

Présentation des résultats trimestriels

Premier trimestre de 2026

Le 26 février 2026



Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens, sauf indication contraire.



Énoncés prospectifs

UN MOT SUR LES ÉNONCÉS PROSPECTIFS : De temps à autre, nous faisons des énoncés prospectifs écrits ou oraux au sens de certaines lois sur les valeurs mobilières, y compris dans le présent rapport, dans d'autres documents déposés auprès d'organismes de réglementation canadiens ou de la SEC, et dans d'autres communications. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Ces énoncés comprennent, sans toutefois s'y limiter, des déclarations faites aux sections « Vue d'ensemble du rendement financier – Perspectives économiques », « Vue d'ensemble du rendement financier – Revue des résultats financiers », « Vue d'ensemble du rendement financier – Revue de l'information financière trimestrielle », « Situation financière – Gestion des fonds propres », « Gestion du risque – Vue d'ensemble », « Gestion du risque – Principaux risques et nouveaux risques », « Gestion du risque – Risque de crédit », « Gestion du risque – Risque de marché », « Gestion du risque – Risque de liquidité » et « Questions relatives à la comptabilité et au contrôle – Méthodes comptables critiques et estimations » du présent rapport, et d'autres énoncés sur nos activités, nos secteurs d'activité, notre situation financière, notre gestion du risque, nos priorités, nos cibles et nos engagements en matière de durabilité (dont ceux visant nos ambitions en matière de durabilité et les activités connexes), nos objectifs permanents ainsi que nos stratégies, le contexte réglementaire dans lequel nous exerçons nos activités et nos perspectives pour l'année civile 2026 et les périodes subséquentes. Ces énoncés se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes comme « croire », « s'attendre à », « prévoir », « avoir l'intention de », « estimer », « prévision », « cible », « engagement », « ambition », « objectif », « s'efforcer de », « projet » et d'autres expressions de même nature et de verbes au futur et au conditionnel. Par leur nature, ces énoncés prospectifs nous obligent à faire des hypothèses, notamment des hypothèses économiques qui sont présentées dans la section « Vue d'ensemble du rendement financier – Perspectives économiques » du présent rapport, et sont assujettis aux risques inhérents et aux incertitudes qui peuvent être de nature générale ou spécifique. Compte tenu des retombées économiques négatives que peuvent potentiellement engendrer les tarifs douaniers réellement imposés ou projetés par les États-Unis à l'endroit du Canada et d'autres pays et les contre-mesures tarifaires de ces pays, l'essoufflement du marché du travail et la situation politique incertaine aux États-Unis, les effets persistants des ententes de travail hybride et les taux d'intérêt élevés dans le secteur de l'immobilier aux États-Unis, ainsi que l'incidence de la guerre en Ukraine et du conflit au Moyen-Orient sur l'économie mondiale et les marchés financiers ainsi que sur nos activités, nos résultats d'exploitation, notre réputation et notre situation financière, une plus grande part d'incertitude est forcément associée à nos hypothèses par comparaison avec les périodes précédentes. Divers facteurs, dont nombre sont indépendants de notre volonté, influent sur nos activités, notre rendement et nos résultats et pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement des résultats attendus dans les énoncés prospectifs. Ces facteurs comprennent : les politiques commerciales, dont les tarifs douaniers et les politiques gouvernementales pour réduire le risque tarifaire, et les tensions connexes, les pressions inflationnistes aux États-Unis; les perturbations de la chaîne d'approvisionnement mondiale; les risques géopolitiques, y compris ceux découlant de la guerre en Ukraine et du conflit au Moyen-Orient; les effets des ententes de travail hybride mises en place après la pandémie; le risque de crédit, le risque de marché, le risque de liquidité, le risque stratégique, le risque d'assurance, le risque opérationnel, le risque de réputation, le risque lié au comportement et les risques juridiques, le risque de réglementation et le risque environnemental; les fluctuations de change et de taux d'intérêt, y compris celles découlant de la volatilité du marché et du prix du pétrole; l'efficacité et la pertinence de nos processus et modèles de gestion et d'évaluation des risques; des changements d'ordre législatif ou réglementaire dans les territoires où nous exerçons nos activités, y compris la norme commune de déclaration de l'Organisation de coopération et de développement économiques et les réformes réglementaires au Royaume-Uni et en Europe, les normes mondiales concernant la réforme relative aux fonds propres et à la liquidité élaborées par le Comité de Bâle sur le contrôle bancaire, et la réglementation concernant la recapitalisation des banques, le système bancaire ouvert et le système de paiements au Canada; les changements apportés aux lignes directrices relatives aux fonds propres pondérés en fonction du risque et aux directives d'information, et les lignes directrices réglementaires en matière de taux d'intérêt et de liquidité, et leur interprétation; l'exposition à des litiges ou à des questions réglementaires d'importance et leur résolution, notre capacité de faire appel avec succès en cas d'issue défavorable de ces affaires, ainsi que le calendrier, la détermination et le recouvrement des montants liés à ces affaires; l'incidence de modifications des normes, règles et interprétations comptables; les changements apportés au montant estimé des réserves et provisions; l'évolution des lois fiscales; les changements à nos notes de crédit; la situation politique et son évolution, y compris les modifications aux questions d'ordre économique; l'incidence possible sur nos activités des conflits internationaux, comme la guerre en Ukraine et le conflit au Moyen-Orient, et d'actes terroristes; les catastrophes naturelles, les perturbations occasionnées aux infrastructures des services publics et toute autre catastrophe; l'avènement d'urgences de santé publique ainsi que les politiques et mesures gouvernementales en découlant; la dépendance envers des tiers qui fournissent les infrastructures nécessaires à nos activités; les perturbations potentielles à l'égard de nos systèmes de technologies de l'information et de nos services; l'augmentation des risques liés à la cybersécurité pouvant comprendre le vol ou la divulgation d'actifs, l'accès non autorisé à de l'information sensible ou une perturbation des activités; le risque lié aux médias sociaux; les pertes découlant de fraudes internes ou externes; la lutte contre le blanchiment d'argent; l'exhaustivité et l'exactitude de l'information qui nous est fournie en ce qui a trait à nos clients et à nos contreparties; le défaut de tiers de remplir leurs obligations envers nous et nos sociétés affiliées ou nos entreprises associées; l'intensification de la concurrence livrée par des concurrents existants ou de nouveaux venus dans le secteur des services financiers, notamment les services bancaires en ligne et mobiles; l'évolution des technologies, y compris l'utilisation des données et de l'intelligence artificielle dans le cadre de nos activités; la place importante accordée aux dépenses d'investissement liées à l'IA pour stimuler la croissance aux États-Unis et les conséquences incertaines sur l'emploi qui en découleront; la tenue des marchés des capitaux mondiaux; les modifications à la politique monétaire et économique; la conjoncture économique et commerciale générale mondiale et celle du Canada, des États-Unis et d'autres pays où nous menons nos activités, y compris l'augmentation du niveau d'endettement des ménages au Canada et des risques de crédit à l'échelle mondiale; les risques environnementaux et sociaux, y compris notre capacité à mettre en œuvre diverses initiatives en matière de durabilité en interne et avec nos clients dans les délais attendus et notre capacité à accroître la portée de nos produits et services de finance durable; notre capacité à élaborer et à lancer des produits et services, à élargir nos canaux de distribution existants et à en créer de nouveaux, et à accroître les produits que nous en tirons; les changements des habitudes des clients en matière de consommation et d'épargne; notre capacité d'attirer et de retenir des employés et des cadres clés; notre capacité à réaliser nos stratégies et à mener à terme nos acquisitions et à intégrer les sociétés acquises et les coentreprises; le risque que les avantages attendus d'une acquisition, d'une fusion ou d'un dessaisissement ne se concrétisent pas dans les délais prévus ou qu'ils ne se concrétisent pas du tout; et notre capacité à anticiper et à gérer les risques associés à ces facteurs. Cette énumération ne couvre pas tous les facteurs susceptibles d'influer sur nos énoncés prospectifs. Aussi ces facteurs et d'autres doivent-ils éclairer la lecture des énoncés prospectifs sans toutefois que les lecteurs se fient indûment à ces énoncés prospectifs. Tout énoncé prospectif contenu dans le présent rapport représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider nos actionnaires et les analystes financiers à comprendre notre situation financière, nos objectifs, nos priorités et nos attentes en matière de rendement financier aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. Nous ne nous engageons à mettre à jour aucun énoncé prospectif du présent rapport ou d'autres communications, sauf si la loi l'exige.

Relations avec les investisseurs :

Geoffrey Weiss, premier vice-président | 416 980-5093

Visitez l'onglet Relations avec les investisseurs à l'adresse www.cibc.com/fr/about-cibc/investor-relations.html



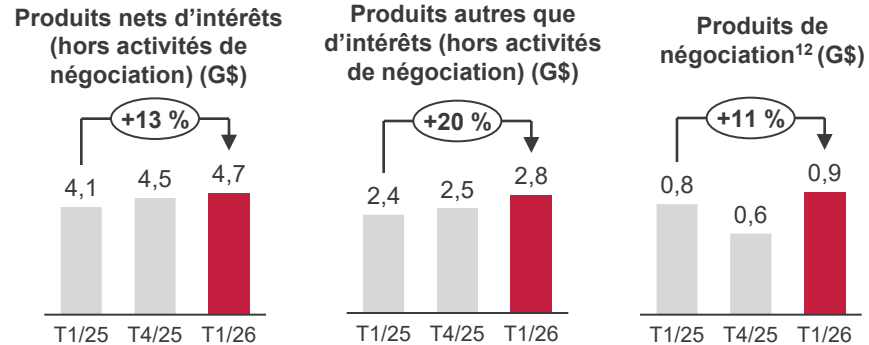
Vue d'ensemble de la Banque CIBC

Harry Culham

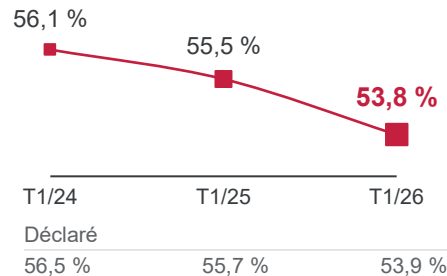
Président et chef de la direction

Résultats records, soutenus par l'exécution de nos priorités stratégiques

Catégorie	Changement sur 12 mois
Services bancaires personnels et PME, Canada	+13 %
Gr. Entr. et Gest. des avoirs, Can.	+13 %
Marchés des capitaux	+28 %
Gr. Entr. et Gest. des avoirs, É.-U.	+6 % (\$ US)
Siège social et autres	+15 %

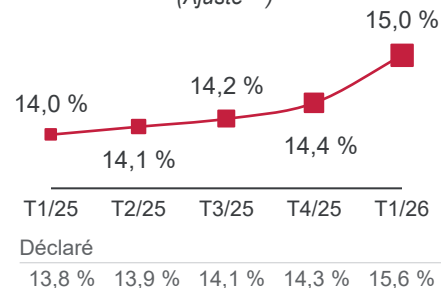


**Amélioration du coefficient
d'efficacité¹¹ (DDM)**
(Ajustés²)



**Levier
d'exploitation
positif pour un
10^e trimestre
consécutif¹⁰**

Trajectoire positive du RCP (DDM)
(Ajusté^{2, 5})



8,0 M / 1,0 G\$
**Rachats
d'actions⁸**

77,5 %
Pourcentage des
résultats versés
aux actionnaires⁷
au T1/26

RPA dilué

2,76 \$
+25 %
sur 12 mois
Ajus.^{1, 2}

3,21 \$
+47 %
sur 12 mois
Décl.

RCP4

17,4 %
+210 pb
sur 12 mois
Ajus.^{2, 5}

20,2 %
+500 pb
sur 12 mois
Décl.

Produits

8,4 G\$
+15 % sur 12 mois
Ajus.² / Décl.

RAIP³

4,1 G\$
+19 % / +20 %
sur 12 mois
Ajus.² / Décl.

BNAI

2,7 G\$
+23 %
sur 12 mois
Ajus.²

3,1 G\$
+43 %
sur 12 mois
Décl.

Levier d'exploitation⁴

3,6 %	3,7 %
Ajus. ^{2, 10}	Décl.

Ratio de DPPC

38 pb
(2) pb
sur 12 mois
DPPC, total

35 pb
+4 pb
sur 12 mois
Prêts douteux⁶

Ratio des f. pr. de 1^{re} cat.
sous forme d'act. ord.⁹

13,4 % (13) pb sur 12 mois	~13,7 % Pro forma ¹³
----------------------------------	------------------------------------

Progrès par rapport à nos priorités stratégiques réalisés au premier trimestre

Accroître nos activités liées aux clients bien nantis et à la gestion privée de patrimoine

Progrès liés aux clients bien nantis ayant un conseiller attiré



+6 %

Croissance du nombre de clients sur 12 mois¹



+12 %

Croissance des soldes d'entrées de fonds sur 12 mois²

+51 %

Croissance sur 12 mois du nombre de titulaires fidélisés de cartes Costco³

SNR de Service Impérial
à un niveau record⁴

Élargir nos capacités en matière de services bancaires personnels numériques



48 %

Pourcentage des produits de détail vendus par l'intermédiaire de nos canaux numériques⁵



+5 %
sur 12 mois

Meilleure banque pour les jeunes et les étudiants du Canada en 2025 et Prix d'excellence en innovation dans le secteur des services bancaires aux étudiants au Canada en 2025

- Global Banking & Finance Review



Assurer la connectivité et offrir des services distinctifs à nos clients



32 %

Pourcentage de clients de Groupe Entreprises ayant une relation avec Gestion privée



19 %

N° 1

Classement de Marchés des capitaux pour la part de marché auprès des clients du segment de base⁶

Croissance des produits, Marchés des capitaux, É.-U.

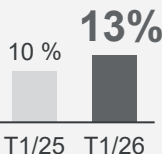


+33 %
sur 12 mois

Habiller, simplifier et protéger la banque



Réduction de la charge de travail par développeur, en heures



Centre de contact : coût par client actif

↓ 5 %
sur 12 mois



30 k
Nombre d'utilisateurs actifs de la plateforme IA CIBC (IAC)



+15 %
sur 3 mois

L'IA à la Banque CIBC

Résultats produits par l'IA en termes d'améliorations touchant la croissance des produits, l'expérience client, la productivité des équipes et le contrôle du crédit

Sources de revenus et expérience client



- Renseignements utiles et en temps opportun sur les clients actuels et potentiels
- Produits et services personnalisés
- Optimisation et accélération des décisions de crédit

Efficacité opérationnelle



- Outils pour préparer les rencontres avec les clients et en faire la synthèse qui augmentent la productivité des conseillers
- Automatisation des tâches opérationnelles courantes
- Amélioration des délais de résolution
- Accroissement de la productivité liée au codage

Atténuation du risque



- Amélioration de la détection des fraudes et de la surveillance du crédit
- Modèles d'optimisation de la gestion pour réduire les pertes
- Protection proactive des systèmes par le blocage des intrusions malveillantes

Transformation de la culture

➔ Repenser les méthodes de travail

◆ Remettre en question les flux de travail traditionnels

◆ Assurer en tout temps une utilisation responsable de l'IA

PROGRÈS RÉALISÉS AU CHAPITRE DE L'IA ET DES ANALYSES

Env. 1,2 M
Temps économisé en heures au T1/26

**CAI**

+44 %
Progression des taux de conversion pour les comptes d'épargne au T1/26

**CRTeX**

Plus de 1 700
Développeurs

**GitHub Copilot**

Env. 16 M
Nombre d'appels depuis le lancement

**Assistant vocal**

98 %
Taux d'exactitude

**IA du Centre de connaissances**

Générer une croissance et une valeur durables pour nos parties intéressées

Des **résultats records** qui mettent en évidence la dynamique positive et la capacité sous-jacente à générer des résultats

Notre stratégie axée sur la clientèle et la connectivité génère une **croissance diversifiée** dans l'ensemble de nos activités

Des **rendements supérieurs** tout au long du cycle grâce à une approche proactive et à une exécution rigoureuse

Vue d'ensemble des résultats financiers

Robert Sedran

Premier vice-président à la direction, chef des services financiers et stratégie de l'entreprise

Vue d'ensemble – premier trimestre de 2026

Rendement record, reflet d'une exécution rigoureuse de notre stratégie axée sur la clientèle et la connectivité

RPA dilué

Déclaré **3,21 \$**
Ajusté² **2,76 \$**
▲+47 % / +25 %
sur 12 mois

Rendement des capitaux propres

Déclaré **20,2 %**
Ajusté² **17,4 %**
▲+500 pb / +210 pb
sur 12 mois

Produits

8,4 G\$
▲+15 %
sur 12 mois
Déclaré / Ajusté²

Levier d'exploitation¹ et coefficient d'efficacité

Déclaré **3,7 % | 51,6 %**
Ajusté^{2, 3} **3,6 % | 51,4 %**

RAIP⁴

4,1 G\$
▲+20 % / +19 %
sur 12 mois
Déclaré / Ajusté²

Ratio de DPPC⁵

Total **38 pb**
Prêts douteux **35 pb**

Ratio des fonds propres de première catégorie sous forme d'actions ordinaires

13,4 %
(13) pb sur 12 mois
par rapport à l'exigence
de 11,5 % du BSIF
en date de nov. 2023⁶

Ratio de liquidité à court terme⁷

133 %
par rapport à l'exigence d'au
moins 100 % du BSIF

Vue d'ensemble des résultats financiers

Croissance diversifiée des revenus, levier d'exploitation positif, situation de fonds propres solide et rentabilité supérieure

Faits saillants sur 12 mois au T1/26 :

Produits

- Croissance des produits de 15 % liée à l'accroissement des marges, à la croissance des volumes, ainsi qu'à la hausse des honoraires et des produits de négociation

Charges

- Charges en hausse de 12 %
 - En lien avec la progression de la rémunération liée au rendement, du fait notamment de changements apportés aux hypothèses relatives à la date d'acquisition des droits au titre du régime de rémunération différée, et les investissements soutenus dans la technologie et les initiatives stratégiques
 - Levier d'exploitation positif pour un 10^e trimestre consécutif

Dotation à la provision pour pertes sur créances (DPPC)

- Ratio de DPPC des prêts douteux de 35 pb
- Ratio de DPPC des prêts productifs de 3 pb

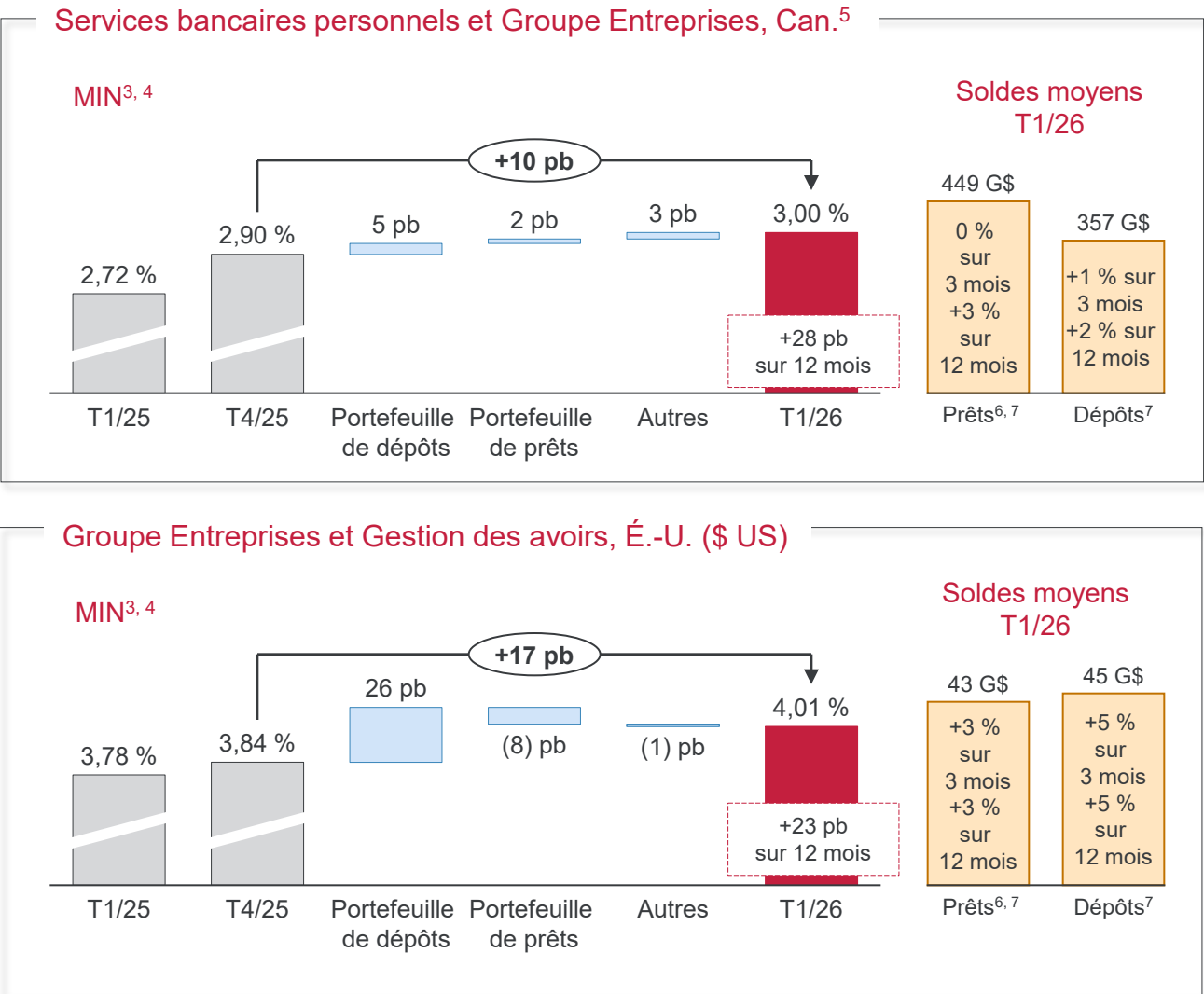
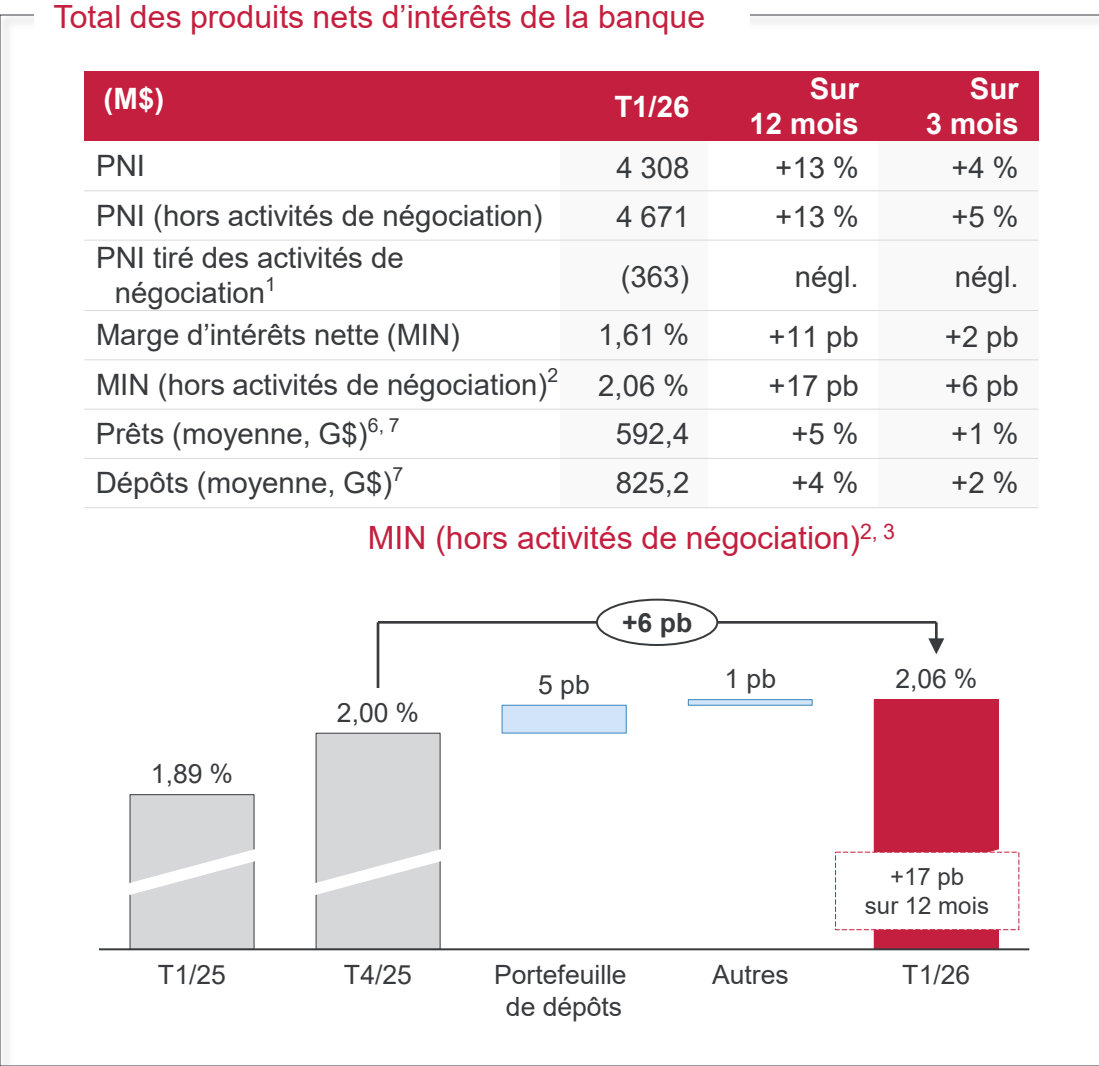
Déclarés (M\$)	T1/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	8 398	15 %	11 %
Produits nets d'intérêts issus des activités autres que de négociation	4 671	13 %	5 %
Produits autres que d'intérêts non tirés des activités de négociation	2 825	20 %	13 %
Produits de négociation ²	902	11 %	51 %
Charges	4 329	12 %	4 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	568	(1) %	(6) %
Résultat net	3 100	43 %	42 %
RPA dilué	3,21 \$	47 %	46 %
Coefficient d'efficacité ³	51,6 %	(170) pb	(360) pb
RCP	20,2 %	500 pb	610 pb
Ratio des fonds pr. de 1 ^{re} cat. sous forme d'act. ord.	13,4 %	(13) pb	5 pb

