

Présentation des résultats trimestriels

Troisième trimestre de 2026

Le 27 août 2026



Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens, sauf indication contraire.



Énoncés prospectifs

UN MOT SUR LES ÉNONCÉS PROSPECTIFS : De temps à autre, nous faisons des énoncés prospectifs écrits ou oraux au sens de certaines lois sur les valeurs mobilières, y compris dans la présente présentation, dans d'autres documents déposés auprès d'organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC), et dans d'autres communications. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Ces énoncés comprennent, sans toutefois s'y limiter, des déclarations faites aux sections « Vue d'ensemble du rendement financier – Perspectives économiques », « Vue d'ensemble du rendement financier – Revue des résultats financiers », « Vue d'ensemble du rendement financier – Revue de l'information financière trimestrielle », « Situation financière – Gestion des fonds propres », « Gestion du risque – Vue d'ensemble », « Gestion du risque – Principaux risques et nouveaux risques », « Gestion du risque – Risque de crédit », « Gestion du risque – Risque de marché », « Gestion du risque – Risque de liquidité », « Questions relatives à la comptabilité et au contrôle – Méthodes comptables critiques et estimations » et « Questions relatives à la comptabilité et au contrôle – Autres faits nouveaux en matière de réglementation » de la présente présentation, et d'autres énoncés sur nos activités, nos secteurs d'activité, notre situation financière, notre gestion du risque, nos priorités, nos cibles et nos engagements en matière de durabilité (dont ceux visant nos ambitions en matière de durabilité et les activités connexes), nos objectifs permanents ainsi que nos stratégies, le contexte réglementaire dans lequel nous exerçons nos activités et nos perspectives pour l'année civile 2026 et les périodes subséquentes. Ces énoncés se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes comme « croire », « s'attendre à », « prévoir », « avoir l'intention de », « estimer », « prévision », « cible », « engagement », « ambition », « objectif », « s'efforcer de », « projet » et d'autres expressions de même nature et de verbes au futur et au conditionnel. Par leur nature, ces énoncés prospectifs nous obligent à faire des hypothèses, notamment des hypothèses économiques qui sont présentées dans la section « Vue d'ensemble du rendement financier – Perspectives économiques » de la présente présentation, et sont assujettis aux risques inhérents et aux incertitudes qui peuvent être de nature générale ou spécifique. Compte tenu des retombées économiques négatives que peuvent potentiellement engendrer les tarifs douaniers réellement imposés ou projetés par les États-Unis à l'endroit du Canada et d'autres pays et les contre-mesures tarifaires de ces pays, les signaux contradictoires du marché du travail aux États-Unis, les effets persistants des ententes de travail hybride et les taux d'intérêt élevés dans le secteur de l'immobilier aux États-Unis, ainsi que la guerre en Ukraine et le conflit au Moyen-Orient, dont leur incidence sur la hausse des coûts de l'énergie et des intrants cruciaux, et les perturbations persistantes de la chaîne d'approvisionnement sur l'économie mondiale et les marchés financiers ainsi que sur nos activités, nos résultats d'exploitation et notre situation financière, une plus grande part d'incertitude est forcément associée à nos hypothèses par comparaison avec les périodes précédentes. Divers facteurs, dont nombre sont indépendants de notre volonté, influent sur nos activités, notre rendement et nos résultats et pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement des résultats attendus dans les énoncés prospectifs. Ces facteurs comprennent : les politiques commerciales, dont les tarifs douaniers et les politiques gouvernementales pour réduire le risque tarifaire, et les tensions connexes, les pressions inflationnistes aux États-Unis; les perturbations de la chaîne d'approvisionnement mondiale; les risques géopolitiques, y compris ceux découlant de la guerre en Ukraine et du conflit au Moyen-Orient; les effets des ententes de travail hybride mises en place après la pandémie; le risque de crédit, le risque de marché, le risque de liquidité, le risque stratégique, le risque d'assurance, le risque opérationnel, le risque de réputation, le risque lié au comportement et les risques juridiques, le risque de réglementation et le risque environnemental; les fluctuations de change et de taux d'intérêt, y compris celles découlant de la volatilité du marché et du prix du pétrole; l'efficacité et la pertinence de nos processus et modèles de gestion et d'évaluation des risques; des changements d'ordre législatif ou réglementaire dans les territoires où nous exerçons nos activités, y compris la norme commune de déclaration de l'Organisation de coopération et de développement économiques et les réformes réglementaires au Royaume-Uni et en Europe, les normes mondiales concernant la réforme relative aux fonds propres et à la liquidité élaborées par le Comité de Bâle sur le contrôle bancaire, et la réglementation concernant la recapitalisation des banques, le système bancaire ouvert et le système de paiements au Canada; les changements apportés aux lignes directrices relatives aux fonds propres pondérés en fonction du risque et aux directives d'information, et les lignes directrices réglementaires en matière de taux d'intérêt et de liquidité, et leur interprétation; l'exposition à des litiges ou à des questions réglementaires d'importance et leur résolution, notre capacité de faire appel avec succès en cas d'issue défavorable de ces affaires, ainsi que le calendrier, la détermination et le recouvrement des montants liés à ces affaires; l'incidence de modifications des normes, règles et interprétations comptables; les changements apportés au montant estimé des réserves et provisions; l'évolution des lois fiscales; les changements à nos notes de crédit; la situation politique et son évolution, y compris les modifications aux questions d'ordre économique; l'incidence possible sur nos activités des conflits internationaux, comme la guerre en Ukraine et le conflit au Moyen-Orient, et d'actes terroristes; les catastrophes naturelles, les perturbations occasionnées aux infrastructures des services publics et toute autre catastrophe; l'avènement d'urgences de santé publique ainsi que les politiques et mesures gouvernementales en découlant; la dépendance envers des tiers qui fournissent les infrastructures nécessaires à nos activités; les perturbations potentielles à l'égard de nos systèmes de technologies de l'information et de nos services; l'augmentation des risques liés à la cybersécurité, y compris la détection et l'utilisation inappropriée de vulnérabilités ainsi que l'exposition à des cyberattaques découlant de l'utilisation de l'intelligence artificielle (IA), pouvant comprendre le vol ou la divulgation d'actifs, l'accès non autorisé à de l'information sensible ou une perturbation des activités; le risque lié aux médias sociaux; les pertes découlant de fraudes internes ou externes; la lutte contre le blanchiment d'argent; l'exactitude et l'exhaustivité de l'information qui nous est fournie en ce qui a trait à nos clients et à nos contreparties; le défaut de tiers de remplir leurs obligations envers nous et nos sociétés affiliées ou nos entreprises associées; l'intensification de la concurrence livrée par des concurrents existants ou de nouveaux venus dans le secteur des services financiers, notamment les services bancaires en ligne et mobiles; l'évolution des technologies, y compris le développement et l'utilisation des données et de l'IA dans le cadre de nos activités et la capacité d'en retirer les avantages attendus ou potentiels, comme une productivité accrue, une réduction des coûts, une plus grande exactitude et une amélioration des processus d'affaires; la place importante accordée aux dépenses d'investissement liées à l'IA pour stimuler la croissance aux États-Unis et les conséquences incertaines sur l'emploi qui en découleront; la tenue des marchés des capitaux mondiaux; les modifications à la politique monétaire et économique; la conjoncture économique et commerciale générale mondiale et celle du Canada, des États-Unis et d'autres pays où nous menons nos activités, y compris l'augmentation du niveau d'endettement des ménages au Canada et des risques de crédit à l'échelle mondiale; les risques environnementaux et sociaux, y compris les risques liés aux changements climatiques, notre capacité à mettre en œuvre diverses initiatives en matière de durabilité en interne et avec nos clients dans les délais attendus et notre capacité à accroître la portée de nos produits et services de finance durable; notre capacité à élaborer et à lancer des produits et services, à élargir nos canaux de distribution existants et à en créer de nouveaux, et à accroître les produits que nous en tirons; les changements des habitudes des clients en matière de consommation et d'épargne; notre capacité d'attirer et de retenir des employés et des cadres clés; notre capacité à réaliser nos stratégies et à mener à terme nos acquisitions et à intégrer les sociétés acquises et les coentreprises; le risque que les avantages attendus d'une acquisition, d'une fusion ou d'un dessaisissement ne se concrétisent pas dans les délais prévus ou qu'ils ne se concrétisent pas du tout; et notre capacité à anticiper et à gérer les risques associés à ces facteurs. Cette énumération ne couvre pas tous les facteurs susceptibles d'influer sur nos énoncés prospectifs. Aussi ces facteurs et d'autres doivent-ils éclairer la lecture des énoncés prospectifs sans toutefois que les lecteurs se fient indûment à ces énoncés prospectifs. Tout énoncé prospectif contenu dans la présente présentation représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider nos actionnaires et les analystes financiers à comprendre notre situation financière, nos objectifs, nos priorités et nos attentes en matière de rendement financier aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. Nous ne nous engageons à mettre à jour aucun énoncé prospectif du présent rapport ou d'autres communications, sauf si la loi l'exige.

Relations avec les investisseurs :

Geoffrey Weiss, premier vice-président | 416 980-5093

Visitez l'onglet Relations avec les investisseurs à l'adresse www.cibc.com/fr/about-cibc/investor-relations.html



Vue d'ensemble de la Banque CIBC

Harry Culham

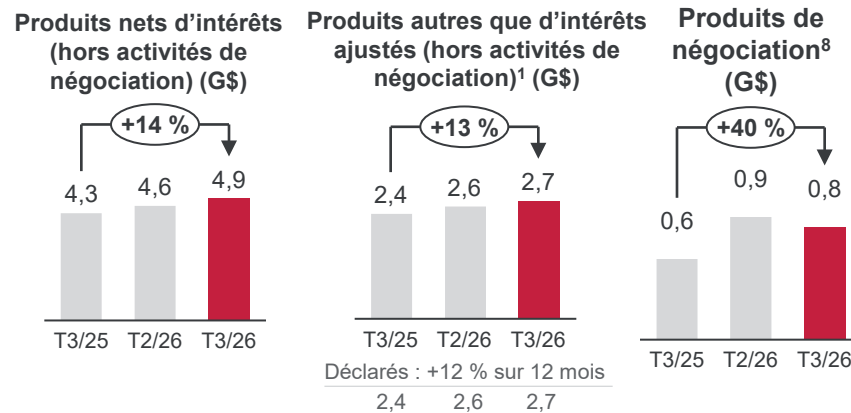
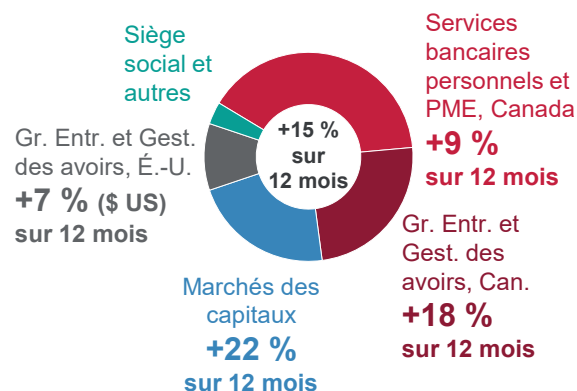
Président et chef de la direction



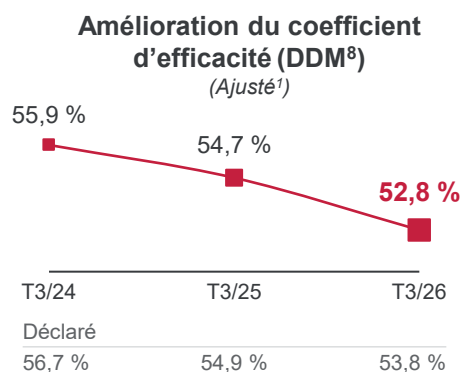
Vue d'ensemble – troisième trimestre de 2026

Croissance grâce à une exécution ciblée

Croissance généralisée des produits

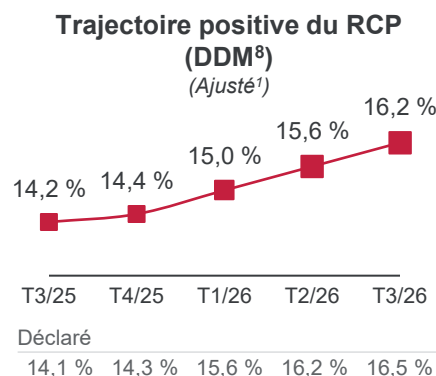


Gestion prudente des coûts



Levier d'exploitation positif pour un 12^e trimestre consécutif¹

Solidité du RCP et du capital



7,5 M / 1,2 G\$
Rachats d'actions⁶ au T3/26

76 %
Pourcentage des résultats versés aux actionnaires⁵ au T3/26 (DDM⁸)

RÉSULTATS FINANCIERS

RPA dilué

2,73 \$	2,47 \$
+26 % sur 12 mois Ajus. ¹	+15 % sur 12 mois Décl.

RCP³

16,8 %	15,2 %
+260 pb sur 12 mois Ajus. ¹	+100 pb sur 12 mois Décl.

Produits

8,4 G\$
+15 % sur 12 mois Ajus.¹ / Décl.

RAIP²

4,0 G\$	3,7 G\$
+20 % sur 12 mois Ajus. ¹	+12 % sur 12 mois Décl.

BNAI

2,6 G\$	2,4 G\$
+26 % sur 12 mois Ajus. ¹	+15 % sur 12 mois Décl.

Levier d'exploitation³

4,2 %	(2,5) %
Ajus. ¹	Décl.

Ratio de DPPC

37 pb	40 pb
(1) pb sur 12 mois DPPC, total ⁴	+7 pb sur 12 mois Prêts douteux ⁴

Ratio des f. pr. de 1^{re} cat. sous forme d'act. ord.⁷

13,4 %
Stable sur 12 mois

Priorités stratégiques

Progrès réalisés au T3/26



LEADERSHIP SECTORIEL RECONNU



- Meilleure société de gestion d'actifs non traditionnels



- Meilleure banque pour la gestion de trésorerie globale au Canada



- Meilleure banque d'investissement pour les solutions de financement au Canada



- Meilleure initiative en IA générative
- Meilleur programme de transformation numérique



Les notes sont présentées aux diapositives 45 à 51.



Accroître nos activités liées aux clients bien nantis et à la gestion privée de patrimoine



Progrès continus auprès des clients bien nantis ayant un conseiller attitré

Croissance du nombre de clients sur 12 mois¹ **+4 %**

Croissance des soldes d'entrées de fonds sur 12 mois² **+12 %**

Classement parmi les 6 grandes banques³ au chapitre des ventes nettes de fonds communs de placement de détail à long terme **N° 2**



Élargir nos capacités en matière de services bancaires numériques



Interactions numériques liées à nos plateformes novatrices et à nos partenariats



Lancement d'un CPG non remboursable avant l'échéance en \$ US au sein de la plateforme de placement CIBC

Croissance du nombre de nouveaux comptes Pro-Investisseurs⁴ sur 12 mois **+34 %**



Assurer la connectivité et offrir des services distinctifs à nos clients



Mise à profit de notre réseau axé sur la connectivité et de notre solide culture de recommandation

Pourcentage des clients de Groupe Entreprises ayant un emprunt qui ont aussi un compte de dépôt **95 %**

Croissance sur 12 mois des biens administrés de Wood Gundy en lien avec l'émission de billets structurés émis par la CIBC⁵ **+53 %**

Croissance sur 12 mois des biens sous gestion liés aux certificats canadiens d'actions étrangères **+83 %**



Habiliter, simplifier et protéger la banque



Utilisation de l'IA pour ouvrir une nouvelle ère du travail au sein de notre banque



IAC 2.0
Premier espace de travail d'IA agentive d'entreprise déployé à l'échelle d'une banque canadienne

AssistantConseillerCIBC

Pourcentage de réduction du temps que les employés de première ligne consacrent aux tâches administratives (notes de suivi) **50 %**

CIBC DocuMind

Temps économisé en heures par trimestre **16 k**

Générer une croissance et une valeur durables pour nos parties intéressées

Résultats qui témoignent du maintien d'un **dynamisme généralisé** et d'un rendement durable

Exécution rigoureuse et étroite connectivité dans l'ensemble de nos activités qui demeurent des facteurs de différenciation

Solidité du bilan et de la situation de fonds propres qui procure une marge de manœuvre stratégique et favorise une hausse du rendement pour les actionnaires

Vue d'ensemble des résultats financiers

Robert Sedran

Premier vice-président à la direction, chef des services financiers et stratégie de l'entreprise

Vue d'ensemble – troisième trimestre de 2026

RPA dilué

Déclaré **2,47 \$**
Ajusté² **2,73 \$**
▲+15 % / +26 %
sur 12 mois

Rendement des capitaux propres

Déclaré **15,2 %**
Ajusté² **16,8 %**
▲+100 pb / +260 pb
sur 12 mois

Produits

8,4 G\$
▲+15 %
sur 12 mois
Déclaré / Ajusté²

Levier d'exploitation¹ et coefficient d'efficacité

Déclaré **(2,5) % | 56,0 %**
Ajusté² **4,2 % | 52,7 %**

RAIP³

Déclaré **3,7 G\$**
Ajusté² **4,0 G\$**
▲+12 % / +20 %
sur 12 mois

Ratio de DPPC⁴

Total **37 pb**
Prêts douteux **40 pb**

Ratio des fonds propres de première catégorie sous forme d'actions ordinaires

13,4 %
Stable sur 12 mois
par rapport à l'exigence
de 11,0 % du BSIF
en date de juin 2026⁵

Ratio de liquidité à court terme⁶

127 %
par rapport à l'exigence
d'au moins 100 % du BSIF

Vue d'ensemble des résultats financiers

Croissance généralisée et levier d'exploitation positif

Faits saillants sur 12 mois au T3/26 :

Produits

- Croissance des produits de 15 % liée à l'accroissement des marges, à la croissance des volumes, ainsi qu'à la hausse des honoraires et des produits de négociation

Charges

- Charges en hausse de 18 %, ou 11 % sur une base ajustée¹
 - Les charges déclarées comprennent les frais liés à la vente annoncée de CIBC Caribbean
 - La croissance des charges ajustées reflète la hausse de la rémunération liée au rendement et des autres formes de rémunération des employés, ainsi que l'augmentation des investissements dans les activités
 - Levier d'exploitation ajusté positif pour un 12^e trimestre consécutif

Dotation à la provision pour pertes sur créances (DPPC)

- Ratio de DPPC des prêts douteux de 40 pb
- Ratio de DPPC des prêts productifs de (3) pb

Déclarés ¹ (M\$)	T3/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	8 368	15 %	5 %
Produits nets d'intérêts issus des activités autres que de négociation	4 886	14 %	7 %
Produits autres que d'intérêts non tirés des activités de négociation	2 688	12 %	5 %
Produits de négociation ²	794	40 %	(8) %
Charges	4 685	18 %	12 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	564	1 %	(7) %
Résultat net	2 409	15 %	(2) %
RPA dilué	2,47 \$	15 %	(2) %
Coefficient d'efficacité ³	56,0 %	120 pb	360 pb
RCP	15,2 %	100 pb	(120) pb
Ratio des fonds propres de première catégorie sous forme d'actions ordinaires	13,4 %	(1) pb	(19) pb

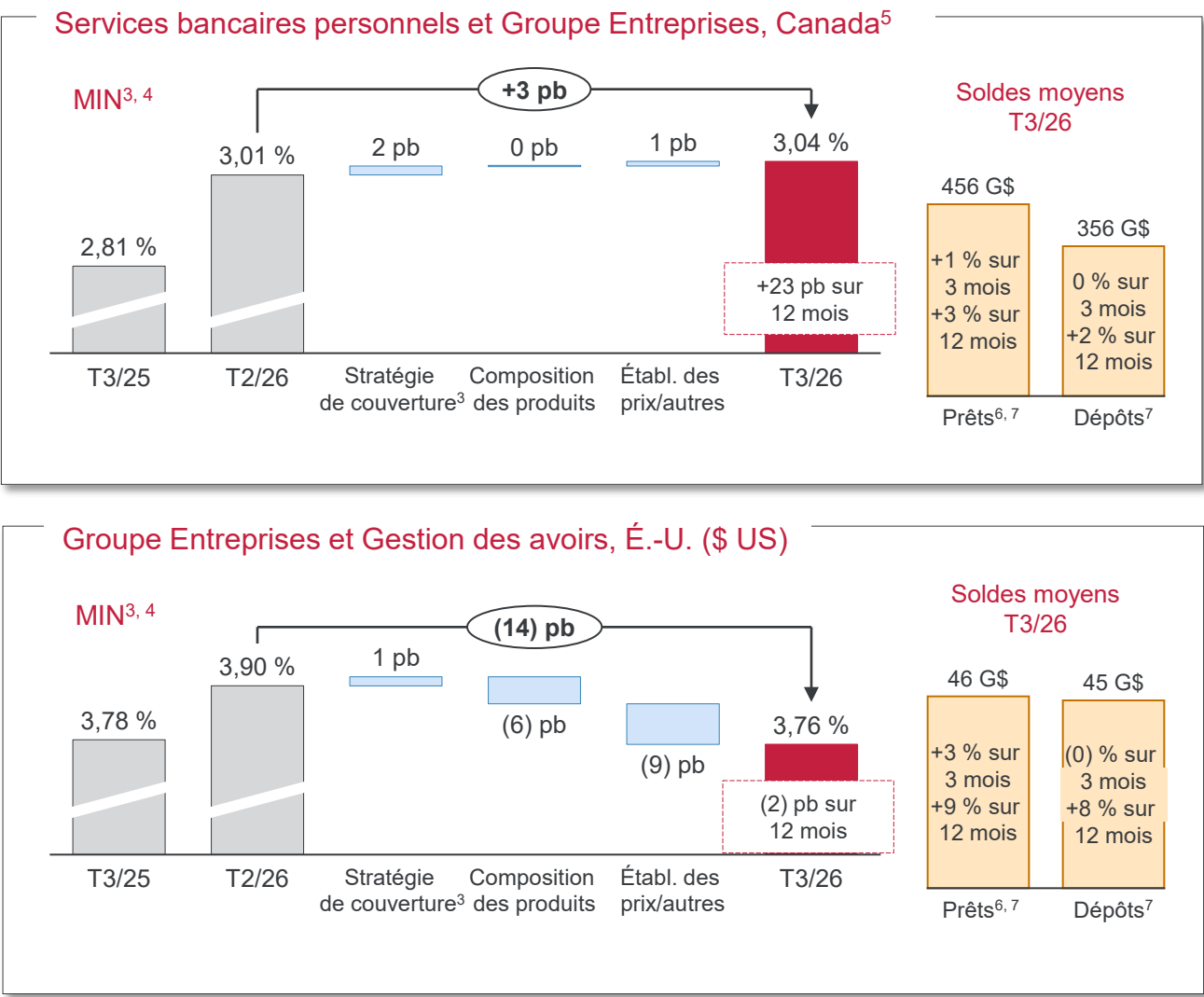
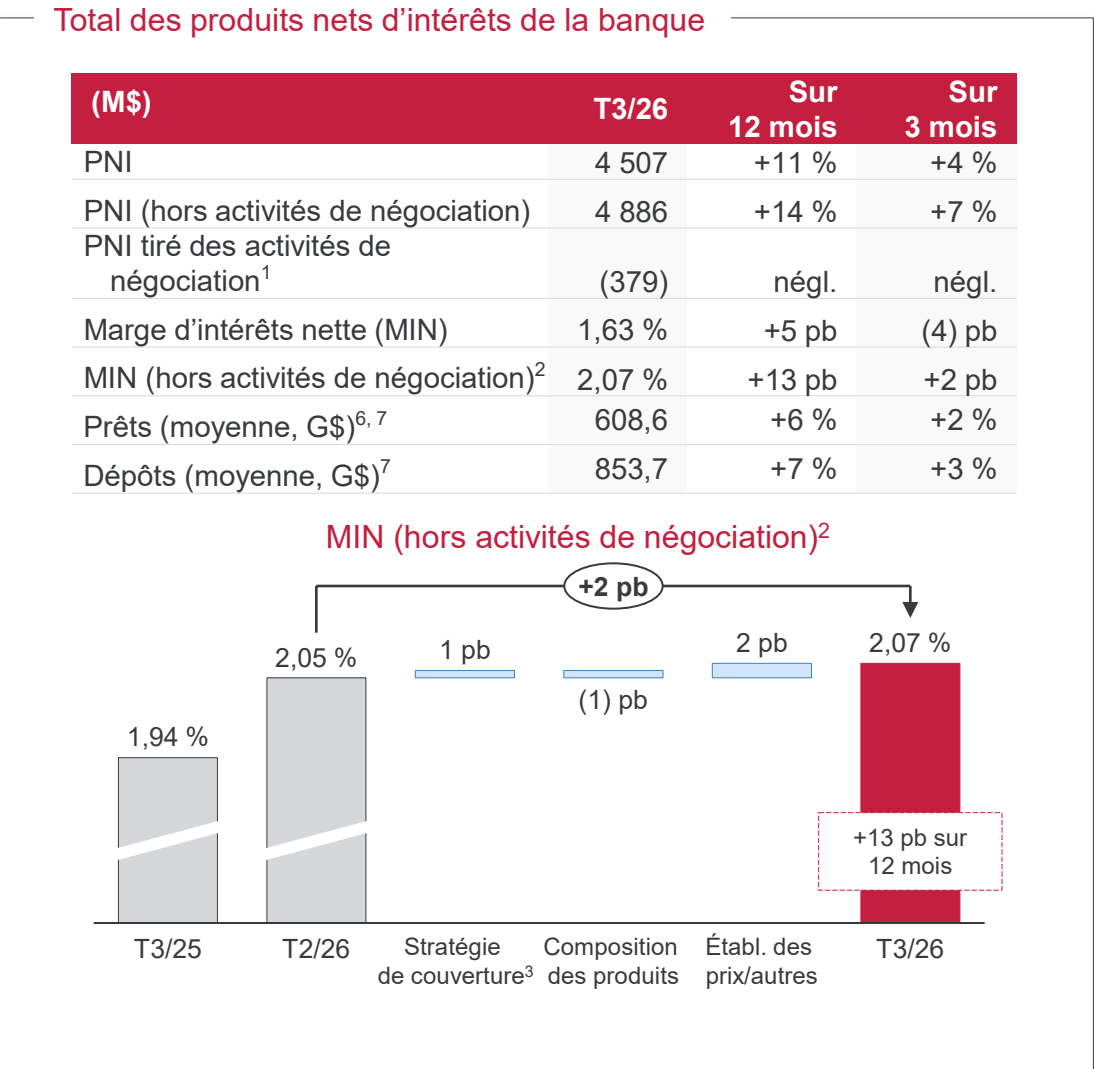
Ajustés ¹ (M\$)	T3/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	8 370	15 %	5 %
Produits nets d'intérêts issus des activités autres que de négociation	4 886	14 %	7 %
Produits autres que d'intérêts non tirés des activités de négociation	2 690	13 %	5 %
Produits de négociation ²	794	40 %	(8) %
Charges	4 408	11 %	5 %
RAIP ⁴	3 962	20 %	4 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	564	1 %	(7) %
Résultat net	2 648	26 %	7 %
RPA dilué	2,73 \$	26 %	7 %
Coefficient d'efficacité	52,7 %	(200) pb	40 pb
RCP	16,8 %	260 pb	40 pb



