



Présentation des résultats trimestriels

Troisième trimestre 2021

26 août 2021

À moins d'indication contraire, tous les montants sont exprimés en dollars canadiens.

Énoncés prospectifs

UN MOT SUR LES ÉNONCÉS PROSPECTIFS : De temps à autre, nous faisons des énoncés prospectifs écrits ou oraux au sens de certaines lois sur les valeurs mobilières, y compris dans le présent rapport, dans d'autres documents déposés auprès d'organismes de réglementation canadiens ou de la SEC, et dans d'autres communications. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable au Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Ces énoncés comprennent, sans toutefois s'y limiter, des déclarations faites aux sections « Vue d'ensemble du rendement financier – Perspectives économiques », « Vue d'ensemble du rendement financier – Événements importants », « Vue d'ensemble du rendement financier – Revue des résultats financiers », « Vue d'ensemble du rendement financier – Revue de l'information financière trimestrielle », « Situation financière – Gestion des fonds propres », « Gestion du risque – Vue d'ensemble », « Gestion du risque – Principaux risques et nouveaux risques », « Gestion du risque – Risque de crédit », « Gestion du risque – Risque de marché », « Gestion du risque – Risque de liquidité », « Questions relatives à la comptabilité et au contrôle – Méthodes comptables critiques et estimations », « Questions relatives à la comptabilité et au contrôle – Faits nouveaux en matière de comptabilité » et « Questions relatives à la comptabilité et au contrôle – Autres faits nouveaux en matière de réglementation » du présent rapport de gestion, et d'autres énoncés sur nos activités, nos secteurs d'activité, notre situation financière, notre gestion du risque, nos priorités, nos cibles, nos objectifs permanents ainsi que nos stratégies, le contexte réglementaire dans lequel nous exerçons nos activités et nos perspectives pour l'année 2021 et les périodes subséquentes. Ces énoncés se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes comme « croire », « prévoir », « compter », « estimer », « prévision », « cible », « objectif » et d'autres expressions de même nature et de verbes au futur et au conditionnel. Par leur nature, ces énoncés prospectifs nous obligent à faire des hypothèses, notamment des hypothèses économiques qui sont présentées dans la section « Vue d'ensemble du rendement financier – Perspectives économiques » du présent rapport, et sont assujettis à des risques inhérents et à des incertitudes qui peuvent être de nature générale ou spécifique. Compte tenu des répercussions continues de la pandémie de coronavirus (COVID-19) sur l'économie mondiale, les marchés financiers et nos activités, nos résultats d'exploitation, notre réputation et notre situation financière, l'incertitude inhérente à nos hypothèses est plus grande que pour les périodes précédentes. Divers facteurs, dont nombre sont indépendants de notre volonté, influent sur nos activités, notre rendement et nos résultats et pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement des résultats attendus dans les énoncés prospectifs. Ces facteurs comprennent : la survenance, la poursuite ou l'intensification d'une urgence de santé publique, telle la pandémie de COVID-19, et les politiques et mesures gouvernementales qui s'y rapportent; le risque de crédit, le risque de marché, le risque de liquidité, le risque stratégique, le risque d'assurance, le risque opérationnel, les risques juridiques, liés au comportement et de réputation, le risque de réglementation et le risque environnemental; les fluctuations de change et de taux d'intérêt, y compris celles découlant de la volatilité du marché et du prix du pétrole; l'efficacité et la pertinence de nos processus et modèles de gestion et d'évaluation des risques; des changements d'ordre législatif ou réglementaire dans les territoires où nous exerçons nos activités, y compris la norme commune de déclaration de l'Organisation de coopération et de développement économiques, les réformes réglementaires au Royaume-Uni et en Europe, les normes mondiales concernant la réforme relative aux fonds propres et à la liquidité élaborées par le Comité de Bâle sur le contrôle bancaire, les dispositions législatives concernant la recapitalisation des banques au Canada et le système de paiements canadien; les changements apportés aux lignes directrices relatives aux fonds propres pondérés en fonction du risque et aux directives d'information, et aux lignes directrices réglementaires en matière de taux d'intérêt et de liquidité, et leur interprétation; l'issue de poursuites et d'enquêtes réglementaires, et des questions connexes; l'incidence de modifications des normes comptables, des règles et de leur interprétation; les changements apportés au montant estimé des réserves et provisions; l'évolution des lois fiscales; les changements à nos notes de crédit; la situation et les changements politiques, y compris les modifications aux questions d'ordre économique ou commercial; l'incidence possible sur nos activités de conflits internationaux et d'actes terroristes; des catastrophes naturelles, des perturbations occasionnées aux infrastructures des services publics et toute autre catastrophe; la fiabilité de tiers pour fournir les infrastructures nécessaires à nos activités; les perturbations potentielles à l'égard de nos systèmes de technologies de l'information et de nos services; l'augmentation des risques liés à la cybersécurité pouvant comprendre le vol ou la divulgation d'actifs, l'accès non autorisé à de l'information sensible ou une perturbation des activités; le risque lié aux médias sociaux; les pertes découlant de fraudes internes ou externes; la lutte contre le blanchiment d'argent; l'exactitude et l'exhaustivité de l'information qui nous est fournie en ce qui a trait à nos clients et à nos contreparties; le défaut de tiers de remplir leurs obligations envers nous et nos sociétés affiliées ou nos entreprises associées; l'intensification de la concurrence livrée par des concurrents existants ou de nouveaux venus dans le secteur des services financiers, notamment les services bancaires en ligne et mobiles; l'évolution des technologies; la tenue des marchés financiers mondiaux; les modifications à la politique monétaire et économique; la conjoncture économique générale mondiale et celle du Canada, des États-Unis et d'autres pays où nous menons nos activités, y compris la croissance du niveau d'endettement des ménages au Canada et les risques de crédit à l'échelle mondiale; notre capacité à élaborer et à lancer des produits et services, à élargir nos canaux de distribution existants et à en créer de nouveaux, et à accroître les produits que nous en tirons; les changements des habitudes des clients en matière de consommation et d'épargne; notre capacité d'attirer et de retenir des employés et des cadres clés; notre capacité à réaliser nos stratégies, à mener à terme nos acquisitions et à intégrer les sociétés acquises et les coentreprises; le risque que les avantages attendus d'une acquisition, d'une fusion ou d'un dessaisissement ne se concrétisent pas dans les délais prévus, s'ils le sont; et notre capacité à anticiper et à gérer les risques associés à ces facteurs. Cette énumération ne couvre pas tous les facteurs susceptibles d'influer sur nos énoncés prospectifs. Aussi ces facteurs et d'autres doivent-ils éclairer la lecture de nos énoncés prospectifs sans toutefois que les lecteurs s'y fient indûment. Tout énoncé prospectif contenu dans le présent rapport représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider nos actionnaires et les analystes financiers à comprendre notre situation financière, nos objectifs, nos priorités et nos attentes en matière de rendement financier aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. Nous ne nous engageons à mettre à jour aucun énoncé prospectif du présent rapport ou d'autres communications, sauf si la loi l'exige.