Ajustés ¹ (M\$)	T1/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	8 398	15 %	11 %
Produits nets d'intérêts issus des activités autres que de négociation	4 671	13 %	5 %
Produits autres que d'intérêts non tirés des activités de négociation	2 825	20 %	13 %
Produits de négociation ²	902	11 %	51 %
Charges	4 319	12 %	4 %
RAIP ⁴	4 079	19 %	20 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	568	(1) %	(6) %
Résultat net	2 685	23 %	23 %
RPA dilué	2,76 \$	25 %	25 %
Coefficient d'efficacité ⁵	51,4 %	(170) pb	(360) pb
RCP	17,4 %	210 pb	330 pb



Produits nets d'intérêts (PNI)

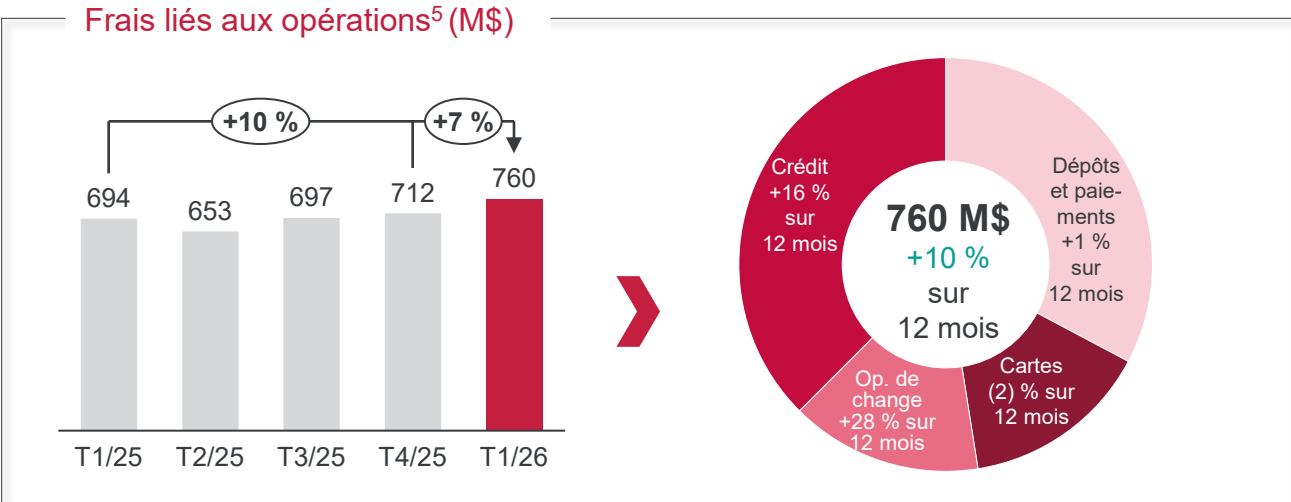
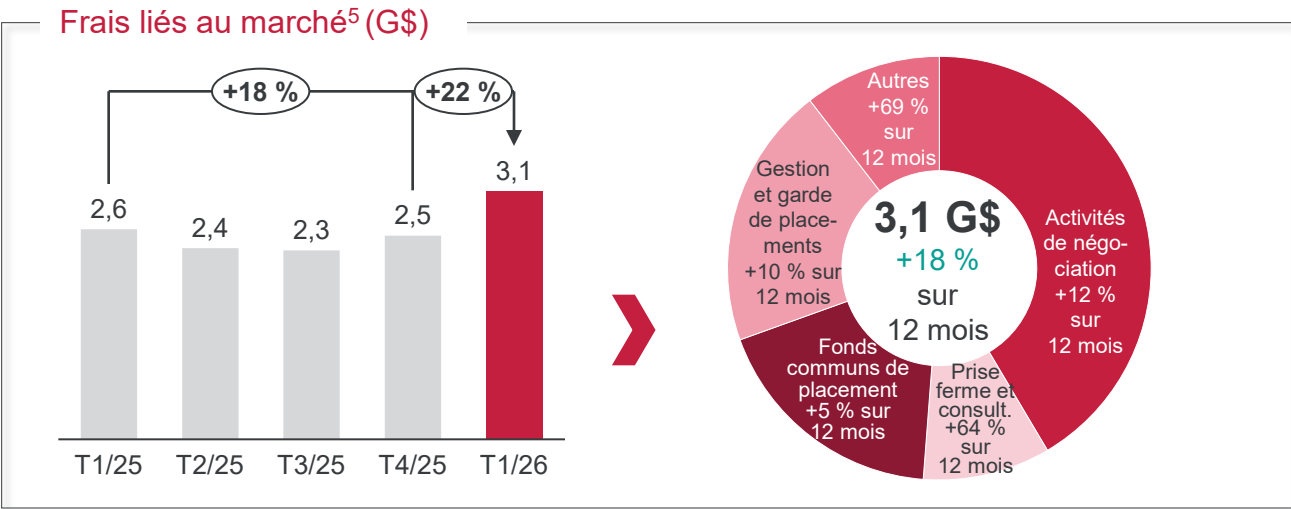
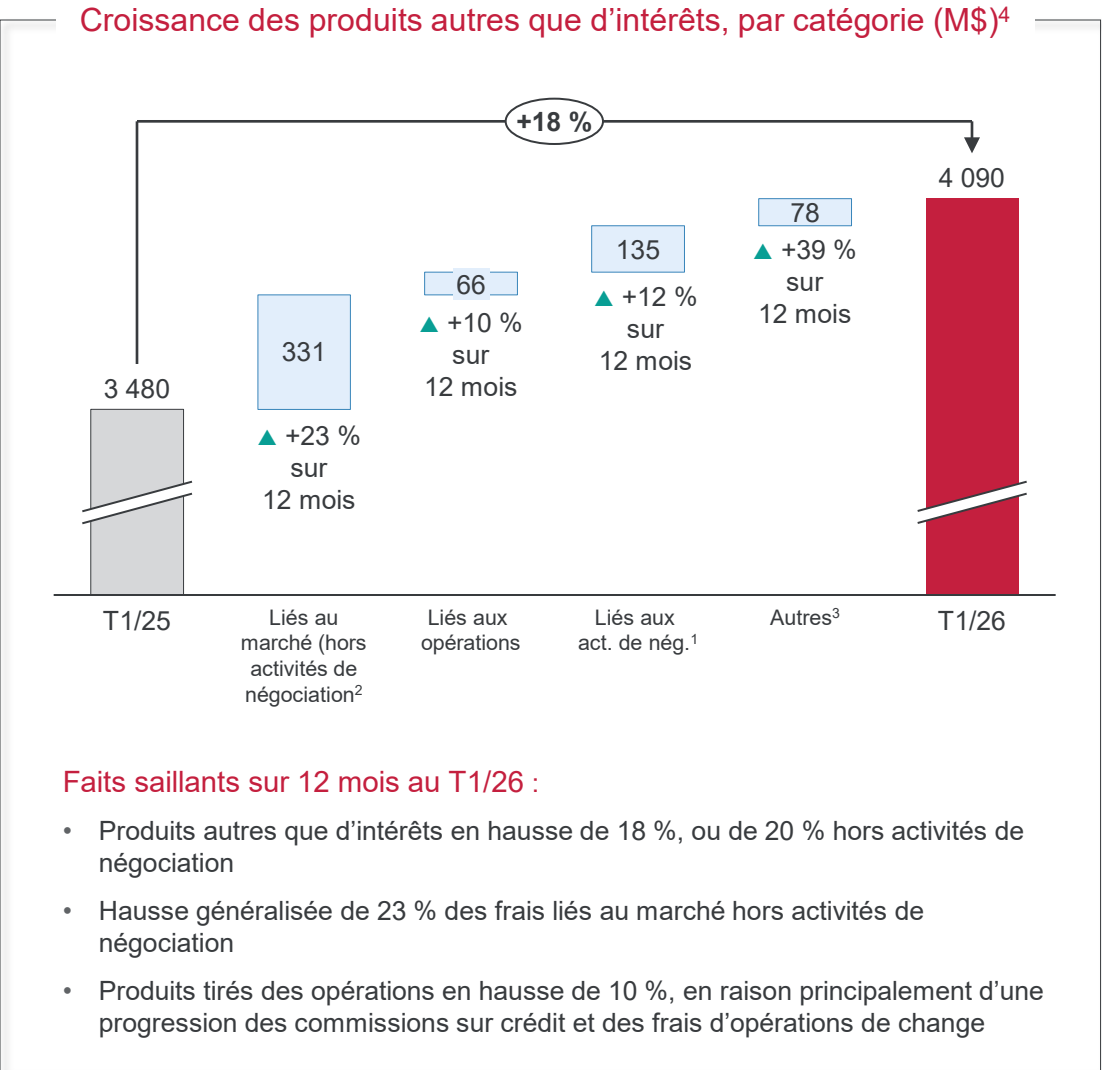
PNI (hors activités de négociation) en hausse de 13 % sur 12 mois, reflet de l'accroissement des marges et de la croissance des volumes



1. Voir la note 11 du Glossaire. 2. Voir la note 3 du Glossaire. 4. Voir la note 25 du Glossaire. Les autres notes sont présentées aux diapositives 47 à 53.

Produits autres que d'intérêts

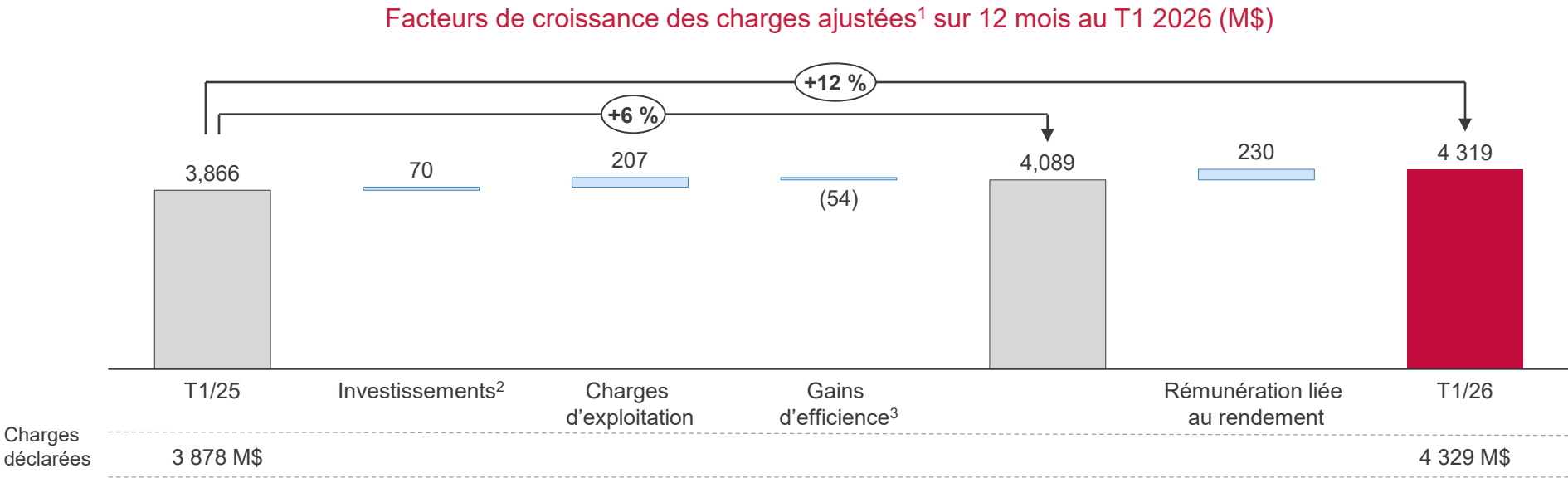
Produits d'honoraires stimulés par la croissance des frais liés au marché et la hausse des commissions sur crédit et des frais d'opérations de change



1. Voir la note 11 du Glossaire. Les autres notes sont présentées aux diapositives 47 à 53.

Charges autres que d'intérêts

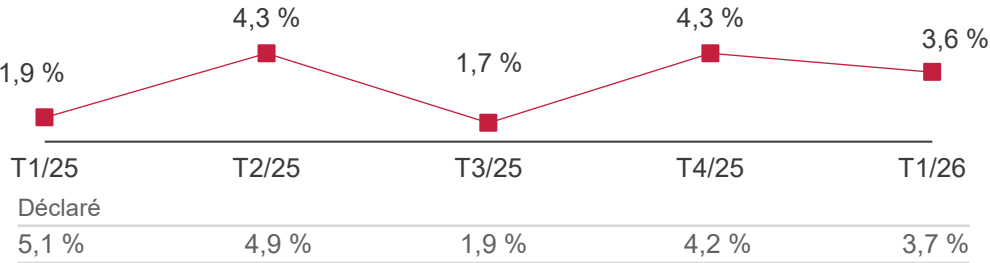
Levier d'exploitation positif encore une fois ce trimestre



Faits saillants sur 12 mois au T1/26

- Hausse de 12 % des charges déclarées et ajustées¹
- Hausse de la rémunération liée au rendement, notamment en raison de changements apportés aux hypothèses relatives à la date d'acquisition des droits au titre de la rémunération à base d'actions ainsi que des investissements dans nos activités
- Exclusion faite de la rémunération liée au rendement, les charges ont augmenté de 6 %
 - Accroissement des activités et poursuite des investissements dans la technologie, l'IA et les initiatives de croissance, tout en réalisant des gains d'efficience par l'automatisation et la gestion de la demande
 - Levier d'exploitation positif pour un 10^e trimestre consécutif

Levier d'exploitation ajusté^{1, 4}



4. Voir la note 4 du Glossaire. Les autres notes sont présentées aux diapositives 47 à 53.

Fonds propres et liquidités

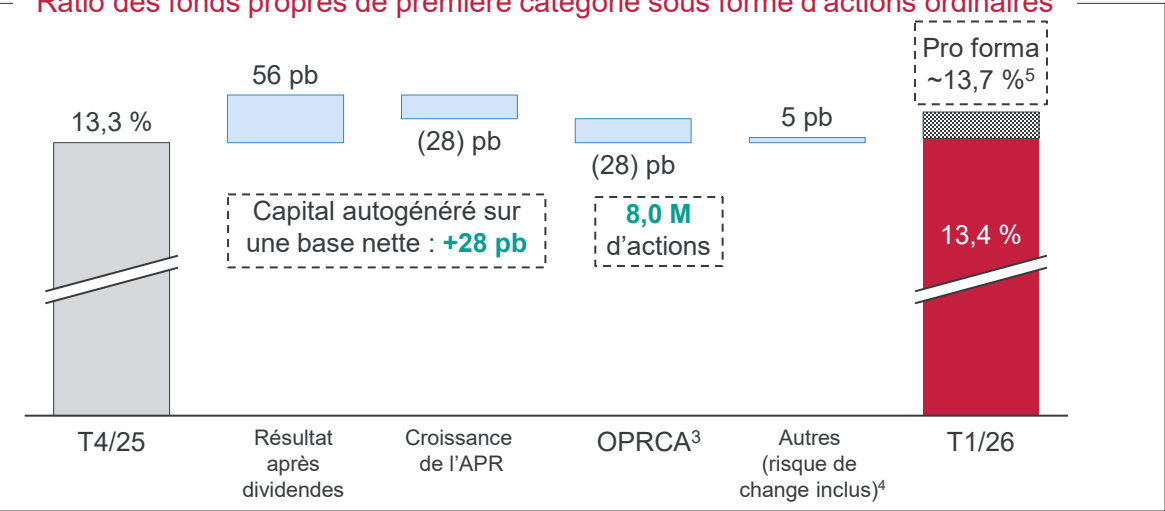
Solide situation de fonds propres, qui soutient le rendement pour les actionnaires et une répartition rigoureuse des ressources

Situation de fonds propres

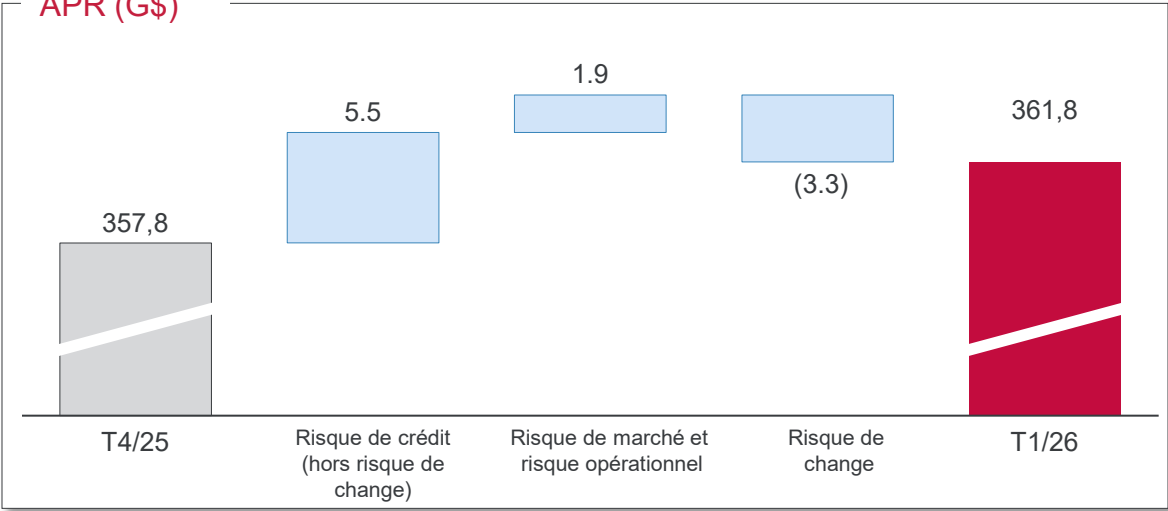
- Ratio des fonds propres de première catégorie sous forme d'actions ordinaires de 13,4 %, en hausse de 5 pb par rapport au trimestre précédent
 - Solide capital autogénéré sur une base nette
 - Rachat de 8,0 millions d'actions au cours du trimestre

G\$	T1/25	T4/25	T1/26
Prêts et acceptations moyens ¹	564,7	584,7	592,4
Dépôts moyens ¹	794,2	806,2	825,2
Fonds propres de première catégorie sous forme d'actions ordinaires ²	46,2	47,7	48,5
Ratio des fonds pr. de 1 ^{re} cat. sous forme d'act. ord.	13,5 %	13,3 %	13,4 %
Actif pondéré en fonction du risque (APR) ²	341,9	357,8	361,8
Ratio de levier ²	4,3 %	4,3 %	4,4 %
Ratio de liquidité à court terme (moyenne) ²	132 %	132 %	133 %
HQLA (moyenne) ²	212,7	200,4	205,9
Ratio de liquidité à long terme ²	113 %	116 %	114 %

Ratio des fonds propres de première catégorie sous forme d'actions ordinaires



APR (G\$)



Services bancaires personnels et PME, région du Canada

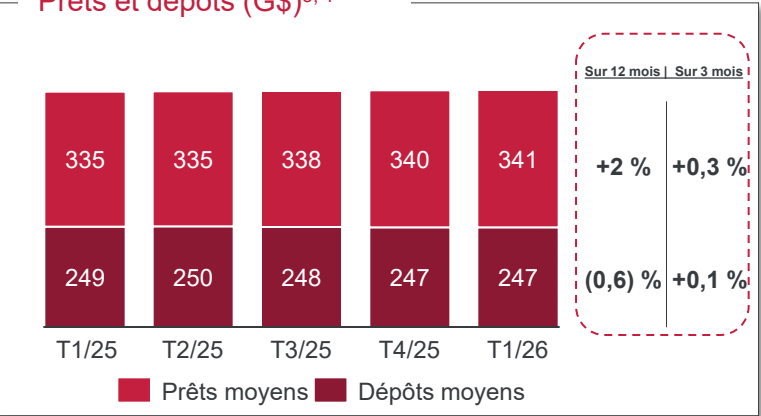
Résultat net record, porté un chiffre d'affaires solide et un levier d'exploitation positif

Faits saillants sur 12 mois au T1/26 :

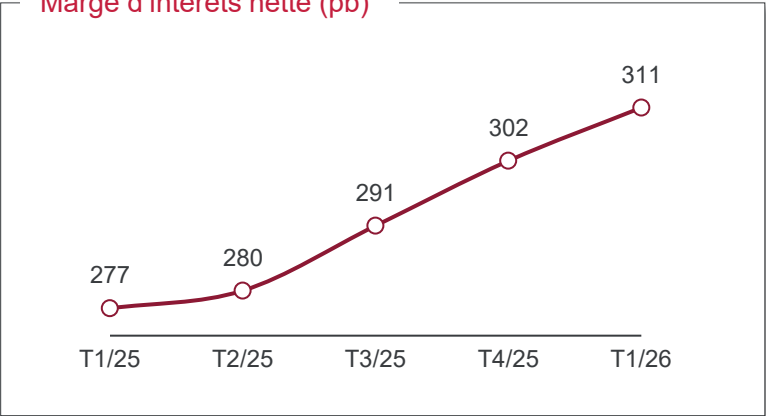
- Sources de revenus robustes soutenues par la stratégie axée sur l'établissement de relations très étroites et la clientèle bien nantie
 - Hausse des produits liés aux prêts hypothécaires, reflet de la priorité accordée à l'établissement de relations rentables et solides
 - Hausse des volumes associées aux cartes de crédit, portée par la vigueur soutenue du portefeuille Costco
 - Honoraires en hausse en lien avec l'appréciation du marché et les ventes nettes
 - Accroissement des marges de 34 pb en lien avec l'incidence persistante des taux plus élevés, l'évolution stratégique de la composition des activités et la rigueur au chapitre de l'établissement des prix
- Hausse des charges attribuable à l'augmentation des dépenses liées à la technologie et aux initiatives stratégiques ainsi qu'à la progression des coûts liés au personnel
- Ratio de DPPC total de 52 pb
 - Ratio de DPPC des prêts douteux de 38 pb

(M\$)	Déclarés			Ajustés ¹		
	T1/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois	T1/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	3 295	13 %	3 %	3 295	13 %	3 %
Produits nets d'intérêts	2 652	14 %	3 %	2 652	14 %	3 %
Produits autres que d'intérêts	643	8 %	4 %	643	8 %	4 %
Charges	1 558	7 %	(3) %	1 552	7 %	(3) %
RAIP ²	1 737	19 %	10 %	1 743	19 %	10 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	446	18 \$	(57) \$	446	18 \$	(57) \$
Résultat net	960	25 %	21 %	964	25 %	20 %
Prêts (moyenne, G\$) ^{3, 4}	341	2 %	0,3 %	341	2 %	0,3 %
Dépôts (moyenne, G\$) ⁴	247	(0,6) %	0,1 %	247	(0,6) %	0,1 %
Marge d'intérêts nette (pb)	311	34	9	311	34	9

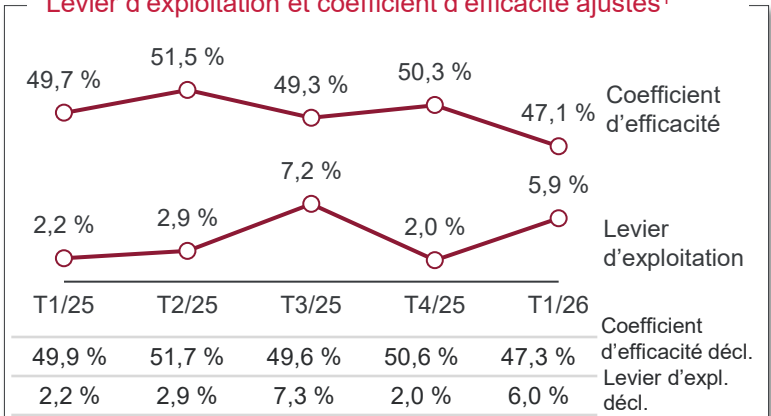
Prêts et dépôts (G\$)^{3, 4}



Marge d'intérêts nette (pb)