2. Voir la note 4 du Glossaire. Les autres notes sont présentées aux diapositives 45 à 51.

Produits nets d'intérêts (PNI)

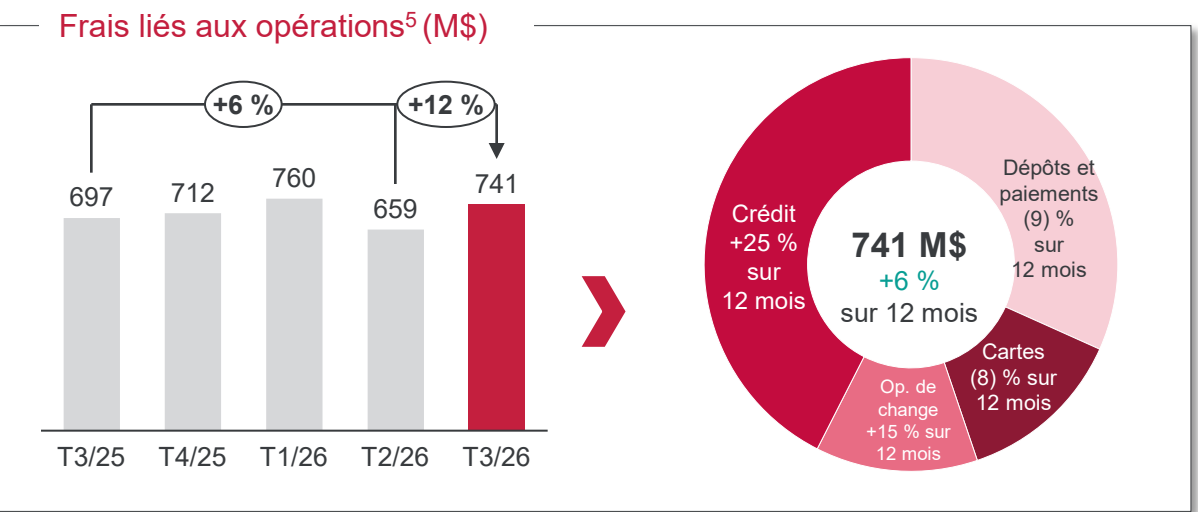
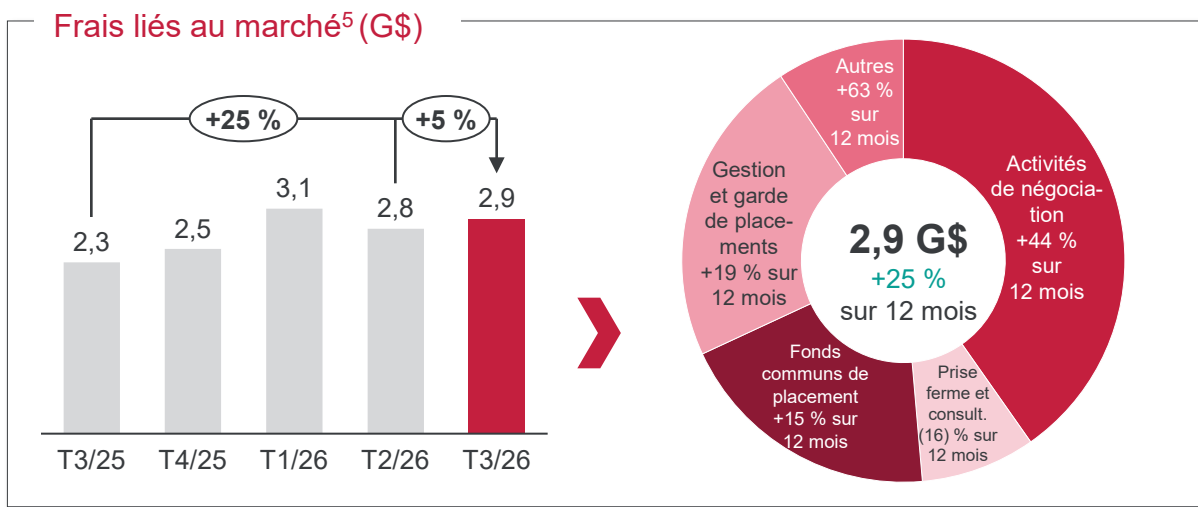
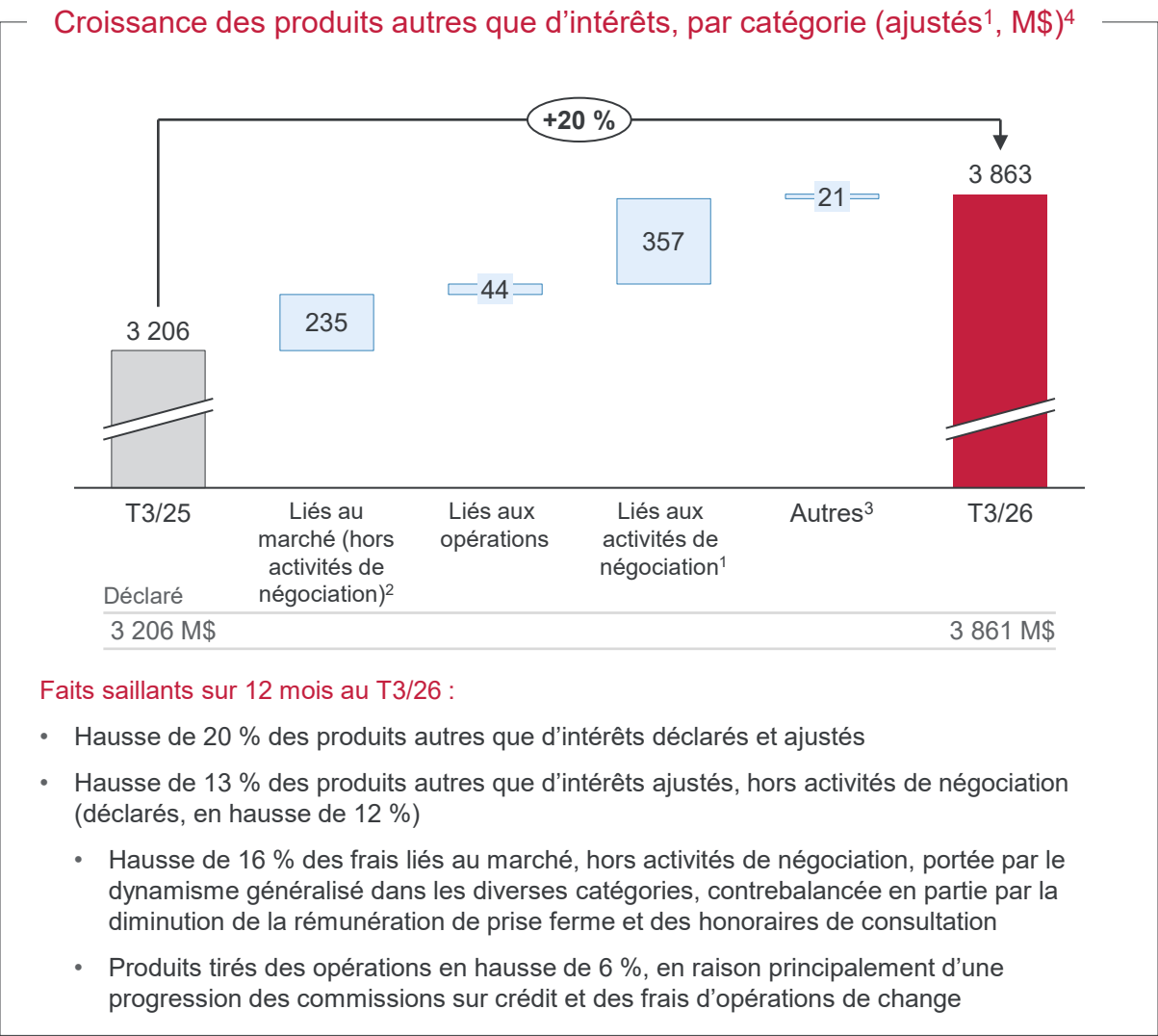
PNI (hors activités de négociation) en hausse de 14 % sur 12 mois, reflet de l'accroissement des marges et de la croissance des volumes



1. Voir la note 4 du Glossaire. 2. Voir la note 1 du Glossaire. 4. Voir la note 16 du Glossaire. Les autres notes sont présentées aux diapositives 45 à 51.

Produits autres que d'intérêts

Croissance des produits d'honoraires soutenue par l'activité sur les marchés



1. Voir la note 4 du Glossaire. Les autres notes sont présentées aux diapositives 45 à 51.

Amélioration de l'efficacité soutenue par le levier d'exploitation positif

Étape	Valeur	Opération	Changement
T3/25 Déclaré	3,965	-	-
Investissements ²	107	+	+8 %
Charges d'exploitation	242	-	-
Gains d'efficacité ³	(50)	+	-
Rémunération liée au rendement	144	+	+11 %
T3/26	4,408	-	-

3 976 M\$ (Total T3/25)

4 685 M\$ (Total T3/26)

- Hausse de 18 % des charges déclarées
- Hausse de 11 % des charges ajustées¹
 - Progression de la rémunération liée au rendement et des autres formes de rémunération des employés et hausse des investissements dans nos activités
 - À l'exclusion de la rémunération liée au rendement, les charges ont augmenté de 8 %
 - Levier d'exploitation positif pour un 12^e trimestre consécutif

Catégorie	Barre (Déclaré)	Déclaré (Ligne inférieure)
T3/25	1,7 %	1,9 %
T4/25	4,3 %	4,2 %
T1/26	3,6 %	3,7 %
T2/26	4,0 %	4,1 %
T3/26	4,2 %	(2,5) %

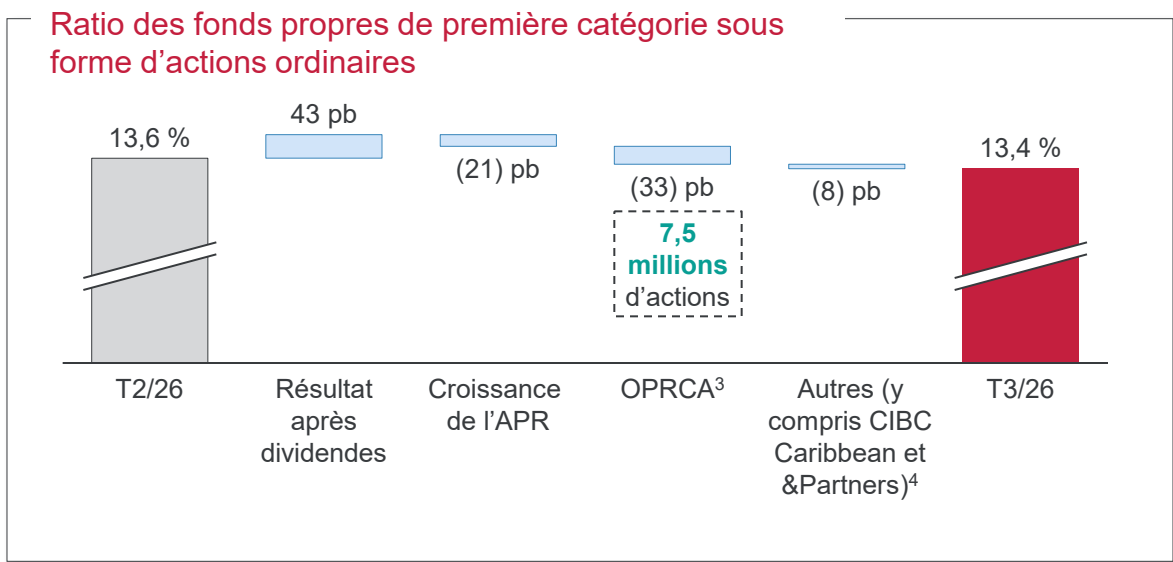
Trimestre	Océan Indien (Oui) %	Déclaré %
T3/25	54,7 %	54,8 %
T4/25	55,0 %	55,2 %
T1/26	51,4 %	51,6 %
T2/26	52,3 %	52,4 %
T3/26	52,7 %	56,0 %

Fonds propres et liquidités

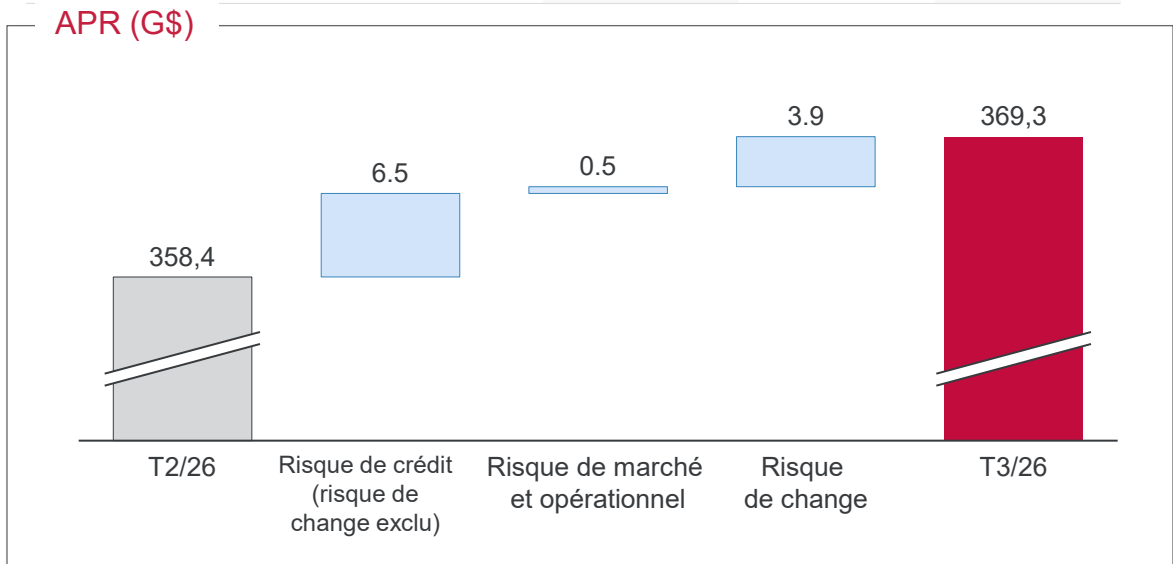
Maintien de solides fonds propres et liquidités, propices aux rachats d'actions

Situation de fonds propres

- Ratio des fonds propres de première catégorie sous forme d'actions ordinaires de 13,4 %, en baisse de 19 pb par rapport à celui du trimestre précédent
 - Rachat de 7,5 millions d'actions au cours du trimestre
 - Solide capital autogénéré sur une base nette



G\$	T3/25	T2/26	T3/26
Prêts et acceptations moyens ¹	576,3	597,8	608,6
Dépôts moyens ¹	794,4	829,4	853,7
Fonds propres de première catégorie sous forme d'actions ordinaires ²	46,6	48,7	49,5
Ratio des fonds propres de première catégorie sous forme d'actions ordinaires	13,4 %	13,6 %	13,4 %
Actif pondéré en fonction du risque (APR) ²	347,7	358,4	369,3
Ratio de levier ²	4,3 %	4,3 %	4,3 %
Ratio de liquidité à court terme (moyenne) ²	127 %	131 %	127 %
HQLA (moyenne) ²	200,5	204,5	211,1
Ratio de liquidité à long terme ²	115 %	114 %	113 %



Services bancaires personnels et PME, région du Canada

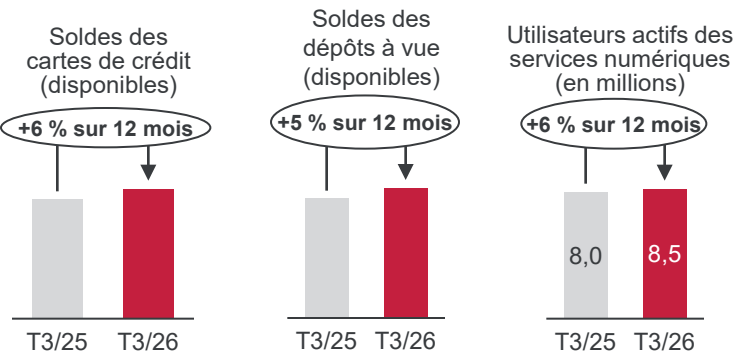
Solide croissance du résultat soutenue par la résilience du chiffre d'affaires

Faits saillants sur 12 mois au T3/26 :

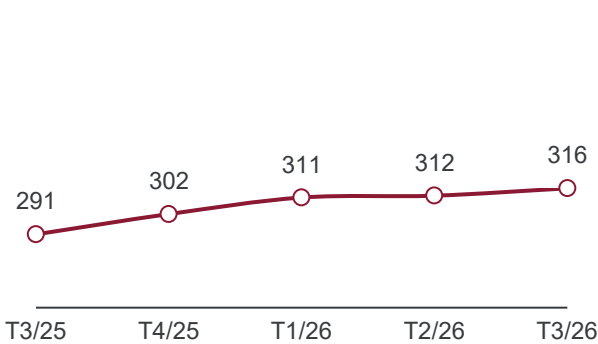
- La croissance généralisée des produits de 9 % à l'échelle du portefeuille reflète le dynamisme soutenu des activités
 - Solide augmentation de 25 pb de la marge, portée par l'évolution stratégique de la composition des activités, la rigueur au chapitre de l'établissement des prix et l'incidence persistante des taux d'intérêt élevés
 - Commissions de Gestion des avoirs en hausse du fait de l'appréciation du marché et des ventes nettes
- Charges en hausse de 8 %, en lien principalement avec l'augmentation des coûts liés au personnel et la hausse des investissements dans la technologie en appui à la croissance des activités
- Ratio de DPPC total de 50 pb
 - Ratio de DPPC des prêts douteux de 46 pb

(M\$)	Déclarés			Ajustés¹		
	T3/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois	T3/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	3 344	9 %	5 %	3 344	9 %	5 %
Produits nets d'intérêts	2 721	11 %	5 %	2 721	11 %	5 %
Produits autres que d'intérêts	623	3 %	5 %	623	3 %	5 %
Charges	1 643	8 %	5 %	1 637	8 %	5 %
RAIP²	1 701	10 %	6 %	1 707	10 %	6 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	427	(17) \$	(47) \$	427	(17) \$	(47) \$
Résultat net	948	17 %	12 %	953	17 %	12 %
Prêts (moyenne, G\$)³, ⁴	344	2 %	1 %	344	2 %	1 %
Dépôts (moyenne, G\$)⁴	246	(1) %	(0) %	246	(1) %	(0) %
Marge d'intérêts nette (pb)	316	25	4	316	25	4

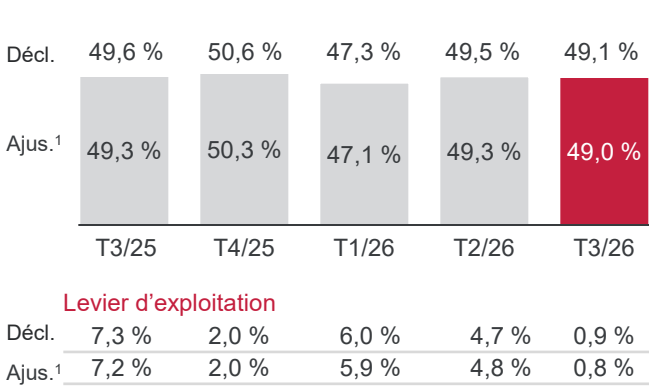
Dynamisme des services bancaires courants



Marge d'intérêts nette (pb)



Coefficient d'efficacité ajusté¹



Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada

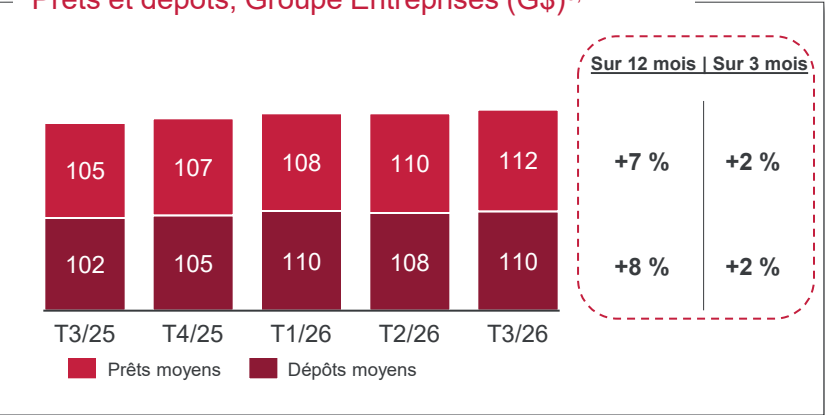
La vigueur du RAIP reflète la forte croissance des volumes et l'appréciation des marchés

Faits saillants sur 12 mois au T3/26 :

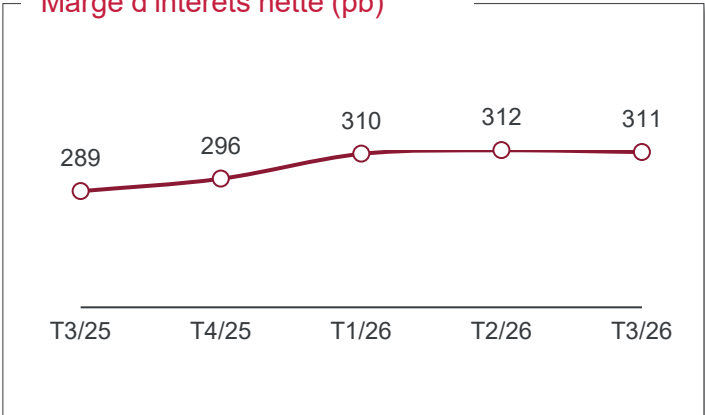
- L'activité généralisée des clients a favorisé la progression de la marge, l'augmentation des produits tirés des honoraires et l'accroissement du nombre de nouvelles émissions
 - La résilience des volumes de Groupe Entreprises est associée à une hausse de 7 % des prêts et à une hausse de 8 % des dépôts
 - Hausse des honoraires en lien avec l'appréciation des marchés et les ventes nettes
 - Classement au 2^e rang des 6 grandes banques⁷ au chapitre des ventes nettes de fonds communs de placement de détail à long terme et au 1^{er} rang des ventes nettes à long terme en pourcentage des biens sous gestion
 - Hausse de 21 % des biens administrés
- Augmentation de 18 % des charges en lien essentiellement avec la hausse de la rémunération liée au rendement et des autres formes de rémunération des employés, ainsi que la hausse des investissements dans la technologie et les initiatives stratégiques
- Ratio de DPPC total de 52 pb
 - Ratio de DPPC des prêts douteux de 47 pb

Déclarés et ajustés ¹ (M\$)	T3/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	2 037	18 %	6 %
Produits nets d'intérêts	872	16 %	5 %
Produits autres que d'intérêts	1 165	20 %	7 %
Charges	1 037	18 %	8 %
RAIP ²	1 000	18 %	4 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	145	124 \$	24 \$
Résultat net	619	4 %	1 %
Produits de Groupe Entreprises	752	11 %	3 %
Produits de Gestion des avoirs	1 285	23 %	8 %
Prêts (moyenne, G\$) ^{3, 4}	117	7 %	2 %
Dépôts (moyenne, G\$) ⁴	126	8 %	2 %
Marge d'intérêts nette (pb)	311	22	(1)

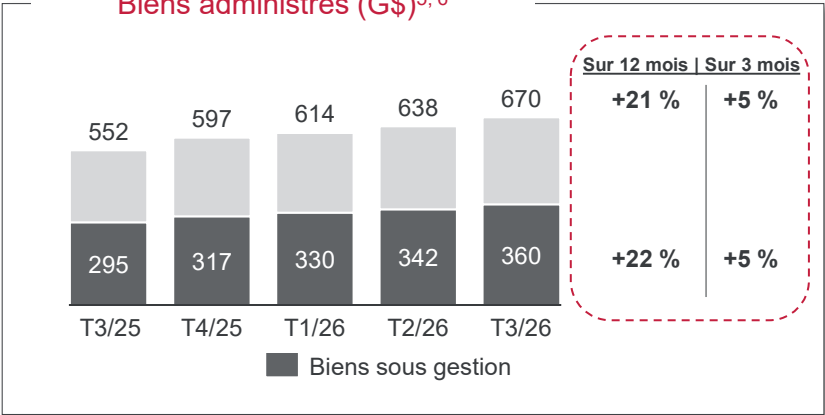
Prêts et dépôts, Groupe Entreprises (G\$)^{3, 4}