Personne-ressource, Relations avec les investisseurs :

Geoff Weiss, premier vice-président

416 980-5093

Visitez la rubrique Relations avec les investisseurs sur le site [cibc.com/fr/about-cibc/investor-relations.html](https://www.cibc.com/fr/about-cibc/investor-relations.html)



Vue d'ensemble de la Banque CIBC

Victor Dodig

Président et chef de la direction



Focalisation continue sur nos priorités stratégiques



Renforcer encore davantage nos activités ciblant les consommateurs canadiens



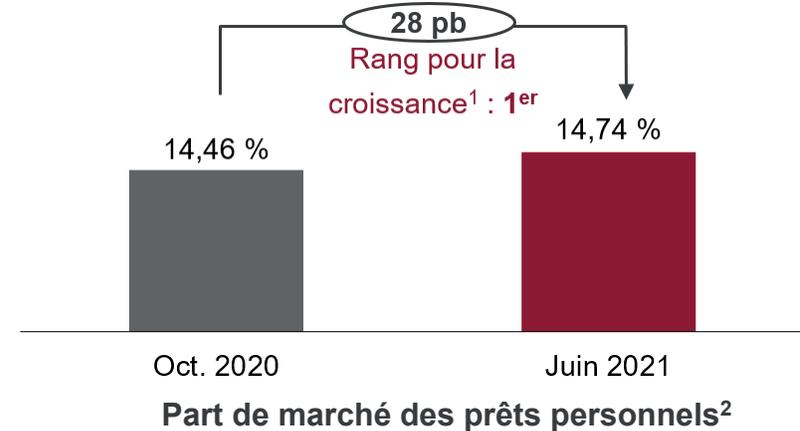
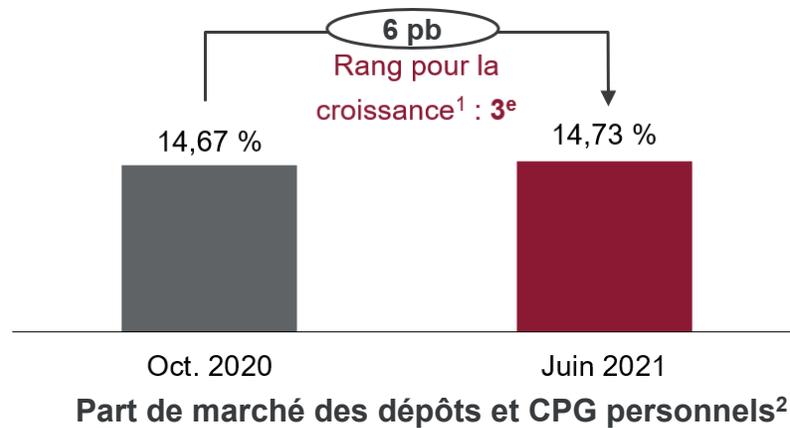
Continuer de renforcer les secteurs où nous excellons



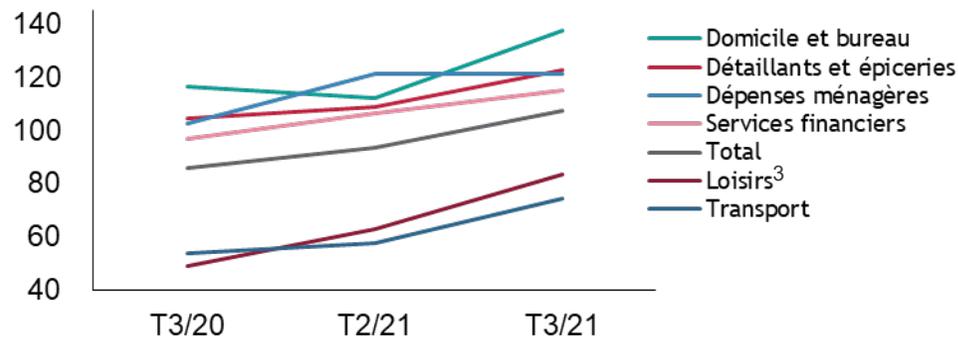
Accélérer les investissements en cours dans les initiatives de croissance