Levier d'exploitation et coefficient d'efficacité ajustés¹



Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada

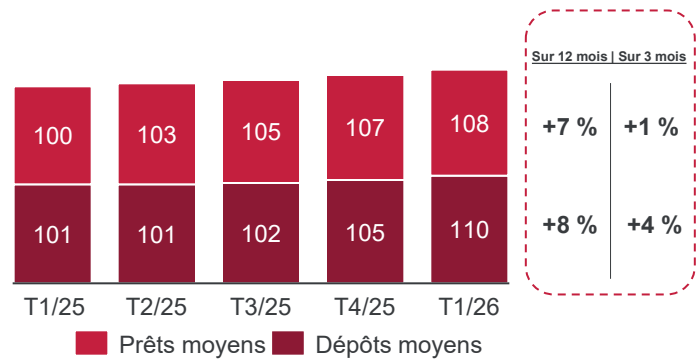
Chiffre d'affaires solide, soutenu par la croissance des volumes, l'appréciation des marchés et l'intensification des activités des clients

Faits saillants sur 12 mois au T1/26 :

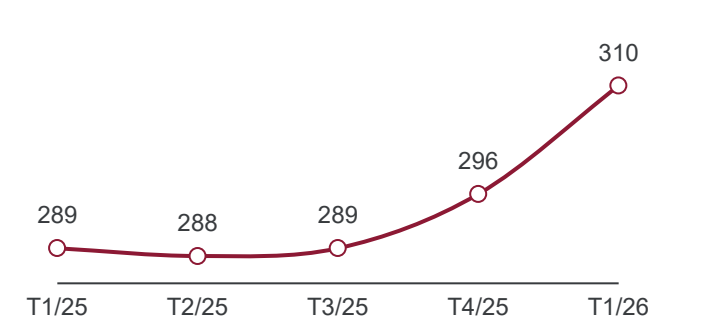
- Forte progression des marges et des produits tirés des honoraires grâce aux relations solides avec les clients, à une meilleure pénétration des services de planification financière et à l'attention accordée aux secteurs axés sur les dépôts et à forte croissance
 - Prêts et dépôts commerciaux en hausse respectivement de 7 % et 8 %
 - Hausse des honoraires en lien avec l'appréciation des marchés et les ventes nettes
 - Classement au 2^e rang des 6 grandes banques⁷ au chapitre des ventes nettes de fonds communs de placement de détail à long terme; biens administrés en hausse de 14 %
- Charges en hausse de 10 % en lien principalement avec l'augmentation de la rémunération liée au rendement et des dépenses liées à la technologie et aux initiatives stratégiques
- Ratio de DPPC total de 30 pb
 - Ratio de DPPC des prêts douteux de 37 pb

Déclarés et ajustés ¹ (M\$)	T1/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	1 923	13 %	5 %
Produits nets d'intérêts	830	16 %	6 %
Produits autres que d'intérêts	1 093	11 %	4 %
Charges	941	10 %	(2) %
RAIP ²	982	16 %	12 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	84	45 \$	32 \$
Résultat net	647	9 %	7 %
Produits de Groupe Entreprises	733	9 %	6 %
Produits de Gestion des avoirs	1 190	16 %	4 %
Marge d'intérêts nette (pb)	310	21	14

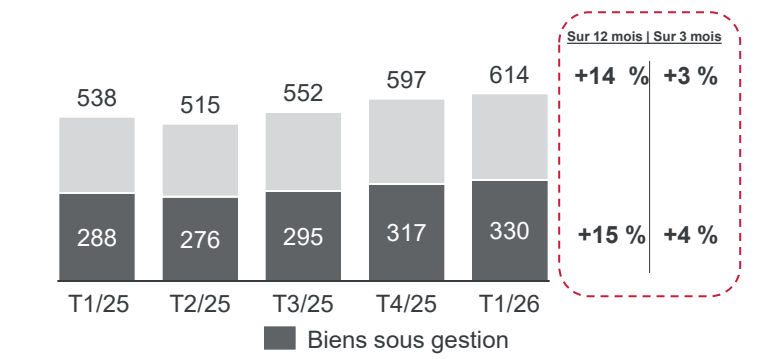
Prêts et dépôts, Groupe Entreprises (G\$)^{3, 4}



Marge d'intérêts nette (pb)



Biens administrés (G\$)^{5, 6}



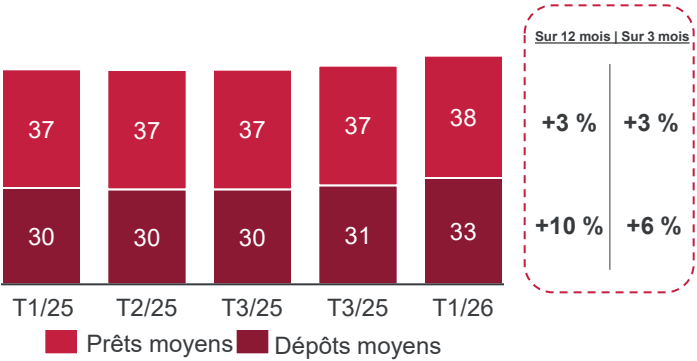
Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis

Tirer parti de la croissance des volumes et de l'accroissement des marges

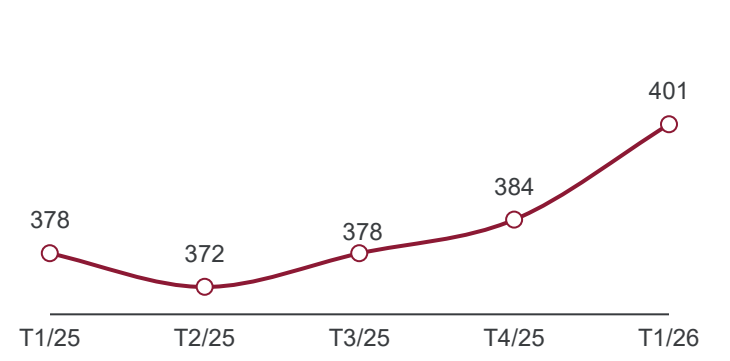
Faits saillants sur 12 mois au T1/26 :

- Croissance des produits portée par nos efforts soutenus pour établir des relations avec de nouveaux clients et approfondir les liens avec la clientèle actuelle dans les marchés clés à l'appui d'un rendement soutenu et robuste
 - Prêts et dépôts commerciaux en hausse respectivement de 3 % et 10 %
 - Croissance soutenue des biens sous gestion grâce à la conjoncture du marché
 - Progression des produits autres que d'intérêts modérée en raison des frais de rendement annuel plus élevés au cours de l'exercice précédent
- Augmentation de 6 % des charges attribuable à la hausse des coûts liés au personnel, y compris les indemnités de départ, et à l'accroissement des dépenses liées aux initiatives stratégiques
- Ratio de DPPC total de 14 pb
 - Ratio de DPPC des prêts douteux de 53 pb
 - Ratio de DPPC des prêts productifs de (39) pb

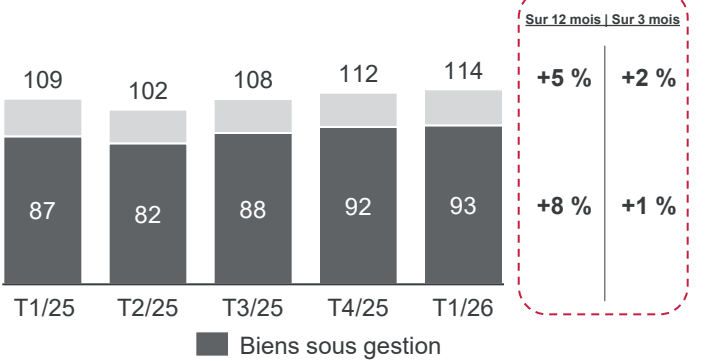
Prêts et dépôts, Groupe Entreprises (G\$ US)^{3, 4}



Marge d'intérêts nette (pb)



Biens administrés (G\$ US)^{5, 6}



(M\$ US)	Déclarés			Ajustés ¹		
	T1/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois	T1/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	630	6 %	8 %	630	6 %	8 %
Produits nets d'intérêts	433	10 %	7 %	433	10 %	7 %
Produits autres que d'intérêts	197	(1) %	9 %	197	(1) %	9 %
Charges	348	6 %	(3) %	345	6 %	(3) %
RAIP ²	282	7 %	26 %	285	7 %	26 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	15	(33) \$	39 \$	15	(33) \$	39 \$
Résultat net	212	19 %	7 %	214	19 %	6 %
Produits de Groupe Entreprises	442	12 %	9 %	442	12 %	9 %
Produits de Gestion des avoirs	188	(4) %	6 %	188	(4) %	6 %
Prêts (moyenne, G\$ US) ^{3, 4}	43	3 %	3 %	43	3 %	3 %
Dépôts (moyenne, G\$ US) ⁴	45	5 %	5 %	45	5 %	5 %
Marge d'intérêts nette (pb)	401	23	17	401	23	17

Marchés des capitaux

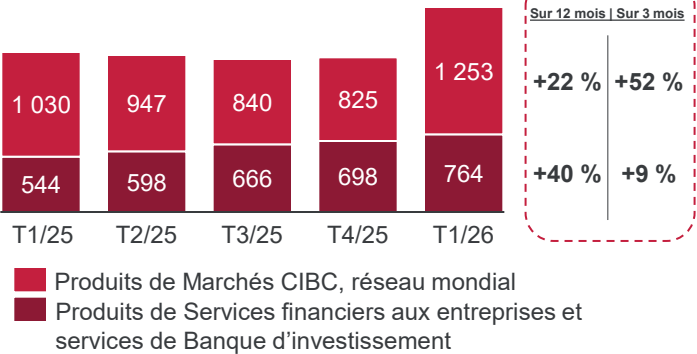
Résultats records grâce à la vigueur des activités des clients

Faits saillants sur 12 mois au T1/26 :

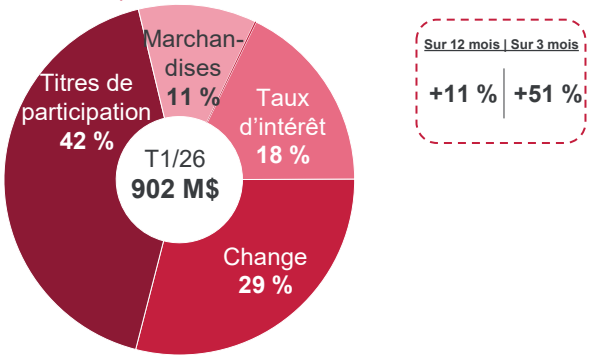
- Forte croissance du chiffre d'affaires attribuable à l'intensification des activités des clients et aux conditions favorables dans les marchés
 - Produits de Marchés CIBC, réseau mondial, en hausse de 22 % et croissance à l'échelle de notre plateforme
 - L'intensification des services consultatifs, la vigueur des activités de prise ferme de titres de créance et de participation et la hausse des produits tirés des activités de prêt et de dépôt ont fait augmenter les produits de Services financiers aux entreprises et services de Banque d'investissement de 40 %
- Hausse de 19 % des charges en lien avec les investissements stratégiques en appui à l'expansion des activités et l'augmentation de la rémunération liée au rendement
- Ratio de DPPC total de 3 pb
 - Ratio de DPPC des prêts douteux de 5 pb

Déclarés et ajustés¹ (M\$)	T1/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	2 017	28 %	32 %
Produits nets d'intérêts issus des activités autres que de négociation	473	21 %	12 %
Produits autres que d'intérêts non tirés des activités de négociation	638	71 %	27 %
Produits de négociation⁵	906	12 %	52 %
Charges	836	19 %	18 %
RAIP²	1 181	36 %	45 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	7	(14) \$	(70) \$
Résultat net	877	42 %	60 %
Prêts (moyenne, G\$)³, 4	79	21 %	5 %
Dépôts (moyenne, G\$)⁴	116	16 %	8 %

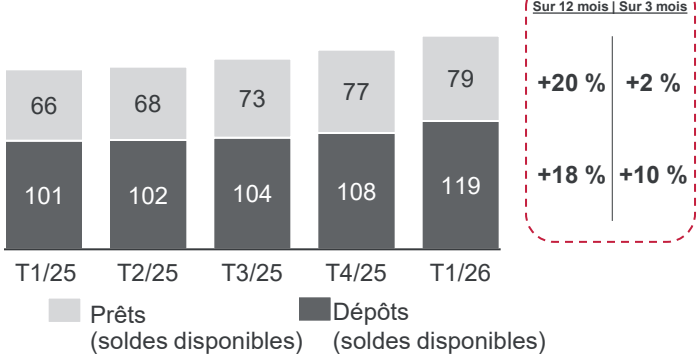
Produits de Marchés CIBC, réseau mondial et de Services financiers aux entreprises et services de Banque d'investissement (M\$)⁶



Produits de négociation⁵ (total de la banque)



Prêts³ et dépôts (soldes disponibles en G\$)



5. Voir la note 11 du Glossaire. Les autres notes sont présentées aux diapositives 47 à 53.

Siège social et autres

Faits saillants sur 12 mois au T1/26 :

- Hausse des produits en raison surtout d’un profit tiré du portefeuille d’investissements stratégiques, neutralisé en partie par une diminution des activités liées à la trésorerie
- Augmentation des charges essentiellement attribuable aux changements apportés à nos hypothèses relatives à la date d’acquisition des droits au titre de la rémunération à base d’actions
- Résultat net comme présenté qui comprend des recouvrements d’impôt sur le résultat en lien avec une distribution de gains en capital et l’utilisation de pertes en capital

(M\$)	Déclarés			Ajustés ¹		
	T1/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois	T1/26	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	289	55	70	289	55	70
Produits nets d’intérêts	115	(10)	(18)	115	(10)	(18)
Produits autres que d’intérêts	174	65	88	174	65	88
Charges	511	121	111	511	121	111
RAIP ²	(222)	(66)	(41)	(222)	(66)	(41)
Dotation à la provision pour pertes sur créances	10	(7)	4	10	(7)	4
Résultat net (perte nette)	322	382	364	(100)	(40)	(58)

Générer une croissance et une valeur durables pour nos parties intéressées

Dynamisme soutenu
et priorités clairement
définies pour exécuter
notre stratégie axée sur
la connectivité

**Croissance des
produits robuste et
levier d'exploitation
positif**

**Solidité du bilan et de
la situation de fonds
propres** à l'appui de la
croissance interne et du
**rendement pour les
actionnaires**

Gestion du risque – Vue d'ensemble

Frank Guse

Premier vice-président à la direction et chef de la gestion du risque

Messages clés

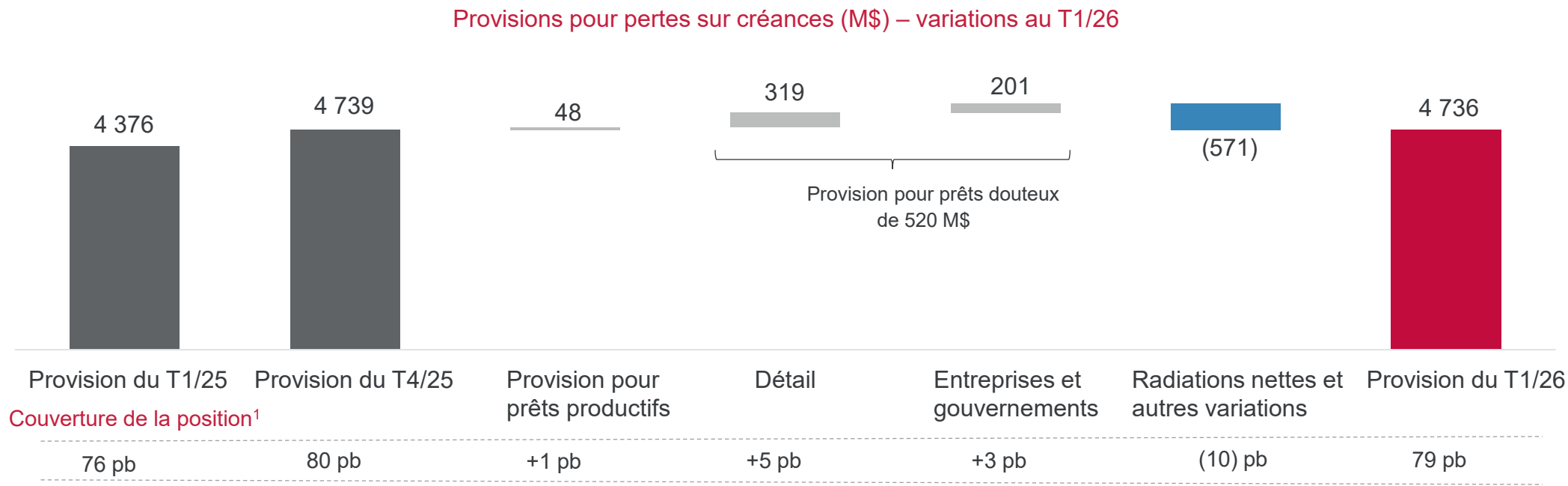
Performance du
crédit **en phase**
avec les attentes

**Gestion rigoureuse
du risque** pour faire
face aux incertitudes
macroéconomiques

Provisions stables
pour s'adapter aux
facteurs de risque
changeants

Provisions pour pertes sur créances

Provision pour pertes sur créances légèrement en baisse sur 3 mois



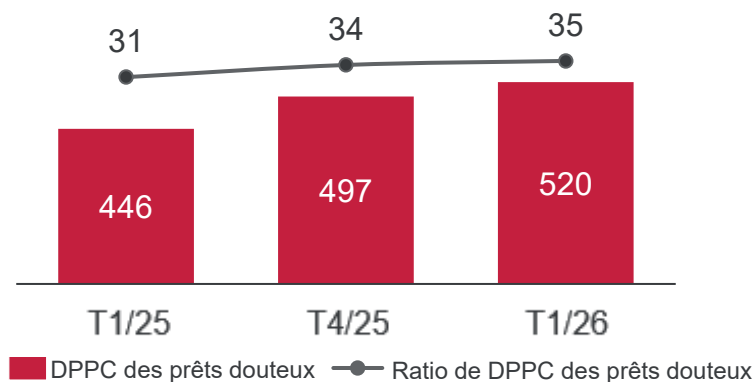
- Total de la dotation à la provision pour pertes sur créances de 568 M\$ au T1/26, contre 605 M\$ au trimestre précédent
- Ratio de couverture de la provision totale de 79 pb au trimestre considéré, en baisse par rapport à 80 pb au T4/25
- Dotation à la provision pour pertes sur prêts douteux de 520 M\$, en hausse de 23 M\$ sur 3 mois
- Hausse de la dotation à la provision pour pertes sur prêts douteux dans Groupe Entreprises, région du Canada, et Groupe Entreprises, région des États-Unis, en partie neutralisée par une baisse de la dotation à la provision dans Marchés des capitaux et dans Services bancaires personnels et PME, région du Canada
- Dotation à la provision pour pertes sur prêts productifs de 48 M\$ qui continue de refléter l'évolution de la conjoncture économique et les profils de risque de crédit

1. Voir la note 13 du Glossaire.

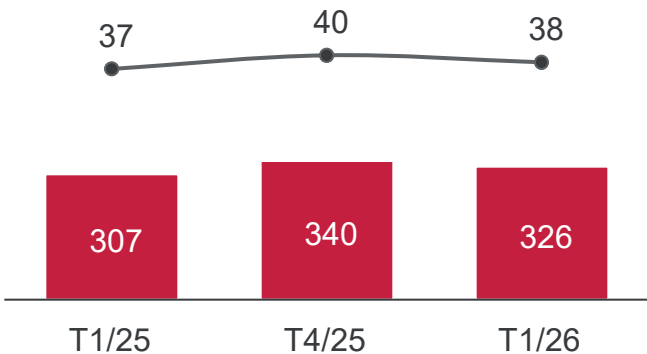
DPPC des prêts douteux

Ratio de DPPC des prêts douteux¹ total de la banque en hausse sur 3 mois

Totaux à l'échelle de la banque (M\$, pb)

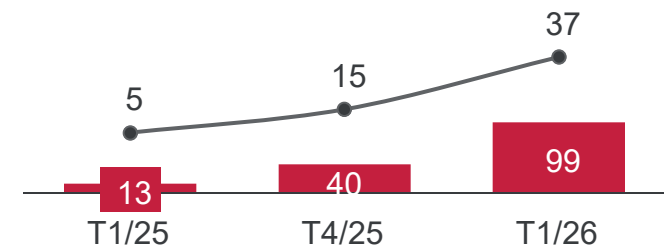


Services bancaires personnels et PME, région du Canada (M\$, pb)

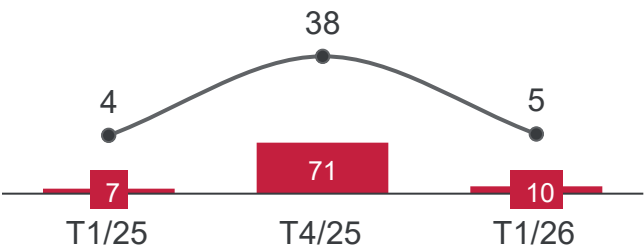


- DPPC des prêts douteux de Services bancaires personnels et PME, région du Canada, et de Marchés des capitaux, en baisse
- DPPC des prêts douteux de Groupe Entreprises, région du Canada, se rapportant à divers secteurs, et aucune perte liée à un risque systémique
- DPPC des prêts douteux de Groupe Entreprises, région des États-Unis, en hausse sur 3 mois, mais en baisse sur 12 mois

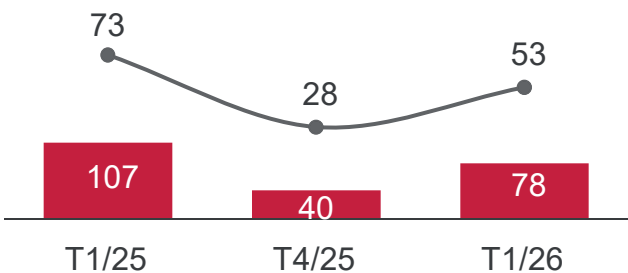
Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada (M\$, pb)



Marchés des capitaux (M\$, pb)



Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis (M\$, pb)



1. Voir la note 10 du Glossaire.

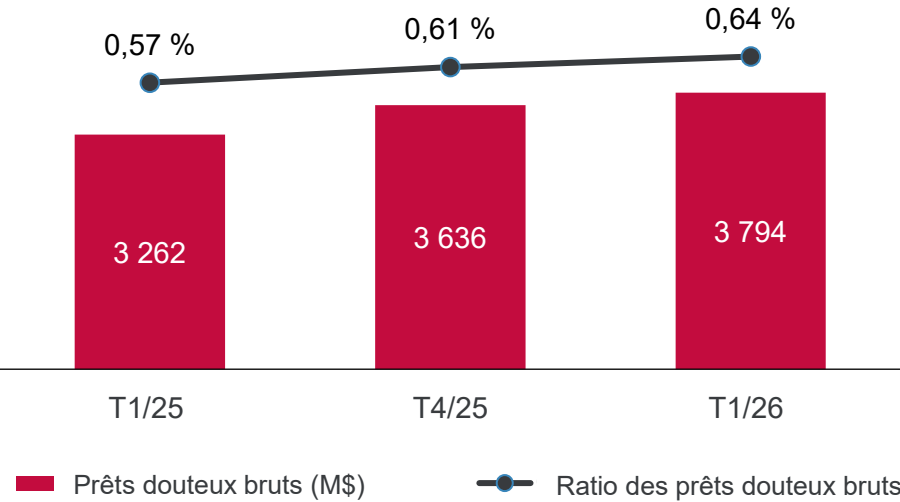
Performance au chapitre du crédit – prêts douteux bruts