Marge d'intérêts nette (pb)



Biens administrés (G\$)^{5, 6}



Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis

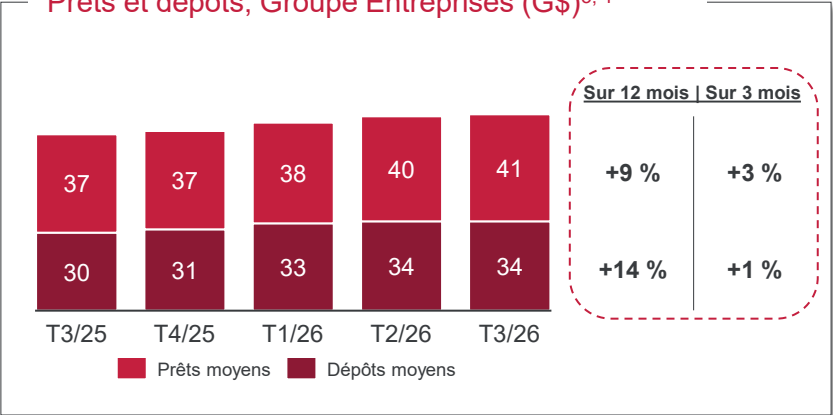
Résultats solides, portés par les volumes élevés et la réduction des DPPC

Faits saillants sur 12 mois au T3/26 :

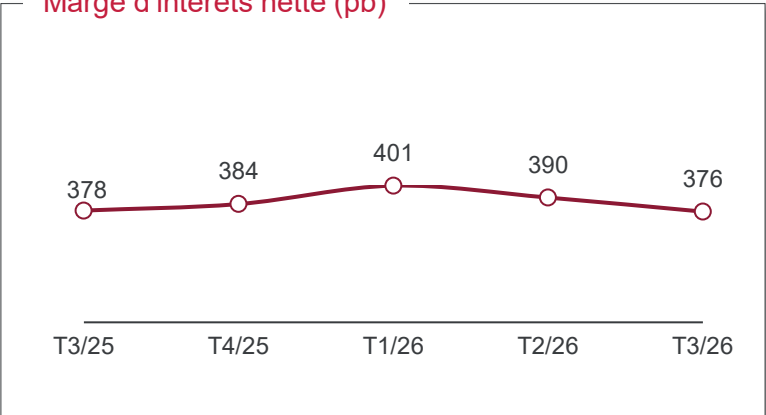
- La croissance interne soutenue a favorisé la progression des produits
 - Produits en hausse de 7 % sur 12 mois grâce à une croissance solide du bilan et à une progression généralisée des produits d'honoraires
 - Prêts et dépôts de Groupe Entreprises en hausse de respectivement 9 % et 14 %
 - Croissance des biens sous gestion en lien avec l'appréciation des marchés
- Charges en hausse de 6 %, en lien avec les investissements soutenus dans des initiatives d'habilitation de la technologie et de croissance
- Ratio de DPPC total de (20) pb
 - Ratio de DPPC des prêts douteux de 23 pb
 - Ratio de DPPC des prêts productifs de (43) pb
 - Du fait surtout d'une élimination de provision en lien avec la vente de certains prêts immobiliers commerciaux

(M\$ US)	Déclarés			Ajustés ¹		
	T3/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois	T3/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	618	7 %	3 %	619	7 %	3 %
Produits nets d'intérêts	435	9 %	3 %	435	9 %	3 %
Produits autres que d'intérêts	183	3 %	3 %	184	4 %	3 %
Charges	343	5 %	0 %	342	6 %	0 %
RAIP ²	275	10 %	7 %	277	10 %	7 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	(23)	(37) \$	(39) \$	(23)	(37) \$	(39) \$
Résultat net	228	23 %	20 %	229	22 %	20 %
Produits de Groupe Entreprises	442	9 %	3 %	442	9 %	3 %
Produits de Gestion des avoirs	176	2 %	3 %	177	3 %	4 %
Prêts (moyenne, G\$ US) ^{3, 4}	46	9 %	3 %	46	9 %	3 %
Dépôts (moyenne, G\$ US) ⁴	45	8 %	(0) %	45	8 %	(0) %
Marge d'intérêts nette (pb)	376	(2)	(14)	376	(2)	(14)

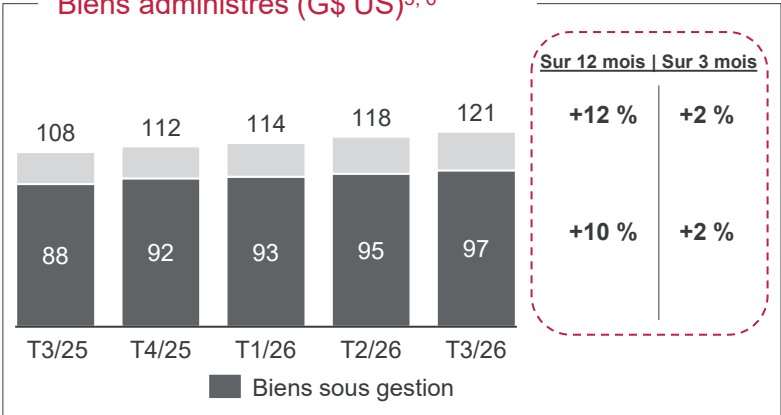
Prêts et dépôts, Groupe Entreprises (G\$)^{3, 4}



Marge d'intérêts nette (pb)



Biens administrés (G\$ US)^{5, 6}



Marchés des capitaux

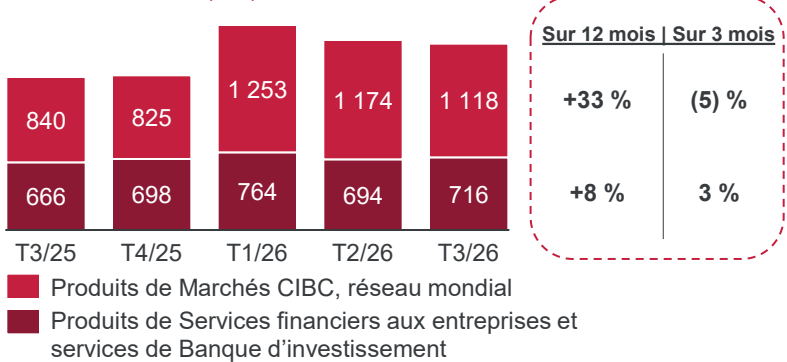
Croissance des produits portée par les activités des clients de Marchés CIBC, réseau mondial

Faits saillants sur 12 mois au T3/26 :

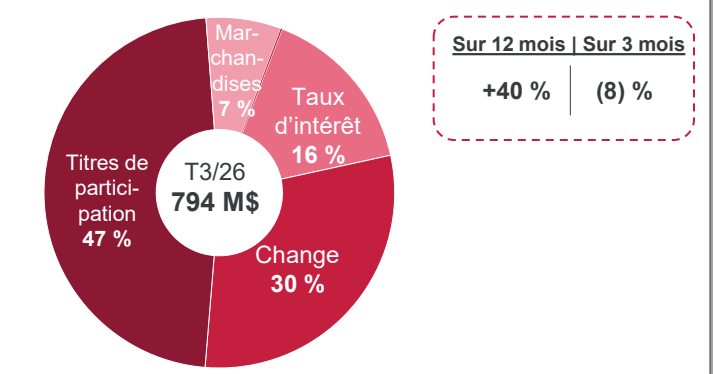
- La vigueur des activités des clients dans l'ensemble des activités, attribuable aux conditions favorables dans les marchés, a donné lieu à une progression de 22 % des produits
 - Produits de Marchés CIBC, réseau mondial, en hausse de 33 % grâce au dynamisme des activités liées aux titres de participation
 - Les produits de Services financiers aux entreprises et services de Banque d'investissement ont augmenté de 8 % en lien avec l'accroissement des volumes des prêts aux clients et des dépôts des services d'opérations bancaires
- Hausse de 19 % des charges en lien avec l'augmentation des coûts liés au personnel et des investissements dans la technologie en appui à la croissance des activités
- Ratio de DPPC total de 13 pb
 - Ratio de DPPC des prêts douteux de 25 pb

Déclarés et ajustés¹ (M\$)	T3/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	1 834	22 %	(2) %
Produits nets d'intérêts issus des activités autres que de négociation	504	18 %	4 %
Produits autres que d'intérêts non tirés des activités de négociation	532	5 %	4 %
Produits de négociation⁵	798	40 %	(8) %
Charges	857	19 %	6 %
RAIP²	977	24 %	(8) %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	28	(48) \$	43 \$
Résultat net	722	34 %	(9) %
Prêts (moyenne, G\$)³, 4	84	17 %	3 %
Dépôts (moyenne, G\$)⁴	137	32 %	8 %

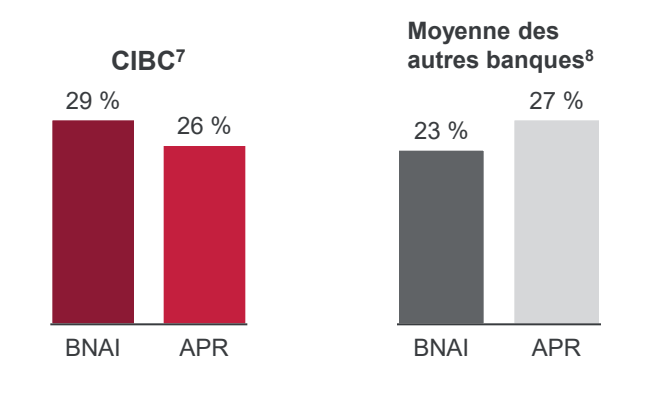
Produits de Marchés CIBC, réseau mondial et de Services financiers aux entreprises et services de Banque d'investissement (M\$)⁶



Produits de négociation⁵ (total de la banque)



BNAI et APR en pourcentage du total de la banque



5. Voir la note 4 du Glossaire. Les autres notes sont présentées aux diapositives 45 à 51.

Siège social et autres

Faits saillants sur 12 mois au T3/26 :

- Produits en hausse en lien avec les pertes sur investissements comptabilisées dans Services bancaires internationaux à la période correspondante de l'exercice précédent et la progression des produits de trésorerie
- Augmentation des charges déclarées, du fait surtout d'une charge de 269 M\$ en lien avec la vente annoncée de CIBC Caribbean

(M\$)	Déclarés			Ajustés ¹		
	T3/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois	T3/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	290	116	65	290	116	65
Produits nets d'intérêts	181	67	69	181	67	69
Produits autres que d'intérêts	109	49	(4)	109	49	(4)
Charges	670	261	278	401	(8)	9
RAIP ²	(380)	(145)	(213)	(111)	124	56
Dotation à la provision pour pertes sur créances	(4)	(5)	(8)	(4)	(5)	(8)
Résultat net (perte nette)	(200)	(92)	(153)	32	139	79

Générer une croissance et une valeur durables pour nos parties intéressées

Le **dynamisme soutenu au chapitre des résultats** découle d'une exécution rigoureuse et d'une culture axée sur la connectivité

Le rendement renforce la confiance dans la **capacité à générer des résultats** et la rentabilité à long terme de la Banque

La **solidité du bilan et de la situation de fonds propres** procure une marge de manœuvre stratégique et favorise une hausse du rendement pour les actionnaires

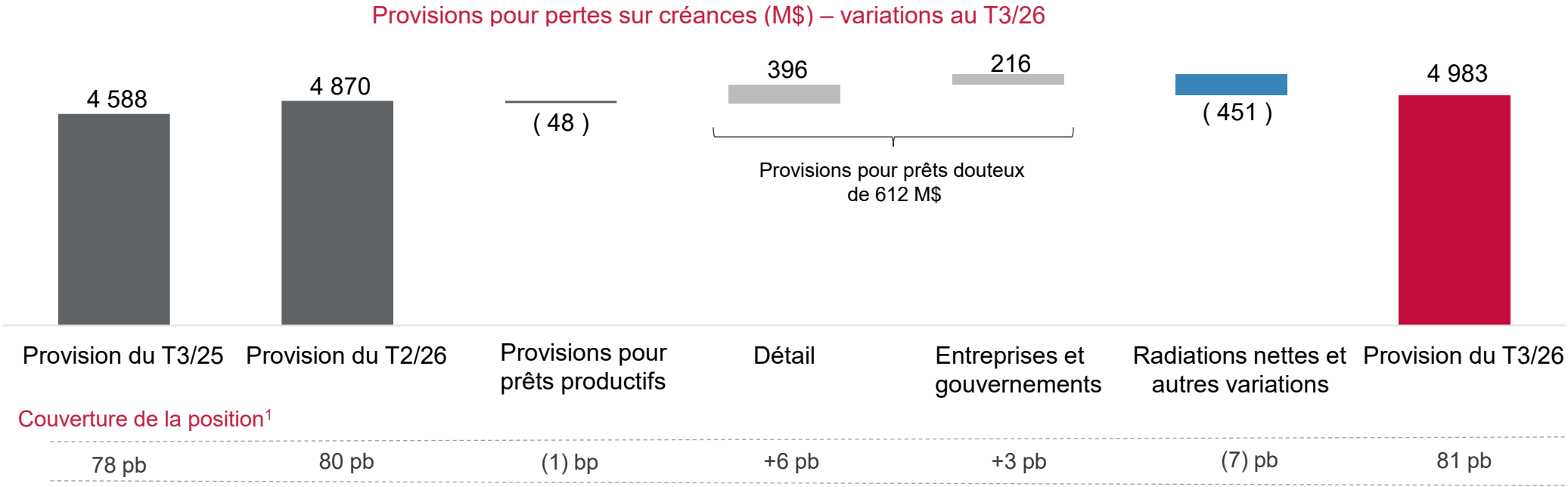
Gestion du risque – Vue d'ensemble

Frank Guse

Premier vice-président à la direction et chef de la gestion du risque

Provisions pour pertes sur créances

Provision pour pertes sur créances en hausse sur 3 mois

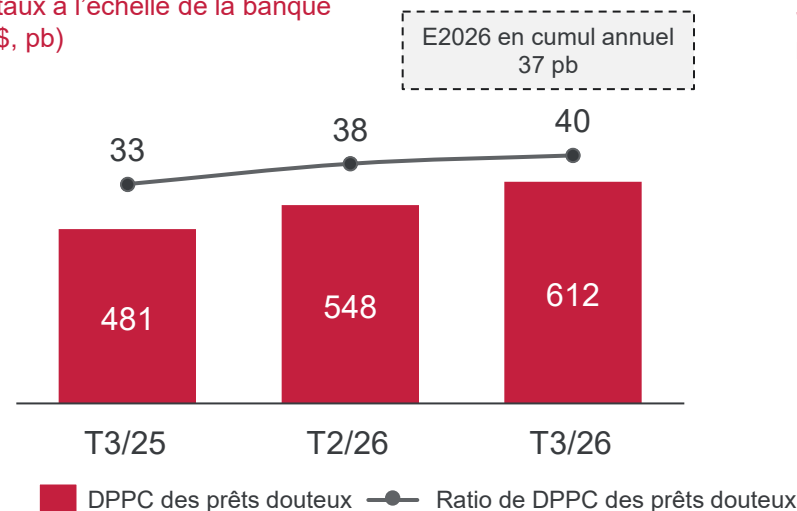


- Total de la dotation à la provision pour pertes sur créances de 564 M\$ au T3/26, contre 605 M\$ au trimestre précédent
- Ratio de couverture de la provision totale de 81 pb, en hausse par rapport à 80 pb au trimestre précédent
- Dotation à la provision pour pertes sur prêts douteux de 612 M\$, en hausse de 64 M\$ sur 3 mois, en lien surtout avec Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada et Marchés des capitaux
- La provision pour pertes sur prêts productifs a baissé de 48 M\$ au trimestre considéré, en lien avec la vente d'un portefeuille de prêts immobiliers commerciaux aux États-Unis et la migration du crédit

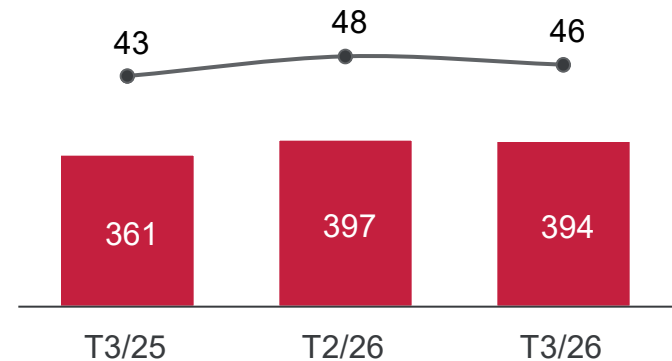
DPPC des prêts douteux

Ratio de DPPC des prêts douteux¹ total de la banque en hausse sur 3 mois

Totaux à l'échelle de la banque
(M\$, pb)

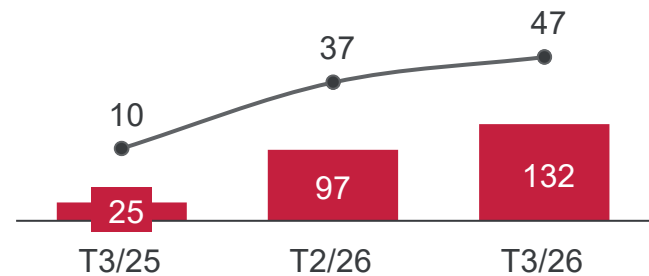


Services bancaires personnels et PME,
région du Canada (M\$, pb)

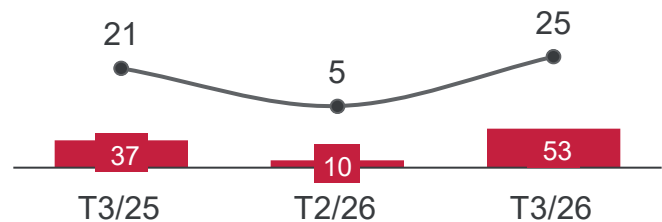


- DPPC des prêts douteux de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada en hausse, du fait d'un petit nombre d'événements idiosyncrasiques dans des secteurs non connexes
- DPPC des prêts douteux de Marchés des capitaux en hausse, du fait de deux événements générateurs de perte

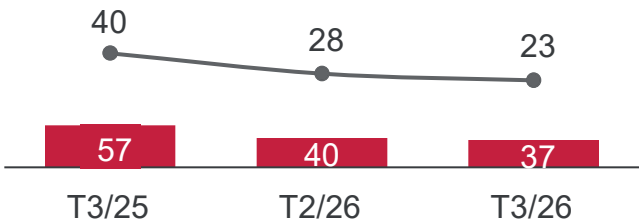
Groupe Entreprises et Gestion des avoirs,
région du Canada (M\$, pb)



Marchés des capitaux (M\$, pb)



Groupe Entreprises et Gestion des avoirs,
région des États-Unis (M\$, pb)



1. Voir la note 3 du Glossaire.

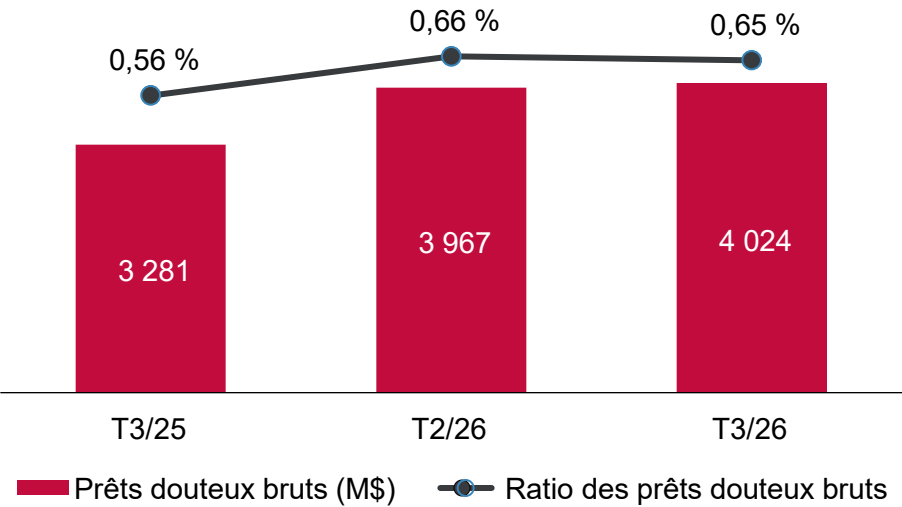
Performance au chapitre du crédit – prêts douteux bruts

Ratio des prêts douteux bruts stable sur 3 mois

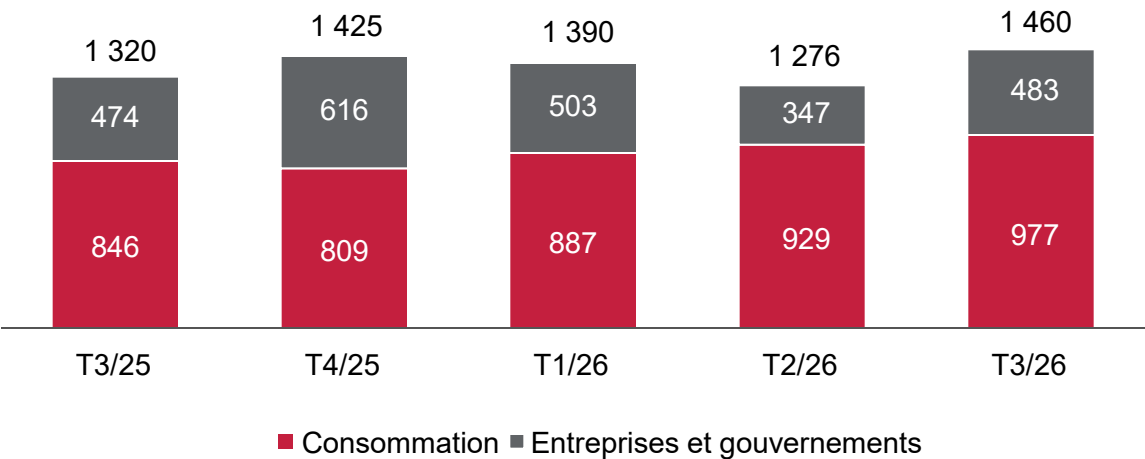
- Le ratio des prêts douteux a été stable, une hausse dans les prêts hypothécaires à l’habitation au Canada ayant été neutralisée par des baisses touchant les prêts personnels au Canada et les prêts aux entreprises et aux gouvernements
- Nouveaux prêts douteux en hausse pour les prêts à la consommation et les prêts aux entreprises et aux gouvernements
- Hausse des prêts hypothécaires à l’habitation douteux, qui ne devrait pas mener à des radiations importantes, vu le ratio prêt-valeur du portefeuille et le faible ratio des radiations nettes historique

Ratio des prêts douteux bruts	T3/25	T2/26	T3/26
Prêts hypothécaires à l’habitation canadiens ¹	0,36 %	0,47 %	0,51 %
Prêts personnels canadiens ²	0,54 %	0,61 %	0,52 %
Prêts aux entreprises et aux gouvernements ³	0,73 %	0,85 %	0,81 %
CIBC Caribbean	3,50 %	2,95 %	2,75 %
Total	0,56 %	0,66 %	0,65 %

Ratio des prêts douteux bruts⁴



Nouveaux prêts douteux⁵ (M\$)



Prêts à la consommation au Canada

Hausse des radiations nettes et des prêts en souffrance sur 12 mois

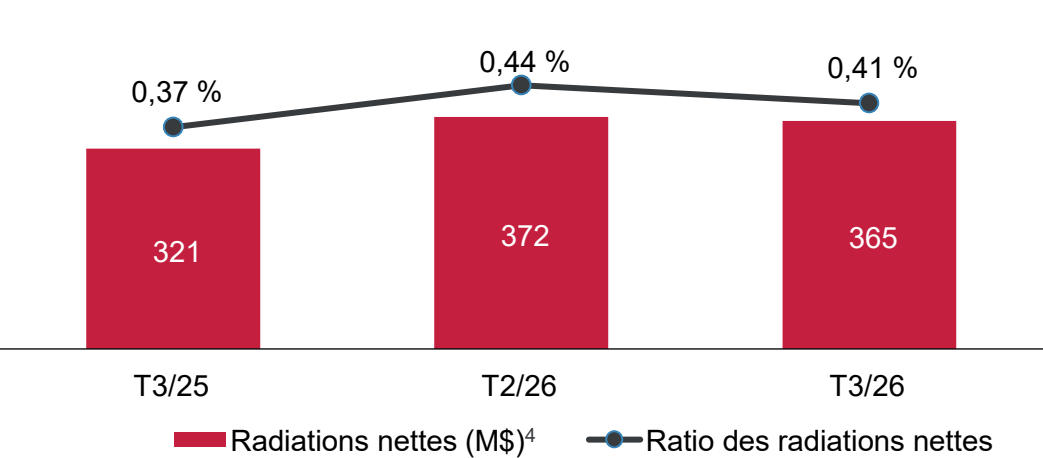
Radiations nettes :

- Dans l'ensemble, montant des radiations nettes au titre des prêts à la consommation en baisse sur 3 mois, mais toujours en hausse modérée sur 12 mois, en lien avec le taux de chômage et l'incertitude macroéconomique persistante
- Maintien de pertes liées aux prêts hypothécaires peu élevées et en phase avec les niveaux historiques, reflet de solides ratios prêt-valeur moyens dans le portefeuille

Taux de comptes en souffrance depuis au moins 90 jours :

- Soldes de cartes de crédit en souffrance en baisse sur 3 mois, mais toujours en hausse sur 12 mois, du fait du taux de chômage encore élevé et de l'incertitude macroéconomique persistante
- Prêts hypothécaires en souffrance touchés par la conjoncture économique, notamment le ralentissement des ventes de logements

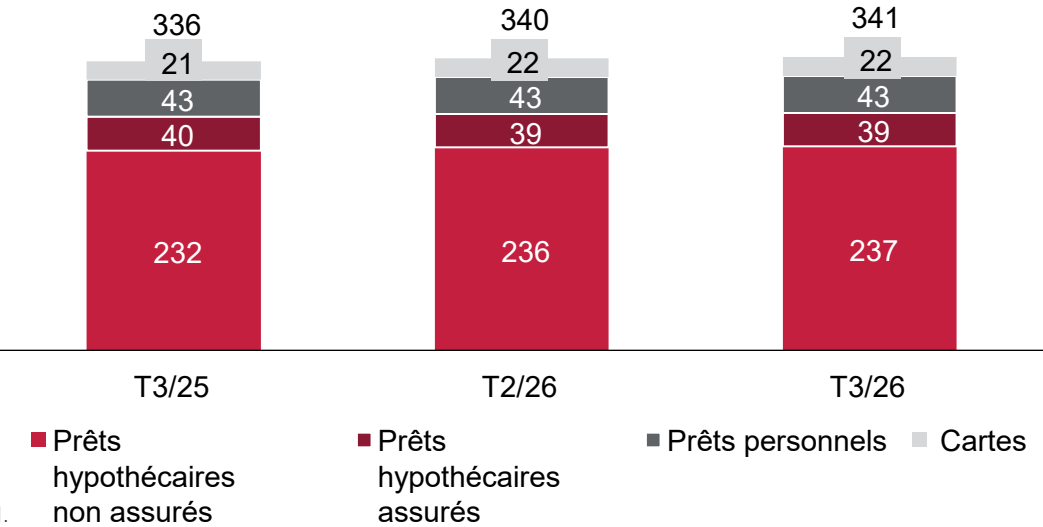
Ratio des radiations nettes⁴



Radiations nettes déclarées	T3/25	T2/26	T3/26
Prêts hypothécaires à l'habitation canadiens ¹	<0,01 %	0,01 %	<0,01 %
Cartes de crédit canadiennes	3,66 %	4,62 %	4,05 %
Prêts personnels canadiens ²	1,16 %	1,22 %	1,20 %
Total	0,37 %	0,44 %	0,41 %

Taux des comptes en souffrance depuis au moins 90 jours ³	T3/25	T2/26	T3/26
Prêts hypothécaires à l'habitation canadiens ¹	0,36 %	0,47 %	0,51 %
Cartes de crédit canadiennes	0,72 %	0,92 %	0,85 %
Prêts personnels canadiens ²	0,54 %	0,61 %	0,52 %
Total	0,41 %	0,51 %	0,53 %

Soldes (G\$, capital)



3. Voir la note 11 du Glossaire. 4. Voir les notes 10 et 12 du Glossaire. Les autres notes sont présentées aux diapositives 45 à 51.