Essor important de nos activités ciblant les consommateurs canadiens

Solide croissance des parts de marché à Services bancaires personnels

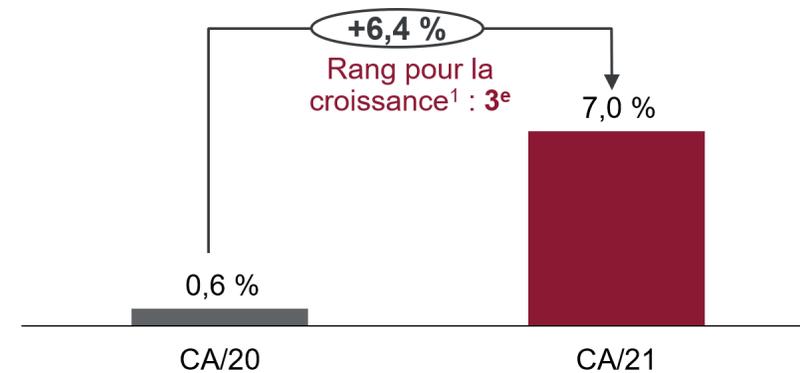


Rebond de l'activité de consommation



Volumes d'achats par carte, par catégorie de dépense, par rapport au T3/19 (%)

Rentrées nettes records des fonds communs de placement



Ventes nettes à long terme en pourcentage des biens sous gestions en début d'exercice



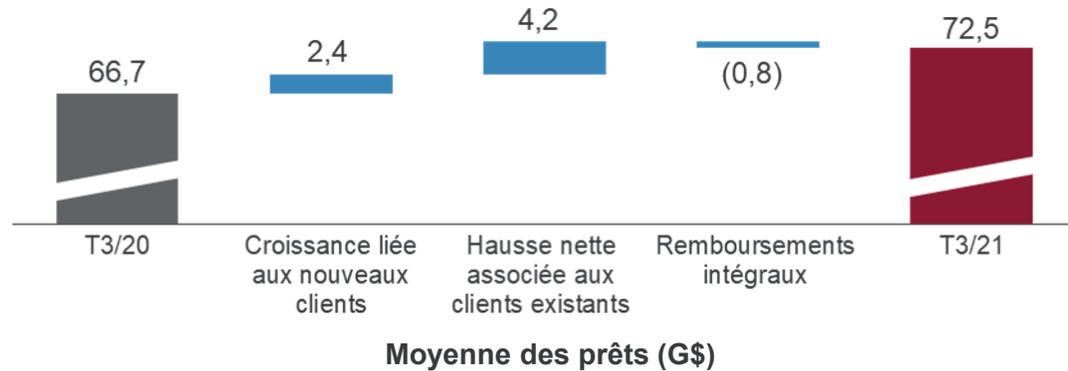
¹ Rang pour ce qui est de la croissance parmi les 6 grandes banques (Banque CIBC, Banque de Montréal, Banque Scotia, Banque Nationale, Banque Royale du Canada et Banque TD).

² Les parts de marché sont fondées sur les soldes en monnaie nationale publiés par le Bureau du surintendant des institutions financières.

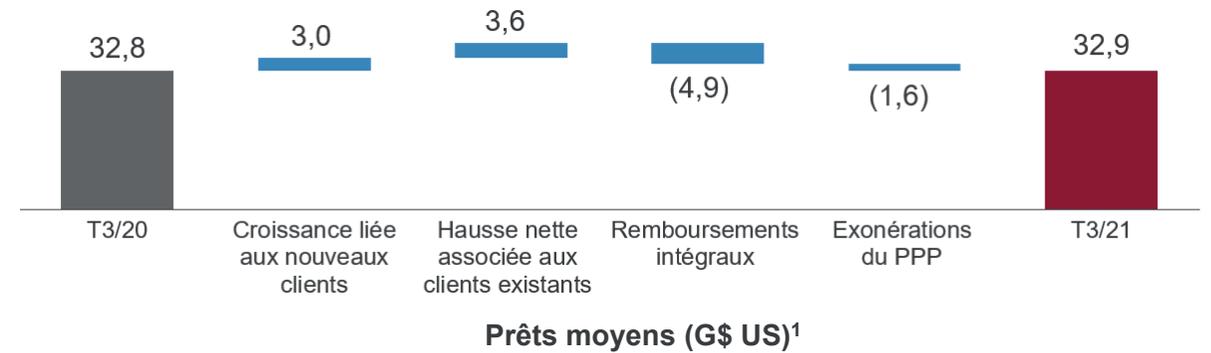
³ Comprend les hôtels, les divertissements, les loisirs et les restaurants.