Ratio des prêts douteux bruts en hausse sur 3 mois

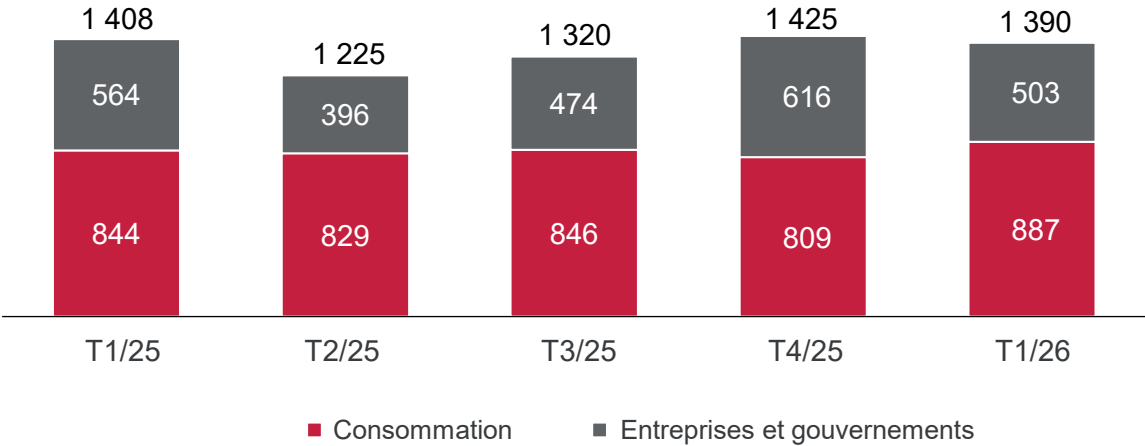
- Le ratio des prêts douteux bruts a augmenté, en raison surtout des portefeuilles de prêts à la consommation au Canada
- Nouveaux prêts douteux en baisse pour les prêts aux entreprises et aux gouvernements, mais en hausse pour les prêts à la consommation
- Hausse des prêts hypothécaires à l'habitation douteux, qui ne devrait pas mener à des radiations importantes, vu le ratio prêt-valeur prudent du portefeuille et le faible ratio des radiations nettes historique

Ratio des prêts douteux bruts	T1/25	T4/25	T1/26
Prêts hypothécaires à l'habitation canadiens ¹	0,31 %	0,38 %	0,43 %
Prêts personnels canadiens ²	0,59 %	0,54 %	0,60 %
Prêts aux entreprises et aux gouvernements ³	0,79 %	0,83 %	0,83 %
CIBC Caribbean	3,54 %	3,48 %	3,16 %
Total	0,57 %	0,61 %	0,64 %

Ratio des prêts douteux bruts⁴



Nouveaux prêts douteux⁵ (M\$)



Prêts à la consommation au Canada

Tendances conformes aux attentes pour les radiations nettes et les prêts en souffrance

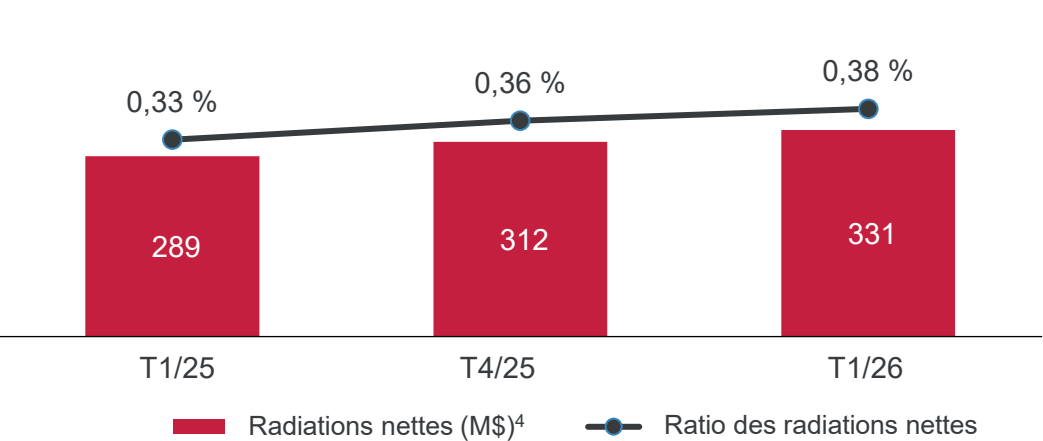
Radiations nettes :

- Dans l'ensemble, montant des radiations nettes au titre des prêts à la consommation en hausse sur 3 mois et sur 12 mois, en raison surtout des soldes de cartes de crédit, qui ont subi l'incidence de la hausse du taux de chômage au cours de la dernière année, ce qui a donné lieu à des radiations
- Maintien de pertes liées aux prêts hypothécaires peu élevées, reflet de solides ratios prêt-valeur moyens dans le portefeuille

Taux de comptes en souffrance depuis au moins 90 jours :

- Soldes de cartes de crédit en souffrance en hausse, du fait de facteurs saisonniers et de l'augmentation soutenue du taux de chômage, ainsi que de l'incertitude macroéconomique persistante
- Prêts hypothécaires en souffrance touchés par la conjoncture économique, notamment le ralentissement des ventes de logements

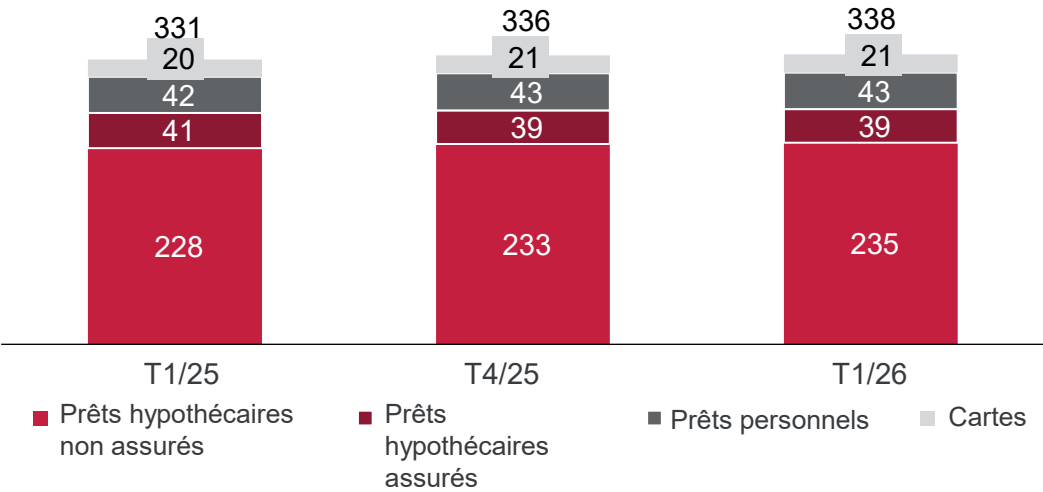
Ratio des radiations nettes⁴



Radiations nettes déclarées	T1/25	T4/25	T1/26
Prêts hypothécaires à l'habitation canadiens ¹	<0,01 %	<0,01 %	<0,01 %
Cartes de crédit canadiennes	3,38 %	3,55 %	3,91 %
Prêts personnels canadiens ²	1,06 %	1,07 %	1,08 %
Total	0,33 %	0,36 %	0,38 %

Taux des comptes en souffrance depuis au moins 90 jours ³	T1/25	T4/25	T1/26
Prêts hypothécaires à l'habitation canadiens ¹	0,31 %	0,38 %	0,43 %
Cartes de crédit canadiennes	0,87 %	0,83 %	0,94 %
Prêts personnels canadiens ²	0,59 %	0,54 %	0,60 %
Total	0,39 %	0,43 %	0,48 %

Soldes (G\$, capital)



3. Voir la note 19 du Glossaire. 4. Voir les notes 18 et 20 du Glossaire. Les autres notes sont présentées aux diapositives 47 à 53.

Performance de
crédit toujours
en phase
avec les perspectives
pour l'exercice
complet

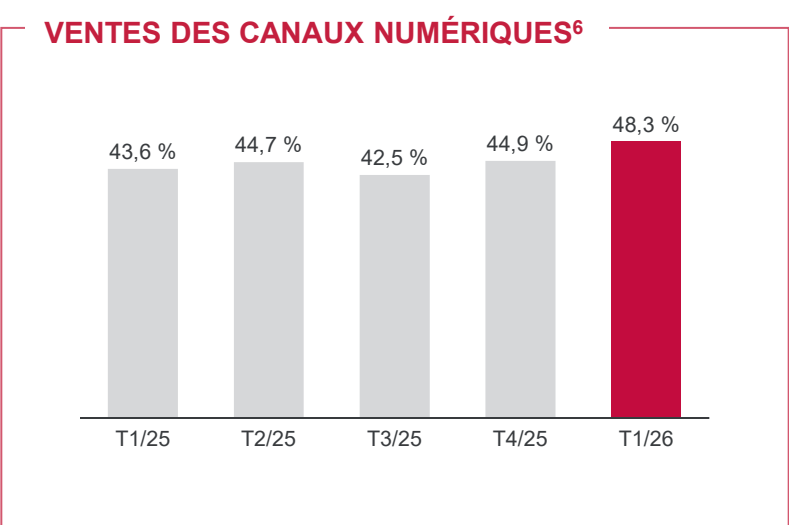
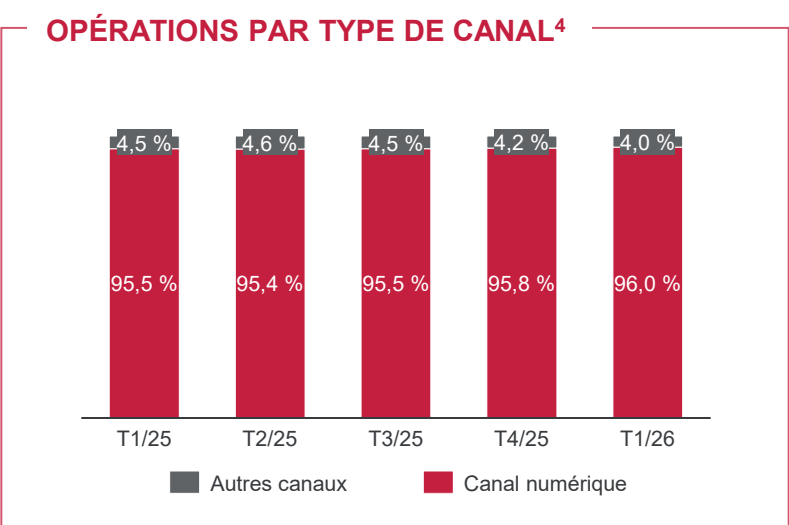
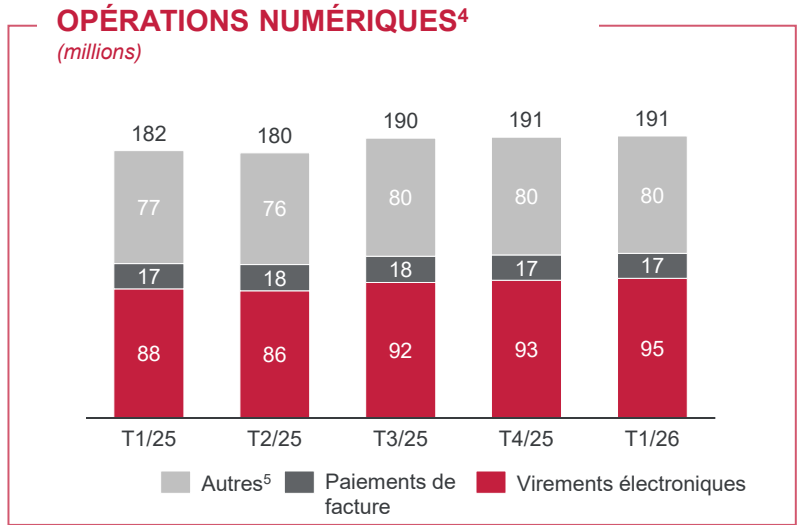
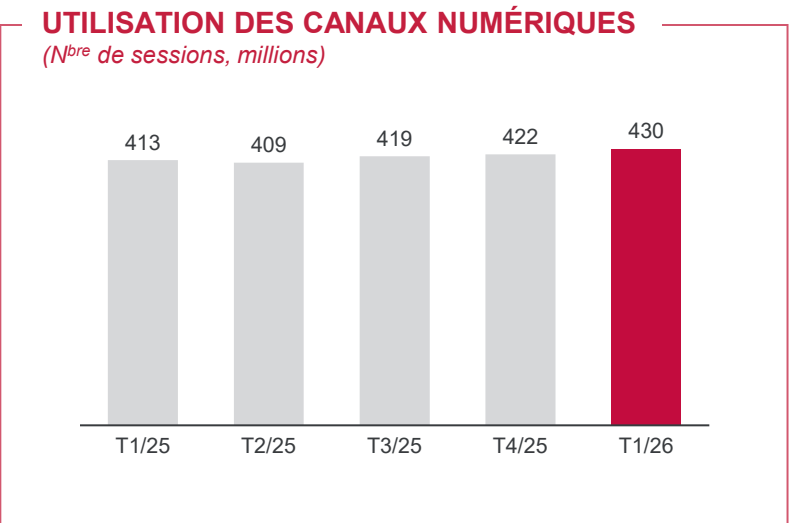
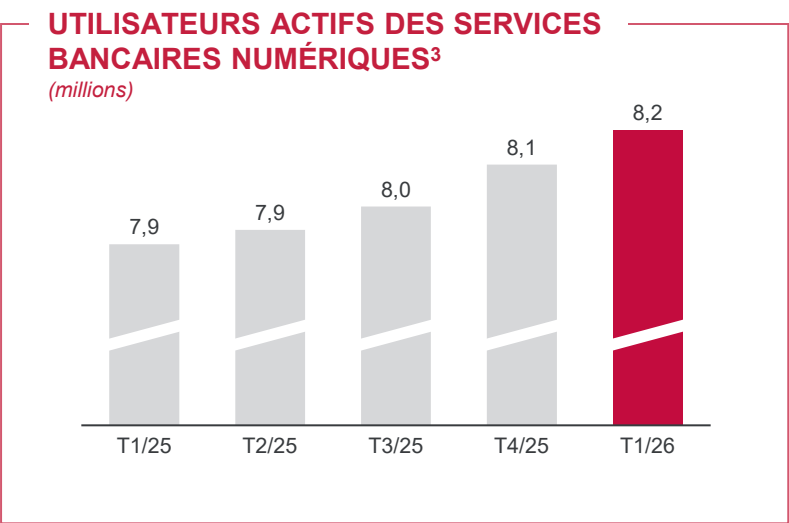
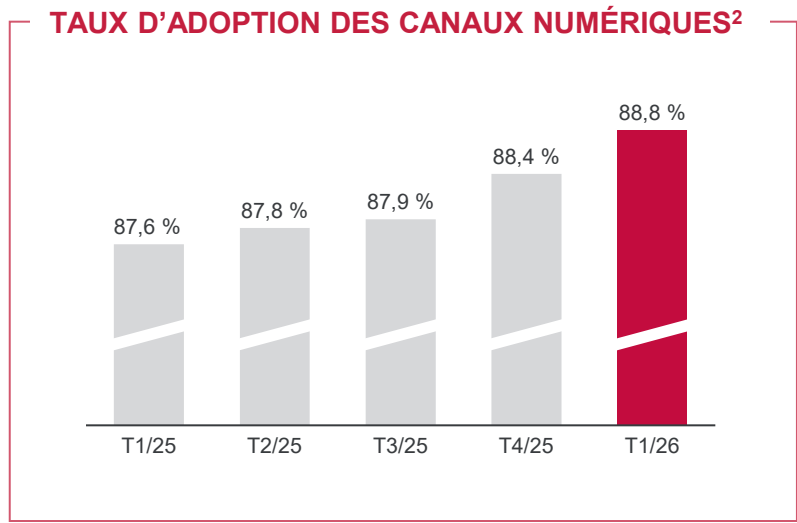
Stratégies de **gestion
agile du risque** pour
favoriser la résilience du
portefeuille en période de
volatilité du marché

**Provisions
prudentes** pour faire
face à l'incertitude
économique
persistante

Annexe

Tendances des services bancaires numériques

Croissance de l'adoption et des interactions pour ces canaux dans Services bancaires personnels, région du Canada¹

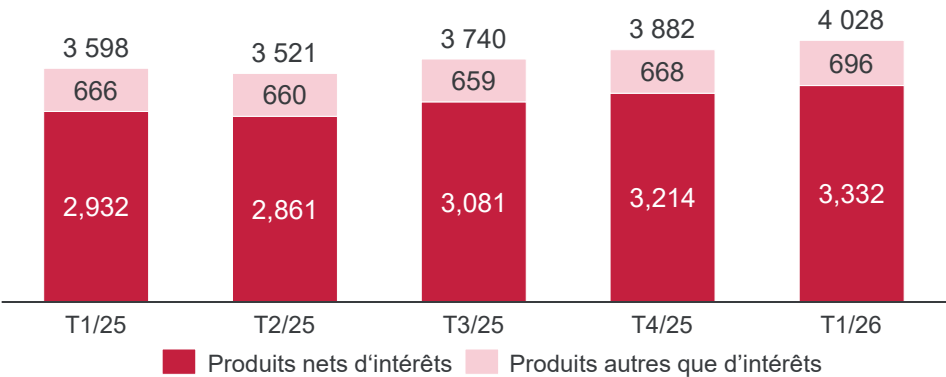


Services bancaires personnels et Groupe Entreprises, région du Canada¹

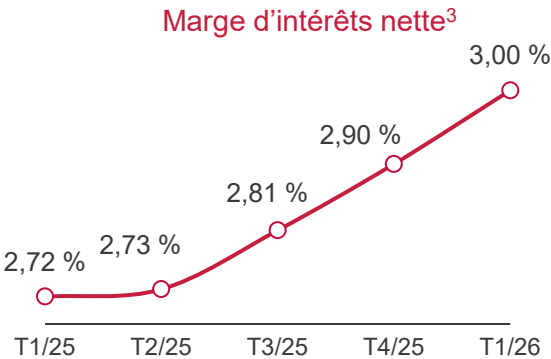
Accroissement continu des marges grâce à l'incidence positive des taux et de la composition des activités

PRODUITS

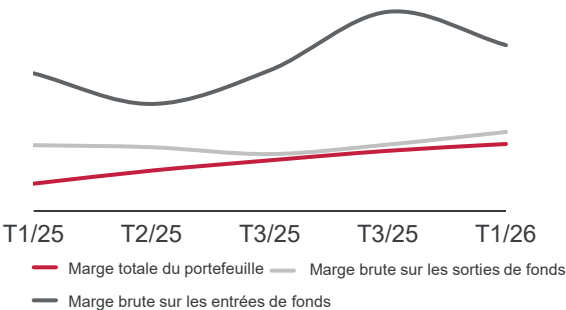
(M\$)



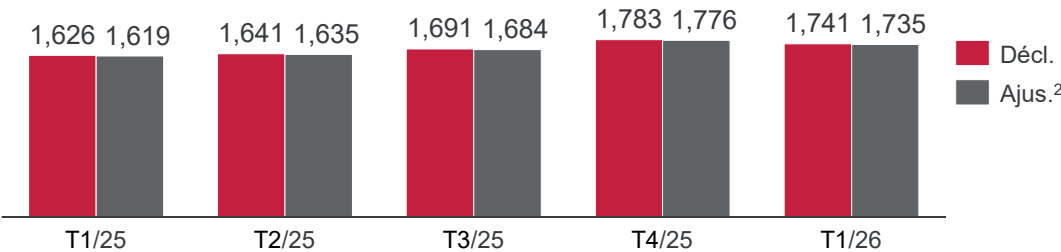
MESURES DU RENDEMENT



Marges du portefeuille de prêts hypothécaires⁴



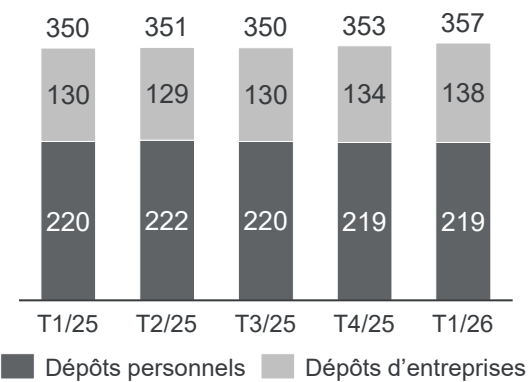
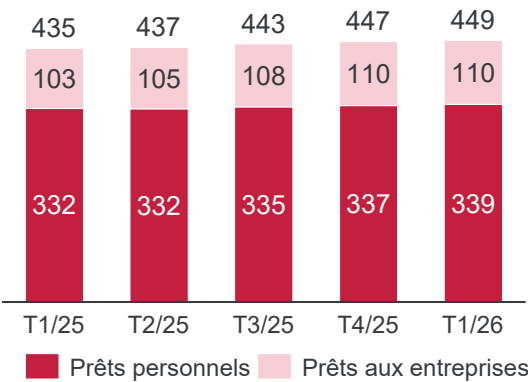
CHARGES AUTRES QUE D'INTÉRÊTS (M\$) ET COEFFICIENT D'EFFICACITÉ



Coefficient d'efficacité

Décl.	45,2 %	46,6 %	45,2 %	45,9 %	43,2 %
Ajus. ²	45,0 %	46,4 %	45,0 %	45,7 %	43,1 %

SOLDES MOYENS DES PRÊTS ET DES DÉPÔTS (G\$)^{5, 6}

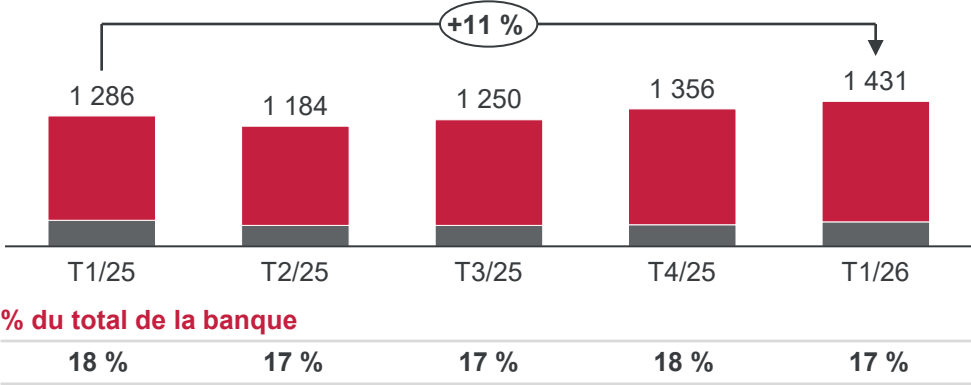


Gestion des avoirs¹

Solidité des marchés et des ventes nettes, porteuse de la croissance des biens

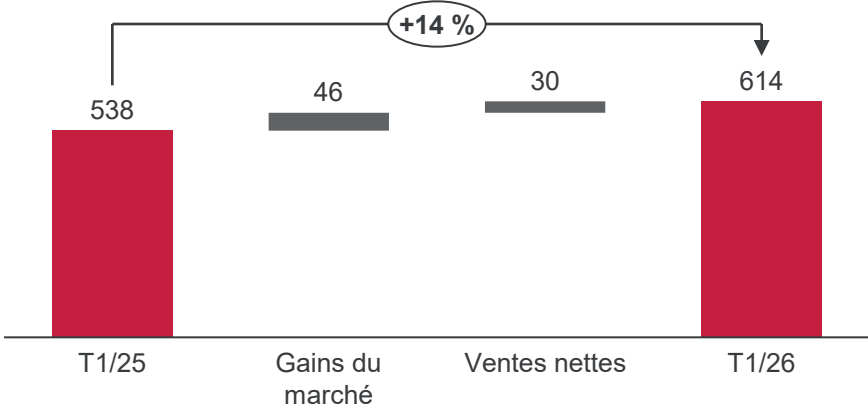
PRODUITS¹

(M\$ CA) ■ Canada ■ É.-U.



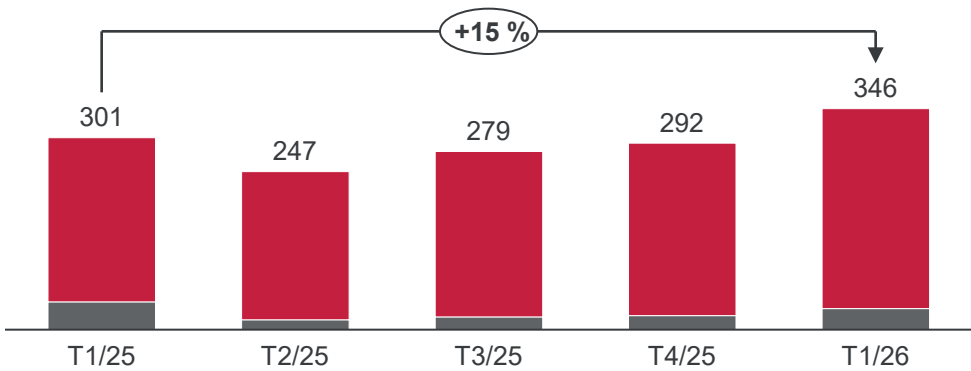
BIENS ADMINISTRÉS²

(G\$ CA) 🇨🇦



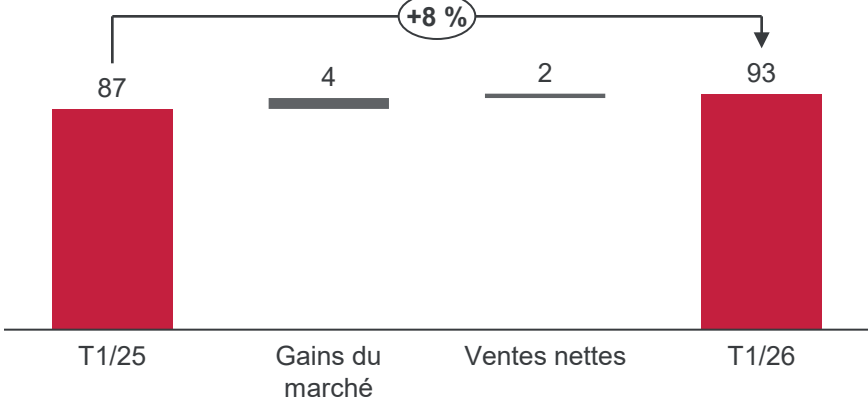
RÉSULTAT NET¹

(M\$ CA) ■ Canada ■ É.-U.