La performance au chapitre du crédit **demeure résiliente** malgré des pertes isolées dans certains segments

L'**approche rigoureuse pour l'établissement des provisions** nous met en bonne position pour composer avec une volatilité économique persistante

La **gestion proactive des risques** et les communications précoces avec les clients continuent de soutenir le rendement du portefeuille

Annexe

L'IA à la Banque CIBC

Résultats produits par des améliorations touchant l'expérience client, la productivité des équipes, les capacités défensives et le renforcement de l'autonomie du personnel

Sources de revenus et expérience client	Efficacité opérationnelle	Atténuation du risque	Transformation de la culture
- Renseignements utiles et en temps opportun sur les clients actuels et potentiels - Produits et services personnalisés - Optimisation et accélération des décisions de crédit	- Outils pour préparer les rencontres avec les clients et en faire la synthèse qui augmentent la productivité des conseillers - Automatisation des tâches opérationnelles courantes - Amélioration des délais de résolution - Accroissement de la productivité liée au codage sans développeurs	- Amélioration de la détection des fraudes et de la surveillance du crédit - Modèles d'optimisation de la gestion pour réduire les pertes - Protection proactive des systèmes par le blocage des intrusions malveillantes	- Repenser les méthodes de travail - Remettre en question les flux de travail traditionnels - Assurer en tout temps une utilisation responsable de l'IA

PRINCIPALES RÉALISATIONS

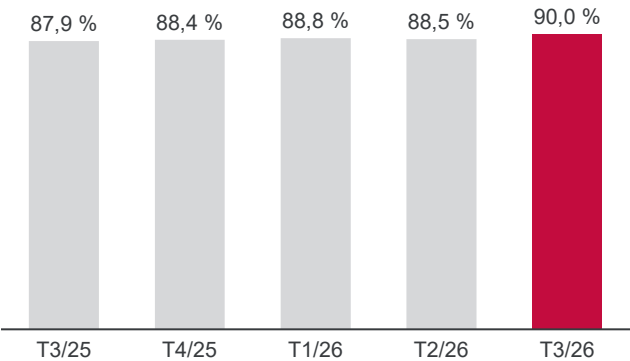
CRTeX Plus de 2x Taux de conversion dans nos comptes d'épargne	 GitHub Copilot Plus de 4 000 Nombre de développeurs ayant enregistré des gains de productivité de 20 % grâce aux outils d'IA	 DocuMind 63 000 Documents traités par mois	 CAI Plus de 21 000 Utilisateurs par jour
---	--	--	--



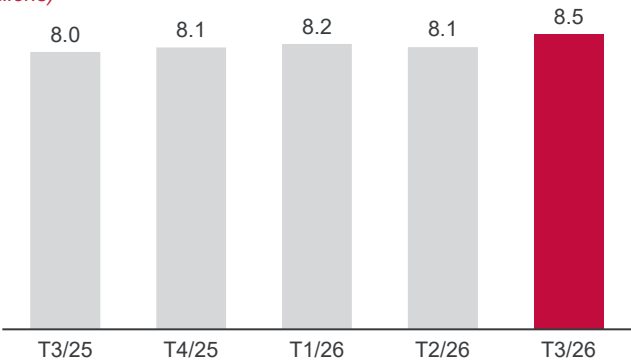
Tendances des services bancaires numériques

Croissance de l'adoption et des interactions pour ces canaux dans Services bancaires personnels, région du Canada¹

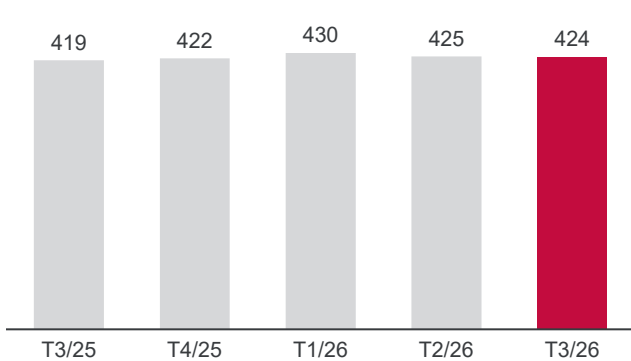
TAUX D'ADOPTION DES CANAUX NUMÉRIQUES²



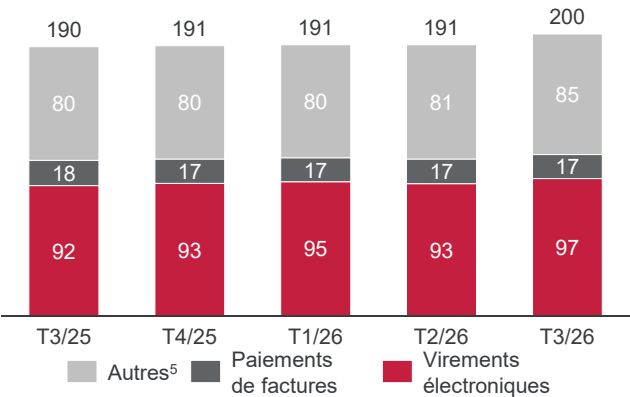
UTILISATEURS ACTIFS DES SERVICES BANCAIRES NUMÉRIQUES³
(millions)



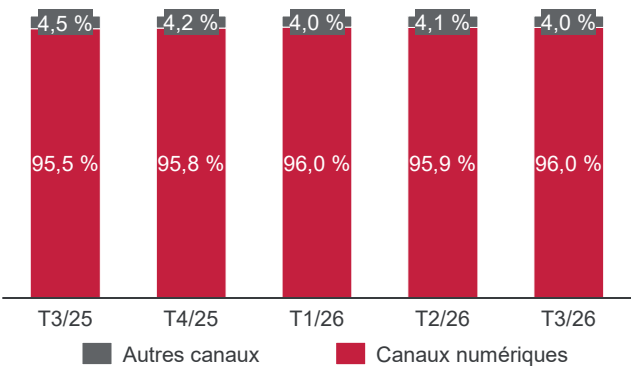
UTILISATION DES CANAUX NUMÉRIQUES
(Nbre de sessions, millions)



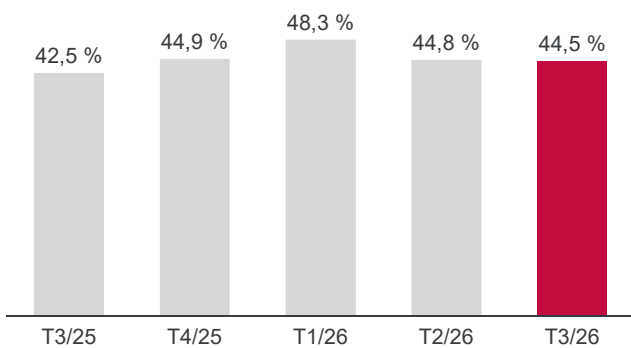
OPÉRATIONS NUMÉRIQUES⁴
(millions)



OPÉRATIONS PAR TYPE DE CANAL⁴



VENTES DES CANAUX NUMÉRIQUES⁶

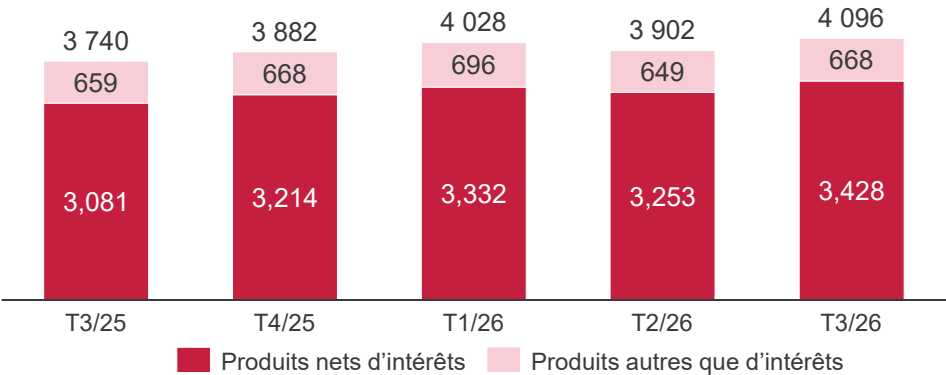


Services bancaires personnels et Groupe Entreprises, région du Canada¹

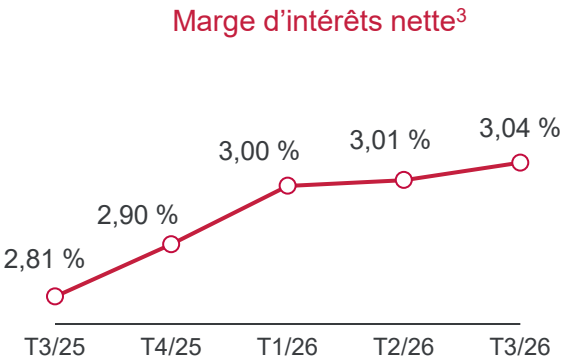
Accroissement continu des marges grâce à l'incidence positive des taux et de la composition des activités

PRODUITS

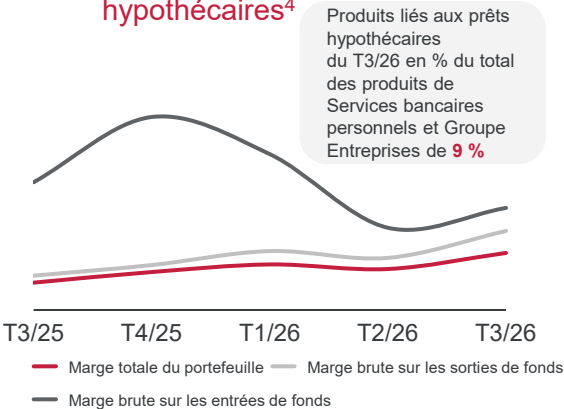
(M\$)



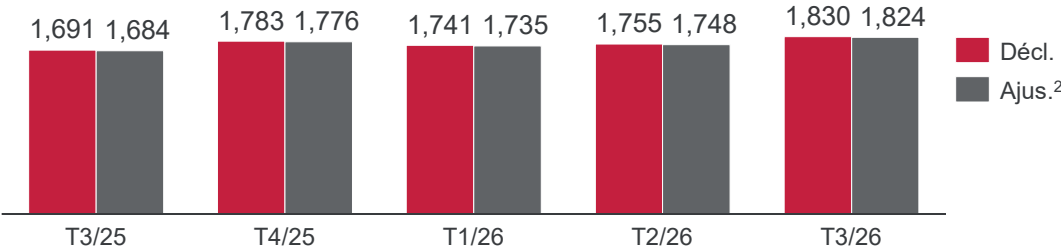
MESURES DU RENDEMENT



Marges du portefeuille de prêts hypothécaires⁴



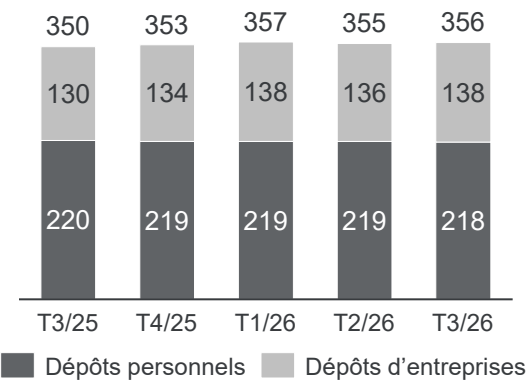
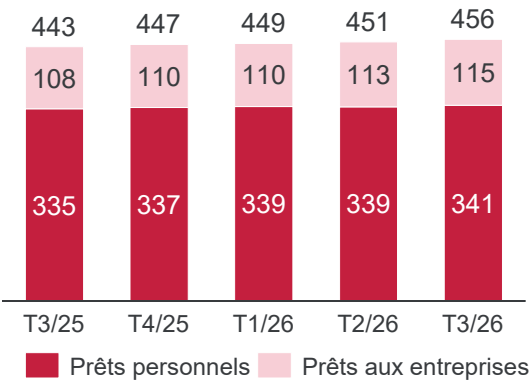
CHARGES AUTRES QUE D'INTÉRÊTS (M\$) ET COEFFICIENT D'EFFICACITÉ



Coefficient d'efficacité

Décl.	45,2 %	45,9 %	43,2 %	45,0 %	44,7 %
Ajus. ²	45,0 %	45,7 %	43,1 %	44,8 %	44,5 %

SOLDES MOYENS DES PRÊTS ET DES DÉPÔTS (G\$)^{5, 6}



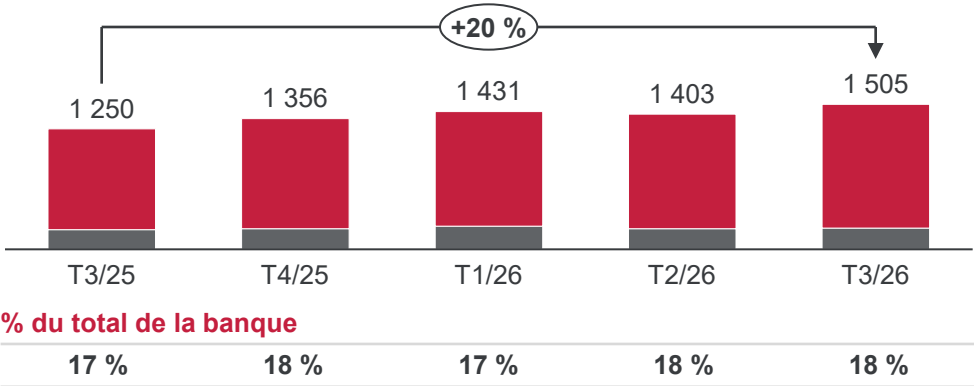
Les autres notes sont présentées aux diapositives 45 à 51.

Gestion des avoirs¹

Solidité des marchés et des ventes nettes, porteuse de la croissance des biens

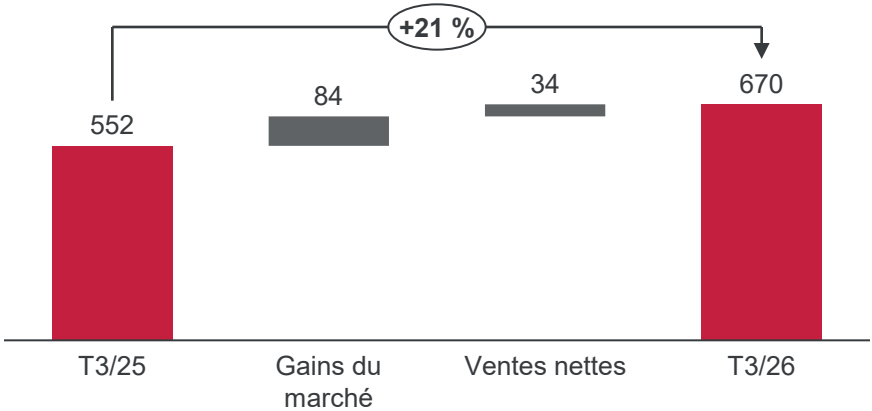
PRODUITS¹

(M\$ CA) ■ Canada ■ É.-U.



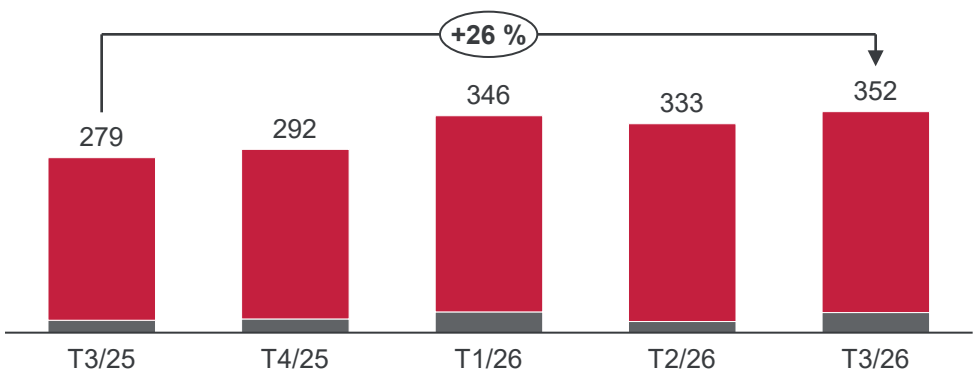
BIENS ADMINISTRÉS²

(G\$ CA) 🇨🇦



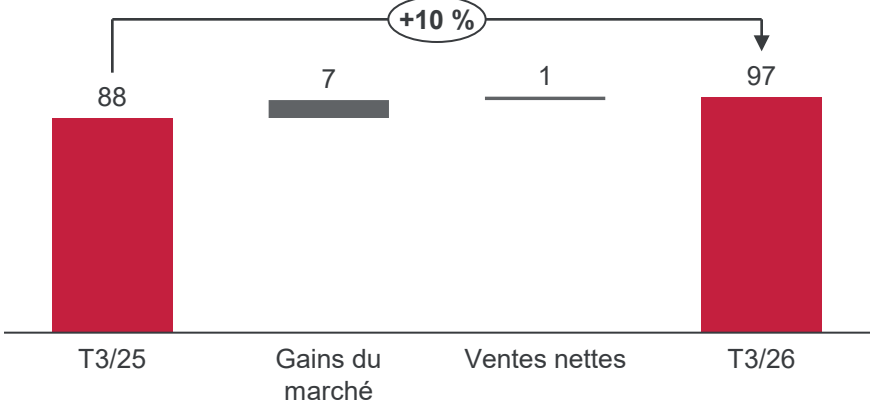
RÉSULTAT NET¹

(M\$ CA) ■ Canada ■ É.-U.



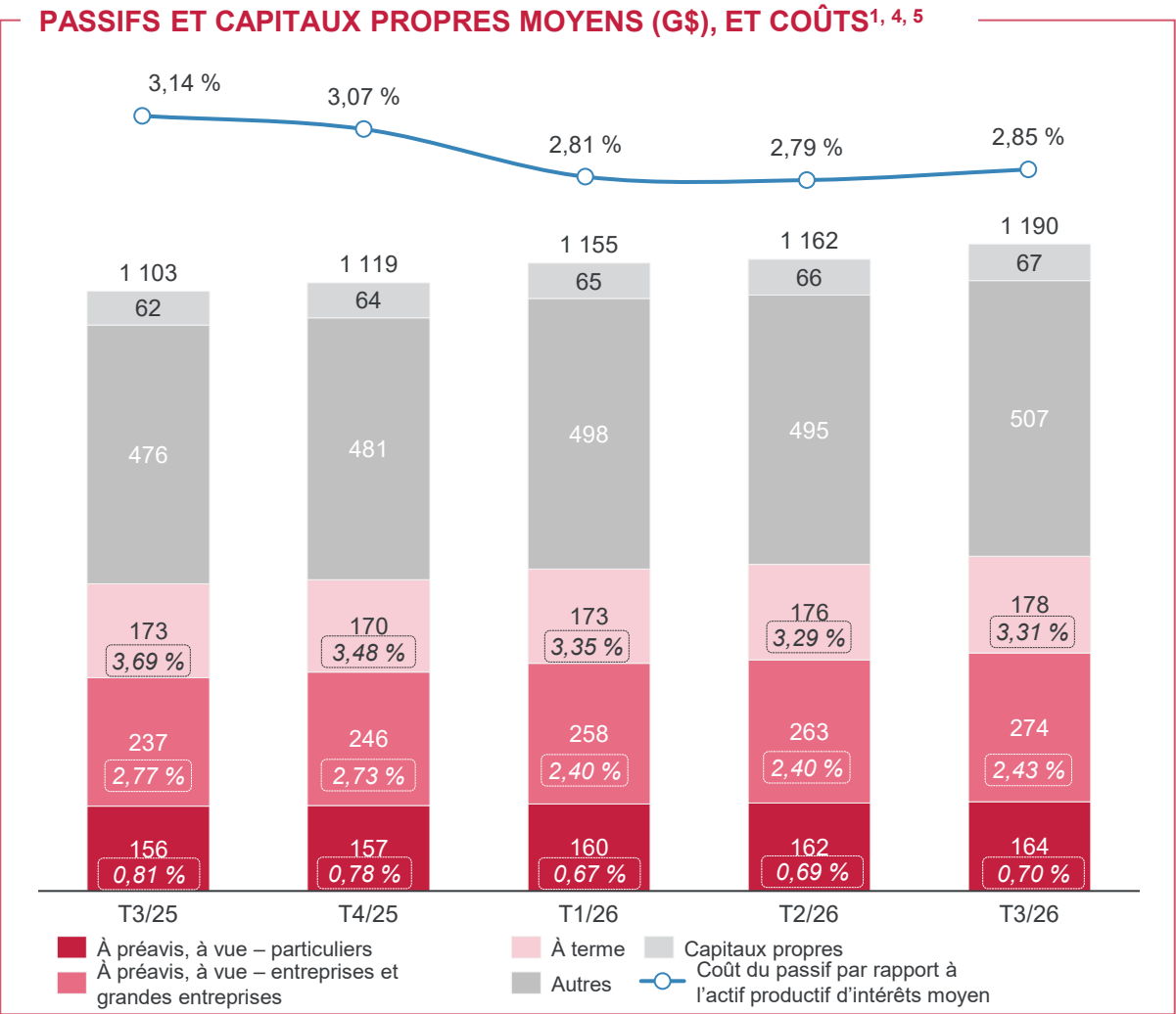
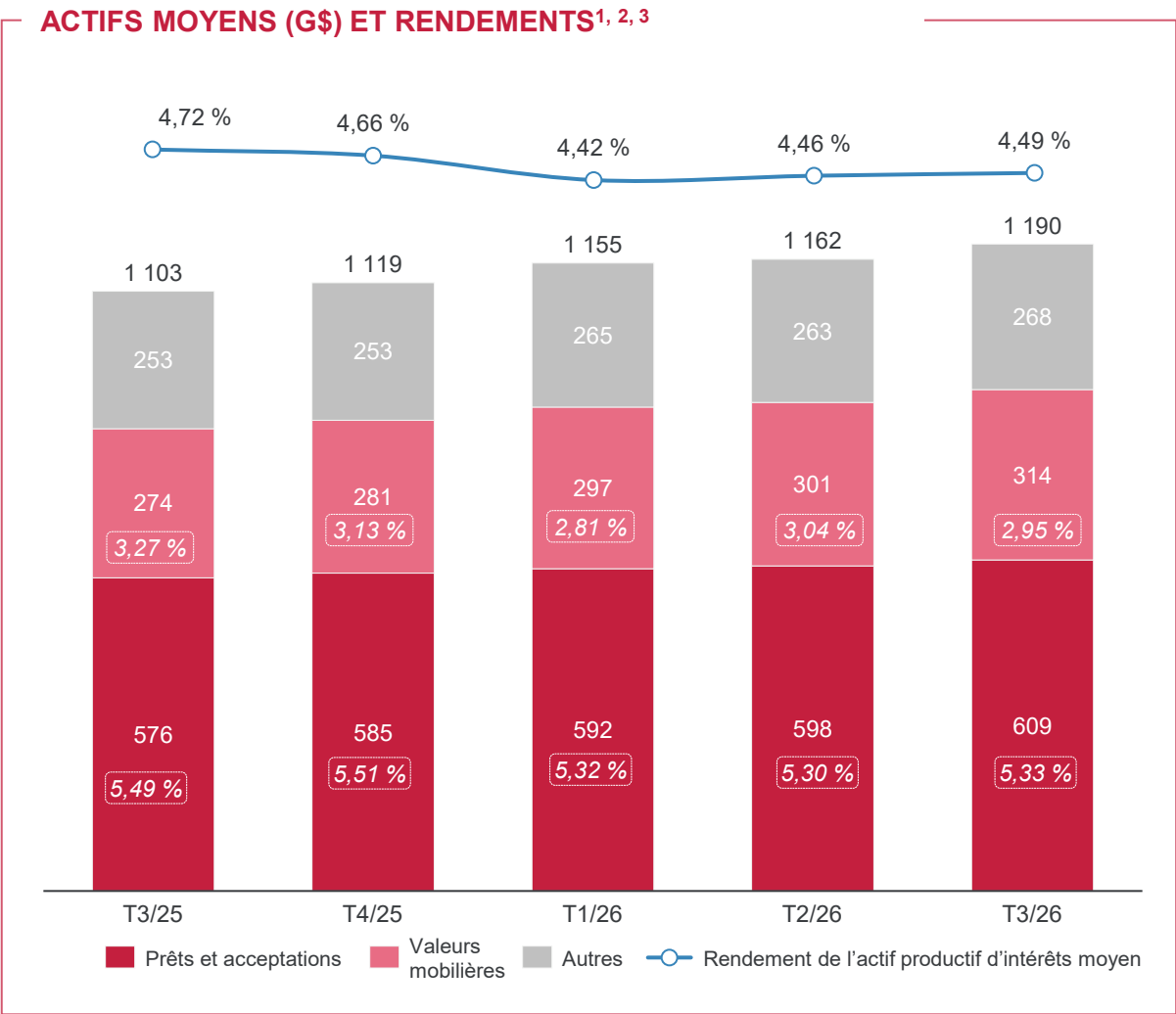
BIENS SOUS GESTION³

