

Rehaussez vos flux de trésorerie, rehaussez votre entreprise

Les flux de trésorerie peuvent vous indiquer si vos ventes manquent de vigueur, si vos frais généraux sont trop élevés, si vous devez embaucher un gestionnaire de projet, si vous êtes prêt pour la croissance, et bien davantage. Comment? Jouez pour le savoir!



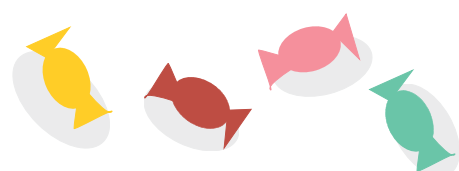
Jouez maintenant

Investir dans l'analyse des flux de trésorerie avant de vous retrouver dans une crise de trésorerie est l'une des meilleures façons de bâtir une entreprise solide et résiliente.



Suivez l'argent

Pour certaines entreprises, les délais de recouvrement peuvent dépasser 120 jours. Cependant, vous ne pouvez pas mettre vos comptes fournisseurs en attente avant de percevoir vos comptes clients, et vous ne pouvez pas toujours synchroniser les deux. Avant d'être en mesure de tirer parti de l'analyse des flux de trésorerie, vous devez comprendre la trace que laisse l'argent dans votre propre entreprise : les endroits où l'argent arrive et ceux où il s'échappe, les moments où vous accumulez des profits et ceux où vous engagez des dépenses, les gens qui paient et ceux que vous payez, les produits qui se vendent à toute vitesse et ceux qui perdent leur valeur. Vous pourrez alors découvrir ce qui se cache derrière vos problèmes de flux de trésorerie et savoir quoi faire pour y remédier.



Aspects négatifs

Marge négative
Stocks excédentaires
Recouvrement
Paiement en retard
Compte de frais à découvert
Créances irrécouvrables
Basse saison
Relevé d'impôt

Aspects positifs

Services à marge élevée
Paiement anticipé
Remboursement d'impôt
Économies négociées auprès des fournisseurs
Crédits garantis à taux d'intérêt peu élevés
Haute saison
Synchronisation de la chaîne d'approvisionnement
Augmentation des ventes

Portez vos flux de trésorerie à un niveau supérieur

Pour certaines entreprises, les délais de recouvrement peuvent dépasser 120 jours. Cependant, vous ne pouvez pas mettre vos comptes fournisseurs en attente avant de percevoir vos comptes clients, et vous ne pouvez pas toujours synchroniser les deux.



NIVEAU
1

Commencez maintenant

Les comptes clients et les comptes fournisseurs ne correspondent pas toujours. Toutefois, plus tôt vous parvenez à prévoir un écart problématique, plus vous aurez de chances d'éviter une situation de crise. La pire erreur que vous pouvez commettre est d'ignorer le problème.



NIVEAU
2

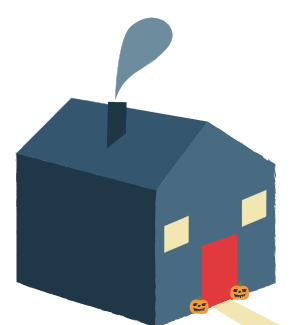
Soyez réaliste

Il y a souvent un écart important entre l'idée que nous nous faisons de nos comptes et leur situation réelle. Servez-vous de l'un des nombreux outils à votre disposition pour mesurer vos flux de trésorerie dans le feu de l'action. Si vous avez une vision à la minute près plutôt qu'au mois près, rien ne vous échappera.

NIVEAU
3

Étudiez

Découvrez ce que toutes les entreprises en démarrage auraient souhaité savoir et évitez les problèmes avant qu'ils ne surviennent. Grâce à une bonne planification, les flux de trésorerie peuvent servir de plan d'action pour votre entreprise plutôt que de compte-rendu d'accident.



NIVEAU
4

Demandez de l'aide

Servez-vous d'outils et de ressources et consultez des spécialistes afin de poser un diagnostic précis en matière de flux de trésorerie. Communiquez avec votre conseiller CIBC pour découvrir comment vous pouvez automatiser la gestion de vos comptes fournisseurs et de vos comptes clients. Vous vous assurerez également d'obtenir de l'aide avant d'en avoir besoin et de profiter des bons prêts, de modalités de crédit optimisées et des meilleurs taux.

NIVEAU
5

Passez à un niveau supérieur

Une fois que vous aurez saisi le détail (qui, quoi, quand, où, pourquoi et comment) des entrées et des sorties de fonds votre entreprise, vous découvrirez les changements que vous pouvez apporter pour transformer votre entreprise et serez en mesure d'évaluer leur efficacité après leur mise en œuvre.



NIVEAU
6

Jouez de nouveau

Les flux de trésorerie constituent une préoccupation continue. Plutôt que de les voir comme une corvée, voyez-les comme un outil dont vous pouvez vous servir de façon continue et proactive afin d'apporter les petits ajustements qui vous permettront d'améliorer votre rentabilité, de trouver des solutions évolutives et de connaître une croissance facile à gérer.

Il est possible de gagner lorsqu'il s'agit de gestion des flux de trésorerie, mais il faut se prendre en main le plus tôt possible. N'attendez plus une seule minute!

Communiquez avec votre conseiller CIBC dès aujourd'hui pour obtenir des conseils qui sont adaptés à votre entreprise et qui vous mettront sur la bonne voie pour réussir.