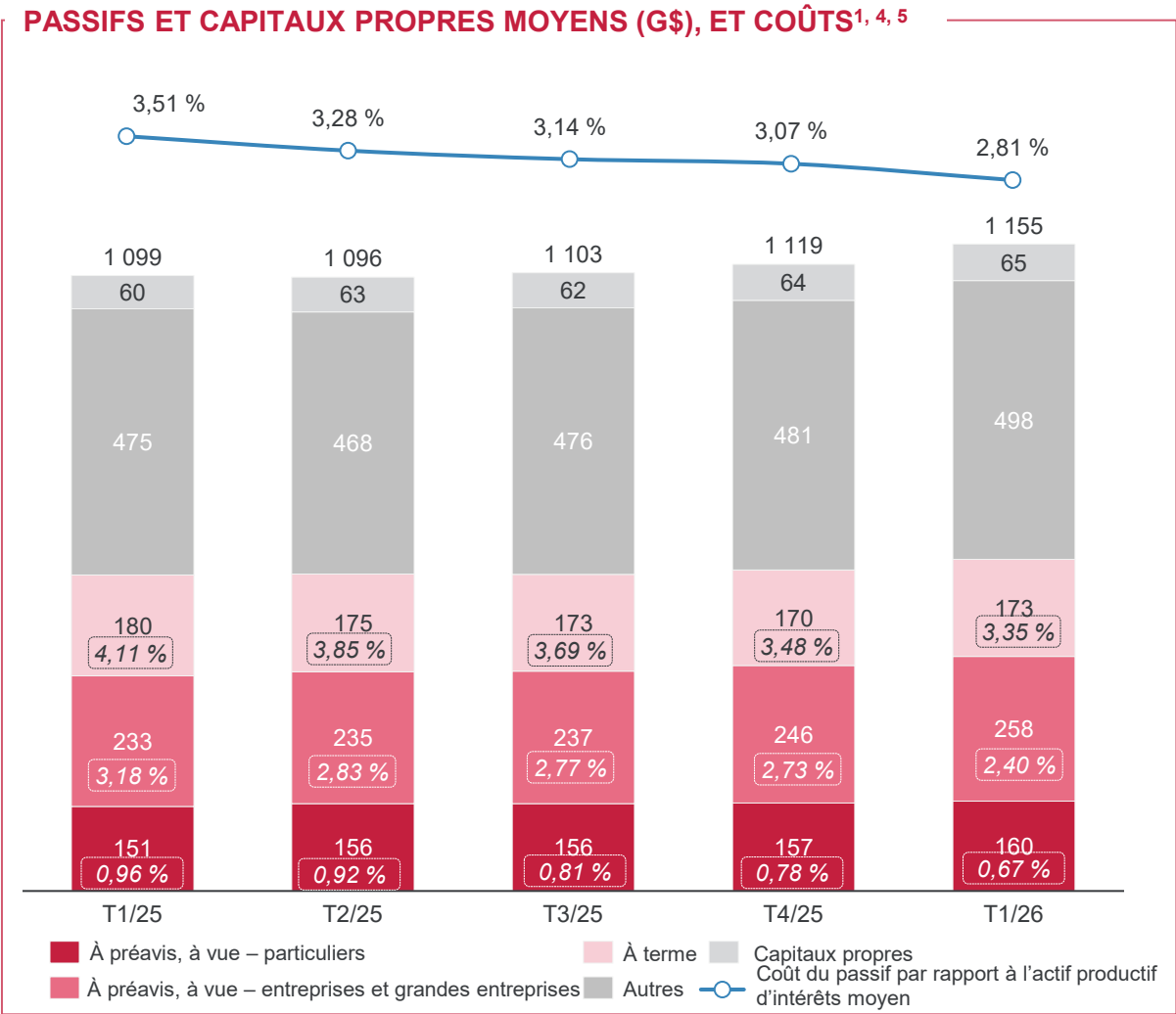
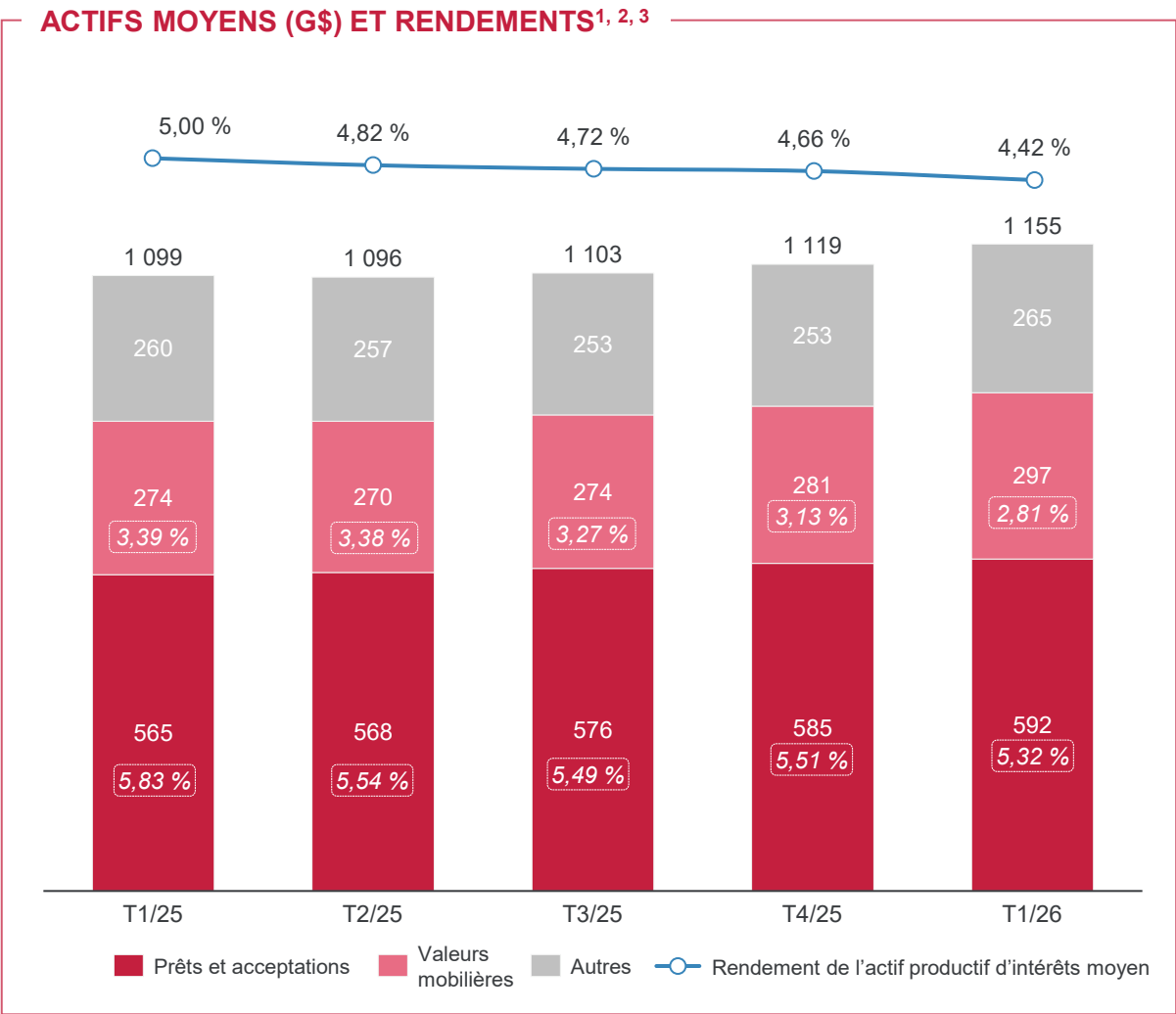
BIENS SOUS GESTION³

(G\$ US) 🇺🇸



Bilan

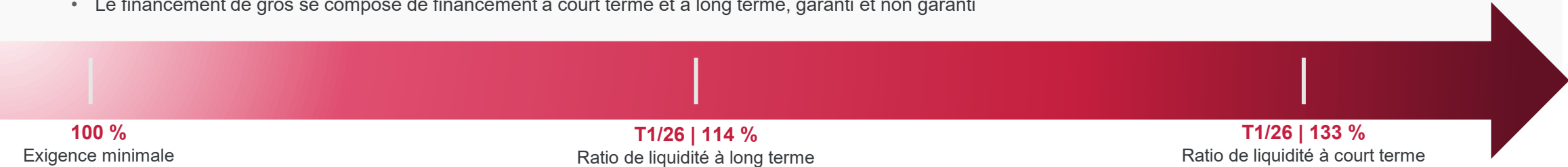
Solide croissance des prêts et des dépôts; baisse de rendement associée aux réductions de taux



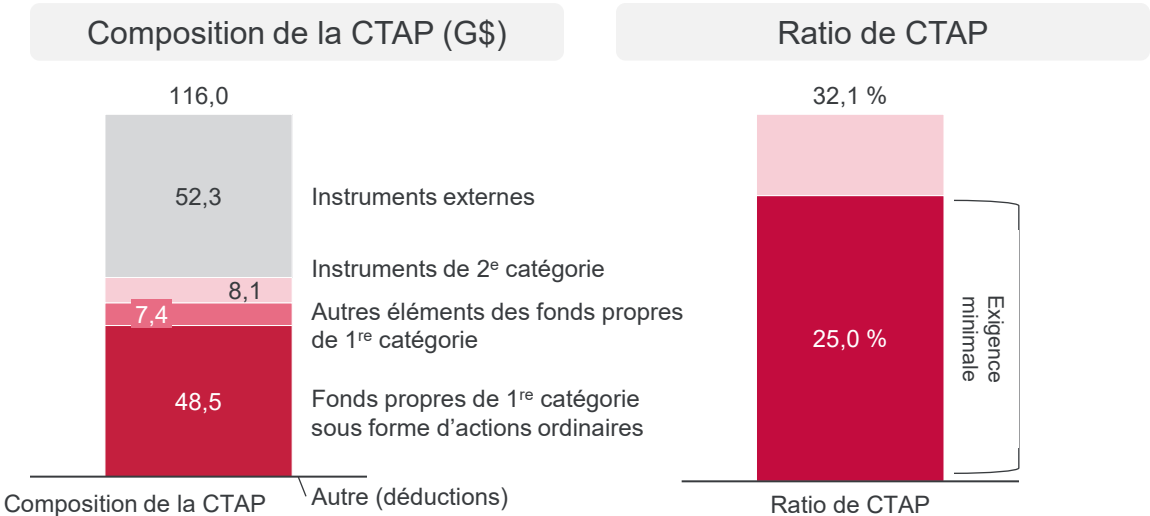
Financement et liquidités

Bilan bien diversifié, de grande qualité et axé sur le client

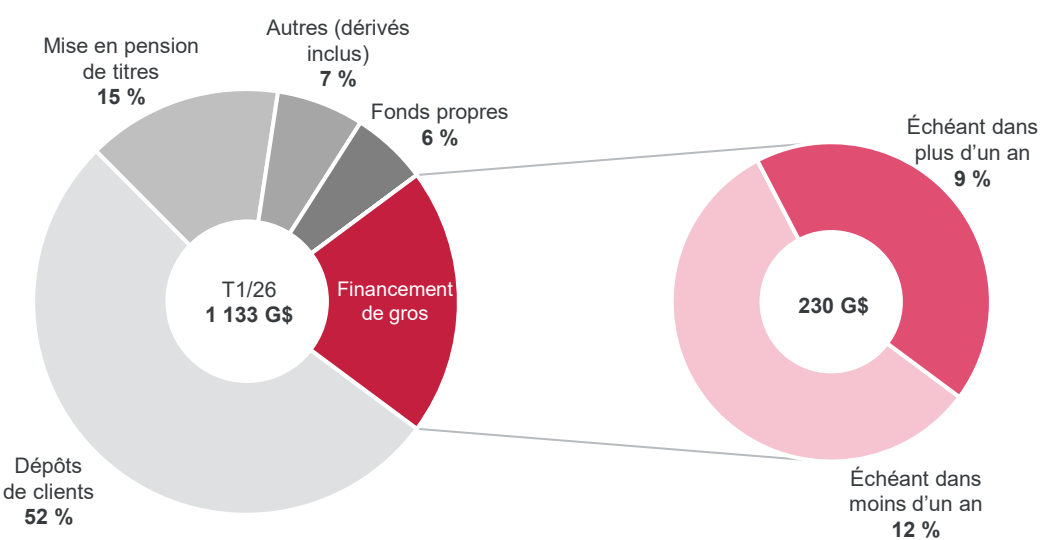
- Nos situations de liquidité et de financement demeurent bien supérieures aux exigences réglementaires
- Les dépôts de clients constituent la principale source de financement et représentent plus de 500 G\$ du total de la base de financement
 - La stratégie de financement est complétée en partie par le financement de gros, qui est diversifié par types d'investisseurs, régions, devises, échéances, titres et instruments
 - Le financement de gros se compose de financement à court terme et à long terme, garanti et non garanti



Capacité totale d'absorption des pertes (CTAP)¹



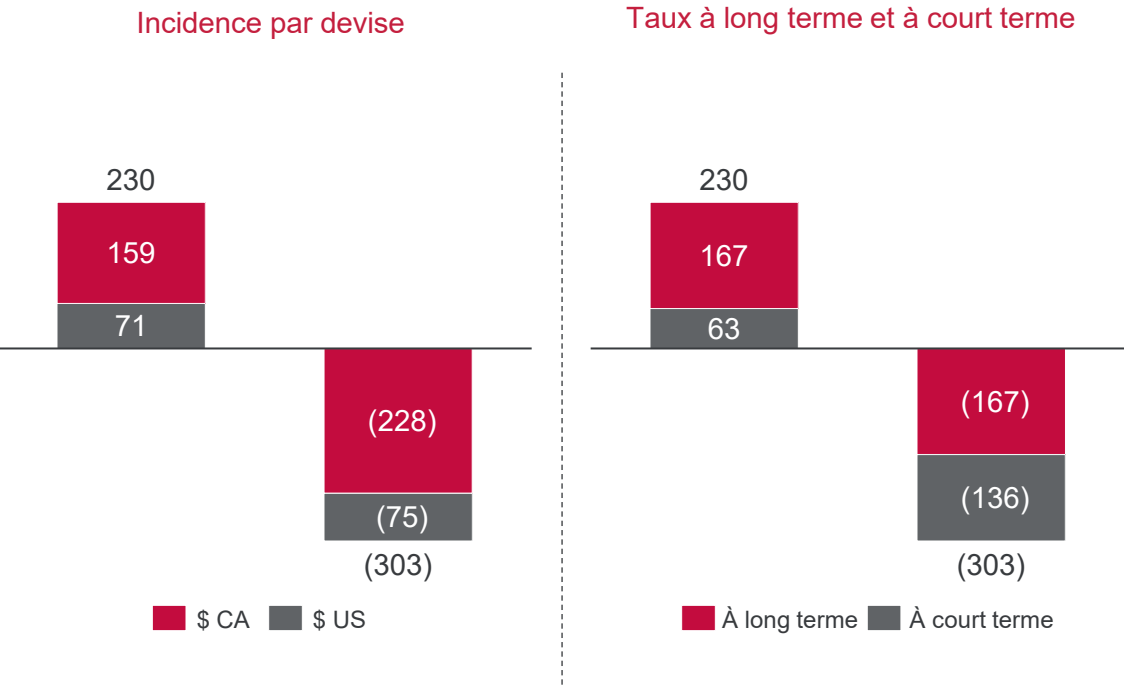
Composition du financement



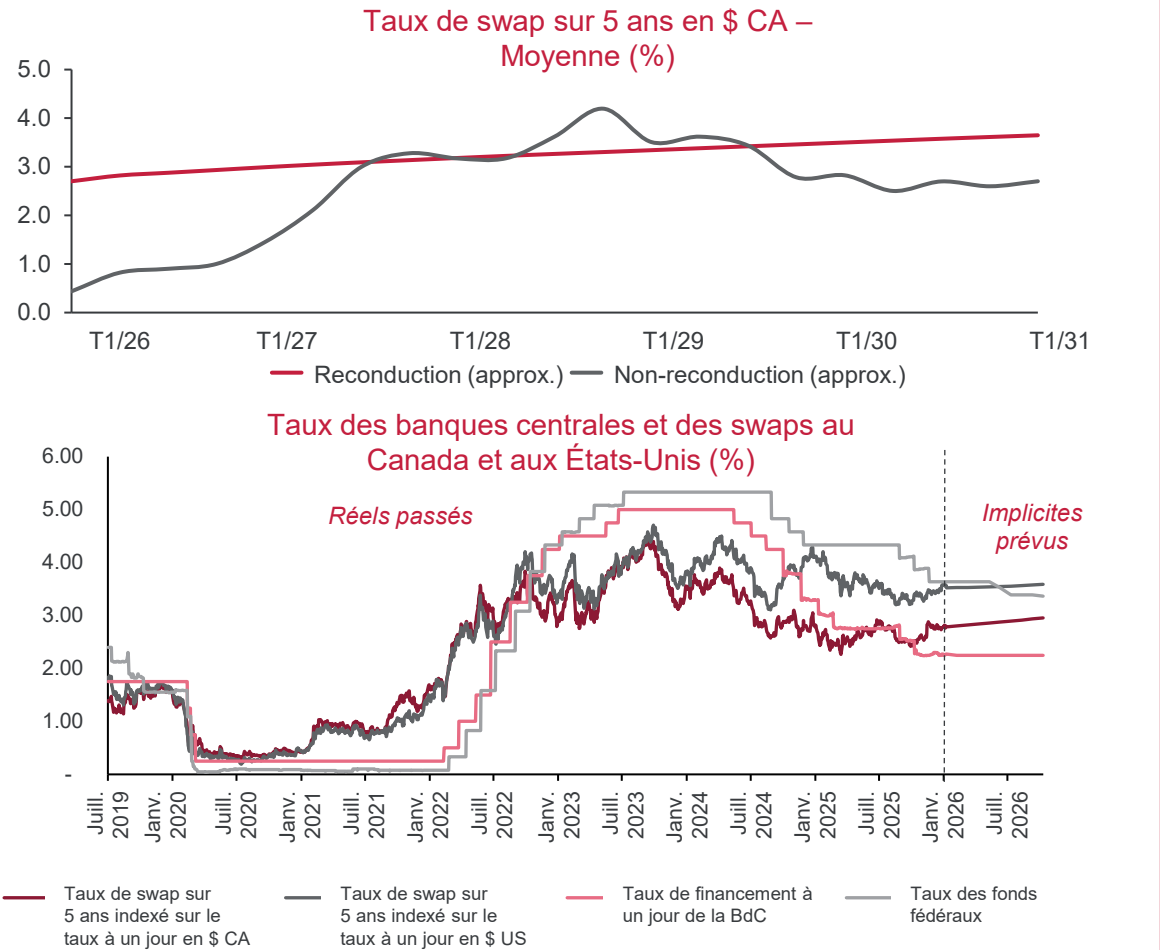
Sensibilité aux taux d'intérêt

Gestion efficace du risque de taux d'intérêt dans un contexte d'évolution des taux d'intérêt

SENSIBILITÉ DES PRODUITS NETS D'INTÉRÊTS À UNE VARIATION DE +/-100 PB¹ (M\$)



CONTEXTE DES TAUX D'INTÉRÊT²



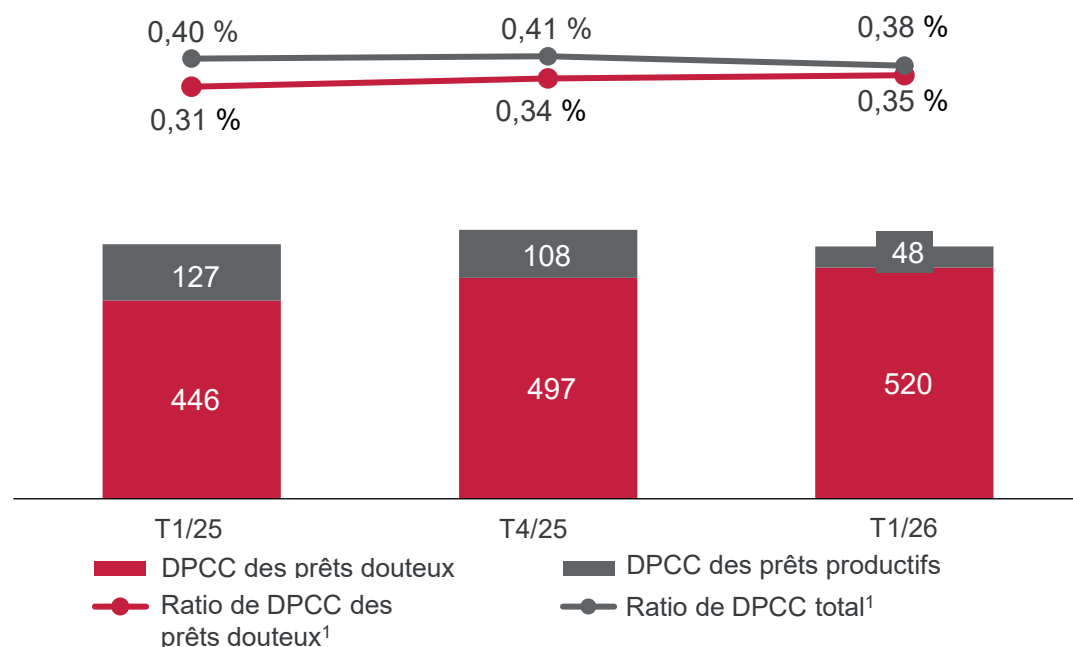
Dotation à la provision pour pertes sur créances (DPPC)

Tendance à la baisse de la DPPC sur 3 mois

Dotation à la provision pour pertes sur créances en baisse sur 3 mois

- La provision pour prêts douteux était en hausse au T1/26, ce qui découle d'une hausse des prêts douteux dans Groupe Entreprises au Canada et aux États-Unis, contrebalancée par une baisse de la dotation à la provision dans Marchés des capitaux et Services bancaires personnels et PME, région du Canada
- Provision pour prêts productifs de 48 M\$, qui continue de refléter l'évolution de la conjoncture économique et la migration du crédit

Ratio de la dotation à la provision pour pertes sur créances



1. Voir les notes 9 et 10 du Glossaire.

(M\$)	T1/25	T4/25	T1/26
Services bancaires personnels et PME, région du Canada	428	503	446
Prêts douteux	307	340	326
Prêts productifs	121	163	120
Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada	39	52	84
Prêts douteux	13	40	99
Prêts productifs	26	12	(15)
Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis	68	(33)	21
Prêts douteux	107	40	78
Prêts productifs	(39)	(73)	(57)
Marchés des capitaux	21	77	7
Prêts douteux	7	71	10
Prêts productifs	14	6	(3)
Siège social et autres	17	6	10
Prêts douteux	12	6	7
Prêts productifs	5	-	3
Total	573	605	568
Prêts douteux	446	497	520
Prêts productifs	127	108	48

Couverture de la provision

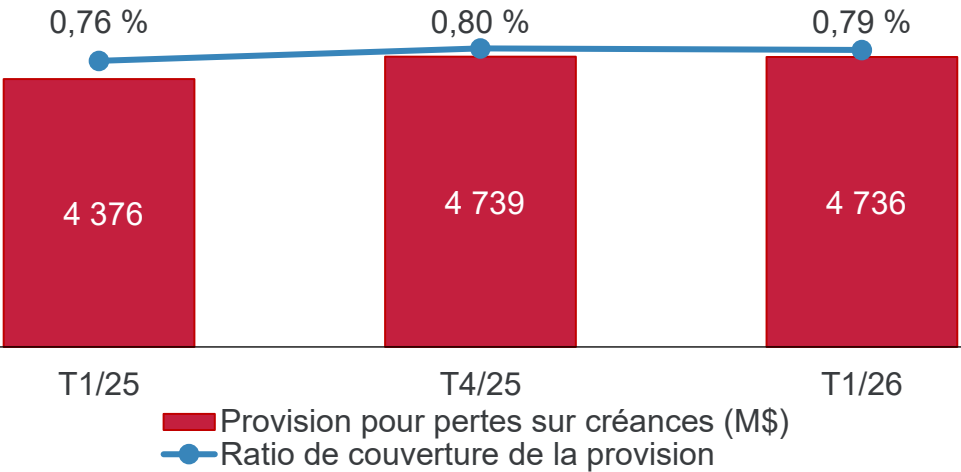
Légère tendance à la baisse de la couverture de la provision sur 3 mois et tendance à la hausse sur 12 mois