(G\$ US) 🇺🇸



Bilan

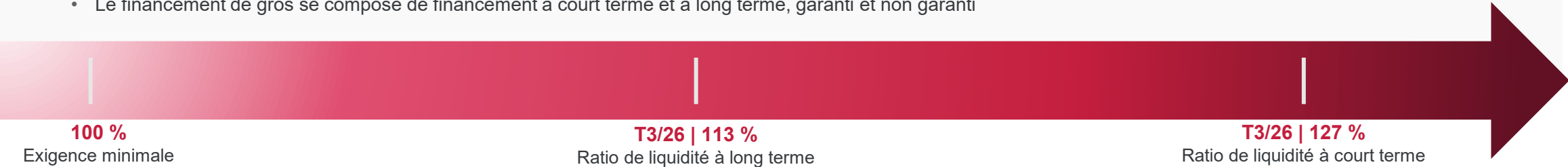
Solide croissance des prêts et des dépôts; rendement stable



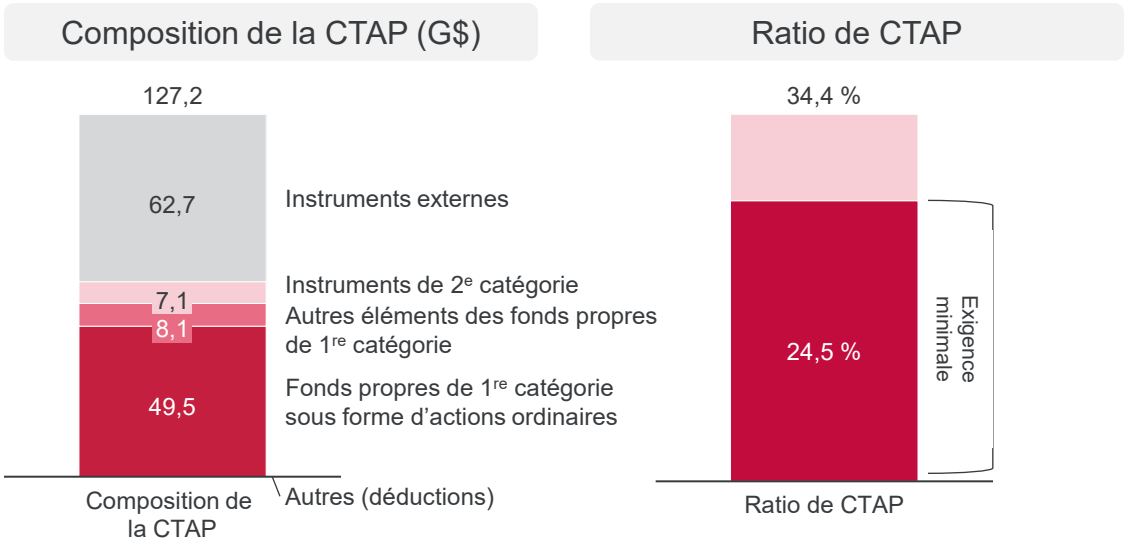
Financement et liquidités

Bilan bien diversifié, de grande qualité et axé sur le client

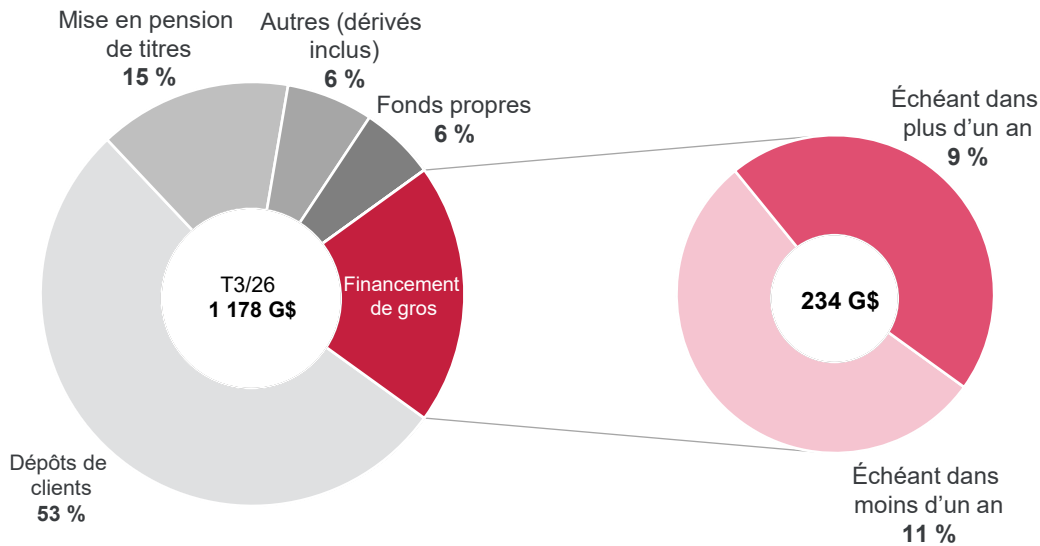
- Nos situations de liquidité et de financement demeurent bien supérieures aux exigences réglementaires
- Les dépôts de clients constituent la principale source de financement et représentent plus de 500 G\$ du total de la base de financement
 - La stratégie de financement est complétée en partie par le financement de gros, qui est diversifié par types d'investisseurs, régions, devises, échéances, titres et instruments
 - Le financement de gros se compose de financement à court terme et à long terme, garanti et non garanti



Capacité totale d'absorption des pertes (CTAP)¹



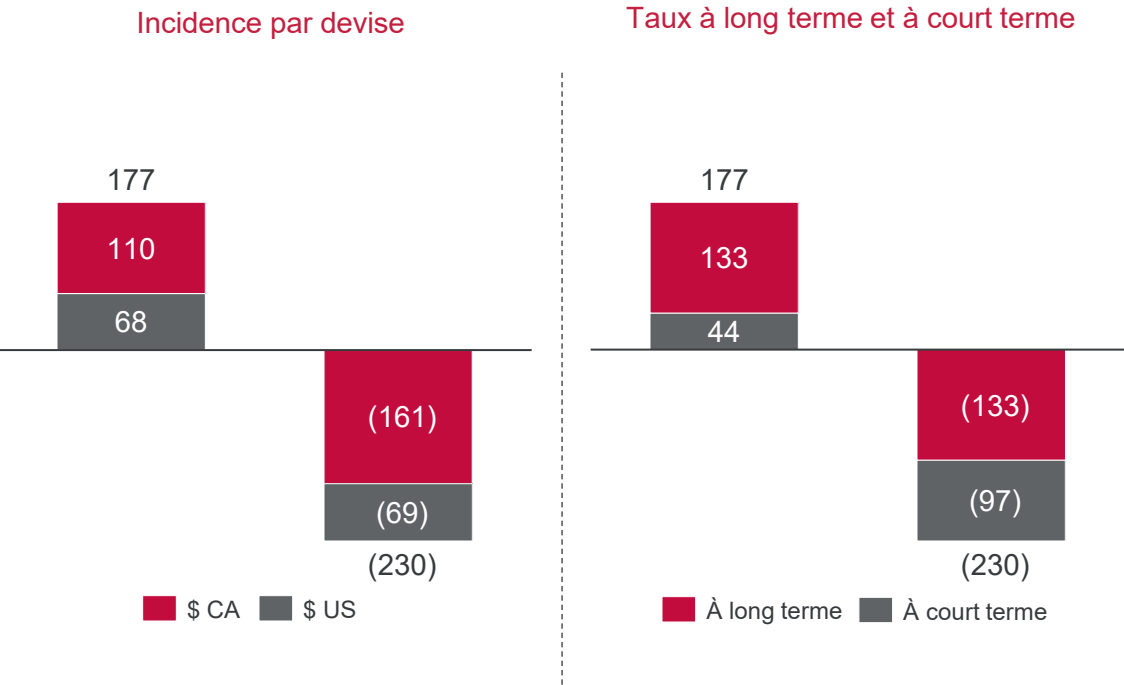
Composition du financement



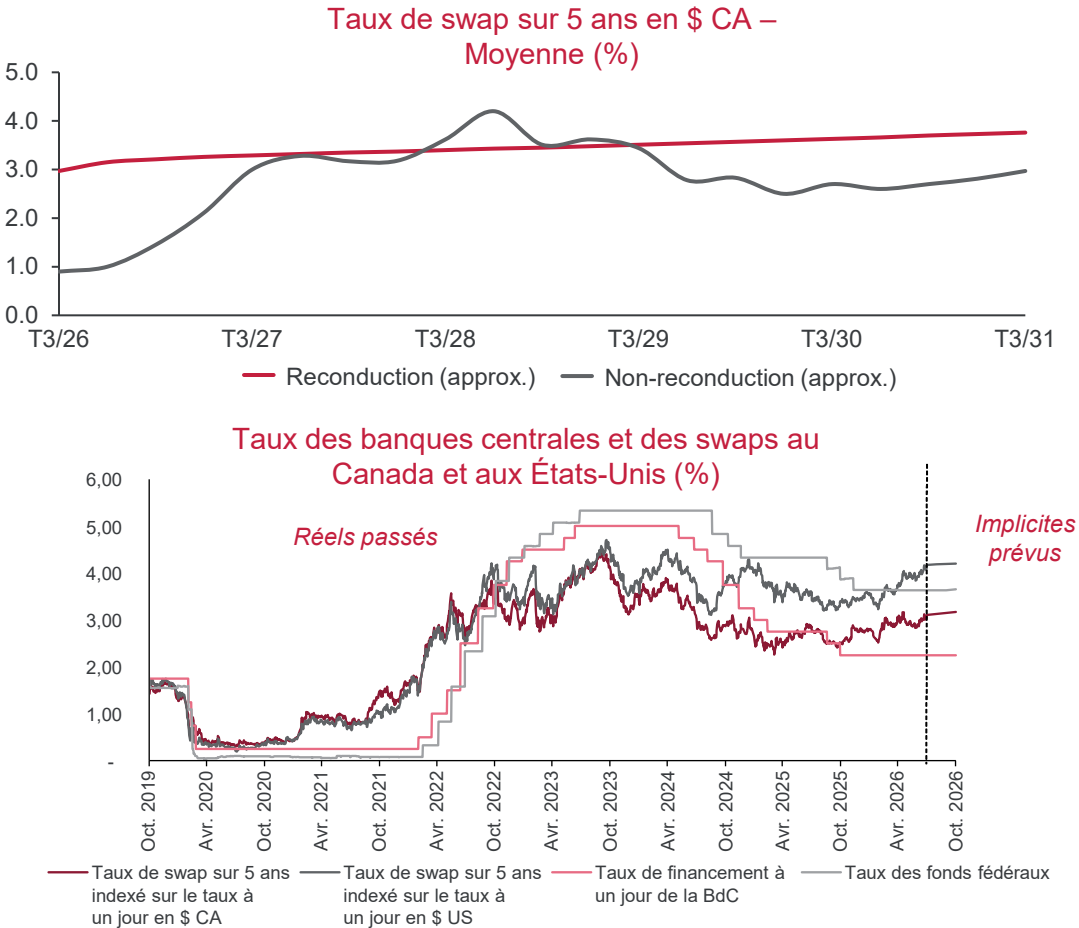
Sensibilité aux taux d'intérêt

Gestion efficace du risque de taux d'intérêt

SENSIBILITÉ DES PRODUITS NETS D'INTÉRÊTS À UNE VARIATION DE +/-100 PB¹ (M\$)



CONTEXTE DES TAUX D'INTÉRÊT²



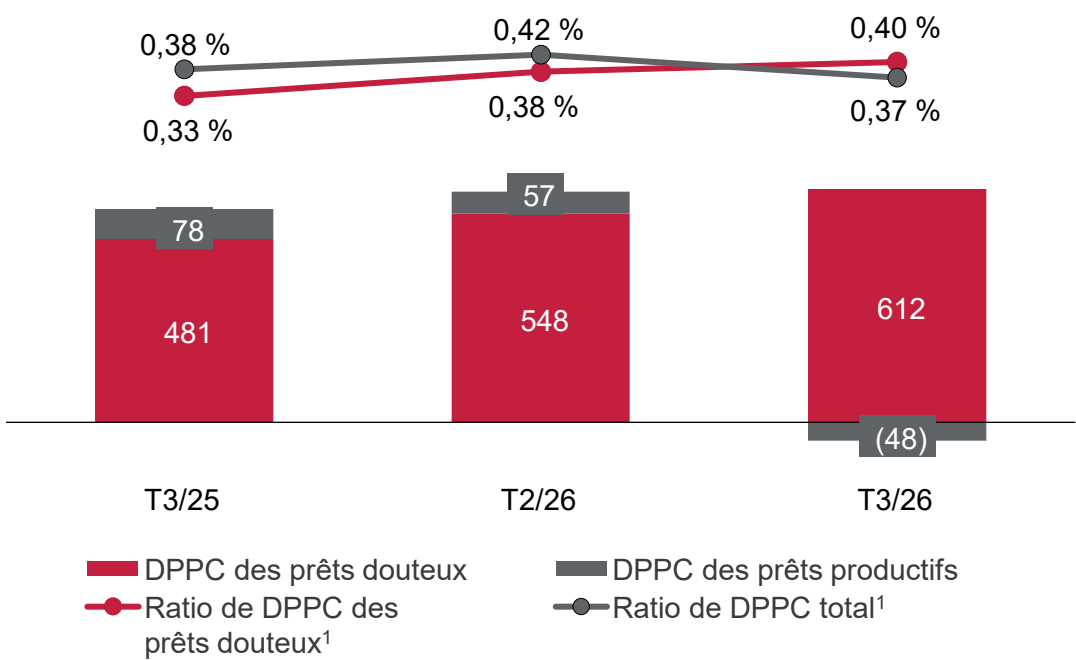
Dotation à la provision pour pertes sur créances (DPPC)

Tendance à la baisse de la DPPC sur 3 mois

Dotation à la provision pour pertes sur créances en baisse sur 3 mois

- La provision pour prêts douteux était en hausse au T3/26, ce qui découle de la hausse de la dotation à la provision dans Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada et Marchés des capitaux
- La provision pour pertes sur prêts productifs a baissé de 48 M\$ au trimestre considéré, en lien avec la vente d'un portefeuille de prêts immobiliers commerciaux aux États-Unis et la migration du crédit

Ratio de la dotation à la provision pour pertes sur créances



1. Voir les notes 2 et 3 du Glossaire.

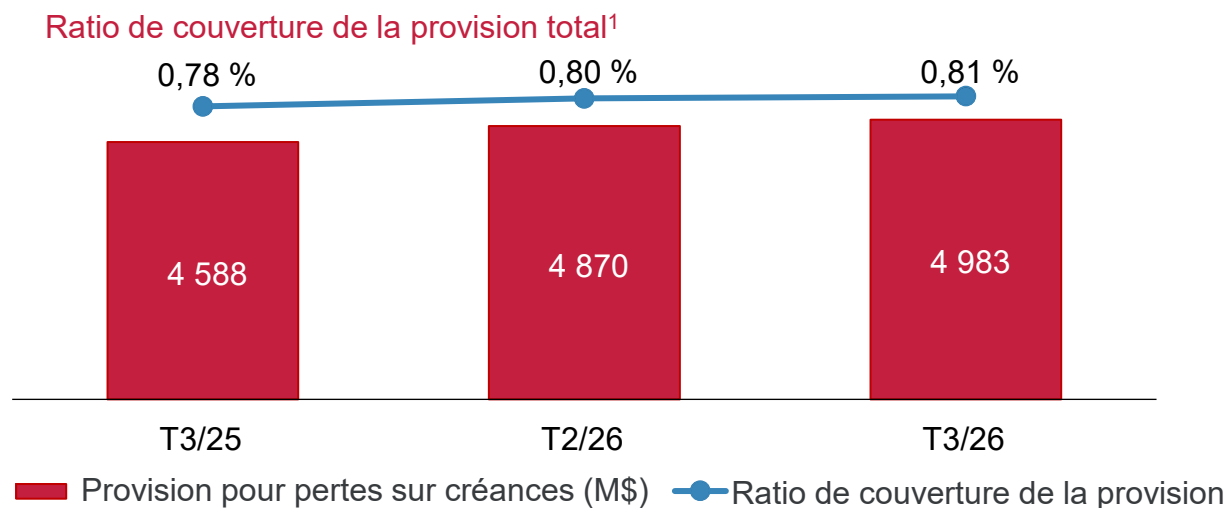
(M\$)	T3/25	T2/26	T3/26
Services bancaires personnels et PME, région du Canada	444	474	427
Prêts douteux	361	397	394
Prêts productifs	83	77	33
Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada	21	121	145
Prêts douteux	25	97	132
Prêts productifs	(4)	24	13
Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis	17	21	(32)
Prêts douteux	57	40	37
Prêts productifs	(40)	(19)	(69)
Marchés des capitaux	76	(15)	28
Prêts douteux	37	10	53
Prêts productifs	39	(25)	(25)
Siège social et autres	1	4	(4)
Prêts douteux	1	4	(4)
Prêts productifs	-	-	-
Total	559	605	564
Prêts douteux	481	548	612
Prêts productifs	78	57	(48)

Couverture de la provision

Tendance à la hausse du ratio de couverture de la provision sur 3 mois et sur 12 mois

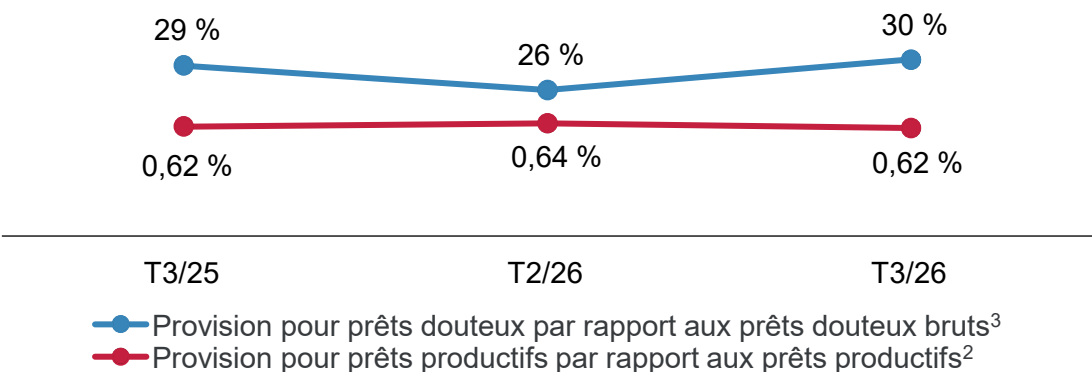
Ratio de couverture de la provision total en hausse sur 3 mois et sur 12 mois

- La hausse de la provision sur 3 mois est en grande partie attribuable à l'augmentation de la dotation à la provision pour pertes sur prêts douteux en lien avec des prêts aux entreprises et aux gouvernements



Ratio de couverture de la provision total	T3/25	T2/26	T3/26
Cartes de crédit canadiennes	4,6 %	5,4 %	5,4 %
Prêts hypothécaires à l'habitation canadiens	0,1 %	0,1 %	0,2 %
Prêts personnels canadiens	2,3 %	2,7 %	2,6 %
Prêts PME canadiens	2,9 %	3,1 %	2,9 %
Groupe Entreprises au Canada	0,5 %	0,6 %	0,7 %
Groupe Entreprises aux États-Unis	1,7 %	1,2 %	1,0 %
Marchés des capitaux	0,5 %	0,5 %	0,4 %
CIBC Caribbean	2,9 %	2,6 %	2,5 %
Total	0,78 %	0,80 %	0,81 %

Ratios de couverture de la provision pour prêts douteux et productifs

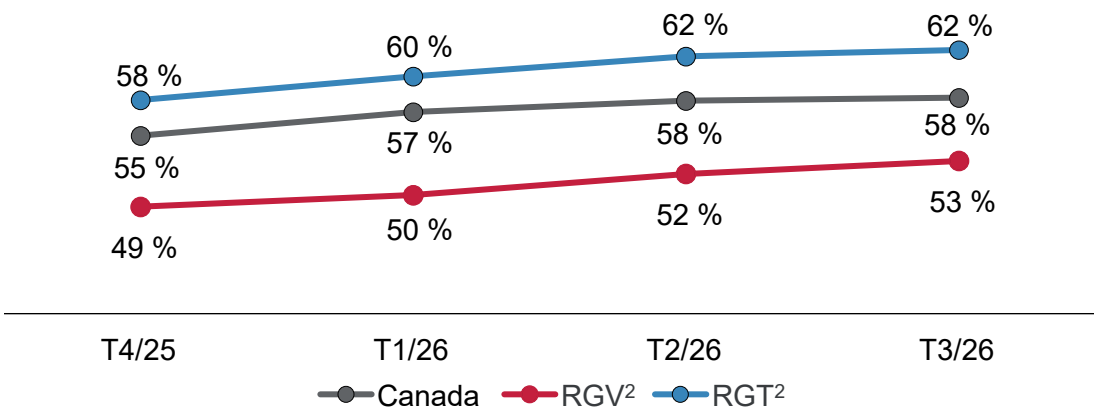


Prêts personnels garantis par des biens immobiliers au Canada

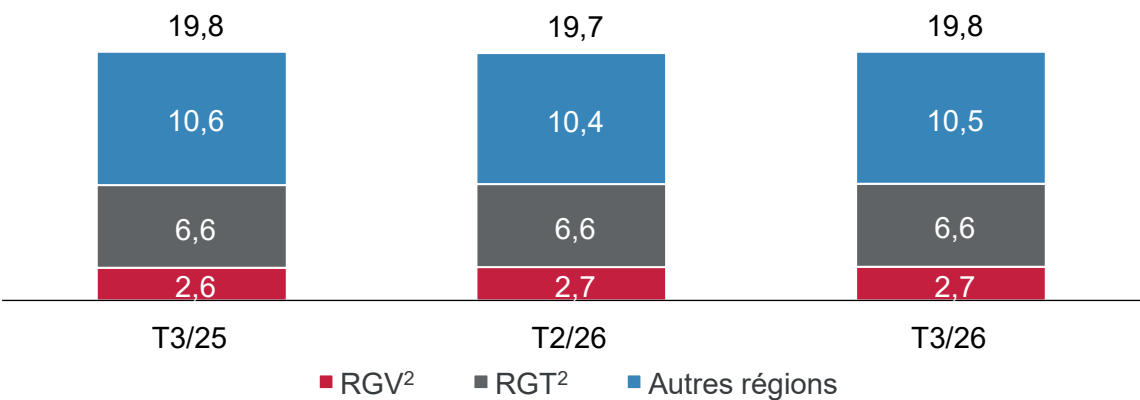
Prêts hypothécaires en souffrance conformes aux attentes

- Maintien d'un solide ratio prêt-valeur (RPV) moyen du portefeuille
- Les prêts hypothécaires sur copropriétés représentent 17 % du total du portefeuille de prêts hypothécaires à l'habitation, dont 16 % sont assurés. Ce segment continue de mieux performer que l'ensemble du portefeuille

Ratios prêt-valeur¹ des prêts hypothécaires non assurés au Canada

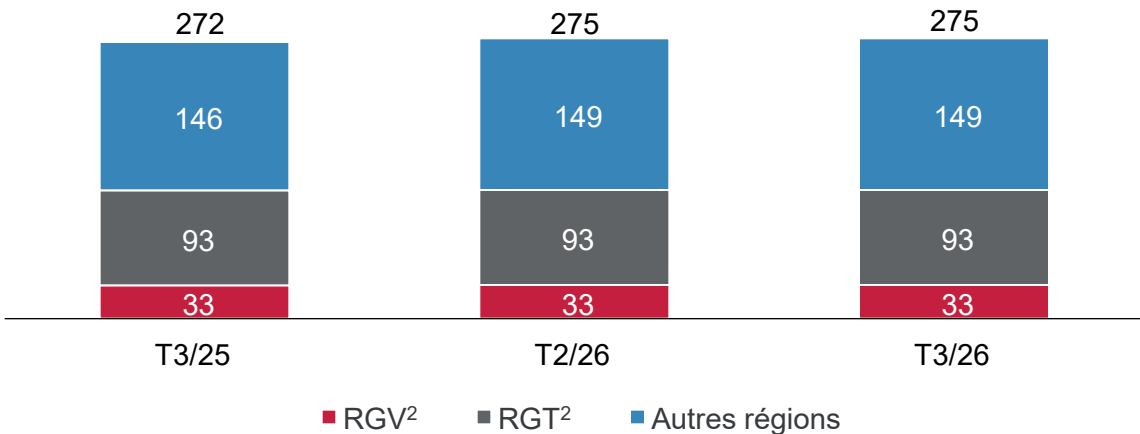


Soldes de marges de crédit hypothécaires (G\$; capital)