Protection et renforcement des secteurs où nous excellons

Belle vigueur des activités de Groupe Entreprises, région du Canada
sous l'effet de la forte activité des clients d'affaires

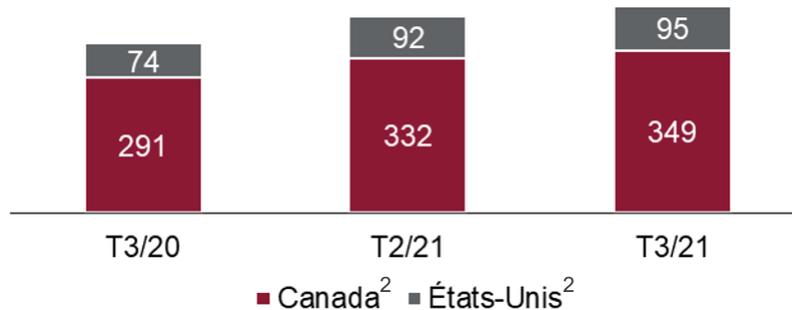


Forte croissance de la clientèle de Groupe Entreprises, région des États-Unis
entraînant une croissance des prêts malgré les exonérations du PPP et autres paiements anticipés



Rendement soutenu des activités de Gestion des avoirs

grâce à l'intensification des activités des clients et à la croissance du marché



Biens administrés (G\$, monnaie nationale)³

Nouvel essor dans le secteur de l'énergie renouvelable

Exercice Rang



Rang en Amérique du Nord pour le financement de projets d'énergie renouvelable⁴



¹ Comprend les prêts du segment Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis.

² Comprend certains actifs de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada pour lesquels Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis fournit des services de sous-conseiller.

³ Comprend uniquement les biens administrés de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada et de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis.

⁴ Source : Inframation.

Accélération du rythme d'investissement dans les initiatives de croissance



La Place de la Banque CIBC, le nouveau siège social mondial de la Banque CIBC, ouvrira à l'automne 2021.



Investissement dans des technologies de pointe

- Annonce d'une **relation stratégique avec Microsoft aux fins de l'utilisation d'Azure** comme principale plateforme d'infonuagique de la banque, afin d'améliorer l'expérience client et de prendre rapidement et en temps réel des décisions fondées sur des données. Cette plateforme stimulera aussi l'innovation dans les domaines de l'intelligence artificielle et de l'apprentissage machine.

Solutions innovantes à l'appui d'une croissance durable

- En collaboration avec la Bourse NEO et CIBC Mellon, **lancement des tout premiers certificats canadiens d'actions étrangères**, permettant aux Canadiens d'investir dans des sociétés mondiales grâce à la propriété fractionnée d'actions et en profitant d'une couverture nominale du risque de change.

Mise à profit de la technologie et des données pour moderniser et améliorer l'expérience client

- Annonce d'une **nouvelle vérification de l'identité numérique**, permettant un accueil rapide, facile et sûr aux nouveaux clients de la Banque CIBC qui utilisent notre site Web ou notre application mobile.
- Annonce d'une **nouvelle option de paiement par versements avec VISA** sur les achats admissibles au passage à la caisse, misant sur la popularité du plan de paiement par versements postérieur à l'achat MonTempo CIBC.

Objectif de carboneutralité de la Banque CIBC



Consommation exclusive
d'électricité de sources
renouvelables d'ici 2024



Renseignements, ressources et
conseils dans notre nouveau
centre des objectifs climatiques



Établissement des cibles provisoires de
réduction des émissions financées –
production de rapports sur les secteurs clés
à compter de l'exercice 2022



Objectif de finance durable
doublé à 300 G\$ d'ici 2030



Lancement du projet Carbone afin
de créer une plateforme d'échange
pour la compensation des émissions
de carbone

Revue financière

Hratch Panossian

Premier vice-président à la direction et chef des services financiers



Faits saillants du T3 2021

- Le bilan solide et résilient a permis le déploiement interne du capital
- Les produits records dénotent la solidité généralisée de l'ensemble de nos secteurs
- L'essor est stimulé par nos investissements continus visant à accélérer la croissance durable

BPA	
Résultats comme présentés	3,76 \$
<hr/>	
Ajustés ¹	3,93 \$ +45 % sur 12 mois

ROE	
Résultats comme présentés	17,1 %
<hr/>	
Ajustés ¹	17,9 %

Produits	
Résultats comme présentés	5,1 G\$
<hr/>	
Ajustés ¹	5,1 G\$ +7 % sur 12 mois

Levier opérationnel	
Résultats comme présentés	(0,6) %
<hr/>	
Ajustés ¹	(0,6) %

BAPAI²	
Résultats comme présentés	2,1 G\$
<hr/>	
Ajustés ¹	2,2 G\$ +7 % sur 12 mois

Ratio de DPPC	
Total	(9) pb
<hr/>	
Prêts douteux	10 pb

Ratio des fonds propres de première catégorie	
12,3 %	+53 pb sur 12 mois

Ratio de couverture des liquidités, moyenne	
126 %	-24 % sur 12 mois



¹ Les résultats ajustés sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

² Les bénéfices avant provisions et avant impôts (BAPAI) correspondent aux revenus, déduction faite des frais autres que d'intérêts, et sont une mesure financière non conforme aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

Résultats financiers du troisième trimestre de 2021

Résultats comme présentés (M\$)	T3/21	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	5 056	7 %	3 %
Revenu net d'intérêts	2 893	6 %	5 %
Revenu autre que d'intérêts	2 163	9 %	(1 %)
Frais autres que d'intérêts	2 918	8 %	6 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	(99)	(624 \$)	(131 \$)
Résultat net	1 730	48 %	5 %
Résultat par action (RPA) dilué	3,76 \$	47 %	6 %
Coefficient d'efficacité	57,7 %	30 pb	180 pb
RCP	17,1 %	500 pb	0 pb
Ratio des fonds propres de première catégorie	12,3 %	53 pb	(7) pb