Ratio de couverture de la provision total légèrement en baisse sur 3 mois et en hausse sur 12 mois

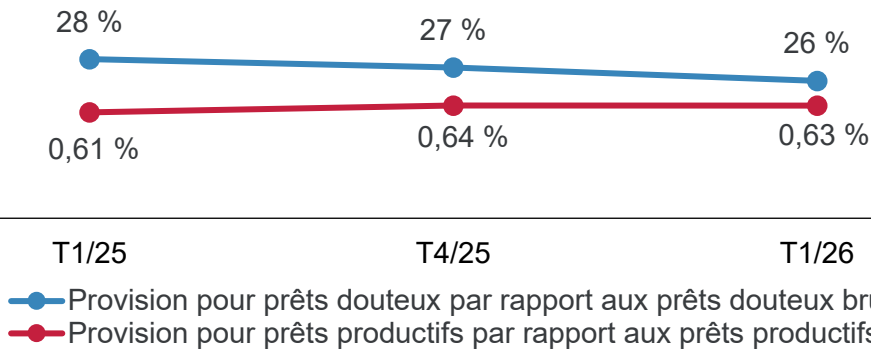
- La baisse de la provision sur 3 mois reflète l'évolution de la conjoncture économique et la migration du crédit

Ratio de couverture de la provision total	T1/25	T4/25	T1/26
Cartes de crédit canadiennes	4,9 %	5,0 %	5,5 %
Prêts hypothécaires à l'habitation canadiens	0,1 %	0,2 %	0,1 %
Prêts personnels canadiens	2,2 %	2,4 %	2,6 %
Prêts PME canadiens	2,6 %	2,6 %	3,0 %
Groupe Entreprises au Canada	0,4 %	0,5 %	0,5 %
Groupe Entreprises aux États-Unis	1,8 %	1,5 %	1,3 %
Marchés des capitaux	0,3 %	0,5 %	0,5 %
CIBC Caribbean	3,0 %	2,8 %	2,6 %
Total	0,76 %	0,80 %	0,79 %

Ratio de couverture de la provision total¹



Ratios de couverture de la provision pour prêts douteux et productifs

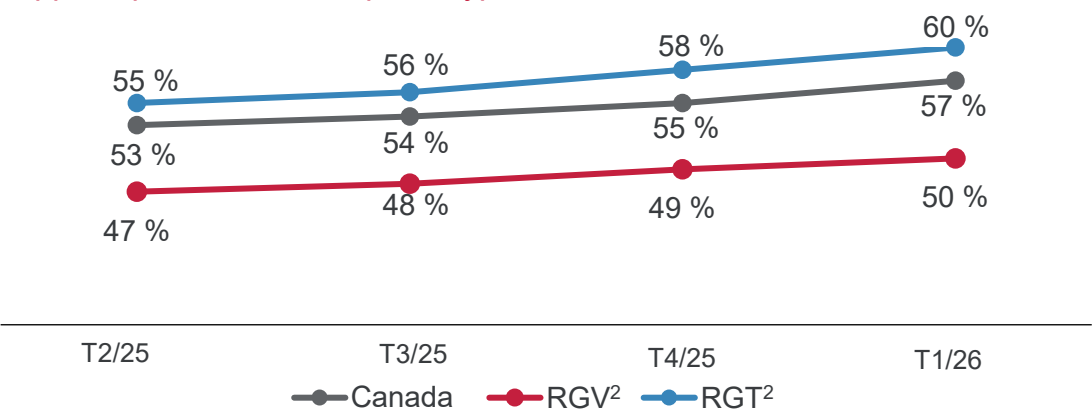


Prêts personnels garantis par des biens immobiliers au Canada

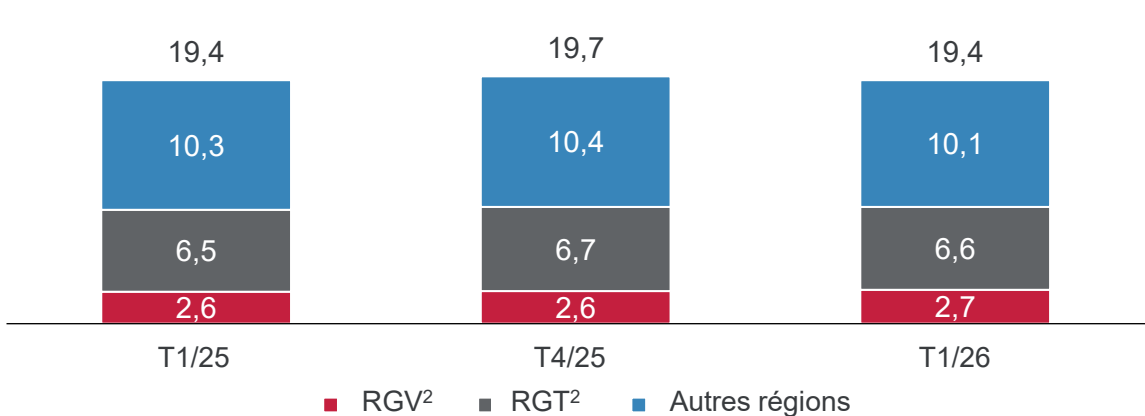
Prêts hypothécaires en souffrance conformes aux attentes

- Maintien d'un solide ratio prêt-valeur (RPV) moyen du portefeuille
- Les prêts hypothécaires sur copropriétés représentent 16 % du total du portefeuille de prêts hypothécaires à l'habitation, dont 15 % sont assurés. Ce segment continue de mieux performer que l'ensemble du portefeuille

Rapports prêt-valeur¹ des prêts hypothécaires non assurés au Canada

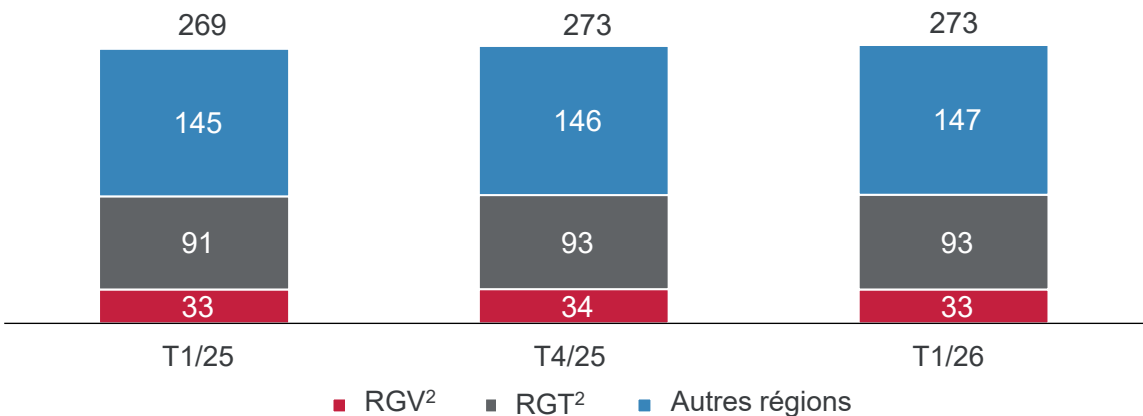


Soldes de marges de crédit hypothécaires (G\$; capital)



Taux des comptes en souffrance depuis au moins 90 jours ³	T1/25	T4/25	T1/26
Total des prêts hypothécaires	0,31 %	0,38 %	0,43 %
Prêts hypothécaires assurés	0,36 %	0,34 %	0,37 %
Prêts hypothécaires non assurés	0,31 %	0,39 %	0,44 %
Prêts hypothécaires non assurés – RGV ²	0,23 %	0,40 %	0,42 %
Prêts hypothécaires non assurés – RGT ²	0,36 %	0,48 %	0,55 %

Soldes de prêts hypothécaires (G\$; capital)

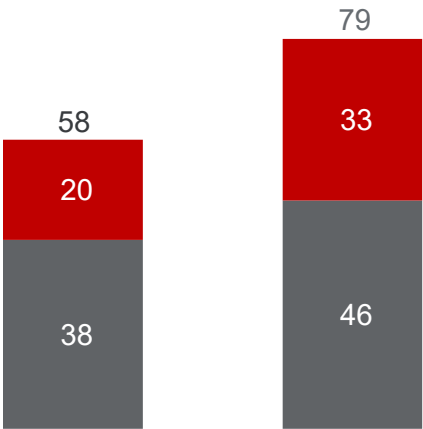


Profil des clients au renouvellement, prêts hypothécaires canadiens – Perspectives pour l'E2026 et l'E2027

Hausses de versements au renouvellement : impact minime attendu

Soldes actuels par année de renouvellement¹ (G\$)

■ Taux variable
■ Taux fixe



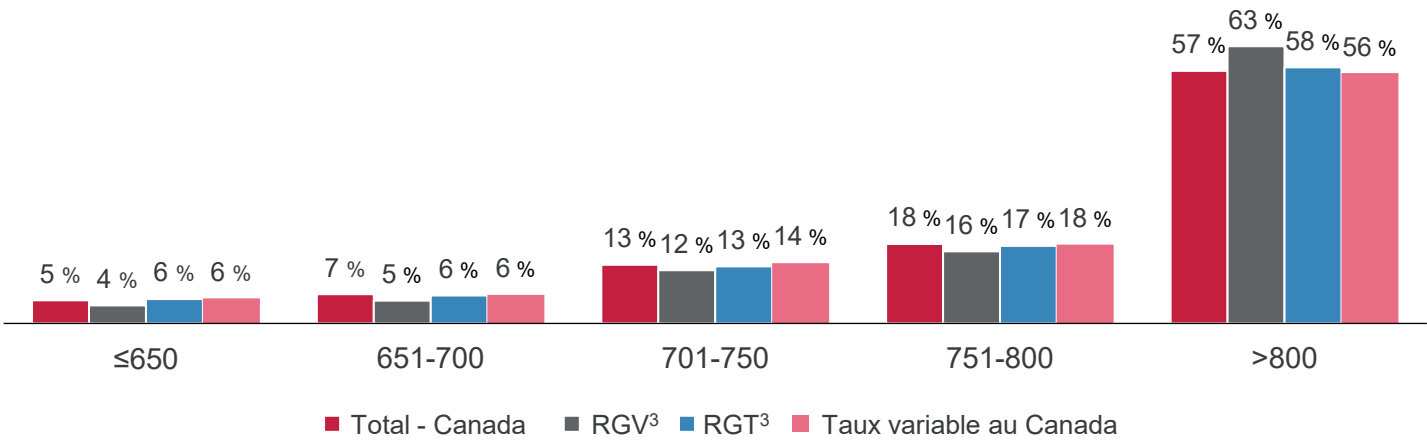
Profil de client moyen par année de renouvellement		E2026	E2027
Taux d'intérêt de 4 %	Taux d'admissibilité à l'octroi ²	5,3 %	5,6 %
	RPV actuel	53 %	60 %
	Augmentation des versements mensuels	102 \$	26 \$
	% de hausse des versements mensuels	6 %	1 %
	Hausse des versements en % du revenu total à l'octroi	0,7 %	0,2 %
	Augmentation des versements mensuels	196 \$	125 \$
Taux d'intérêt de 4,5 %	% de hausse des versements mensuels	10 %	5 %
	Hausse des versements en % du revenu total à l'octroi	1,4 %	0,9 %

- Selon des taux hypothécaires indicatifs de 4,0 % et de 4,5 % au moment du renouvellement et sans hausse du revenu de l'emprunteur depuis l'octroi, les augmentations des versements hypothécaires devraient représenter en moyenne **moins de 1,4 %** du revenu du client
- Faible ratio prêt-valeur des prêts hypothécaires à renouveler, allant de 53 % à 60 %, au cours des deux prochaines années
- Approche de communication proactive adoptée : diverses initiatives tout au long de l'année pour aider nos clients à composer avec le contexte de taux d'intérêt élevés
- Si les taux demeurent inchangés, la majorité des comptes à renouveler à compter de l'exercice 2028 devraient entraîner des versements mensuels plus faibles ou relativement stables

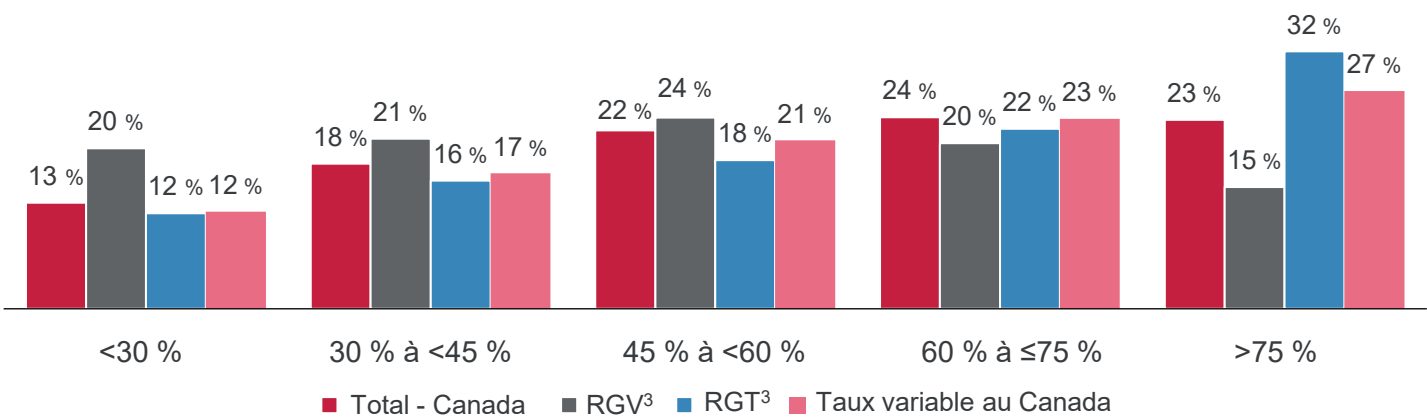
Prêts hypothécaires à l'habitation non assurés canadiens

Maintien d'une saine distribution des cotes de crédit¹ et des RPV²

Distribution des cotes de crédit¹



Distribution des rapports prêt-valeur (RPV)²

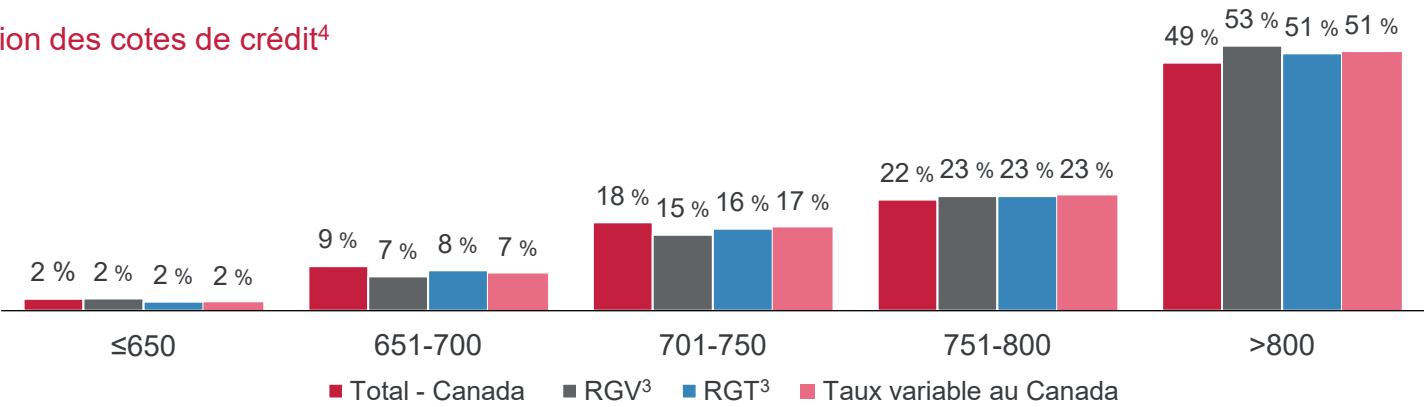


Prêts hypothécaires à l'habitation non assurés canadiens – Nouveaux prêts au T1 2026¹

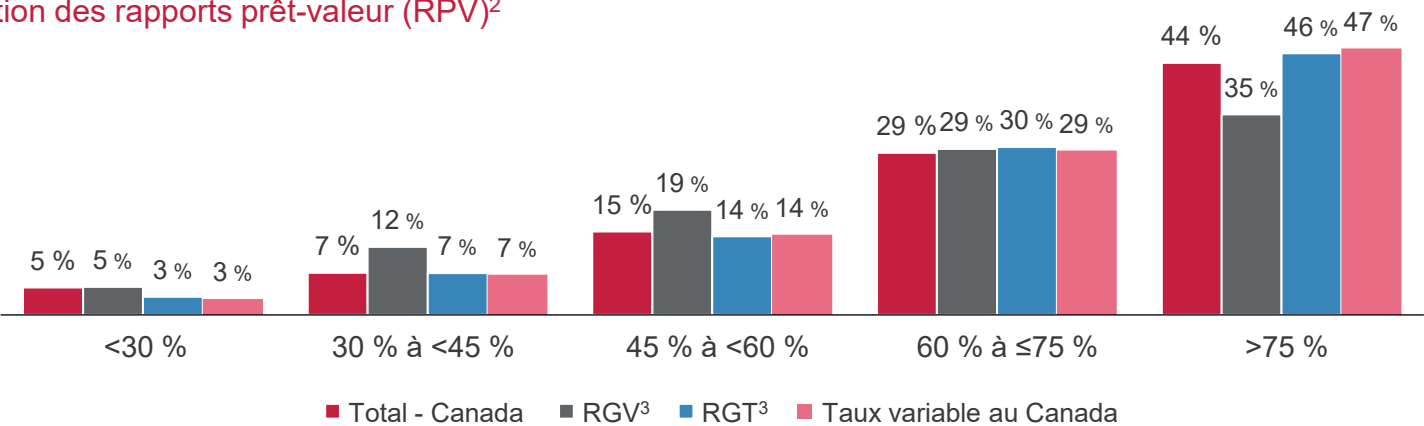
Maintien de la bonne qualité du crédit des nouveaux prêts

- 12 G\$ en nouveaux prêts au T1 2026
- RPV² moyen au Canada : 66 %, RGV³ : 63 %, RGT³ : 67 %

Distribution des cotes de crédit⁴



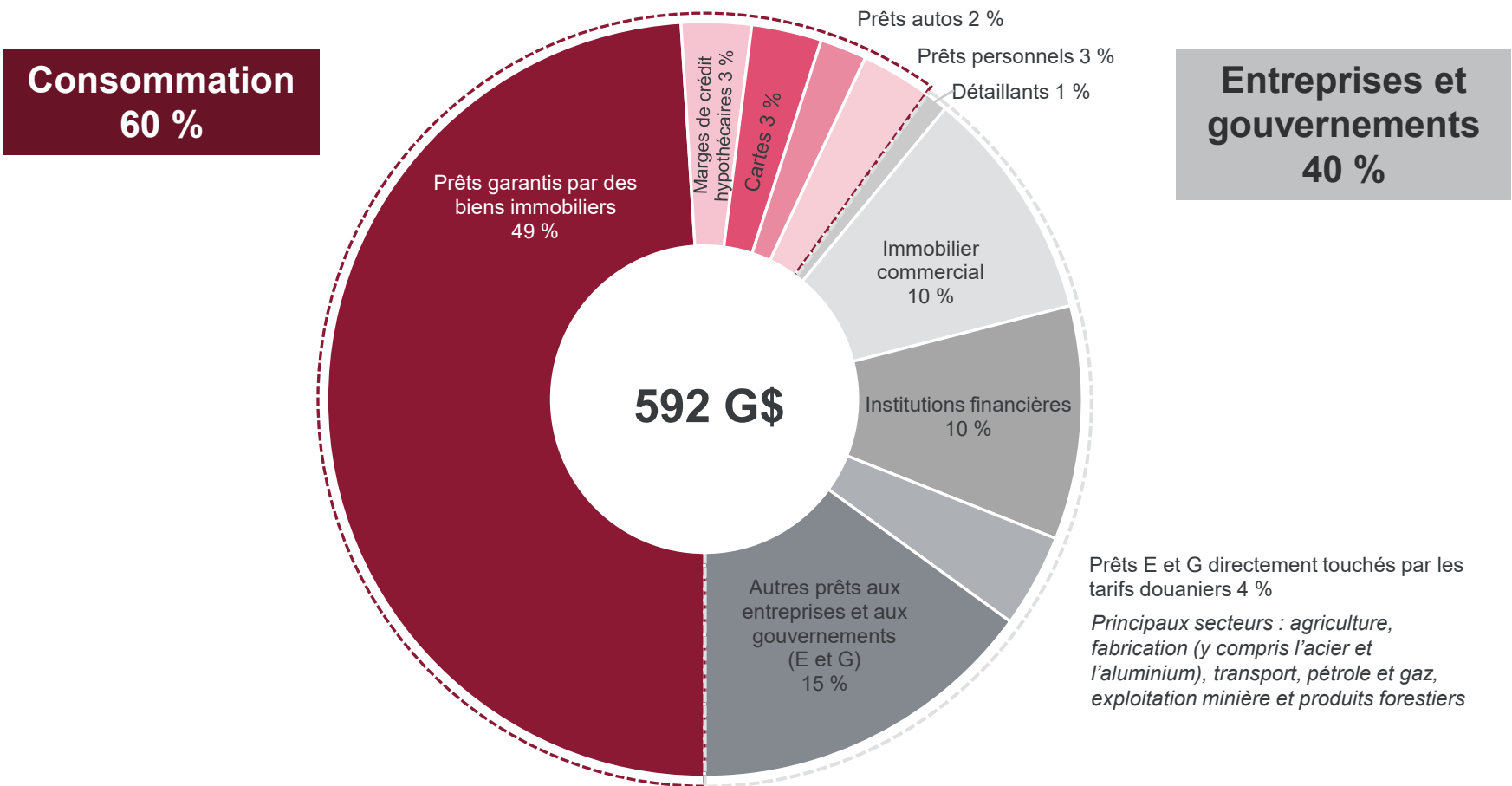
Distribution des rapports prêt-valeur (RPV)²



Répartition du portefeuille de crédit

Profil de risque solide et bonne diversité dans le portefeuille de prêts

Répartition globale des prêts (prêts en cours et acceptations nets)

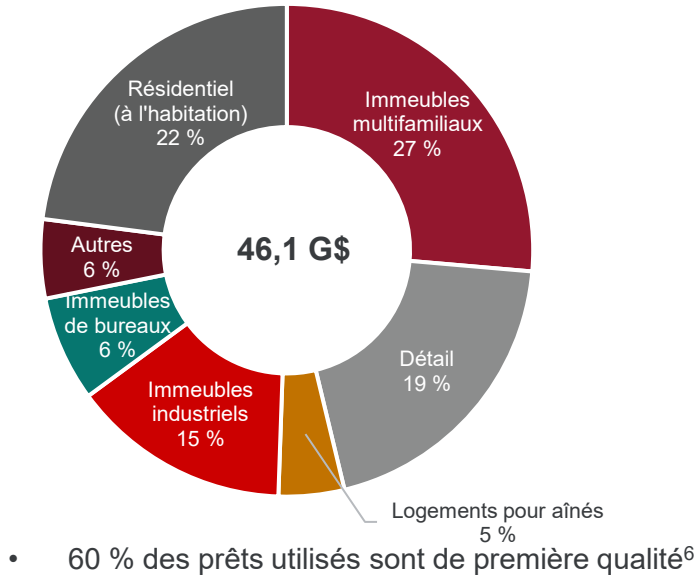


Immobilier commercial

Prêts immobiliers commerciaux en cours bien diversifiés

- Région du Canada : 64 % du total des prêts immobiliers en cours au Canada et aux États-Unis
- Prêts douteux bruts en pourcentage du total des prêts immobiliers au Canada et aux États-Unis : 0,75 %
- Dans l'ensemble, le portefeuille d'immeubles multifamiliaux bénéficie de solides paramètres fondamentaux sous-jacents
- Part des prêts aux promoteurs de copropriétés : moins de 1 % du total de notre portefeuille de prêts