Taux des comptes en souffrance depuis au moins 90 jours ³	T3/25	T2/26	T3/26
Total des prêts hypothécaires	0,36 %	0,47 %	0,51 %
Prêts hypothécaires assurés	0,33 %	0,41 %	0,44 %
Prêts hypothécaires non assurés	0,37 %	0,48 %	0,52 %
Prêts hypothécaires non assurés – RGV ²	0,36 %	0,47 %	0,53 %
Prêts hypothécaires non assurés – RGT ²	0,44 %	0,61 %	0,66 %

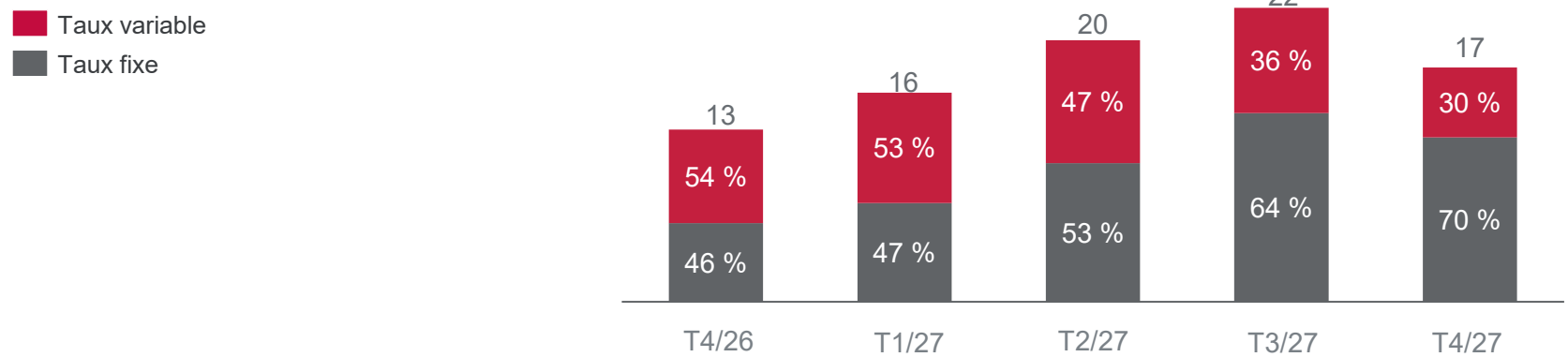
Soldes de prêts hypothécaires (G\$; capital)



Profil des clients au renouvellement, prêts hypothécaires canadiens – Perspectives pour l'E2026 et l'E2027

Augmentation des versements au renouvellement : impact minime attendu

Soldes actuels par trimestre de renouvellement¹ (G\$)



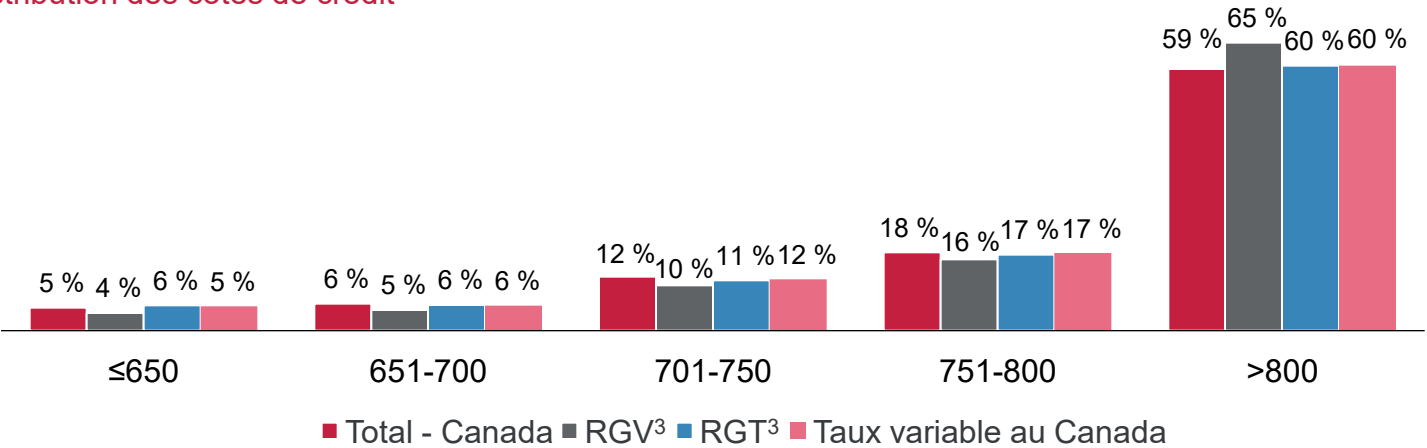
Profil de client moyen par trimestre de renouvellement		T4/26	T1/27	T2/27	T3/27	T4/27
Taux d'admissibilité initial ²		5,3 %	5,5 %	5,4 %	5,7 %	5,9 %
RPV actuel		56 %	58 %	59 %	62 %	61 %
Taux d'intérêt de 4 %	Augmentation des versements mensuels	151 \$	95 \$	94 \$	-29 \$	-69 \$
	% d'augmentation des versements mensuels	7 %	4 %	4 %	-2 %	-3 %
	Augmentation des versements en % du revenu total à l'octroi	1,1 %	0,7 %	0,7 %	-0,2 %	-0,5 %
Taux d'intérêt de 4,5 %	Augmentation des versements mensuels	243 \$	186 \$	189 \$	71 \$	30 \$
	% d'augmentation des versements mensuels	11 %	8 %	8 %	2 %	1 %
	Augmentation des versements en % du revenu total à l'octroi	1,8 %	1,4 %	1,4 %	0,5 %	0,2 %

- Selon des taux hypothécaires indicatifs de 4,0 % et de 4,5 % au moment du renouvellement et sans hausse du revenu de l'emprunteur depuis l'octroi, les augmentations des versements hypothécaires devraient représenter en moyenne moins de 1,8 % du revenu du client
- Faible ratio prêt-valeur des prêts hypothécaires à renouveler, allant de 56 % à 62 %, au cours des cinq prochains trimestres
- Approche de communication proactive adoptée : diverses initiatives tout au long de l'année pour aider nos clients à composer avec le contexte de taux d'intérêt élevés
- Si les taux demeurent inchangés, la majorité des comptes à renouveler à compter du T3/27 devraient entraîner des versements mensuels plus faibles ou relativement stables

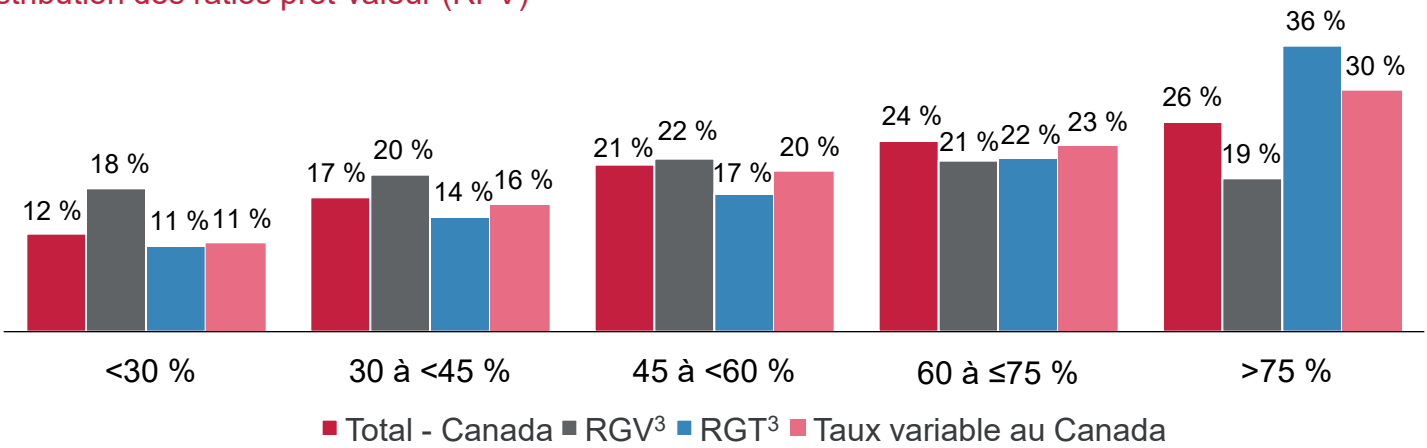
Prêts hypothécaires à l'habitation non assurés au Canada

Maintien d'une saine distribution des cotes de crédit¹ et des RPV²

Distribution des cotes de crédit¹



Distribution des ratios prêt-valeur (RPV)²

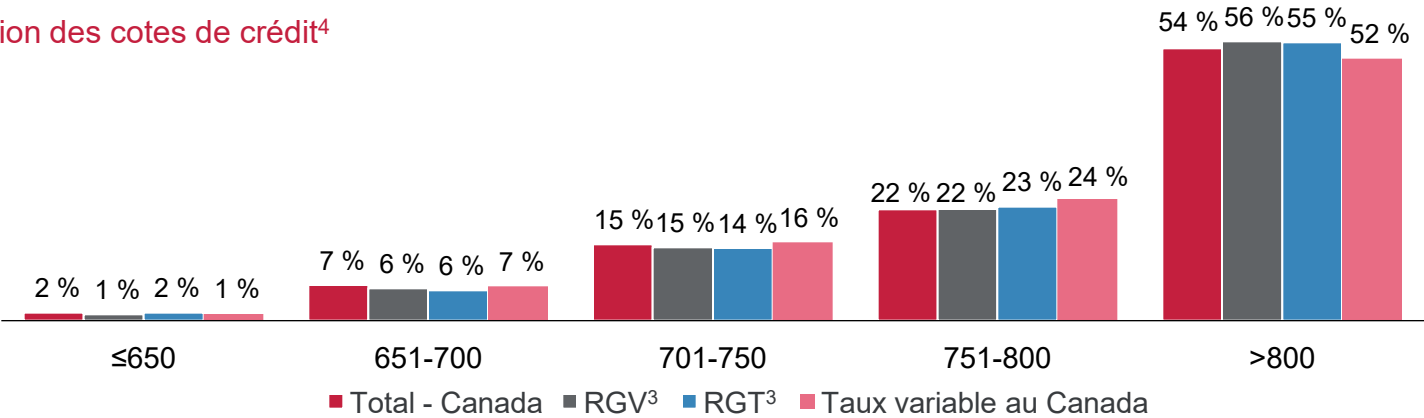


Prêts hypothécaires à l'habitation non assurés au Canada – Nouveaux prêts au T3/26¹

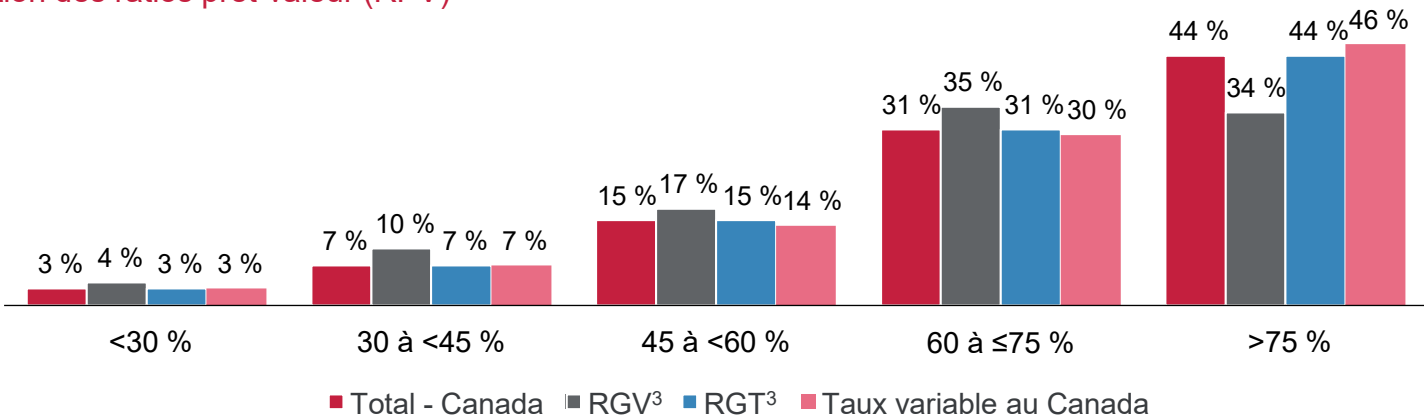
Maintien de la bonne qualité du crédit des nouveaux prêts

- 13 G\$ en nouveaux prêts au T3/26
- RPV² moyen au Canada : 67 %, RGV³ : 64 %, RGT³ : 67 %

Distribution des cotes de crédit⁴



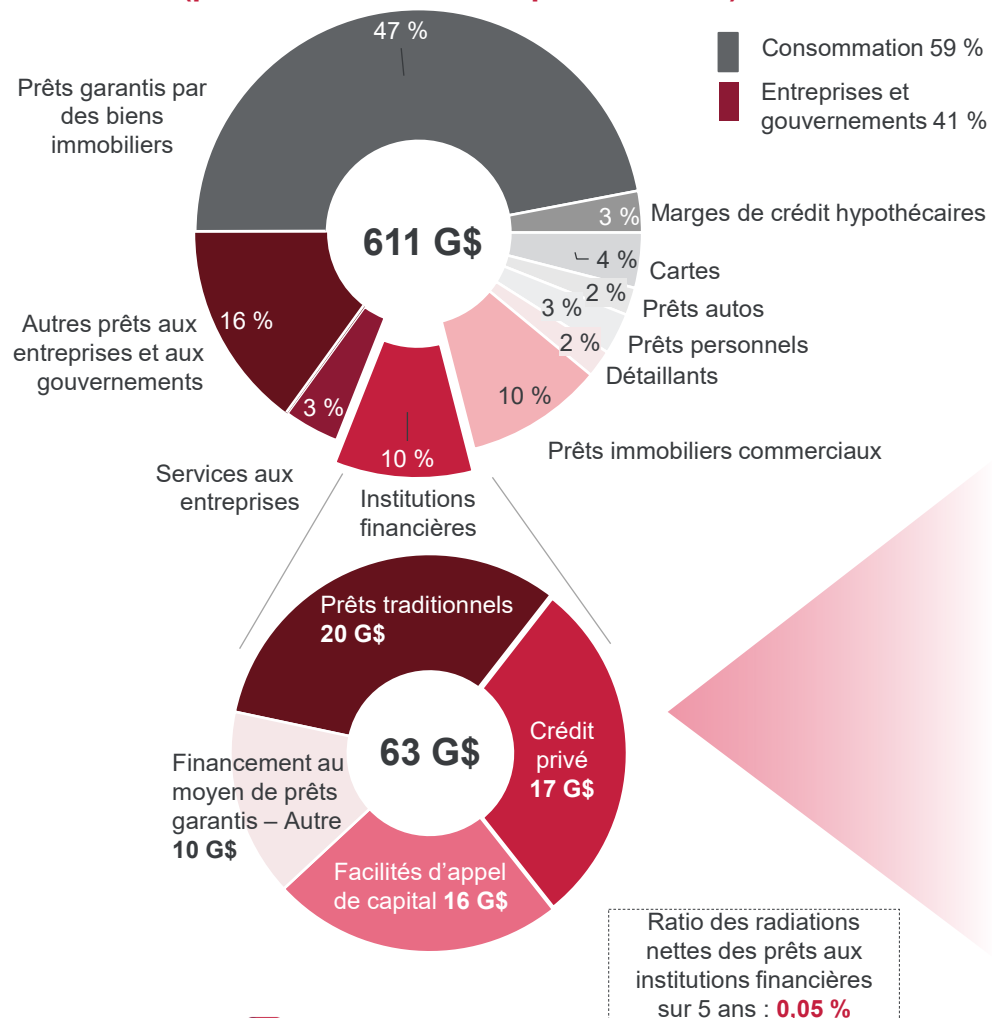
Distribution des ratios prêt-valeur (RPV)²



Portefeuille de prêts hautement diversifié

Profil de risque solide et bonne diversification dans le portefeuille de prêts

Répartition globale des prêts au T3/26 (prêts en cours et acceptations nets)



- L'exposition la plus sensible aux tarifs douaniers représentent moins de 1 % de nos prêts bancaires totaux

Vue d'ensemble de l'exposition au risque de crédit privé

- Prêts à des entrepôts de prêts hypothécaires des fonds de crédit privé et des entreprises de développement des affaires qui sont garantis par les prêts octroyés à des emprunteurs finaux
- Prêts garantis assortis de taux prudents, adossés à des lots de sûretés diversifiés et dotés de solides mesures d'atténuation du risque, comme des droits d'approbation des biens, des garanties réciproques et des déclencheurs liés à la performance
- L'exposition au risque de crédit privé est limitée à moins de 3 % de nos prêts bancaires totaux

Caractéristiques des garanties pour le crédit privé

>2 000
débiteurs uniques

>25
secteurs

~80
débiteurs par portefeuille

<60 %
RPV moyen pondéré

<1 G\$
Exposition aux prêts des entreprises de développement des affaires

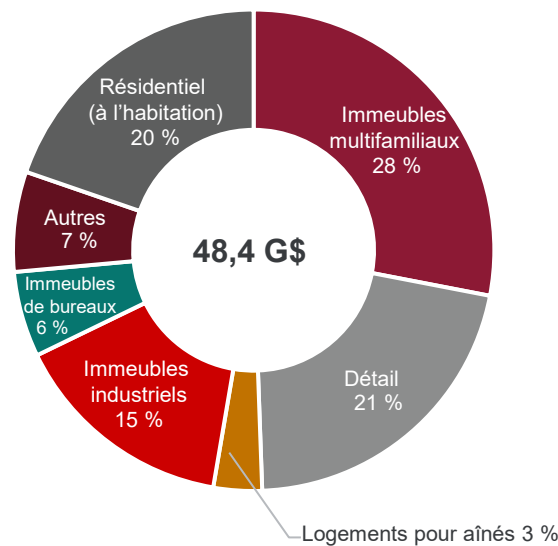
200 M\$+
BAIIA moyen

Prêts immobiliers commerciaux

Prêts immobiliers commerciaux en cours bien diversifiés

- Région du Canada : 64 % du total des prêts immobiliers en cours au Canada et aux États-Unis
- Prêts douteux bruts en pourcentage du total des prêts immobiliers au Canada et aux États-Unis : 0,47 %
- Dans l'ensemble, le portefeuille d'immeubles multifamiliaux bénéficie de solides paramètres fondamentaux sous-jacents
- Part des prêts aux promoteurs de copropriétés : moins de 1 % du total de notre portefeuille de prêts

Prêts immobiliers commerciaux en cours au Canada, par secteur³

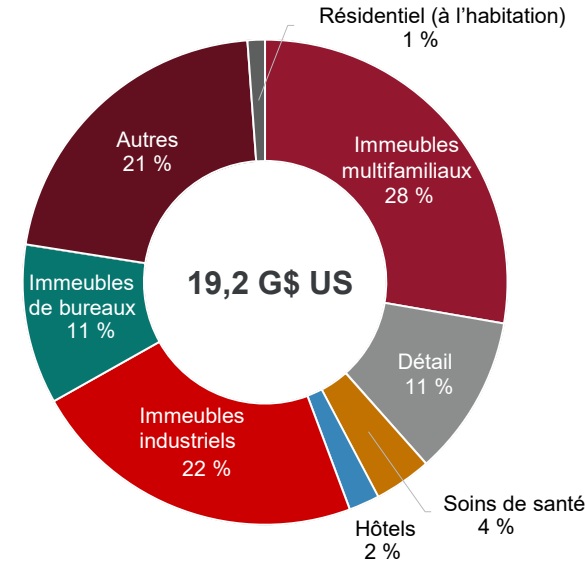


- 60 % des prêts utilisés sont de première qualité

Mesures du portefeuille de prêts sur immeubles multifamiliaux

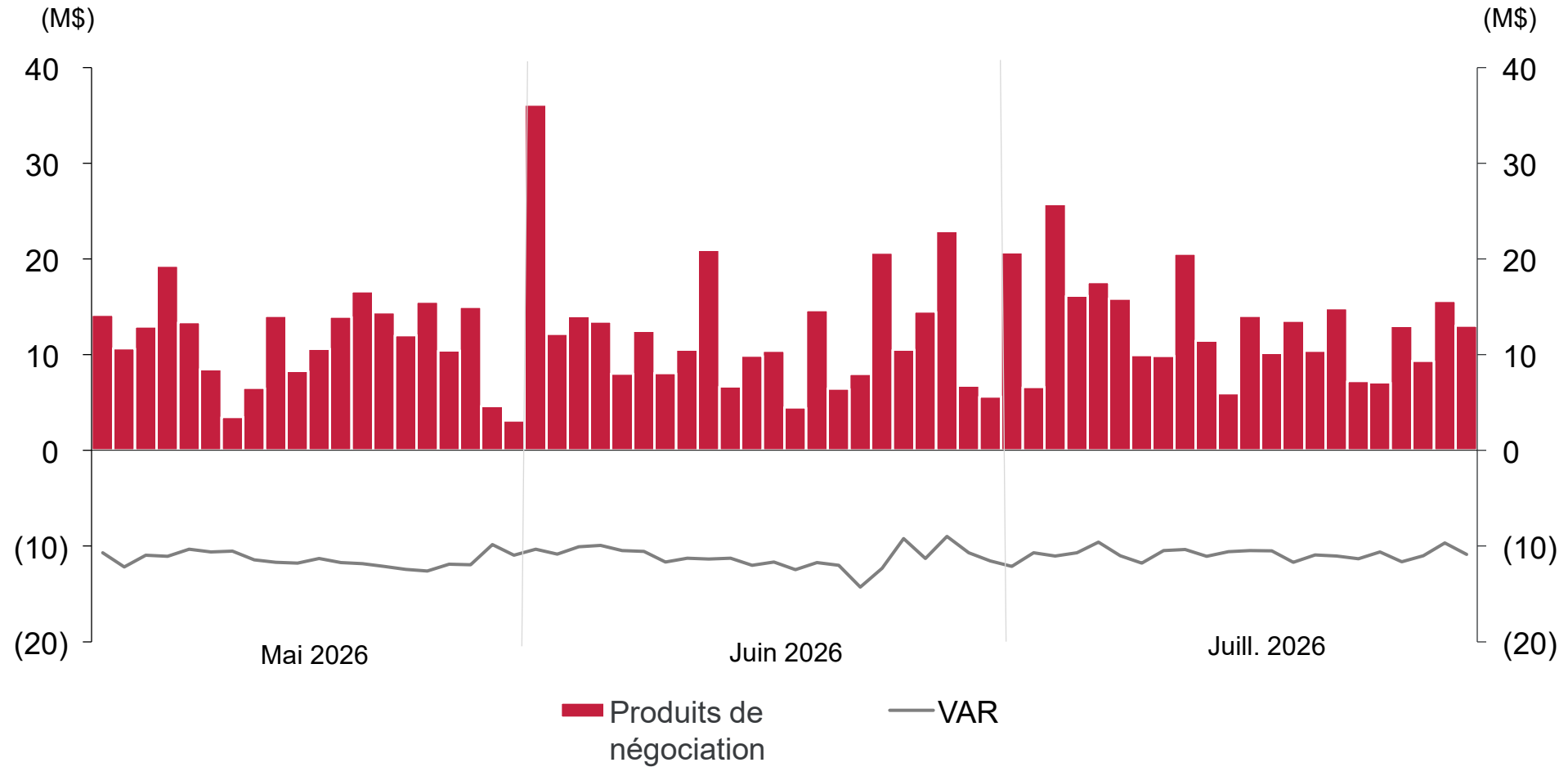
	Canada	É.-U.
Total des prêts en cours (G\$)	13,6 \$ CA	5,4 \$ US
RPV moyen pondéré ¹	61 %	55 %
Ratio des prêts de la liste de surveillance ²	0,4 %	6,6 %
Ratio des prêts douteux bruts	<0,1 %	0 %
Ratio annualisé des radiations nettes	0 %	0,2 %
Répartition des prêts utilisés de première qualité	72 %	58 %

Prêts immobiliers commerciaux en cours aux États-Unis, par secteur^{4, 5}



- 55 % des prêts utilisés sont de première qualité

Solides produits de négociation malgré la récente volatilité des marchés



Renseignements prospectifs

Variables prospectives utilisées pour évaluer nos pertes sur créances attendues¹

Variables prospectives	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle
Au 31 juillet 2026	Scénario de base	Scénario de base	Scénario optimiste	Scénario optimiste	Scénario pessimiste	Scénario pessimiste
Croissance du PIB canadien sur 12 mois	1,5 %	1,9 %	2,3 %	2,3 %	0 %	1,1 %
Croissance du PIB américain sur 12 mois	1,9 %	2,0 %	4,0 %	3,0 %	0,6 %	1,3 %
Taux de chômage au Canada	6,5 %	6,0 %	6,2 %	5,5 %	6,8 %	6,7 %
Taux de chômage aux États-Unis	4,3 %	4,1 %	3,9 %	3,6 %	5,1 %	4,8 %
Croissance de l'indice des prix des logements au Canada sur 12 mois	(0,1) %	3,5 %	2,6 %	5,9 %	(2,7) %	1,8 %
Ratio du service de la dette des ménages au Canada	14,6 %	14,8 %	14,5 %	14,5 %	15,0 %	15,5 %
Prix du pétrole brut West Texas Intermediate (\$ US)	76 \$	67 \$	96 \$	81 \$	59 \$	55 \$

Variables prospectives	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle
Au 30 avril 2026	Scénario de base	Scénario de base	Scénario optimiste	Scénario optimiste	Scénario pessimiste	Scénario pessimiste
Croissance du PIB canadien sur 12 mois	1,4 %	1,9 %	2,1 %	2,3 %	0,4 %	1,1 %
Croissance du PIB américain sur 12 mois	1,8 %	2,0 %	2,9 %	2,9 %	0,7 %	1,2 %
Taux de chômage au Canada	6,7 %	6,0 %	6,1 %	5,5 %	7,0 %	6,8 %
Taux de chômage aux États-Unis	4,6 %	4,1 %	3,8 %	3,5 %	5,0 %	4,7 %
Croissance de l'indice des prix des logements au Canada sur 12 mois	(0,6) %	3,2 %	3,7 %	5,2 %	(5,1) %	0 %
Ratio du service de la dette des ménages au Canada	14,7 %	14,9 %	14,4 %	14,6 %	15,1 %	15,7 %
Prix du pétrole brut West Texas Intermediate (\$ US)	78 \$	68 \$	89 \$	80 \$	52 \$	55 \$



Les notes sont présentées aux diapositives 45 à 51.