Résultats ajustés ¹ (M\$)	T3/21	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	5 056	7 %	3 %
Revenu net d'intérêts	2 893	6 %	5 %
Revenu autre que d'intérêts	2 163	9 %	(1 %)
Frais autres que d'intérêts	2 813	8 %	3 %
Bénéfices avant provisions et avant impôts ²	2 243	7 %	2 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	(99)	(624 \$)	(131 \$)
Résultat net	1 808	45 %	9 %
RPA dilué	3,93 \$	45 %	9 %
Coefficient d'efficacité (BIE)	55,1 %	30 pb	20 pb
Rendement des capitaux propres (RCP)	17,9 %	500 pb	60 pb

Produits

- Revenu net d'intérêts en hausse de 6 % sur 12 mois (8 % en excluant le change)
 - Croissance diversifiée des volumes partiellement neutralisée par l'incidence du change, des faibles taux et de la composition des activités
- Revenu autre que d'intérêts en hausse de 9 % sur 12 mois (11 % en excluant le change)
 - Solides rentrées liées aux marchés et aux clients se traduisant en augmentation des frais à Gestion des avoirs
 - Intensification des activités de prise ferme et de consultation à Marchés des capitaux

Charges

- Hausse des dépenses liées à la rémunération au rendement
- Accélération des investissements stratégiques pour stimuler la croissance

Dotation à la provision pour pertes sur créances (DPPC)

- DPPC en baisse en raison de reprises de provisions pour prêts productifs et de réductions des provisions pour prêts douteux
 - Ratio de DPPC pour prêts douteux de 10 pb
 - Comprend des reprises nettes de provisions pour prêts productifs de 207 M\$

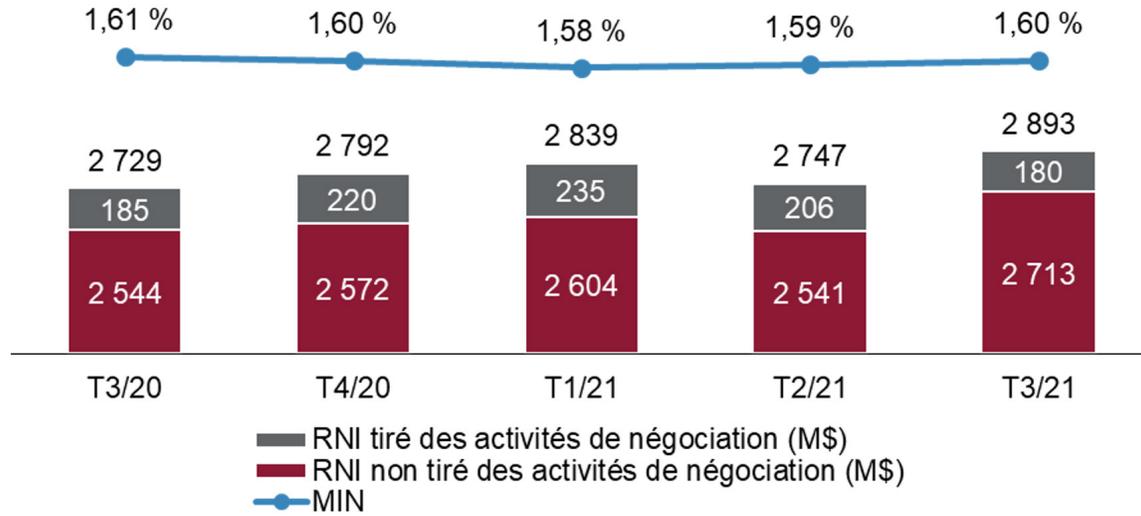


¹ Les résultats ajustés sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

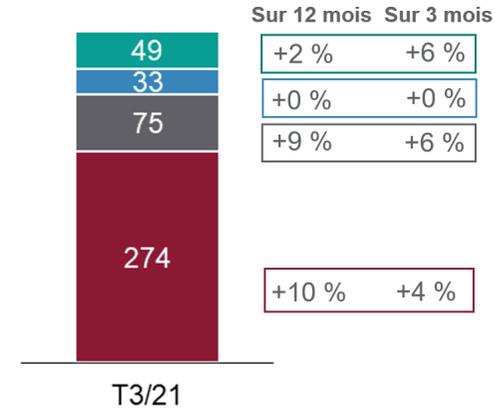
² Les bénéfices avant provisions et avant impôts (BAPAI) correspondent aux revenus, déduction faite des frais autres que d'intérêts, et sont une mesure financière non conforme aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

Solide croissance du RNI non tiré des activités de négociation fondée sur une forte croissance généralisée des volumes

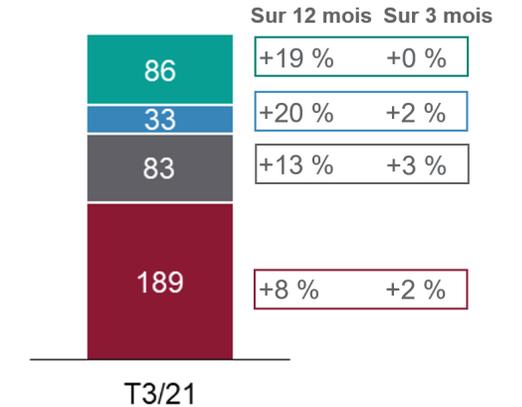
Marge d'intérêts nette (MIN) sur les actifs productifs moyens