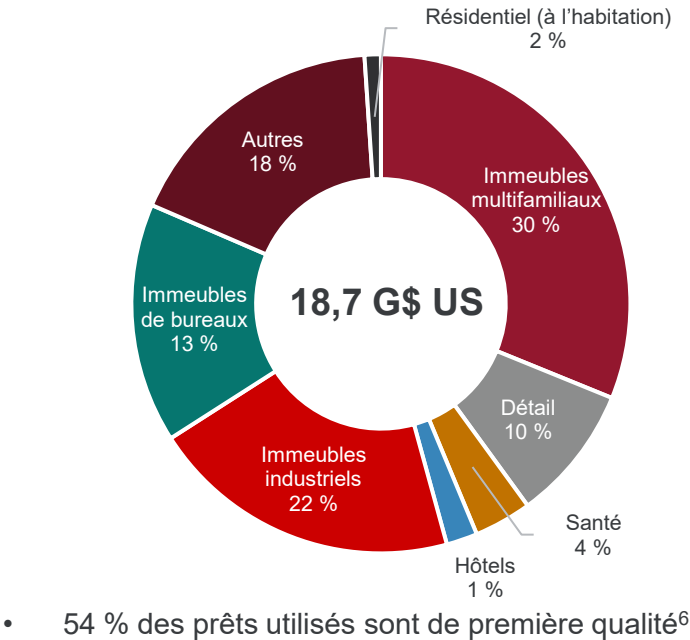
Prêts immobiliers commerciaux en cours au Canada, par secteur³



Mesures du portefeuille de prêts sur immeubles multifamiliaux

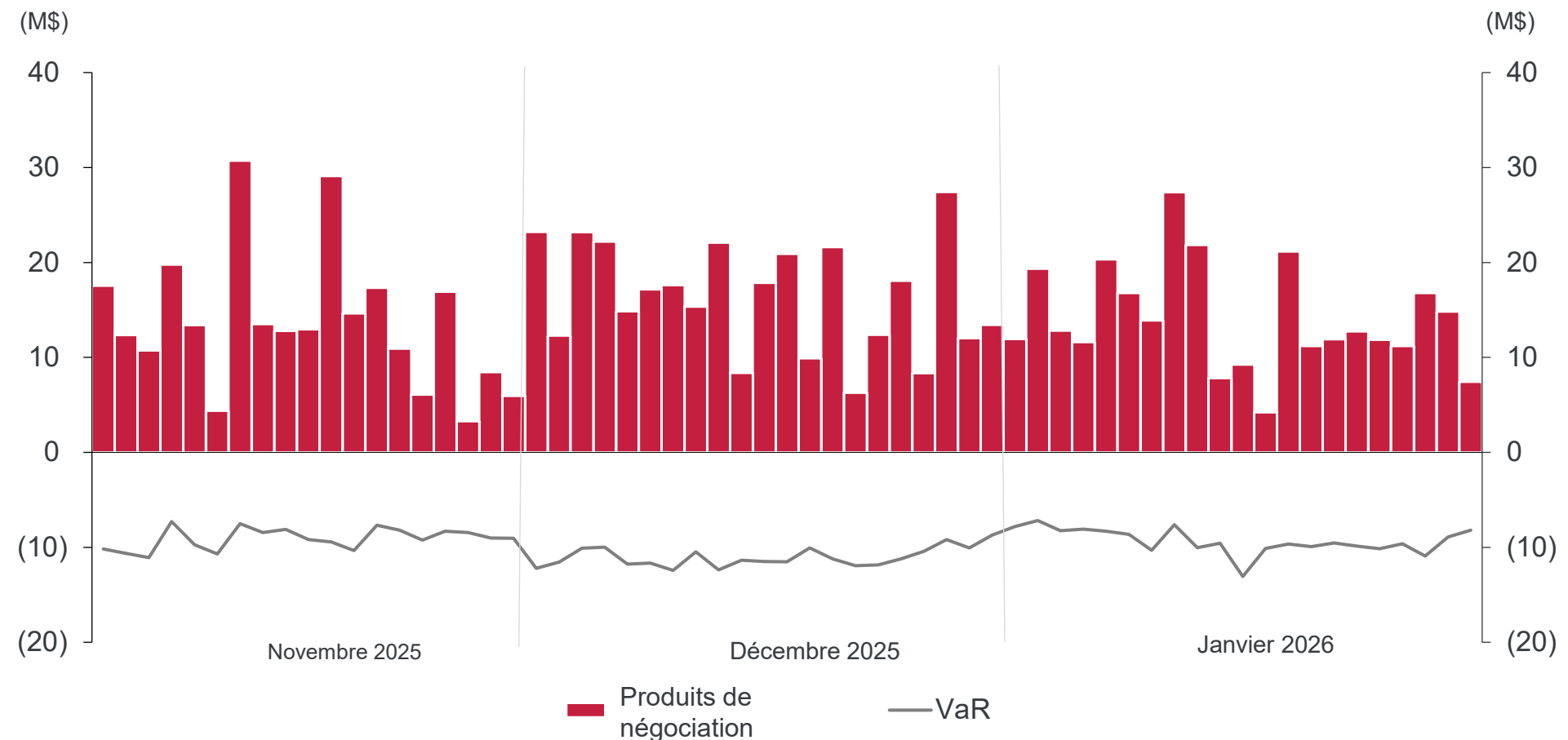
	Canada	É.-U.
Total des prêts en cours (G\$)	12,4 \$ CA	5,6 \$ US
RPV moyen pondéré ¹	60 %	56 %
Ratio des prêts de la liste de surveillance ²	0,4 %	7,6 %
Ratio des prêts douteux bruts	<0,1 %	3,7 %
Ratio annualisé des radiations nettes	0 %	0 %
Répartition des prêts utilisés de première qualité	74 %	59 %

Prêts immobiliers commerciaux en cours aux États-Unis, par secteur^{4,5}



Distribution des produits de négociation

Solides produits de négociation malgré la récente volatilité des marchés



Renseignements prospectifs

Variables prospectives utilisées pour évaluer nos pertes sur créances prévues¹

Variables prospectives	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle
Au 31 janvier 2026	Scénario de base	Scénario de base	Scénario optimiste	Scénario optimiste	Scénario pessimiste	Scénario pessimiste
Croissance du PIB canadien sur 12 mois	1,3 %	2,0 %	1,8 %	2,4 %	0,4 %	1,1 %
Croissance du PIB américain sur 12 mois	2,1 %	1,8 %	2,8 %	2,7 %	0,8 %	1,0 %
Taux de chômage au Canada	6,4 %	6,0 %	6,0 %	5,5 %	7,0 %	6,8 %
Taux de chômage aux États-Unis	4,5 %	4,1 %	4,0 %	3,5 %	4,8 %	4,5 %
Croissance de l'indice des prix des logements au Canada sur 12 mois	1,4 %	2,9 %	5,0 %	5,0 %	(3,7) %	0,2 %
Ratio du service de la dette des ménages au Canada	14,6 %	14,8 %	14,4 %	14,4 %	15,2 %	15,6 %
Prix du pétrole brut West Texas Intermediate (\$ US)	65 \$	68 \$	71 \$	77 \$	51 \$	55 \$
Variables prospectives	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle
Au 31 octobre 2025	Scénario de base	Scénario de base	Scénario optimiste	Scénario optimiste	Scénario pessimiste	Scénario pessimiste
Croissance du PIB canadien sur 12 mois	1,1 %	2,0 %	1,7 %	2,4 %	(0,4) %	1,1 %
Croissance du PIB américain sur 12 mois	2,0 %	1,8 %	2,8 %	2,8 %	0,7 %	1,0 %
Taux de chômage au Canada	6,8 %	6,1 %	6,4 %	5,5 %	7,4 %	7,0 %
Taux de chômage aux États-Unis	4,4 %	4,1 %	3,9 %	3,5 %	5,0 %	4,6 %
Croissance de l'indice des prix des logements au Canada sur 12 mois	0,8 %	2,7 %	3,9 %	4,7 %	(3,7) %	(0,5) %
Ratio du service de la dette des ménages au Canada	14,6 %	14,7 %	14,3 %	14,4 %	15,2 %	15,6 %
Prix du pétrole brut West Texas Intermediate (\$ US)	70 \$	67 \$	74 \$	83 \$	54 \$	58 \$



Les notes sont présentées aux diapositives 47 à 53.

Éléments d'importance

Période	T1/26			Secteur d'activité
	Incidence avant impôt (M\$)	Incidence après impôt (M\$) et effet sur les participations sans contrôle	Effet sur le RPA (\$/action)	
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	10	7	0,01	Services bancaires personnels et PME, région du Canada Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis
Recouvrements d'impôt sur le résultat en lien avec une distribution de gains en capital et l'utilisation de pertes en capital	0	(422)	(0,46)	Siège social et autres
Ajustement au résultat net applicable aux porteurs d'actions ordinaires et au RPA	10	(415)	(0,45)	

Glossaire

Définition		
1	Résultat dilué par action ajusté	Nous ajustons le résultat dilué par action (RPA dilué) déclaré pour éliminer l'incidence des éléments d'importance, après impôt sur le résultat, aux fins du calcul du RPA dilué ajusté.
2	RCP ajusté	Nous ajustons le résultat net applicable aux porteurs d'actions ordinaires comme présenté pour éliminer l'incidence des éléments d'importance, nette de l'impôt sur le résultat, aux fins du calcul du rendement des capitaux propres applicables aux porteurs d'actions ordinaires ajusté.
3	Marge d'intérêts nette sur l'actif productif d'intérêts moyen (exclusion faite des activités de négociation)	La marge d'intérêts nette sur l'actif productif d'intérêts moyen (exclusion faite des activités de négociation) correspond au total des produits nets d'intérêts moins les produits nets d'intérêts tirés des activités de négociation, divisé par le total de l'actif productif d'intérêts moyen moins l'actif productif d'intérêts moyen détenu aux fins des activités de négociation.
4	Levier d'exploitation ajusté	Nous ajustons les produits et les charges autres que d'intérêts comme présentés pour éliminer l'incidence des éléments d'importance.
5	Produits autres que d'intérêts ajustés	Nous ajustons les produits autres que d'intérêts comme présentés pour éliminer l'incidence avant impôt des éléments d'importance aux fins du calcul des produits autres que d'intérêts ajustés. Nous sommes d'avis que les mesures ajustées permettent au lecteur de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes tout en facilitant une analyse plus éclairée des tendances.
6	Produits autres que d'intérêts tirés des activités de négociation ajustés	Nous ajustons les produits autres que d'intérêts comme présentés pour éliminer l'incidence avant impôt des éléments d'importance et des activités de négociation aux fins du calcul des produits autres que d'intérêts non tirés des activités de négociation ajustés. Pour obtenir d'autres précisions sur les produits de négociation, consultez la note 11 à la page 45. Nous sommes d'avis que les mesures ajustées permettent au lecteur de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes tout en facilitant une analyse plus éclairée des tendances.
7	Produits nets d'intérêts ajustés et produits nets d'intérêts non tirés des activités de négociation ajustés	Nous ajustons les produits nets d'intérêts comme présentés pour éliminer l'incidence avant impôt des éléments d'importance aux fins du calcul des produits nets d'intérêts ajustés, et nous ajustons les produits nets d'intérêts comme présentés pour éliminer l'incidence avant impôt des éléments d'importance et des activités de négociations aux fins du calcul des produits nets d'intérêts ajustés non tirés des activités de négociation. Pour obtenir d'autres précisions sur les produits de négociation, consultez la note 11 à la page 45. Nous sommes d'avis que les mesures ajustées permettent au lecteur de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes tout en facilitant une analyse plus éclairée des tendances.
8	Ratio de versement de dividendes ajusté	Nous ajustons le résultat net applicable aux porteurs d'actions ordinaires comme présenté pour éliminer l'incidence des éléments d'importance, nette de l'impôt sur le résultat, aux fins du calcul du ratio de versement de dividendes ajusté.
9	Ratio de DPPC total	Dotation à la (reprise de) provision pour pertes sur créances par rapport aux prêts et acceptations bancaires moyens, nets de la provision pour pertes sur créances.
10	Ratio de DPPC des prêts douteux	Dotation à la (reprise de) provision pour pertes sur créances relative aux prêts douteux par rapport aux prêts et acceptations bancaires moyens, nets de la provision pour pertes sur créances.
11	Produits de négociation	Les activités de négociation comprennent les activités qui répondent à la définition du risque qui régit la négociation aux fins de gestion des fonds propres réglementaires et du risque de marché lié aux activités de négociation, règles qui ont pris effet le 1 ^{er} novembre 2023, et conformément à la ligne directrice Normes de fonds propres (NFP) du BSIF. Les produits de négociation comprennent les produits nets d'intérêts et les produits autres que d'intérêts. Les produits nets d'intérêts découlent des intérêts et des dividendes liés aux actifs et aux passifs de négociation, autres que sur les dérivés, et sont présentés nets des charges d'intérêts et des produits d'intérêts liés au financement de ces actifs et passifs. Les produits autres que d'intérêts englobent les profits ou les pertes latents sur les positions en valeurs mobilières détenues, et les profits et pertes réalisés à l'achat et à la vente de valeurs mobilières. Les produits autres que d'intérêts comprennent également les profits et les pertes réalisés et latents sur les dérivés de négociation. Les produits de négociation comprennent les rajustements de l'évaluation liés au financement et les couvertures connexes, lesquels ne sont pas considérés comme des produits de négociation à des fins réglementaires. Les produits de négociation excluent la rémunération de prise ferme et les commissions liées aux transactions sur valeurs mobilières, qui sont présentées séparément dans le compte de résultat consolidé. Les activités de négociation et les stratégies de gestion des risques correspondantes peuvent périodiquement faire changer la nature des produits de négociation, tantôt des produits nets d'intérêts, tantôt des produits autres que d'intérêts. Par conséquent, nous considérons que le total des produits de négociation est la meilleure mesure du rendement des activités de négociation.

Glossaire

		Définition
12	Coefficient d'efficacité ajusté	Nous ajustons les produits et les charges autres que d'intérêts comme présentés pour éliminer l'incidence des éléments d'importance.
13	Ratio de couverture de la provision total	Provision pour pertes sur créances totale par rapport à la valeur comptable brute des prêts. La valeur comptable brute des prêts comprend certains prêts mesurés à la juste valeur par le biais du résultat net.
14	Provision pour prêts douteux par rapport aux prêts douteux bruts	Provision pour pertes sur les prêts douteux en pourcentage des prêts douteux bruts.
15	Provision pour prêts productifs par rapport aux prêts productifs	Provisions pour prêts productifs en pourcentage de la valeur comptable brute des prêts productifs. La valeur comptable brute des prêts productifs comprend certains prêts mesurés à la juste valeur par le biais du résultat net.
16	Ratio des prêts douteux bruts	Prêts douteux bruts en pourcentage de la valeur comptable brute des prêts. La valeur comptable brute des prêts comprend certains prêts mesurés à la juste valeur par le biais du résultat net.
17	Nouveaux prêts douteux	Les nouveaux prêts douteux représentent la valeur comptable brute des prêts nouvellement classés comme douteux au cours du trimestre.
18	Ratio des radiations nettes	Radiations nettes en pourcentage du solde moyen des prêts, après déduction de la provision pour pertes sur créances.
19	Taux de comptes en souffrance depuis au moins 90 jours	Comptes en souffrance depuis au moins 90 jours en pourcentage de la valeur comptable brute des prêts.
20	Radiations nettes	Les radiations nettes comprennent les radiations après déduction des recouvrements.
21	Actif productif d'intérêts moyen	L'actif productif d'intérêts moyen comprend les dépôts productifs d'intérêts auprès d'autres banques, les dépôts à vue productifs d'intérêts auprès de la Banque du Canada, les valeurs mobilières, les garanties au comptant au titre de valeurs empruntées ou de valeurs acquises en vertu de prises en pension de titres, les prêts, nets de la provision pour pertes sur créances, et certains actifs associés à des contrats de sous-location. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.
22	Produits de négociation ajustés	Nous ajustons les produits de négociation comme présentés pour éliminer l'incidence avant impôt des éléments d'importance aux fins du calcul des produits de négociation ajustés. Pour en savoir plus sur les produits de négociation, consultez la note 11. Nous sommes d'avis que les mesures ajustées permettent au lecteur de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes tout en facilitant une analyse plus éclairée des tendances.
23	Rendement total pour les actionnaires (RTA)	Rendement total tiré d'un placement dans les actions ordinaires de la CIBC. Le rendement mesure la variation de la valeur pour les actionnaires, compte tenu des dividendes versés qui sont réinvestis dans des actions supplémentaires.
24	Contribution aux bénéfices de la région des États-Unis	Résultat net des segments Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis, et Marchés des capitaux, région des États-Unis, en pourcentage du résultat net de l'ensemble de la banque.
25	Marge d'intérêts nette sur l'actif productif d'intérêts moyen	Produits nets d'intérêts exprimés en pourcentage de l'actif productif d'intérêts moyen.

Notes

Diapositive 3 – Vue d'ensemble de la Banque CIBC

2. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.
3. Le résultat avant impôt et provisions (RAIP) correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.
4. Pour plus de précisions sur la composition, se reporter à la section Glossaire du Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).
7. Pour parvenir à ce chiffre, nous calculons la somme des dividendes sur actions ordinaires et des rachats d'actions et la divisons par le résultat net applicable aux porteurs d'actions ordinaires pour la période.
8. Offre publique de rachat dans le cours normal des affaires. Le 8 septembre 2025, nous avons annoncé que la Bourse de Toronto avait accepté notre avis d'intention de procéder à une OPRCA. L'offre prendra fin à la première des éventualités suivantes : i) la date à laquelle la CIBC aura racheté 20 millions d'actions ordinaires, ii) la date à laquelle la CIBC émettra un avis de cessation ou iii) le 9 septembre 2026. Au cours du trimestre considéré, 7 990 500 actions ordinaires ont été rachetées et annulées à un prix moyen de 125,53 \$, pour un total de 1 003 M\$. Depuis la création de cette OPRCA, 11 490 500 actions ordinaires ont été rachetées et annulées pour un total de 1 396 M\$.
9. Nos ratios de fonds propres sont calculés conformément à la ligne directrice Normes de fonds propres (NFP) du Bureau du surintendant des institutions financières (BSIF), qui se fonde sur les normes du Comité de Bâle sur le contrôle bancaire (CBCB). Pour en savoir plus, consultez la section Gestion des fonds propres du Rapport aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2025, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).
13. La CIBC a obtenu l'approbation du BSIF pour exclure un événement générateur de pertes opérationnelles, comptabilisé à l'exercice 2023, des calculs des fonds propres au titre du risque opérationnel. L'exclusion de cet événement générateur de pertes opérationnelles de l'APR reflétant le risque opérationnel sera prise en compte à compter du deuxième trimestre de 2026, ce qui entraînera une augmentation de plus de 25 points de base de notre ratio des fonds propres de première catégorie sous forme d'actions ordinaires.

Diapositive 4 – Progrès par rapport à nos priorités stratégiques réalisés au premier trimestre

1. Clients de Services bancaires personnels accompagnés par un conseiller spécialisé. Selon les soldes disponibles en janvier 2025 et 2026.
2. Les soldes d'entrées de fonds comprennent les dépôts, les CPG et les placements. Selon les soldes disponibles en décembre 2025 et 2026.
3. Selon les soldes disponibles en décembre 2025 et 2026.
4. Le score net de recommandation (SNR) des clients de Service Impérial est une mesure interne qui fait l'objet d'un suivi depuis 2020.
5. Tiennent compte des demandes soumises dans un canal numérique et des unités de vente de produits de base (acquisition) seulement, soit les dépôts, les cartes et les prêts (excluant les prêts automobiles).
6. Source : Darwin et Bloomberg.

Diapositive 8 – Vue d'ensemble – premier trimestre de 2026

1. Pour plus de précisions sur la composition, se reporter à la section Glossaire du Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).
2. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.
4. Le résultat avant impôt et provisions (RAIP) correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.
6. L'exigence de 11,5 % du BSIF comprend le minimum pour le pilier 1 et la réserve pour stabilité intérieure. (CBCB)
7. Le ratio de couverture des liquidités est calculé conformément à la ligne directrice Normes de liquidité (NL) du BSIF, qui est fondée sur les normes du Comité de Bâle sur le contrôle bancaire (CBCB). Pour en savoir plus, consultez la section Risque de liquidité du Rapport annuel aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).

Notes

Diapositive 9 – Vue d'ensemble des résultats financiers

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.
3. Pour plus de précisions sur la composition, se reporter à la section Glossaire du Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).
4. Le résultat avant impôt et provisions correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.

Diapositive 10 – Produits nets d'intérêts (PNI)

3. Les portefeuilles de dépôts et de prêts comprennent l'évolution de la composition entre les produits.
5. Comprend les résultats de Services bancaires personnels et PME, région du Canada, et de Groupe Entreprises, région du Canada, qui fait partie de l'unité d'exploitation Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada.
6. Le montant des prêts est présenté avant toute provision connexe.
7. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.

Diapositive 11 – Produits autres que d'intérêts

2. Les frais liés au marché comprennent la rémunération de prise ferme et des honoraires de consultation, les honoraires de gestion de placements et de garde, les produits tirés des fonds communs de placement et des commissions liées aux transactions sur valeurs mobilières, les profits ou pertes sur les instruments financiers évalués à la juste valeur par le biais du résultat net et les titres de créance à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global, ainsi que le montant des produits liés (pertes liées) des opérations de change autres que de négociation attribuable au marché.
3. La catégorie « Autres » se compose principalement des produits tirés des assurances, des produits tirés des résultats des entreprises associées et des coentreprises comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence, et d'autres produits.
4. Le graphique montre la répartition des produits liés (pertes liées) aux opérations de change autres que de négociation entre ceux liés au marché et ceux liés aux opérations.
5. Les graphiques circulaires reflètent le montant attribué aux diverses sources de frais liés au marché et de frais liés aux opérations.

Diapositive 12 – Charges autres que d'intérêts

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.
2. Comprendent des investissements qui représentent des coûts supplémentaires liés à l'embauche d'employés de première ligne pour les initiatives de croissance, des investissements dans des initiatives d'entreprise, des investissements dans les infrastructures aux États-Unis et d'autres initiatives de croissance.
3. Les gains d'efficience représentent les économies supplémentaires en frais directs d'exploitation découlant des mesures de réduction des coûts mises en œuvre, par rapport à l'exercice précédent.

Diapositive 13 – Fonds propres et liquidités

1. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.
2. L'APR et les ratios et soldes de fonds propres sont calculés conformément à la ligne directrice NFP du BSIF; le ratio de levier conformément à la ligne directrice Exigences de levier du BSIF; le ratio de liquidité à court terme (LCR), les actifs liquides de haute qualité (HQLA) et le ratio de liquidité à long terme (NSFR) conformément à la ligne directrice Normes de liquidité du BSIF, toutes fondées sur le cadre normatif du CBCB. Pour en savoir plus, consultez les sections Gestion des fonds propres et Risque de liquidité du Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).
3. Offre publique de rachat dans le cours normal des affaires. Le 8 septembre 2025, nous avons annoncé que la Bourse de Toronto avait accepté notre avis d'intention de procéder à une OPRCA. L'offre prendra fin à la première des éventualités suivantes : i) la date à laquelle la CIBC aura racheté 20 millions d'actions ordinaires, ii) la date à laquelle la CIBC émettra un avis de cessation ou iii) le 9 septembre 2026. Au cours du trimestre considéré, 7 990 500 actions ordinaires ont été rachetées et annulées à un prix moyen de 125,53 \$, pour un total de 1 003 M\$. Depuis la création de cette OPRCA, 11 490 500 actions ordinaires ont été rachetées et annulées pour un total de 1 396 M\$.

Notes

Diapositive 13 – Fonds propres et liquidités

4. Tient compte de 3 points de base liés à l'émission d'actions ordinaires dans le cadre de régimes de rémunération fondée sur des actions réglées en instruments de capitaux propres.

5. La CIBC a obtenu l'approbation du BSIF pour exclure un événement générateur de pertes opérationnelles, comptabilisé à l'exercice 2023, des calculs des fonds propres au titre du risque opérationnel. L'exclusion de cet événement générateur de pertes opérationnelles de l'APR reflétant le risque opérationnel sera prise en compte à compter du deuxième trimestre de 2026, ce qui entraînera une augmentation de plus de 25 points de base de notre ratio des fonds propres de première catégorie sous forme d'actions ordinaires.

Diapositive 14 – Services bancaires personnels et PME, région du Canada

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.

2. Le résultat avant impôt et provisions correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.

3. Le montant des prêts est présenté avant toute provision connexe.

4. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.

Diapositive 15 – Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.

2. Le résultat avant impôt et provisions correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.

3. Comprennent les prêts et acceptations et le montant notionnel des lettres de crédit. Le montant des prêts est présenté avant toute provision connexe.

4. Groupe Entreprises uniquement. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.

5. Les biens sous gestion sont inclus dans les biens administrés.

6. Pour plus de précisions sur la composition, se reporter à la section Glossaire du Rapport annuel aux actionnaires de 2025, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).

7. Croissance de la part de marché en cumul annuel des ventes nettes de fonds communs de placement de détail à long terme (en dollars absolus), par rapport aux six grandes banques, selon le BSIF, en novembre 2025 (soldes disponibles).

Diapositive 16 – Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.

2. Le résultat avant impôt et provisions correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.

3. Comprennent les prêts et acceptations et le montant notionnel des lettres de crédit. Le montant des prêts est présenté avant toute provision connexe.

4. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.

5. Les biens sous gestion sont inclus dans les biens administrés. Comprennent certains actifs de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada, pour lesquels Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis, fournit des services de sous-conseiller.