Éléments d'importance

Période	T3/26			Poste	Secteur d'activité
	Incidence avant impôt (M\$)	Incidence après impôt (M\$) et effet sur les participations sans contrôle	Incidence sur le RPA (\$/action)		
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	2	1	0,00	Produits	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	8	6	0,01	Charges	Services bancaires personnels et PME, région du Canada Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis
Charge de dépréciation en lien avec CIBC Caribbean	269	232	0,25	Charges	Siège social et autres
Ajustement du résultat net applicable aux porteurs d'actions ordinaires et du RPA	279	239	0,26		

		Définition
1	Marge d'intérêts nette sur l'actif productif d'intérêts moyen (exclusion faite des activités de négociation)	La marge d'intérêts nette sur l'actif productif d'intérêts moyen (exclusion faite des activités de négociation) correspond au total des produits nets d'intérêts moins les produits nets d'intérêts tirés des activités de négociation, divisé par le total de l'actif productif d'intérêts moyen moins l'actif productif d'intérêts moyen détenu aux fins des activités de négociation.
2	Ratio de DPPC total	Dotation à la (reprise de) provision pour pertes sur créances par rapport aux prêts et acceptations bancaires moyens, nets de la provision pour pertes sur créances.
3	Ratio de DPPC des prêts douteux	Dotation à la (reprise de) provision pour pertes sur créances relative aux prêts douteux par rapport aux prêts et acceptations bancaires moyens, nets de la provision pour pertes sur créances. Les activités de négociation comprennent les activités qui répondent à la définition du risque qui régit la négociation aux fins de gestion des fonds propres réglementaires et du risque de marché lié aux activités de négociation et conformément à la ligne directrice Normes de fonds propres (NFP) du BSIF. Les produits de négociation comprennent les produits nets d'intérêts et les produits autres que d'intérêts. Les produits nets d'intérêts découlent des intérêts et des dividendes liés aux actifs et aux passifs de négociation, autres que sur les dérivés, et sont présentés nets des charges d'intérêts et des produits d'intérêts liés au financement de ces actifs et passifs. Les produits autres que d'intérêts englobent les profits ou les pertes latents sur les positions en valeurs mobilières détenues, et les profits et pertes réalisés à l'achat et à la vente de valeurs mobilières. Les produits autres que d'intérêts comprennent également les profits et les pertes réalisés et latents sur les dérivés de négociation. Les produits de négociation comprennent les rajustements de l'évaluation liés au financement et les couvertures connexes, lesquels ne sont pas considérés comme des produits de négociation à des fins réglementaires. Les produits de négociation excluent la rémunération de prise ferme et les commissions liées aux transactions sur valeurs mobilières, qui sont présentées séparément dans le compte de résultat consolidé. Les activités de négociation et les stratégies de gestion des risques correspondantes peuvent périodiquement faire changer la nature des produits de négociation, tantôt des produits nets d'intérêts, tantôt des produits autres que d'intérêts. Par conséquent, nous considérons que le total des produits de négociation est la meilleure mesure du rendement des activités de négociation.
4	Produits de négociation	Provision pour pertes sur créances totale par rapport à la valeur comptable brute des prêts. La valeur comptable brute des prêts comprend certains prêts mesurés à la juste valeur par le biais du résultat net.
5	Ratio de couverture de la provision total	Provision pour pertes sur les prêts douteux en pourcentage des prêts douteux bruts.
6	Provision pour prêts douteux par rapport aux prêts douteux bruts	Provisions pour prêts productifs en pourcentage de la valeur comptable brute des prêts productifs. La valeur comptable brute des prêts productifs comprend certains prêts mesurés à la juste valeur par le biais du résultat net.
7	Provision pour prêts productifs par rapport aux prêts productifs	Prêts douteux bruts en pourcentage de la valeur comptable brute des prêts. La valeur comptable brute des prêts comprend certains prêts mesurés à la juste valeur par le biais du résultat net.
8	Ratio des prêts douteux bruts	Les nouveaux prêts douteux représentent la valeur comptable brute des prêts nouvellement classés comme douteux au cours du trimestre.
9	Nouveaux prêts douteux	Radiations nettes en pourcentage du solde moyen des prêts, après déduction de la provision pour pertes sur créances.
10	Ratio des radiations nettes	Comptes en souffrance depuis au moins 90 jours en pourcentage de la valeur comptable brute des prêts.
11	Taux de comptes en souffrance depuis au moins 90 jours	Les radiations nettes comprennent les radiations après déduction des recouvrements.
12	Radiations nettes	L'actif productif d'intérêts moyen comprend les dépôts productifs d'intérêts auprès d'autres banques, les dépôts à vue productifs d'intérêts auprès de la Banque du Canada, les valeurs mobilières, les garanties au comptant au titre de valeurs empruntées ou de valeurs acquises en vertu de prises en pension de titres, les prêts, nets de la provision pour pertes sur créances, et certains actifs associés à des contrats de sous-location. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.
13	Actif productif d'intérêts moyen	Rendement total tiré d'un placement dans les actions ordinaires de la CIBC. Le rendement mesure la variation de la valeur pour les actionnaires, compte tenu des dividendes versés qui sont réinvestis dans des actions supplémentaires.
14	Rendement total pour les actionnaires (RTA)	Résultat net des segments Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis, et Marchés des capitaux, région des États-Unis, en pourcentage du résultat net de l'ensemble de la banque.
15	Contribution aux bénéfices de la région des États-Unis	Produits nets d'intérêts exprimés en pourcentage de l'actif productif d'intérêts moyen.
16	Marge d'intérêts nette sur l'actif productif d'intérêts moyen	

Notes

Diapositive 3 – Vue d'ensemble de la Banque CIBC

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
 2. Le résultat avant impôt et provisions (RAIP) correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
 3. Pour plus de précisions sur la composition, se reporter à la section Glossaire du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.
 5. Pour parvenir à ce chiffre, nous calculons la somme des dividendes sur actions ordinaires et des rachats d'actions et la divisons par le résultat net applicable aux porteurs d'actions ordinaires pour la période.
 6. Offre publique de rachat dans le cours normal des affaires. Le 4 juin 2026, nous avons annoncé que la Bourse de Toronto avait accepté notre avis d'intention de procéder à une OPRCA. L'offre prendra fin à la première des éventualités suivantes : i) la date à laquelle la CIBC aura racheté 30 millions d'actions ordinaires, ii) la date à laquelle la CIBC émettra un avis de cessation ou iii) le 7 juin 2027. Au cours du trimestre considéré, 5 500 000 actions ordinaires ont été rachetées et annulées à un prix moyen de 162,18 \$, pour un total de 892 M\$.
- La précédente OPRCA de la CIBC visant le rachat d'un maximum de 20 millions d'actions ordinaires a débuté le 10 septembre 2025 et a pris fin le 25 mai 2026. Au cours du trimestre considéré, 2 000 000 d'actions ordinaires ont été rachetées et annulées à un prix moyen de 153,73 \$, pour un total de 307 M\$. Pour la période de neuf mois close le 31 juillet 2026, 16 500 000 actions ordinaires ont été rachetées et annulées à un prix moyen de 133,31 \$, pour un total de 2 200 M\$. Depuis la création de cette OPRCA, 20 millions d'actions ordinaires ont été rachetées et annulées à un prix moyen de 129,68 \$ par action, pour un total de 2,6 G\$.
7. Nos ratios de fonds propres sont calculés conformément à la ligne directrice Normes de fonds propres (NFP) du Bureau du surintendant des institutions financières (BSIF), qui se fonde sur les normes du Comité de Bâle sur le contrôle bancaire (CBCB). Pour en savoir plus, consultez la section Gestion des fonds propres du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse à www.sedarplus.ca.
 8. Douze derniers mois (DDM)

Diapositive 4 – Priorités stratégiques – Progrès réalisés au T3/26

1. Clients de Services bancaires personnels accompagnés par un conseiller spécialisé. Selon les soldes disponibles aux 30 juin 2025 et 2026.
2. Les soldes d'entrées de fonds comprennent les dépôts, les CPG et les placements. Selon les soldes disponibles aux 30 juin 2025 et 2026.
3. Croissance de la part de marché en cumul annuel des ventes nettes de fonds communs de placement de détail à long terme (en dollars absolus), par rapport aux six grandes banques, selon l'IFIC, au 30 juin 2026 (soldes disponibles).
4. Selon le nombre de comptes ouverts pour les trimestres clos les 31 juillet 2025 et 2026.
5. Les billets du marché des capitaux émis par l'intermédiaire de Wood Gundy excluent les CPG américains.

Diapositive 7 – Vue d'ensemble des résultats du T3/26

1. Pour plus de précisions sur la composition, se reporter à la section Glossaire du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.
2. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
3. Le résultat avant impôt et provisions (RAIP) correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
5. L'exigence du BSIF, qui comprend le minimum pour le pilier 1 et la réserve pour stabilité intérieure, est passée de 11,5 % à 11,0 % en juin 2026.
6. Le ratio de couverture des liquidités est calculé conformément à la ligne directrice Normes de liquidité (NL) du BSIF, qui est fondée sur les normes du CBCB. Pour en savoir plus, consultez la section Risque de liquidité du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.

Notes

Diapositive 8 – Vue d'ensemble des résultats financiers

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
3. Pour plus de précisions sur la composition, se reporter à la section Glossaire du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.
4. Le résultat avant impôt et provisions correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.

Diapositive 9 – Produits nets d'intérêts (PNI)

3. La stratégie de couverture reflète l'incidence persistante des taux de couverture moyens pondérés historiques gérés par l'unité Trésorerie et transférés à l'entreprise.
5. Comprend les résultats de Services bancaires personnels et PME, région du Canada, et de Groupe Entreprises, région du Canada, qui fait partie de l'unité d'exploitation Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada.
6. Le montant des prêts est présenté avant toute provision connexe.
7. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.

Diapositive 10 – Produits autres que d'intérêts

2. Les frais liés au marché comprennent la rémunération de prise ferme et des honoraires de consultation, les honoraires de gestion de placements et de garde, les produits tirés des fonds communs de placement et des commissions liées aux transactions sur valeurs mobilières, les profits ou pertes sur les instruments financiers évalués à la juste valeur par le biais du résultat net et les titres de créance à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global, ainsi que le montant des produits liés (pertes liées) des opérations de change autres que de négociation attribuable au marché. Les frais liés aux opérations comprennent les frais sur les dépôts et les paiements, les commissions sur crédit et les honoraires d'administration de cartes, ainsi que la tranche des opérations de change autres que de négociation qui sont de nature transactionnelle.
3. La catégorie « Autres » se compose principalement des produits tirés des assurances, des produits tirés des résultats des entreprises associées et des coentreprises comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence, et d'autres produits.
4. Le graphique montre la répartition des produits liés (pertes liées) aux opérations de change autres que de négociation entre ceux liés au marché et ceux liés aux opérations.
5. Les graphiques circulaires reflètent le montant attribué aux diverses sources de frais liés au marché et de frais liés aux opérations.

Diapositive 11 – Charges autres que d'intérêts

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
2. Comprendent des investissements qui représentent des coûts supplémentaires liés à l'embauche d'employés de première ligne pour les initiatives de croissance, des investissements dans des initiatives d'entreprise, des investissements dans les infrastructures aux États-Unis et d'autres initiatives de croissance.
3. Les gains d'efficacité représentent les économies supplémentaires en frais directs d'exploitation découlant des mesures de réduction des coûts mises en œuvre, par rapport à l'exercice précédent.

Diapositive 12 – Fonds propres et liquidités

1. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.
2. L'APR et les ratios et soldes de fonds propres sont calculés conformément à la ligne directrice NFP du BSIF; le ratio de levier conformément à la ligne directrice Exigences de levier du BSIF; le ratio de liquidité à court terme (LCR), les actifs liquides de haute qualité (HQLA) et le ratio de liquidité à long terme (NSFR) conformément à la ligne directrice Normes de liquidité du BSIF, toutes fondées sur le cadre normatif du CBCB. Pour en savoir plus, consultez les sections Gestion des fonds propres et Risque de liquidité du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.

Notes

Diapositive 12 – Fonds propres et liquidités

3. Offre publique de rachat dans le cours normal des affaires. Le 4 juin 2026, nous avons annoncé que la Bourse de Toronto avait accepté notre avis d'intention de procéder à une OPRCA. L'offre prendra fin à la première des éventualités suivantes : i) la date à laquelle la CIBC aura racheté 30 millions d'actions ordinaires, ii) la date à laquelle la CIBC émettra un avis de cessation ou iii) le 7 juin 2027. Au cours du trimestre considéré, 5 500 000 actions ordinaires ont été rachetées et annulées à un prix moyen de 162,18 \$, pour un total de 892 M\$.

La précédente OPRCA de la CIBC visant le rachat d'un maximum de 20 millions d'actions ordinaires a débuté le 10 septembre 2025 et a pris fin le 25 mai 2026. Au cours du trimestre considéré, 2 000 000 d'actions ordinaires ont été rachetées et annulées à un prix moyen de 153,73 \$, pour un total de 307 M\$. Pour la période de neuf mois close le 31 juillet 2026, 16 500 000 actions ordinaires ont été rachetées et annulées à un prix moyen de 133,31 \$, pour un total de 2 200 M\$. Depuis la création de cette OPRCA, 20 millions d'actions ordinaires ont été rachetées et annulées à un prix moyen de 129,68 \$ par action, pour un total de 2,6 G\$.

4. Tient compte de 1 point de base lié à l'émission d'actions ordinaires dans le cadre de régimes de rémunération fondée sur des actions réglées en instruments de capitaux propres.

Diapositive 13 – Services bancaires personnels et PME, région du Canada

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
2. Le résultat avant impôt et provisions correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
3. Le montant des prêts est présenté avant toute provision connexe.
4. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.

Diapositive 14 – Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
2. Le résultat avant impôt et provisions correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
3. Comprennent les prêts et acceptations et le montant notionnel des lettres de crédit. Le montant des prêts est présenté avant toute provision connexe.
4. Groupe Entreprises uniquement. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.
5. Les biens sous gestion sont inclus dans les biens administrés.
6. Pour plus de précisions sur la composition, se reporter à la section Glossaire du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.
7. Croissance de la part de marché en cumul annuel des ventes nettes de fonds communs de placement de détail à long terme (en dollars absolus), par rapport aux six grandes banques, selon l'IFIC, en juin 2026 (soldes disponibles).

Diapositive 15 – Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
2. Le résultat avant impôt et provisions correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
3. Comprennent les prêts et acceptations et le montant notionnel des lettres de crédit. Le montant des prêts est présenté avant toute provision connexe.
4. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.
5. Les biens sous gestion sont inclus dans les biens administrés. Comprennent certains actifs de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada, pour lesquels Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis, fournit des services de sous-conseiller.
6. Pour plus de précisions sur la composition, se reporter à la section Glossaire du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.

Notes

Diapositive 16 – Marchés des capitaux

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
2. Le résultat avant impôt et provisions correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
3. Le montant des prêts est présenté avant toute provision connexe.
4. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.
6. Avec prise d'effet au premier trimestre de 2026, les activités d'opérations de change et de paiements, précédemment présentées dans Marchés CIBC, réseau mondial, ont été intégrées à Services financiers aux entreprises et services de Banque d'investissement. Les montants des périodes précédentes ont été retraités.
7. T3/26 (DDM)
8. T2/26 (DDM)

Diapositive 17 – Siège social et autres

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
2. Le résultat avant impôt et provisions correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.

Diapositive 22 – Performance au chapitre du crédit – prêts douteux bruts

1. Comprennent les prêts hypothécaires sur immeubles multifamiliaux.
2. Comprennent les prêts de Gestion des avoirs de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada.
3. Ne tiennent pas compte des prêts aux entreprises et aux gouvernements de CIBC Caribbean.

Diapositive 23 – Prêts à la consommation au Canada

1. Comprennent les prêts hypothécaires sur immeubles multifamiliaux.
2. Comprennent les prêts de Gestion des avoirs de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada.

Notes

Diapositive 27 – Tendances de services bancaires numériques

1. Selon les soldes disponibles au 31 juillet, pour les périodes respectives.
2. Le taux d'adoption des canaux numériques (pénétration) représente la part, exprimée en pourcentage, de clients inscrits aux services bancaires numériques qui ont utilisé Services bancaires CIBC en direct ou l'application Services bancaires mobiles CIBC au moins une fois au cours des 90 derniers jours civils, parmi tous les clients de Services bancaires personnels au Canada utilisant n'importe quel canal.
3. Les utilisateurs actifs des services bancaires numériques représentent les clients de Services bancaires personnels, région du Canada, ayant utilisé les services numériques dans les 90 derniers jours.
4. Ne tiennent compte que des opérations financières.
5. La catégorie « Autres » englobe les virements et les dépôts électroniques.
6. Tiennent compte des demandes soumises dans un canal numérique et des unités de vente de produits de base (acquisition) seulement, soit les dépôts, les cartes et les prêts (excluant les prêts automobiles).

Diapositive 28 – Services bancaires personnels et Groupe Entreprises, région du Canada

1. Comprend les résultats de Services bancaires personnels et PME, région du Canada, et de Groupe Entreprises, région du Canada.
2. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez les diapositives 52 et 53.
3. Des informations supplémentaires sur la marge d'intérêts nette (MIN) sur les actifs productifs d'intérêts moyens ont été intégrées par renvoi et sont présentées dans la section Glossaire du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.
4. La marge brute sur les entrées de fonds (excluant les prêts remboursables par anticipation) représente le taux du client moins le coût des fonds. Nous excluons les prêts hypothécaires remboursables par anticipation de la marge brute sur les entrées de fonds, car ceux-ci sont généralement destinés aux clients dont le prêt arrive à échéance, mais qui n'ont pas encore pris de dispositions pour un renouvellement permanent, de sorte qu'ils restent en cours sur une courte période et à des taux beaucoup plus élevés, et affichent donc une marge bien supérieure au reste du portefeuille.
5. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.
6. Solde moyen des prêts et acceptations, avant les provisions connexes.

Notes

Diapositive 29 – Gestion des avoirs

1. Comprennent les résultats de Gestion des avoirs, région du Canada, et de Gestion privée de patrimoine, région des États-Unis. Sont exclus les résultats de Service Impérial, qui sont compris dans ceux de Services bancaires personnels et PME, région du Canada.
2. Les biens sous gestion sont inclus dans les biens administrés. Pour plus de précisions sur la composition, se reporter à la section Glossaire du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca. Soldes disponibles.
3. Comprennent certains actifs de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada, pour lesquels Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis, fournit des services de sous-conseiller.

Diapositive 30 – Bilan

1. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens. L'actif productif d'intérêts moyen comprend les dépôts portant intérêt auprès des banques, les dépôts à vue portant intérêt auprès de la Banque du Canada, les valeurs mobilières, les garanties en espèces sur les titres empruntés, les titres achetés en vertu d'ententes de revente, les prêts nets des provisions pour pertes sur créances et certains actifs liés à des contrats de sous-location.
2. Le rendement des prêts et des acceptations est calculé en tant que revenu d'intérêts sur les prêts, en pourcentage des prêts moyens et des acceptations, déduction faite des provisions pour pertes sur créances. Le rendement des valeurs mobilières est calculé en tant que revenu d'intérêts sur les valeurs mobilières, en pourcentage de la moyenne des valeurs mobilières. Le rendement total de l'actif productif d'intérêts moyen est calculé en tant que revenu d'intérêts sur les actifs, en pourcentage de l'actif productif d'intérêts moyen. Ces mesures n'ont pas de signification normalisée et peuvent ne pas être comparables à des mesures semblables communiquées par d'autres institutions financières.
3. La catégorie « Autres » comprend les soldes liés aux espèces et dépôts auprès des banques, les prises en pension de titres et d'autres actifs.
4. Le rendement des dépôts personnels à préavis ou à vue est calculé en tant que frais d'intérêts sur les dépôts personnels à préavis ou à vue, en pourcentage des dépôts personnels à préavis ou à vue moyens. Le rendement des dépôts à préavis et à vue d'entreprises et de grandes entreprises est calculé en tant que frais d'intérêts sur les dépôts à préavis et à vue d'entreprises et de grandes entreprises, en pourcentage des dépôts à préavis et à vue moyens d'entreprises et de grandes entreprises. Le rendement des dépôts à terme des clients est calculé en tant que frais d'intérêts sur les dépôts à terme des clients, en pourcentage des dépôts à terme moyens des clients. Les dépôts à terme des clients représentent les dépôts à terme moins le financement de gros. Le coût total de l'actif productif d'intérêts moyen est calculé en tant que frais d'intérêts sur les passifs, en pourcentage de l'actif productif d'intérêts moyen. Ces mesures n'ont pas de signification normalisée et peuvent ne pas être comparables à des mesures semblables communiquées par d'autres institutions financières.
5. La catégorie « Autres » comprend le financement de gros, les créances de rang inférieur, les mises en pension de titres et d'autres passifs.

Diapositive 31 – Financement et liquidités

1. La CTAP est calculée conformément à la ligne directrice sur la CTAP du BSIF, qui est fondée sur le cadre normatif du CBCB. Pour en savoir plus, consultez la section Gestion des fonds propres du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse à www.sedarplus.ca.

Diapositive 32 – Sensibilité aux taux d'intérêt

1. Certaines hypothèses sont utilisées pour mesurer la sensibilité au risque structurel de taux d'intérêt. Pour en savoir plus, consultez l'encadré Activités autres que de négociation dans la section Risque de marché dans le Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.
2. Source : Bloomberg, 31 juillet 2026

Diapositive 35 – Prêts personnels garantis par des biens immobiliers au Canada

1. Les RPV pour les prêts hypothécaires à l'habitation sont calculés en fonction de la moyenne pondérée. Pour en savoir plus, consultez la page 39 du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.
2. Les définitions de la RGV et de la RGT sont fondées sur les données cartographiques régionales de Teranet.
3. Le total des prêts hypothécaires, des prêts hypothécaires assurés et des prêts hypothécaires non assurés comprend les prêts hypothécaires sur immeubles multifamiliaux, tandis que le total des prêts hypothécaires non assurés de la RGV et de la RGT les exclut au troisième trimestre de 2025.

Notes

Diapositive 36 – Profil des clients au renouvellement, prêts hypothécaires canadiens – Perspectives pour l'E2026 et l'E2027

1. Sont exclus les prêts hypothécaires de tiers qui n'ont pas été émis par la Banque CIBC.
2. Selon le taux d'admissibilité initial moyen de toutes les cohortes.

Diapositive 37 – Prêts hypothécaires à l'habitation non assurés au Canada

1. À compter du deuxième trimestre de 2023, notre principal fournisseur de cotes de crédit est TransUnion, alors que c'était Equifax au cours des trimestres précédents. Comme les cotes ne sont pas identiques, les distributions des cotes jusqu'au premier trimestre de 2023 ne seront pas directement comparables aux distributions des cotes à compter du deuxième trimestre de 2023. Ce changement de fournisseur de cote de crédit n'a eu aucune incidence importante sur la dotation à la provision pour pertes sur créances.
2. Les RPV pour les prêts hypothécaires à l'habitation sont calculés en fonction de la moyenne pondérée. Pour en savoir plus, consultez la page 39 du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.
3. Les définitions de la RGV et de la RGT sont fondées sur les données cartographiques régionales de Teranet.

Diapositive 38 – Prêts hypothécaires à l'habitation non assurés au Canada – Nouveaux prêts au T3/26

1. Les nouveaux prêts comprennent les nouvelles opérations de prêt et de refinancement de prêts hypothécaires existants, mais pas les renouvellements.
2. Les RPV pour les prêts hypothécaires à l'habitation sont calculés en fonction de la moyenne pondérée. Pour en savoir plus, consultez la page 39 du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.
3. Les définitions de la RGV et de la RGT sont fondées sur les données cartographiques régionales de Teranet.
4. À compter du troisième trimestre de 2023, notre principal fournisseur de cotes de crédit est TransUnion, alors que c'était Equifax au cours des trimestres précédents. Comme les cotes ne sont pas identiques, les distributions des cotes jusqu'au deuxième trimestre de 2023 ne seront pas directement comparables aux distributions des cotes à compter du troisième trimestre de 2023. Ce changement de fournisseur de cote de crédit n'a eu aucune incidence importante sur la dotation à la provision pour pertes sur créances.