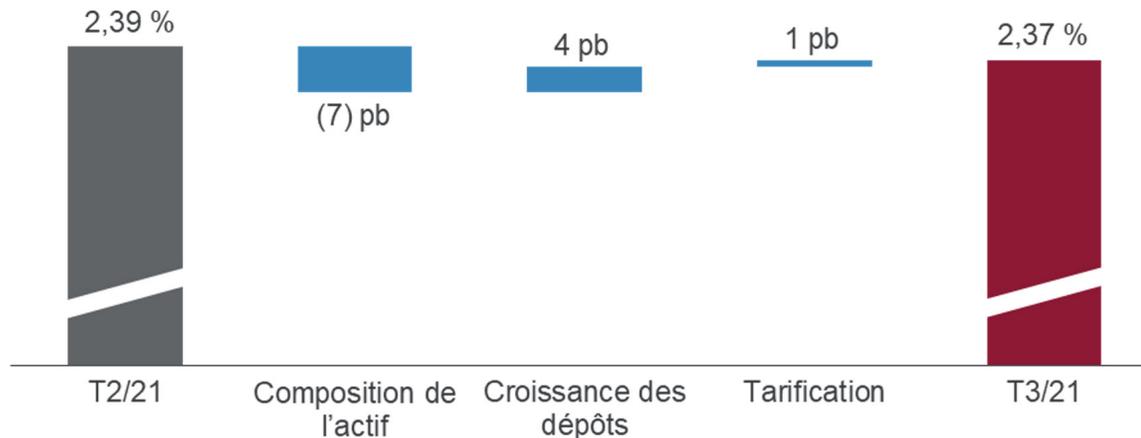
Solde moyen des prêts¹ (G\$, en devises locales)



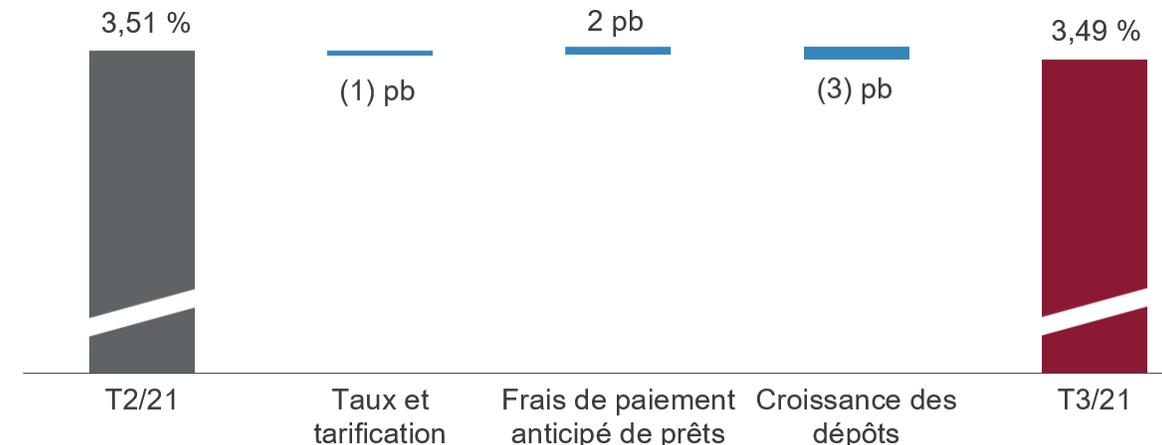
Solde moyen des dépôts (G\$, en devises locales)



MIN de Services bancaires aux particuliers et aux entreprises, région du Canada



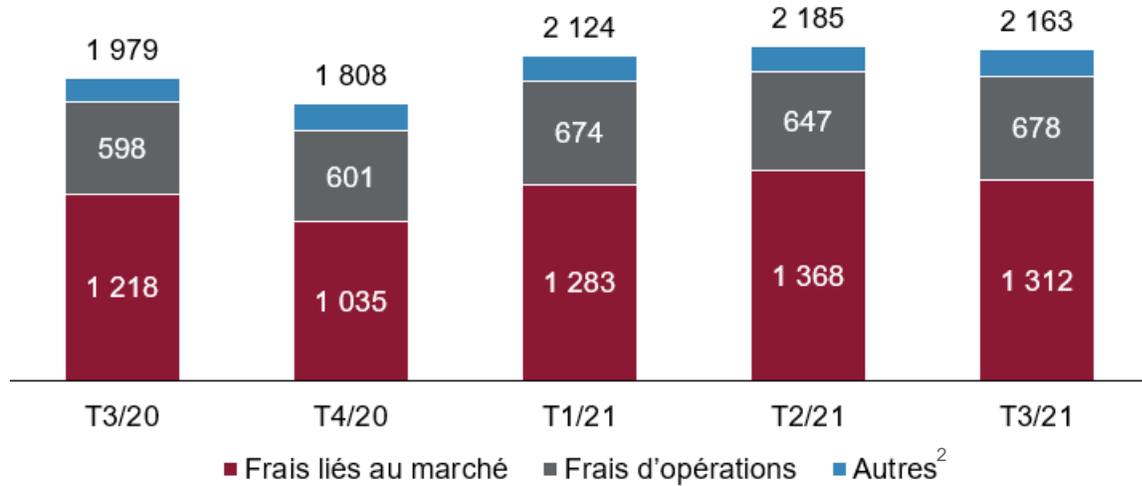
MIN de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis



¹ Solde moyen des prêts et acceptations, avant les provisions connexes.