6. Pour plus de précisions sur la composition, se reporter à la section Glossaire du Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).

Notes

Diapositive 17 – Marchés des capitaux

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.
2. Le résultat avant impôt et provisions correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.
3. Le montant des prêts est présenté avant toute provision connexe.
4. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.
6. Avec prise d'effet au premier trimestre de 2026, les activités d'opérations de change et de paiements, précédemment présentées dans Marchés CIBC, réseau mondial, ont été intégrées à Services financiers aux entreprises et services de Banque d'investissement. Les montants des périodes précédentes ont été retraités.

Diapositive 18 – Siège social et autres

1. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.
2. Le résultat avant impôt et provisions correspond aux produits après déduction des charges autres que d'intérêts. Cette mesure n'est pas conforme aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.

Diapositive 24 – Performance au chapitre du crédit – prêts douteux bruts

1. Comprennent les prêts hypothécaires sur immeubles multifamiliaux.
2. Comprennent les prêts de Gestion des avoirs de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada.
3. Ne tiennent pas compte des prêts aux entreprises et aux gouvernements de CIBC Caribbean.

Diapositive 25 – Prêts à la consommation au Canada

1. Comprennent les prêts hypothécaires sur immeubles multifamiliaux.
2. Comprennent les prêts de Gestion des avoirs de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada.

Notes

Diapositive 28 – Tendances de services bancaires numériques

1. Selon les soldes disponibles au 31 janvier, pour les périodes respectives.
2. Le taux d'adoption des canaux numériques (pénétration) représente la part, exprimée en pourcentage, de clients inscrits aux services bancaires numériques qui ont utilisé Services bancaires CIBC en direct ou l'application Services bancaires mobiles CIBC au moins une fois au cours des 90 derniers jours civils, parmi tous les clients de Services bancaires personnels au Canada utilisant n'importe quel canal.
3. Les utilisateurs actifs des services bancaires numériques représentent les clients de Services bancaires personnels, région du Canada, ayant utilisé les services numériques dans les 90 derniers jours.
4. Ne tiennent compte que des opérations financières.
5. La catégorie « Autres » englobe les virements et les dépôts électroniques.
6. Tiennent compte des demandes soumises dans un canal numérique et des unités de vente de produits de base (acquisition) seulement, soit les dépôts, les cartes et les prêts (excluant les prêts automobiles).

Diapositive 29 – Services bancaires personnels et Groupe Entreprises, région du Canada

1. Comprend les résultats de Services bancaires personnels et PME, région du Canada, et de Groupe Entreprises, région du Canada. Les montants ont été retraités par rapport à ceux déjà présentés afin d'exclure les résultats de Pro-Investisseurs. Pour en savoir plus, consultez la section Modifications à la présentation de l'information financière du Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).
2. Les résultats ajustés sont des mesures non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus, consultez la diapositive 54.
3. Des informations supplémentaires sur la marge d'intérêts nette (MIN) sur les actifs productifs d'intérêts moyens ont été intégrées par renvoi et sont présentées dans la section Glossaire du Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).
4. La marge brute sur les entrées de fonds (excluant les prêts remboursables par anticipation) représente le taux du client moins le coût des fonds. Nous excluons les prêts hypothécaires remboursables par anticipation de la marge brute sur les entrées de fonds, car ceux-ci sont généralement destinés aux clients dont le prêt arrive à échéance, mais qui n'ont pas encore pris de dispositions pour un renouvellement permanent, de sorte qu'ils restent en cours sur une courte période et à des taux beaucoup plus élevés, et affichent donc une marge bien supérieure au reste du portefeuille.
5. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens.
6. Solde moyen des prêts et acceptations, avant les provisions connexes.

Notes

Diapositive 30 – Gestion des avoirs, région de l'Amérique du Nord

1. Comprennent les résultats de Gestion des avoirs, région du Canada, et de Gestion privée de patrimoine, région des États-Unis. Sont exclus les résultats de Service Impérial, qui sont compris dans ceux de Services bancaires personnels et PME, région du Canada.
2. Les biens sous gestion sont inclus dans les biens administrés. Pour plus de précisions sur la composition, se reporter à la section Glossaire du Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca). Soldes disponibles.
3. Comprennent certains actifs de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada, pour lesquels Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis, fournit des services de sous-conseiller.

Diapositive 31 – Bilan

1. Les soldes moyens correspondent à la moyenne pondérée des soldes de clôture quotidiens. L'actif productif d'intérêts moyen comprend les dépôts portant intérêt auprès des banques, les dépôts à vue portant intérêt auprès de la Banque du Canada, les valeurs mobilières, les garanties en espèces sur les titres empruntés, les titres achetés en vertu d'ententes de revente, les prêts nets des provisions pour pertes sur créances et certains actifs liés à des contrats de sous-location.
2. Le rendement des prêts et des acceptations est calculé en tant que revenu d'intérêts sur les prêts, en pourcentage des prêts moyens et des acceptations, déduction faite des provisions pour pertes sur créances. Le rendement des valeurs mobilières est calculé en tant que revenu d'intérêts sur les valeurs mobilières, en pourcentage de la moyenne des valeurs mobilières. Le rendement total de l'actif productif d'intérêts moyen est calculé en tant que revenu d'intérêts sur les actifs, en pourcentage de l'actif productif d'intérêts moyen. Ces mesures n'ont pas de signification normalisée et peuvent ne pas être comparables à des mesures semblables communiquées par d'autres institutions financières.
3. La catégorie « Autres » comprend les soldes liés aux espèces et dépôts auprès des banques, les prises en pension de titres et d'autres actifs.
4. Le rendement des dépôts personnels à préavis ou à vue est calculé en tant que frais d'intérêts sur les dépôts personnels à préavis ou à vue, en pourcentage des dépôts personnels à préavis ou à vue moyens. Le rendement des dépôts à préavis et à vue d'entreprises et de grandes entreprises est calculé en tant que frais d'intérêts sur les dépôts à préavis et à vue d'entreprises et de grandes entreprises, en pourcentage des dépôts à préavis et à vue moyens d'entreprises et de grandes entreprises. Le rendement des dépôts à terme des clients est calculé en tant que frais d'intérêts sur les dépôts à terme des clients, en pourcentage des dépôts à terme moyens des clients. Les dépôts à terme des clients représentent les dépôts à terme moins le financement de gros. Le coût total de l'actif productif d'intérêts moyen est calculé en tant que frais d'intérêts sur les passifs, en pourcentage de l'actif productif d'intérêts moyen. Ces mesures n'ont pas de signification normalisée et peuvent ne pas être comparables à des mesures semblables communiquées par d'autres institutions financières.
5. La catégorie « Autres » comprend le financement de gros, les créances de rang inférieur, les mises en pension de titres et d'autres passifs.

Diapositive 32 – Financement et liquidités

1. La CTAP est calculée conformément à la ligne directrice sur la CTAP du BSIF, qui est fondée sur le cadre normatif du Comité de Bâle sur le contrôle bancaire (CBCB). Pour en savoir plus, consultez la section Gestion des fonds propres du Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).

Diapositive 33 – Sensibilité aux taux d'intérêt

1. Certaines hypothèses sont utilisées pour mesurer la sensibilité au risque structurel de taux d'intérêt. Pour en savoir plus, consultez l'encadré Activités autres que de négociation dans la section sur le risque de marché dans le Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).
2. Source : Bloomberg, 31 janvier 2026

Diapositive 36 – Prêts personnels garantis par des biens immobiliers au Canada

1. Les RPV pour les prêts hypothécaires à l'habitation sont calculés en fonction de la moyenne pondérée. Pour en savoir plus, consultez la page 33 du Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).
2. Les définitions de la RGV et de la RGT sont fondées sur les données cartographiques régionales de Teranet.
3. Le total des prêts hypothécaires, des prêts hypothécaires assurés et des prêts hypothécaires non assurés comprend les prêts hypothécaires sur immeubles multifamiliaux, tandis que le total des prêts hypothécaires non assurés de la RGV et de la RGT les exclut au troisième trimestre de 2025. Les données passées ont été retraitées en raison d'un changement de méthode.

Notes

Diapositive 37 – Profil des clients au renouvellement, prêts hypothécaires canadiens – Perspectives pour l'E2026 et l'E2027

1. Sont exclus les prêts hypothécaires de tiers qui n'ont pas été émis par la Banque CIBC.
2. Selon le taux d'admissibilité initial moyen de toutes les cohortes.

Diapositive 38 – Prêts hypothécaires à l'habitation non assurés au Canada

1. À compter du deuxième trimestre de 2023, notre principal fournisseur de cotes de crédit est TransUnion, alors que c'était Equifax au cours des trimestres précédents. Comme les cotes ne sont pas identiques, les distributions des cotes jusqu'au premier trimestre de 2023 ne seront pas directement comparables aux distributions des cotes à compter du deuxième trimestre de 2023. Ce changement de fournisseur de cote de crédit n'a eu aucune incidence importante sur la dotation à la provision pour pertes sur créances.
2. Les RPV pour les prêts hypothécaires à l'habitation sont calculés en fonction de la moyenne pondérée. Pour en savoir plus, consultez la page 33 du Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse sedarplus.ca.
3. Les définitions de la RGV et de la RGT sont fondées sur les données cartographiques régionales de Teranet.

Diapositive 39 – Prêts hypothécaires à l'habitation non assurés au Canada – Nouveaux prêts au T1 2026

1. Les nouveaux prêts comprennent les nouvelles opérations de prêt et de refinancement de prêts hypothécaires existants, mais pas les renouvellements.
2. Les RPV pour les prêts hypothécaires à l'habitation sont calculés en fonction de la moyenne pondérée. Pour en savoir plus, consultez la page 33 du Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site de SEDAR+, à l'adresse sedarplus.ca.
3. Les définitions de la RGV et de la RGT sont fondées sur les données cartographiques régionales de Teranet.
4. À compter du troisième trimestre de 2023, notre principal fournisseur de cotes de crédit est TransUnion, alors que c'était Equifax au cours des trimestres précédents. Comme les cotes ne sont pas identiques, les distributions des cotes jusqu'au deuxième trimestre de 2023 ne seront pas directement comparables aux distributions des cotes à compter du troisième trimestre de 2023. Ce changement de fournisseur de cote de crédit n'a eu aucune incidence importante sur la dotation à la provision pour pertes sur créances.

Diapositive 41 – Prêts immobiliers commerciaux

1. À l'exclusion des comptes sans RPV.
2. La liste de surveillance recense les prêts CCC+ à C selon les normes de notation de S&P Global.
3. Comprennent 7,5 G\$ d'immeubles multifamiliaux inclus dans les prêts hypothécaires à l'habitation du document Information financière supplémentaire.
4. Comprennent 1,0 G\$ US de prêts inclus dans les autres secteurs du document Information financière supplémentaire, qui sont inclus compte tenu de la nature de la garantie.
5. La catégorie « Autres » comprend des remboursements au titre de prêts immobiliers commerciaux, des terrains, des logements pour étudiants et des logements à usage mixte.
6. À compter du troisième trimestre de 2025, la répartition des prêts de première qualité sera calculée en fonction des cotes de l'emprunteur, alors qu'elle l'était en fonction des cotes de facilité pour les trimestres précédents.

Diapositive 43 – Renseignements prospectifs

1. Pour en savoir plus sur les renseignements prospectifs du premier trimestre de 2026 et du quatrième trimestre de 2025, consultez la page 69 du Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site SEDAR+, à l'adresse sedarplus.ca.

Mesures non conformes aux PCGR

Nous avons recours à différentes mesures financières pour évaluer le rendement de nos secteurs d'activité, tel qu'il est décrit ci-après. Certaines mesures sont calculées conformément aux PCGR (IFRS), tandis que d'autres n'ont pas de signification normalisée en vertu des PCGR et ne peuvent donc pas être comparées à des mesures similaires utilisées par d'autres sociétés. Ces mesures non conformes aux PCGR, qui comprennent des mesures financières non conformes aux PCGR et des ratios non conformes aux PCGR décrits dans le *Règlement 52-112 sur l'information concernant les mesures financières non conformes aux PCGR et d'autres mesures financières*, peuvent permettre aux investisseurs de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes.

Mesures ajustées

La direction évalue les résultats comme présentés et ajustés et juge que ces mesures de performance sont toutes deux utiles. Les mesures ajustées, qui comprennent le total des produits ajusté, la dotation à la provision pour pertes sur créances ajustée, les charges autres que d'intérêts ajustées, le résultat avant impôt sur le résultat ajusté, l'impôt sur le résultat ajusté et le résultat net ajusté, qui s'ajoutent aux mesures ajustées décrites ci-après, excluent les éléments d'importance des résultats comme présentés aux fins du calcul de nos résultats ajustés. Les éléments d'importance comprennent l'amortissement des immobilisations incorporelles et certains éléments d'importance qui surviennent de temps à autre et qui ne reflètent pas, selon la direction, le rendement des activités sous-jacentes. Nous sommes d'avis que les mesures ajustées permettent au lecteur de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes tout en facilitant une analyse plus éclairée des tendances. Bien que nous croyions que ces mesures ajustées permettent de faciliter les comparaisons entre nos résultats et ceux des autres banques canadiennes qui font des ajustements similaires dans leurs informations publiques, il faut préciser qu'il n'y a pas de signification normalisée des mesures ajustées selon les PCGR.

Les tableaux ci-après aux diapositives 55 à 58 présentent un rapprochement entre les résultats (comme présentés) conformes aux PCGR et les résultats (ajustés) non conformes aux PCGR par secteur.

Pour de plus amples renseignements sur les mesures de rendement clés et les mesures non conformes aux PCGR, consultez la section Mesures non conformes aux PCGR de notre Rapport aux actionnaires pour le premier trimestre de 2026, disponible sur le site SEDAR+, à l'adresse [sedarplus.ca](https://www.sedarplus.ca).

Rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR

	Services bancaires personnels et PME, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis	Marchés des capitaux	Siège social et autres	Total CIBC	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis (en millions de \$ US)
En millions de dollars, pour les trois mois clos le 31 janvier 2026							
Résultats d'exploitation – comme présentés							
Total des produits	3 295 \$	1 923 \$	874 \$	2 017 \$	289 \$	8 398 \$	630 \$
Dotation à la provision pour pertes sur créances	446	84	21	7	10	568	15
Charges autres que d'intérêts	1 558	941	483	836	511	4 329	348
Résultat (perte) avant impôt sur le résultat	1 291	898	370	1 174	(232)	3 501	267
Impôt sur le résultat	331	251	76	297	(554)	401	55
Résultat net	960	647	294	877	322	3 100	212
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle	-	-	-	-	7	7	-
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres	12	6	5	41	42	106	3
Porteurs d'actions ordinaires	948	641	289	836	273	2 987	209
Résultat net applicable aux actionnaires	960	647	294	877	315	3 093	212
Résultat dilué par action (\$)						3,21 \$	
Incidence des éléments d'importance							
Charges autres que d'intérêts							
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	(6) \$	- \$	(4) \$	- \$	- \$	(10) \$	(3) \$
Incidence des éléments d'importance sur les charges autres que d'intérêts	(6)	-	(4)	-	-	(10)	(3)
Total de l'incidence avant impôt des éléments d'importance sur le résultat net	6	-	4	-	-	10	3
Impôt sur le résultat							
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	2	-	1	-	-	3	1
Recouvrements d'impôt sur le revenu en lien avec une distribution de gains en capital et l'utilisation de pertes en capital	-	-	-	-	422	422	-
Incidence des éléments d'importance sur l'impôt sur le résultat	2	-	1	-	422	425	1
Total de l'incidence après impôt des éléments d'importance sur le résultat net	4 \$	- \$	3 \$	- \$	(422) \$	(415) \$	2 \$
Incidence des éléments d'importance sur le résultat dilué par action (\$)						(0,45) \$	
Résultats d'exploitation – ajustés							
Total des produits – ajusté	3 295 \$	1 923 \$	874 \$	2 017 \$	289 \$	8 398 \$	630 \$
Dotation à la provision pour pertes sur créances – ajustée	446	84	21	7	10	568	15
Charges autres que d'intérêts – ajustées	1 552	941	479	836	511	4 319	345
Résultat (perte) avant impôt sur le résultat – ajusté(e)	1 297	898	374	1 174	(232)	3 511	270
Impôt sur le résultat – ajusté	333	251	77	297	(132)	826	56
Résultat net (perte nette) – ajusté(e)	964	647	297	877	(100)	2 685	214
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle – ajusté	-	-	-	-	7	7	-
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres – ajusté	12	6	5	41	42	106	3
Porteurs d'actions ordinaires – ajusté	952	641	292	836	(149)	2 572	211
Résultat net (perte nette) applicable aux actionnaires – ajusté(e)	964	647	297	877	(107)	2 678	214
Résultat dilué par action ajusté (\$)						2,76 \$	

Rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR

	Services bancaires personnels et PME, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis	Marchés des capitaux	Siège social et autres	Total CIBC	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis (en millions de \$ US)
En millions de dollars, pour les trois mois clos le 31 octobre 2025							
Résultats d'exploitation – comme présentés							
Total des produits	3 188 \$	1 836 \$	810 \$	1 523 \$	219 \$	7 576 \$	584 \$
Dotation à la (reprise de) provision pour pertes sur créances	503	52	(33)	77	6	605	(24)
Charges autres que d'intérêts	1 612	957	500	710	400	4 179	360
Résultat (perte) avant impôt sur le résultat	1 073	827	343	736	(187)	2 792	248
Impôt sur le résultat	277	224	68	188	(145)	612	49
Résultat net (perte nette)	796	603	275	548	(42)	2 180	199
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle	-	-	-	-	6	6	-
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres	-	-	-	-	116	116	-
Porteurs d'actions ordinaires	796	603	275	548	(164)	2 058	199
Résultat net (perte nette) applicable aux actionnaires	796	603	275	548	(48)	2 174	199
Résultat dilué par action (\$)						2,20 \$	
Incidence des éléments d'importance							
Charges autres que d'intérêts							
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	(7) \$	- \$	(4) \$	- \$	- \$	(11) \$	(3) \$
Incidence des éléments d'importance sur les charges autres que d'intérêts	(7)	-	(4)	-	-	(11)	(3)
Total de l'incidence avant impôt des éléments d'importance sur le résultat net	7	-	4	-	-	11	3
Impôt sur le résultat							
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	2	-	1	-	-	3	1
Incidence des éléments d'importance sur l'impôt sur le résultat	2	-	1	-	-	3	1
Total de l'incidence après impôt des éléments d'importance sur le résultat net	5 \$	- \$	3 \$	- \$	- \$	8 \$	2 \$
Incidence des éléments d'importance sur le résultat dilué par action (\$)						0,01 \$	
Résultats d'exploitation – ajustés							
Total des produits – ajusté	3 188 \$	1 836 \$	810 \$	1 523 \$	219 \$	7 576 \$	584 \$
Dotation à la (reprise de) provision pour pertes sur créances – ajustée	503	52	(33)	77	6	605	(24)
Charges autres que d'intérêts – ajustées	1 605	957	496	710	400	4 168	357
Résultat (perte) avant impôt sur le résultat – ajusté(e)	1 080	827	347	736	(187)	2 803	251
Impôt sur le résultat – ajusté	279	224	69	188	(145)	615	50
Résultat net (perte nette) – ajusté(e)	801	603	278	548	(42)	2 188	201
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle – ajusté	-	-	-	-	6	6	-
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres – ajusté	-	-	-	-	116	116	-
Porteurs d'actions ordinaires – ajusté	801	603	278	548	(164)	2 066	201
Résultat net (perte nette) applicable aux actionnaires – ajusté(e)	801	603	278	548	(48)	2 182	201
Résultat dilué par action ajusté (\$)						2,21 \$	

Rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR

	Services bancaires personnels et PME, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis	Marchés des capitaux	Siège social et autres	Total CIBC	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis (en millions de \$ US)
En millions de dollars, pour les trois mois clos le 31 janvier 2025							
Résultats d'exploitation – comme présentés							
Total des produits	2 923 \$	1 703 \$	847 \$	1 574 \$	234 \$	7 281 \$	592 \$
Dotation à la provision pour pertes sur créances	428	39	68	21	17	573	48
Charges autres que d'intérêts	1 460	853	470	705	390	3 878	329
Résultat (perte) avant impôt sur le résultat	1 035	811	309	848	(173)	2 830	215
Impôt sur le résultat	270	220	53	229	(113)	659	37
Résultat net (perte nette)	765	591	256	619	(60)	2 171	178
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle	-	-	-	-	8	8	-
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres	-	-	-	-	88	88	-
Porteurs d'actions ordinaires	765	591	256	619	(156)	2 075	178
Résultat net (perte nette) applicable aux actionnaires	765	591	256	619	(68)	2 163	178
Résultat dilué par action (\$)						2,19 \$	
Incidence des éléments d'importance							
Charges autres que d'intérêts							
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	(7)	-	(5)	-	-	(12)	(4)
Incidence des éléments d'importance sur les charges autres que d'intérêts	(7)	-	(5)	-	-	(12)	(4)
Total de l'incidence avant impôt des éléments d'importance sur le résultat net	7	-	5	-	-	12	4
Impôt sur le résultat							
Amortissement d'immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	2	-	2	-	-	4	2
Incidence des éléments d'importance sur l'impôt sur le résultat	2	-	2	-	-	4	2
Total de l'incidence après impôt des éléments d'importance sur le résultat net	5 \$	- \$	3 \$	- \$	- \$	8 \$	2 \$
Incidence des éléments d'importance sur le résultat dilué par action (\$)						0,01 \$	
Résultats d'exploitation – ajustés							
Total des produits – ajusté	2 923 \$	1 703 \$	847 \$	1 574 \$	234 \$	7 281 \$	592 \$
Dotation à la provision pour pertes sur créances – ajustée	428	39	68	21	17	573	48
Charges autres que d'intérêts – ajustées	1 453	853	465	705	390	3 866	325
Résultat (perte) avant impôt sur le résultat – ajusté(e)	1 042	811	314	848	(173)	2 842	219
Impôt sur le résultat – ajusté	272	220	55	229	(113)	663	39
Résultat net (perte nette) – ajusté(e)	770	591	259	619	(60)	2 179	180
Résultat net applicable aux participations ne donnant pas le contrôle – ajusté	-	-	-	-	8	8	-
Porteurs d'actions privilégiées et d'autres instruments de capitaux propres – ajusté	-	-	-	-	88	88	-
Porteurs d'actions ordinaires – ajusté	770	591	259	619	(156)	2 083	180
Résultat net (perte nette) applicable aux actionnaires – ajusté(e)	770	591	259	619	(68)	2 171	180
Résultat dilué par action ajusté (\$)						2,20 \$	

Rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR

		Services bancaires personnels et PME, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis	Marchés des capitaux	Siège social et autres	Total CIBC	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis (en millions de \$ US)
En millions de dollars, pour les trois mois clos les								
31 janv. 2026	Résultat net	960 \$	647 \$	294 \$	877 \$	322 \$	3 100 \$	212 \$
	Ajouter : dotation à la provision pour pertes sur créances	446	84	21	7	10	568	15
	Ajouter : impôt sur le résultat	331	251	76	297	(554)	401	55
	Résultat (perte) avant impôt et provisions (reprises de provisions)	1 737	982	391	1 181	(222)	4 069	282
	Incidence avant impôt des éléments d'importance	6	-	4	-	-	10	3
	Résultat (perte) avant impôt et provisions (reprises de provisions) ajusté(e)	1 743 \$	982 \$	395 \$	1 181 \$	(222) \$	4 079 \$	285 \$
31 oct. 2025	Résultat net (perte nette)	796 \$	603 \$	275 \$	548 \$	(42) \$	2 180 \$	199 \$
	Ajouter : dotation à la (reprise de) provision pour pertes sur créances	503	52	(33)	77	6	605	(24)
	Ajouter : impôt sur le résultat	277	224	68	188	(145)	612	49
	Résultat (perte) avant impôt et provisions (reprises de provisions)	1 576	879	310	813	(181)	3 397	224
	Incidence avant impôt des éléments d'importance	7	-	4	-	-	11	3
	Résultat (perte) avant impôt et provisions (reprises de provisions) ajusté(e)	1 583 \$	879 \$	314 \$	813 \$	(181) \$	3 408 \$	227 \$
31 janv. 2025	Résultat net (perte nette)	765 \$	591 \$	256 \$	619 \$	(60) \$	2 171 \$	178 \$
	Ajouter : dotation à la provision pour pertes sur créances	428	39	68	21	17	573	48
	Ajouter : impôt sur le résultat	270	220	53	229	(113)	659	37
	Résultat (perte) avant impôt et provisions (reprises de provisions)	1 463	850	377	869	(156)	3 403	263
	Incidence avant impôt des éléments d'importance	7	-	5	-	-	12	4
	Résultat (perte) avant impôt et provisions (reprises de provisions) ajusté(e)	1 470 \$	850 \$	382 \$	869 \$	(156) \$	3 415 \$	267 \$