Diapositive 40 – Prêts immobiliers commerciaux

1. À l'exclusion des comptes sans RPV.
2. La liste de surveillance recense les prêts CCC+ à C selon les normes de notation de S&P Global.
3. Comprennent 8,0 G\$ d'immeubles multifamiliaux inclus dans les prêts hypothécaires à l'habitation du document Information financière supplémentaire.
4. Comprennent 0,7 G\$ US de prêts inclus dans les autres secteurs du document Information financière supplémentaire, qui sont inclus compte tenu de la nature de la garantie.
5. La catégorie « Autres » comprend des remboursements au titre de prêts immobiliers commerciaux, des terrains, des logements pour étudiants et des logements à usage mixte.
6. Depuis le troisième trimestre de 2025, la répartition des prêts de première qualité est calculée en fonction des cotes de l'emprunteur, alors qu'elle l'était en fonction des cotes de facilité pour les trimestres précédents.

Diapositive 42 – Renseignements prospectifs

1. Pour en savoir plus sur les renseignements prospectifs du troisième trimestre de 2026 et du deuxième trimestre de 2026, consultez la page 76 du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.

Mesures non conformes aux PCGR

Nous avons recours à différentes mesures financières pour évaluer le rendement de nos secteurs d'activité, tel qu'il est décrit ci-après. Certaines mesures sont calculées conformément aux PCGR (IFRS), tandis que d'autres n'ont pas de signification normalisée en vertu des PCGR et ne peuvent donc pas être comparées à des mesures similaires utilisées par d'autres sociétés. Ces mesures non conformes aux PCGR, qui comprennent des mesures financières non conformes aux PCGR et des ratios non conformes aux PCGR décrits dans le Règlement 52-112 sur l'information concernant les mesures financières non conformes aux PCGR et d'autres mesures financières, peuvent permettre aux investisseurs de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes.

Mesures ajustées

La direction évalue les résultats comme présentés et ajustés et juge que ces mesures de performance sont toutes deux utiles. Les mesures ajustées, qui comprennent le total des produits ajusté, la dotation à la provision pour pertes sur créances ajustée, les charges autres que d'intérêts ajustées, le résultat avant impôt sur le résultat ajusté, l'impôt sur le résultat ajusté et le résultat net ajusté, qui s'ajoutent aux mesures ajustées décrites ci-après, excluent les éléments d'importance des résultats comme présentés aux fins du calcul de nos résultats ajustés. Les éléments d'importance comprennent l'amortissement des immobilisations incorporelles et certains éléments d'importance qui surviennent de temps à autre et qui ne reflètent pas, selon la direction, le rendement des activités sous-jacentes. Nous sommes d'avis que les mesures ajustées permettent au lecteur de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes tout en facilitant une analyse plus éclairée des tendances. Bien que nous croyions que ces mesures ajustées permettent de faciliter les comparaisons entre nos résultats et ceux des autres banques canadiennes qui font des ajustements similaires dans leurs informations publiques, il faut préciser qu'il n'y a pas de signification normalisée des mesures ajustées selon les PCGR.

Les tableaux ci-après aux diapositives 54 à 59 présentent un rapprochement entre les résultats (comme présentés) conformes aux PCGR et les résultats (ajustés) non conformes aux PCGR.

Pour de plus amples renseignements sur les mesures de rendement clés et les mesures non conformes aux PCGR, consultez la section Mesures non conformes aux PCGR de notre Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2026, disponible sur le site SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca.

Mesures non conformes aux PCGR

Définition		
1	Résultat dilué par action ajusté	Nous ajustons le résultat dilué par action (RPA dilué) déclaré pour éliminer l'incidence des éléments d'importance, après impôt sur le résultat, aux fins du calcul du RPA dilué ajusté.
2	RCP ajusté	Nous ajustons le résultat net applicable aux porteurs d'actions ordinaires comme présenté pour éliminer l'incidence des éléments d'importance, nette de l'impôt sur le résultat, aux fins du calcul du rendement des capitaux propres applicables aux porteurs d'actions ordinaires ajusté.
3	Levier d'exploitation ajusté	Nous ajustons les produits et les charges autres que d'intérêts comme présentés pour éliminer l'incidence des éléments d'importance.
4	Produits autres que d'intérêts ajustés	Nous ajustons les produits autres que d'intérêts comme présentés pour éliminer l'incidence avant impôt des éléments d'importance aux fins du calcul des produits autres que d'intérêts ajustés. Nous sommes d'avis que les mesures ajustées permettent au lecteur de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes tout en facilitant une analyse plus éclairée des tendances.
5	Produits autres que d'intérêts non tirés des activités de négociation ajustés	Nous ajustons les produits autres que d'intérêts comme présentés pour éliminer l'incidence avant impôt des éléments d'importance et des activités de négociation aux fins du calcul des produits autres que d'intérêts non tirés des activités de négociation ajustés. Pour obtenir d'autres précisions sur les produits de négociation, consultez la note 4 du Glossaire. Nous sommes d'avis que les mesures ajustées permettent au lecteur de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes tout en facilitant une analyse plus éclairée des tendances.
6	Produits nets d'intérêts ajustés et produits nets d'intérêts non tirés des activités de négociation ajustés	Nous ajustons les produits nets d'intérêts comme présentés pour éliminer l'incidence avant impôt des éléments d'importance aux fins du calcul des produits nets d'intérêts ajustés, et nous ajustons les produits nets d'intérêts comme présentés pour éliminer l'incidence avant impôt des éléments d'importance et des activités de négociations aux fins du calcul des produits nets d'intérêts ajustés non tirés des activités de négociation. Pour obtenir d'autres précisions sur les produits de négociation, consultez la note 4 du Glossaire. Nous sommes d'avis que les mesures ajustées permettent au lecteur de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes tout en facilitant une analyse plus éclairée des tendances.
7	Ratio de versement de dividendes ajusté	Nous ajustons le résultat net applicable aux porteurs d'actions ordinaires comme présenté pour éliminer l'incidence des éléments d'importance, nette de l'impôt sur le résultat, aux fins du calcul du ratio de versement de dividendes ajusté.
8	Coefficient d'efficacité ajusté	Nous ajustons les produits et les charges autres que d'intérêts comme présentés pour éliminer l'incidence des éléments d'importance.
9	Produits de négociation ajustés	Nous ajustons les produits de négociation comme présentés pour éliminer l'incidence avant impôt des éléments d'importance aux fins du calcul des produits de négociation ajustés. Pour obtenir d'autres précisions sur les produits de négociation, consultez la note 4 du Glossaire. Nous sommes d'avis que les mesures ajustées permettent au lecteur de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes tout en facilitant une analyse plus éclairée des tendances.
10	Résultat avant impôt et provisions	Le résultat avant impôt et provisions correspond aux produits, nets des charges autres que d'intérêts, et fournit aux lecteurs une évaluation de notre capacité à dégager un résultat pour couvrir les pertes de crédit au cours du cycle de crédit, ainsi qu'une base supplémentaire aux fins de la comparaison du rendement des activités sous-jacentes entre les périodes, en excluant l'incidence de la dotation à la provision pour pertes sur créances, ce qui nécessite que des jugements soient posés et que des estimations soient faites à l'égard de questions qui sont incertaines et qui peuvent varier de façon importante d'une période à l'autre. Nous ajustons le résultat avant impôt et provisions pour éliminer l'incidence des éléments d'importance aux fins du calcul du résultat avant impôt et provisions ajusté. Comme il a été énoncé précédemment, nous sommes d'avis que les mesures ajustées permettent au lecteur de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes tout en facilitant une analyse plus éclairée des tendances.

Rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR

	Services bancaires personnels et PME, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis	Marchés des capitaux	Siège social et autres	Total CIBC	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis (en millions de \$ US)
En millions de dollars, pour les trois mois clos le 31 juillet 2026							
Résultats d'exploitation – comme présentés							
Total des produits	3 344 \$	2 037 \$	863 \$	1 834 \$	290 \$	8 368 \$	618 \$
Dotation à la (reprise de) provision pour pertes sur créances	427	145	(32)	28	(4)	564	(23)
Charges autres que d'intérêts	1 643	1 037	478	857	670	4 685	343
Résultat (perte) avant impôt sur le résultat	1 274	855	417	949	(376)	3 119	298
Impôt sur le résultat	326	236	97	227	(176)	710	70
Résultat net (perte nette)	948	619	320	722	(200)	2 409	228
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle	-	-	-	-	10	10	-
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres	11	6	5	42	64	128	4
Porteurs d'actions ordinaires	937	613	315	680	(274)	2 271	224
Résultat net (perte nette) applicable aux actionnaires	948	619	320	722	(210)	2 399	228
Résultat dilué par action (\$)						2,47 \$	
Incidence des éléments d'importance							
Produits							
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	- \$	- \$	2 \$	- \$	- \$	2 \$	1 \$
Incidence des éléments d'importance sur les produits	-	-	2	-	-	2	1
Charges autres que d'intérêts							
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	(6)	-	(2)	-	-	(8)	(1)
Charges en lien avec la vente annoncée de CIBC Caribbean	-	-	-	-	(269)	(269)	-
Incidence des éléments d'importance sur les charges autres que d'intérêts	(6)	-	(2)	-	(269)	(277)	(1)
Total de l'incidence avant impôt des éléments d'importance sur le résultat net	6	-	4	-	269	279	2
Impôt sur le résultat							
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	1	-	1	-	-	2	-
Charges en lien avec la vente annoncée de CIBC Caribbean	-	-	-	-	37	37	-
Incidence des éléments d'importance sur l'impôt sur le résultat	1	-	2	-	37	40	1
Total de l'incidence après impôt des éléments d'importance sur le résultat net	5 \$	- \$	2 \$	- \$	232 \$	239 \$	1 \$
Incidence des éléments d'importance sur le résultat dilué par action (\$)						0,26 \$	
Résultats d'exploitation – ajustés							
Total des produits – ajusté	3 344 \$	2 037 \$	865 \$	1 834 \$	290 \$	8 370 \$	619 \$
Dotation à la (reprise de) provision pour pertes sur créances – ajustée	427	145	(32)	28	(4)	564	(23)
Charges autres que d'intérêts – ajustées	1 637	1 037	476	857	401	4 408	342
Résultat (perte) avant impôt sur le résultat – ajusté(e)	1 280	855	421	949	(107)	3 398	300
Impôt sur le résultat – ajusté	327	236	99	227	(139)	750	71
Résultat net – ajusté	953	619	322	722	32	2 648	229
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle – ajusté	-	-	-	-	10	10	-
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres – ajusté	11	6	5	42	64	128	4
Porteurs d'actions ordinaires – ajusté	942	613	317	680	(42)	2 510	225
Résultat net applicable aux actionnaires – ajusté	953	619	322	722	22	2 638	229
Résultat dilué par action ajusté (\$)						2,73 \$	

Rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR

	Services bancaires personnels et PME, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis	Marchés des capitaux	Siège social et autres	Total CIBC	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis (en millions de \$ US)
En millions de dollars, pour les trois mois clos le 30 avril 2026							
Résultats d'exploitation – comme présentés							
Total des produits	3 174 \$	1 918 \$	821 \$	1 868 \$	225 \$	8 006 \$	599 \$
Dotation à la (reprise de) provision pour pertes sur créances	474	121	21	(15)	4	605	16
Charges autres que d'intérêts	1 571	960	469	807	392	4 199	342
Résultat (perte) avant impôt sur le résultat	1 129	837	331	1 076	(171)	3 202	241
Impôt sur le résultat	283	223	71	284	(124)	737	51
Résultat net (perte nette)	846	614	260	792	(47)	2 465	190
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle	-	-	-	-	8	8	-
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres	10	6	4	39	55	114	3
Porteurs d'actions ordinaires	836	608	256	753	(110)	2 343	187
Résultat net (perte nette) applicable aux actionnaires	846	614	260	792	(55)	2 457	190
Résultat dilué par action (\$)						2,53 \$	
Incidence des éléments d'importance							
Charges autres que d'intérêts							
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	(7) \$	- \$	(1) \$	- \$	- \$	(8) \$	(1) \$
Incidence des éléments d'importance sur les charges autres que d'intérêts	(7)	-	(1)	-	-	(8)	(1)
Total de l'incidence avant impôt des éléments d'importance sur le résultat net	7	-	1	-	-	8	1
Impôt sur le résultat							
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	2	-	-	-	-	2	-
Incidence des éléments d'importance sur l'impôt sur le résultat	2	-	-	-	-	2	-
Total de l'incidence après impôt des éléments d'importance sur le résultat net	5 \$	- \$	1 \$	- \$	- \$	6 \$	1 \$
Incidence des éléments d'importance sur le résultat dilué par action (\$)						0,01 \$	
Résultats d'exploitation – ajustés							
Total des produits – ajusté	3 174 \$	1 918 \$	821 \$	1 868 \$	225 \$	8 006 \$	599 \$
Dotation à la (reprise de) provision pour pertes sur créances – ajustée	474	121	21	(15)	4	605	16
Charges autres que d'intérêts – ajustées	1 564	960	468	807	392	4 191	341
Résultat (perte) avant impôt sur le résultat – ajusté(e)	1 136	837	332	1 076	(171)	3 210	242
Impôt sur le résultat – ajusté	285	223	71	284	(124)	739	51
Résultat net (perte nette) – ajusté(e)	851	614	261	792	(47)	2 471	191
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle – ajusté	-	-	-	-	8	8	-
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres – ajusté	10	6	4	39	55	114	3
Porteurs d'actions ordinaires – ajusté	841	608	257	753	(110)	2 349	188
Résultat net (perte nette) applicable aux actionnaires – ajusté(e)	851	614	261	792	(55)	2 463	191
Résultat dilué par action ajusté (\$)						2,54 \$	

Rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR

	Services bancaires personnels et PME, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis	Marchés des capitaux	Siège social et autres	Total CIBC	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis (en millions de \$ US)
En millions de dollars, pour les trois mois clos le 31 juillet 2025							
Résultats d'exploitation – comme présentés							
Total des produits	3 061 \$	1 723 \$	790 \$	1 506 \$	174 \$	7 254 \$	576 \$
Dotation à la provision pour pertes sur créances	444	21	17	76	1	559	14
Charges autres que d'intérêts	1 517	879	450	721	409	3 976	327
Résultat (perte) avant impôt sur le résultat	1 100	823	323	709	(236)	2 719	235
Impôt sur le résultat	288	225	69	169	(128)	623	49
Résultat net (perte nette)	812	598	254	540	(108)	2 096	186
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle	-	-	-	-	2	2	-
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres	-	-	-	-	82	82	-
Porteurs d'actions ordinaires	812	598	254	540	(192)	2 012	186
Résultat net (perte nette) applicable aux actionnaires	812	598	254	540	(110)	2 094	186
Résultat dilué par action (\$)						2,15 \$	
Incidence des éléments d'importance							
Charges autres que d'intérêts							
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	(7) \$	- \$	(4) \$	- \$	- \$	(11) \$	(3) \$
Incidence des éléments d'importance sur les charges autres que d'intérêts	(7)	-	(4)	-	-	(11)	(3)
Total de l'incidence avant impôt des éléments d'importance sur le résultat net	7	-	4	-	-	11	3
Impôt sur le résultat							
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	2	-	1	-	-	3	1
Incidence des éléments d'importance sur l'impôt sur le résultat	2	-	1	-	-	3	1
Total de l'incidence après impôt des éléments d'importance sur le résultat net	5 \$	- \$	3 \$	- \$	- \$	8 \$	2 \$
Incidence des éléments d'importance sur le résultat dilué par action (\$)						0,01 \$	
Résultats d'exploitation – ajustés							
Total des produits – ajusté	3 061 \$	1 723 \$	790 \$	1 506 \$	174 \$	7 254 \$	576 \$
Dotation à la provision pour pertes sur créances – ajustée	444	21	17	76	1	559	14
Charges autres que d'intérêts – ajustées	1 510	879	446	721	409	3 965	324
Résultat (perte) avant impôt sur le résultat – ajusté(e)	1 107	823	327	709	(236)	2 730	238
Impôt sur le résultat – ajusté	290	225	70	169	(128)	626	50
Résultat net (perte nette) – ajusté(e)	817	598	257	540	(108)	2 104	188
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle – ajusté	-	-	-	-	2	2	-
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres – ajusté	-	-	-	-	82	82	-
Porteurs d'actions ordinaires – ajusté	817	598	257	540	(192)	2 020	188
Résultat net (perte nette) applicable aux actionnaires – ajusté(e)	817	598	257	540	(110)	2 102	188
Résultat dilué par action ajusté (\$)						2,16 \$	

Rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR

		Services bancaires personnels et PME, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis	Marchés des capitaux	Siège social et autres	Total CIBC	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis (en millions de \$ US)
En millions de dollars, pour les trois mois clos les								
31 juill. 2026	Résultat net (perte nette)	948 \$	619 \$	320 \$	722 \$	(200) \$	2 409 \$	228 \$
	Ajouter : dotation à la (reprise de) provision pour pertes sur créances	427	145	(32)	28	(4)	564	(23)
	Ajouter : impôt sur le résultat	326	236	97	227	(176)	710	70
	Résultat (perte) avant impôt et provisions (reprises de provisions)	1 701	1 000	385	977	(380)	3 683	275
	Incidence avant impôt des éléments d'importance	6	-	4	-	269	279	2
	Résultat (perte) avant impôt et provisions (reprises de provisions) ajusté(e)	1 707 \$	1 000 \$	389 \$	977 \$	(111) \$	3 962 \$	277 \$
30 avr. 2026	Résultat net (perte nette)	846 \$	614 \$	260 \$	792 \$	(47) \$	2 465 \$	190 \$
	Ajouter : dotation à la (reprise de) provision pour pertes sur créances	474	121	21	(15)	4	605	16
	Ajouter : impôt sur le résultat	283	223	71	284	(124)	737	51
	Résultat (perte) avant impôt et provisions (reprises de provisions)	1 603	958	352	1 061	(167)	3 807	257
	Incidence avant impôt des éléments d'importance	7	-	1	-	-	8	1
	Résultat (perte) avant impôt et provisions (reprises de provisions) ajusté(e)	1 610 \$	958 \$	353 \$	1 061 \$	(167) \$	3 815 \$	258 \$
31 juill. 2025	Résultat net (perte nette)	812 \$	598 \$	254 \$	540 \$	(108) \$	2 096 \$	186 \$
	Ajouter : dotation à la provision pour pertes sur créances	444	21	17	76	1	559	14
	Ajouter : impôt sur le résultat	288	225	69	169	(128)	623	49
	Résultat (perte) avant impôt et provisions (reprises de provisions)	1 544	844	340	785	(235)	3 278	249
	Incidence avant impôt des éléments d'importance	7	-	4	-	-	11	3
	Résultat (perte) avant impôt et provisions (reprises de provisions) ajusté(e)	1 551 \$	844 \$	344 \$	785 \$	(235) \$	3 289 \$	252 \$

Rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR

RAPPROCHEMENT DES RÉSULTATS (COMME PRÉSENTÉS) CONFORMES AUX PCGR ET DES RÉSULTATS (AJUSTÉS) NON CONFORMES AUX PCGR

(en millions de dollars)	T3/26	T2/26	T1/26	T4/25	T3/25	T2/25	T1/25	T4/24	T3/24	T2/24	T1/24	T4/23
Résultats d'exploitation – comme présentés												
Total des produits	8 368	8 006	8 398	7 576	7 254	7 022	7 281	6 617	6 604	6 164	6 221	5 847
Dotation à la provision pour pertes sur créances	564	605	568	605	559	605	573	419	483	514	585	541
Charges autres que d'intérêts	4 685	4 199	4 329	4 179	3 976	3 819	3 878	3 791	3 682	3 501	3 465	3 440
Résultat avant impôt sur le résultat	3 119	3 202	3 501	2 792	2 719	2 598	2 830	2 407	2 439	2 149	2 171	1 866
Impôt sur le résultat	710	737	401	612	623	591	659	525	644	400	443	381
Résultat net	2 409	2 465	3 100	2 180	2 096	2 007	2 171	1 882	1 795	1 749	1 728	1 485
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle	10	8	7	6	2	9	8	8	9	10	12	8
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres	128	114	106	116	82	78	88	72	63	61	67	62
Porteurs d'actions ordinaires	2 271	2 343	2 987	2 058	2 012	1 920	2 075	1 802	1 723	1 678	1 649	1 415
Résultat net applicable aux actionnaires	2 399	2 457	3 093	2 174	2 094	1 998	2 163	1 874	1 786	1 739	1 716	1 477
Incidence des éléments d'importance												
Produits												
Ajustements en lien avec le refus de la déduction des dividendes reçus par les banques canadiennes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incidence des éléments d'importance sur les produits	2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Charges autres que d'intérêts												
Amortissement et dépréciation d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	(8)	(8)	(10)	(11)	(11)	(11)	(12)	(12)	(15)	(14)	(15)	(45)
Charges en lien avec la cotisation spéciale imposée par la Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC)	-	-	-	-	-	-	-	3	(2)	(13)	(91)	-
Charges en lien avec la vente annoncée de CIBC Caribbean Limited	(269)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incidence des éléments d'importance sur les charges autres que d'intérêts	(277)	(8)	(10)	(11)	(11)	(11)	(12)	(9)	(17)	(27)	(106)	(45)
Total de l'incidence avant impôt des éléments d'importance sur le résultat net	279	8	10	11	11	11	12	9	17	27	106	45
Impôt sur le résultat												
Amortissement et dépréciation d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	3	2	3	3	3	2	4	3	4	4	4	8
Recouvrements d'impôt sur le résultat en lien avec une distribution de gains en capital et l'utilisation de pertes en capital	-	-	422	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ajustements en lien avec le refus de la déduction des dividendes reçus par les banques canadiennes	-	-	-	-	-	-	-	-	(88)	51	37	-
Charges en lien avec la cotisation spéciale imposée par la FDIC	-	-	-	-	-	-	-	(1)	1	3	23	-
Charges en lien avec la vente annoncée de CIBC Caribbean Limited	37	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incidence des éléments d'importance sur l'impôt sur le résultat	40	2	425	3	3	2	4	2	(83)	58	64	8
Total de l'incidence après impôt des éléments d'importance sur le résultat net	239	6	(415)	8	8	9	8	7	100	(31)	42	37
Incidence après impôt des éléments d'importance sur le résultat net applicable aux actionnaires ordinaires	239	6	(415)	8	8	9	8	7	100	(31)	42	37
Incidence des éléments d'importance sur le résultat dilué par action (\$)	0,26	0,01	(0,45)	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,11	(0,04)	0,04	0,04

Rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR

RAPPROCHEMENT DES RÉSULTATS (COMME PRÉSENTÉS) CONFORMES AUX PCGR ET DES RÉSULTATS (AJUSTÉS) NON CONFORMES AUX PCGR (suite)

(en millions de dollars)

	T3/26	T2/26	T1/26	T4/25	T3/25	T2/25	T1/25	T4/24	T3/24	T2/24	T1/24	T4/23
Résultats d'exploitation – ajustés												
Total des produits – ajusté	8 370	8 006	8 398	7 576	7 254	7 022	7 281	6 617	6 604	6 164	6 221	5 847
Dotation à la provision pour pertes sur créances – ajustée	564	605	568	605	559	605	573	419	483	514	585	541
Charges autres que d'intérêts – ajustées	4 408	4 191	4 319	4 168	3 965	3 808	3 866	3 782	3 665	3 474	3 359	3 395
Résultat avant impôt sur le résultat – ajusté	3 398	3 210	3 511	2 803	2 730	2 609	2 842	2 416	2 456	2 176	2 277	1 911
Impôt sur le résultat – ajusté	750	739	826	615	626	593	663	527	561	458	507	389
Résultat net – ajusté	2 648	2 471	2 685	2 188	2 104	2 016	2 179	1 889	1 895	1 718	1 770	1 522
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle – ajusté	10	8	7	6	2	9	8	8	9	10	12	8
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres – ajusté	128	114	106	116	82	78	88	72	63	61	67	62
Porteurs d'actions ordinaires – ajusté	2 510	2 349	2 572	2 066	2 020	1 929	2 083	1 809	1 823	1 647	1 691	1 452
Résultat net applicable aux actionnaires – ajusté	2 638	2 463	2 678	2 182	2 102	2 007	2 171	1 881	1 886	1 708	1 758	1 514
Capitaux propres moyens applicables aux porteurs d'actions ordinaires	59 203	58 659	58 566	57 896	56 289	56 959	54 163	53 763	51 916	49 809	48 588	47 435

Calcul du rendement des capitaux propres (RCP) ajusté M\$ (sauf indication contraire)	T3/25 (DDM)	T4/25 (DDM)	T1/26 (DDM)	T2/26 (DDM)	T3/26 (DDM)
Pour l'ensemble de la Banque					
Résultat net applicable aux porteurs d'actions ordinaires	7 809	8 065	8 977	9 400	9 659
Incidence après impôt des éléments d'importance	32	33	(390)	(393)	(162)
Résultat net applicable aux porteurs d'actions ordinaires ajusté	7 841	8 098	8 587	9 007	9 497
Capitaux propres moyens applicables aux porteurs d'actions ordinaires ¹	55 280	56 322	57 431	57 846	58 580
RCP	14,1 %	14,3 %	15,6 %	16,2 %	16,5 %
RCP ajusté	14,2 %	14,4 %	15,0 %	15,6 %	16,2 %

Calcul du coefficient d'efficacité ajusté M\$ (sauf indication contraire)	T3/24 (DDM)	T3/25 (DDM)	T3/26 (DDM)
Pour l'ensemble de la Banque			
Produits	24 836	28 174	32 348
Incidence des éléments d'importance sur les produits	-	-	2
Produits – ajustés	24 836	28 174	32 350
Charges autres que d'intérêts	14 088	15 464	17 392
Charges autres que d'intérêts – ajustées	13 893	15 421	17 086
Coefficient d'efficacité	56,7 %	54,9 %	53,8 %
Coefficient d'efficacité ajusté	55,9 %	54,7 %	52,8 %



1. Les capitaux propres moyens attribuables aux porteurs d'actions ordinaires des DDM correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture des capitaux propres moyens attribuables aux porteurs d'actions ordinaires pour les quatre derniers trimestres en fonction du nombre de jours dans chaque trimestre.