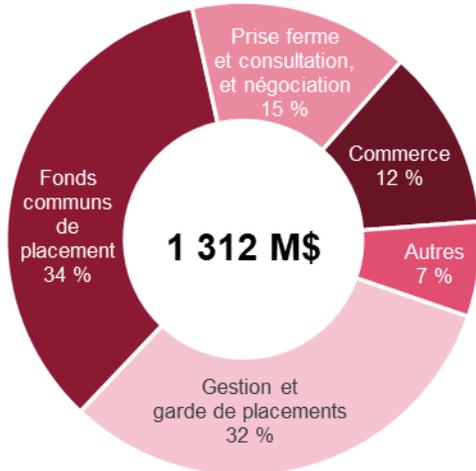
Belle remontée des frais d'opérations et signes encourageants des marchés

Revenu autre que d'intérêts, par catégorie (M\$)¹

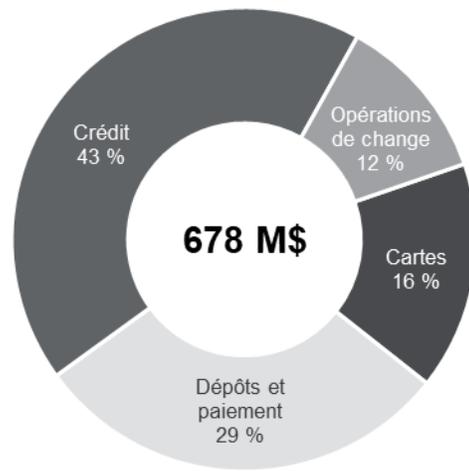


- Augmentation des frais d'opérations
- Rebond de l'activité des consommateurs menant à une augmentation des frais de dépôt et de carte
- Hausse des frais de crédit attribuable à de solides activités de syndication et à des volumes accrus d'acceptations bancaires
- Frais liés au marché en hausse sur 12 mois, en baisse par rapport au trimestre précédent
- Vigueur des activités d'émissions et de consultation à Marché des capitaux
- Hausse des frais de gestion de placement et de fonds communs de placement attribuable à la croissance du marché et à de solides rentrées liées aux clients
- Revenus tirés des activités de négociation en baisse par rapport au T3/20

Frais liés au marché



Frais d'opérations

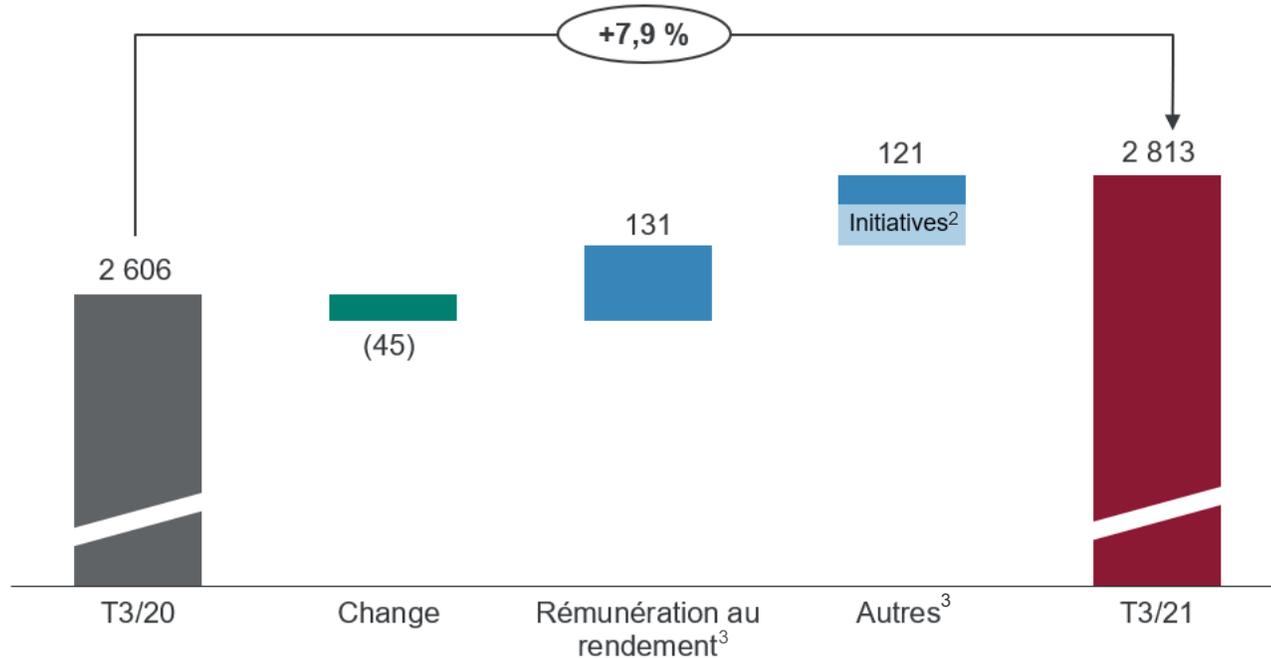


¹ Les frais liés au marché comprennent les commissions de prise ferme, les frais de services consultatifs, les honoraires de gestion et de garde de placements, les frais de fonds communs de placement, les commissions pour opérations sur titres, ainsi que les gains ou pertes des instruments financiers à la juste valeur par le biais du résultat net et des titres de créance à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global. Les frais d'opérations comprennent les frais de dépôt et de paiement, les frais de crédit et de carte, et les frais de change autres que de négociation.

² La catégorie Autres se compose principalement des frais d'assurance, du revenu d'entreprises associées et de coentreprises comptabilisé à la valeur de consolidation, d'autres frais.

Accélération des investissements et maintien de la priorité à l'efficacité

Croissance des dépenses (M\$) – Ajustée¹



- Croissance des dépenses principalement attribuable à une hausse des dépenses liées à la rémunération au rendement; la hausse est de 3 % si l'on exclut ces dépenses
- Investissements dans les initiatives stratégiques et de croissance pour stimuler une croissance durable
 - Transformation de notre infrastructure technologique pour améliorer la prise de décisions et l'expérience client
 - Expansion de l'effectif de première ligne en vue de rehausser les activités génératrices de revenus
- La priorité accordée résolument à la simplification a permis de limiter la croissance des autres charges

Perspective pour l'exercice complet : **Croissance d'environ 5 %**



¹ Les résultats ajustés sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

² Les initiatives comprennent les coûts associés aux investissements stratégiques et de croissance, notamment des augmentations des coûts de base (excluant la rémunération au rendement) liées à l'embauche nette de nouveaux employés de première ligne pour soutenir ces initiatives, ainsi que des augmentations des coûts de soutien de l'infrastructure.

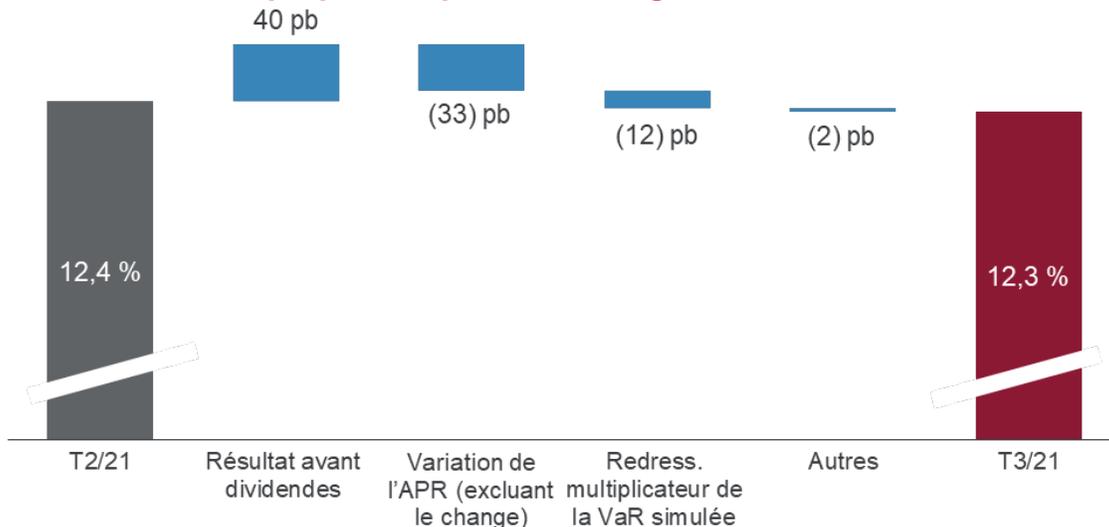
³ Exclut l'incidence favorable de l'écart de conversion

Bilan et situation du compte capital solides

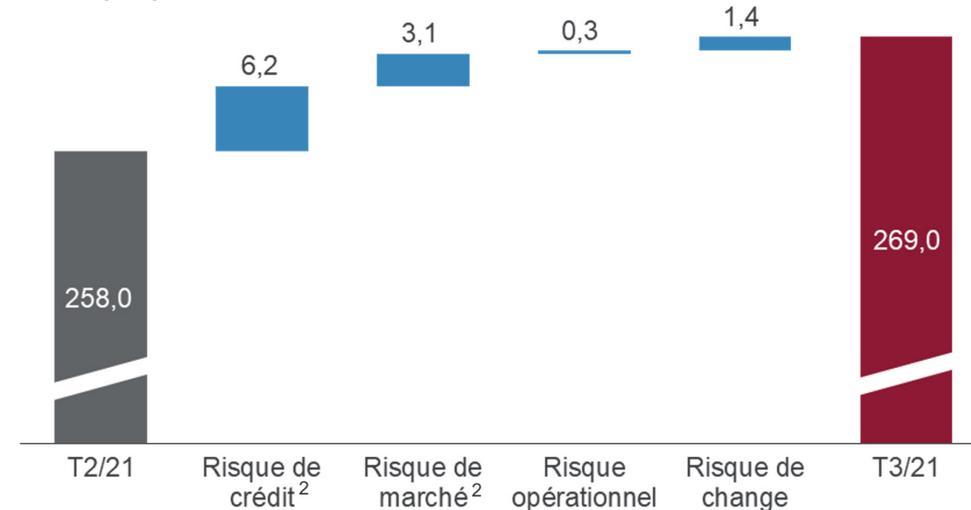
G\$	T3/20	T2/21	T3/21
Moyenne des prêts et acceptations	414,9	425,0	440,1
Moyenne des dépôts	557,4	586,6	599,3
Fonds propres de première catégorie	30,2	31,9	33,1
Ratio des fonds propres de première catégorie	11,8 %	12,4 %	12,3 %
Actif pondéré en fonction du risque (APR)	256,7	258,0	269,0
Ratio de levier financier	4,6 %	4,7 %	4,6 %
Ratio de couverture des liquidités (moyenne)	150 %	134 %	126 %
Actifs liquides de grande qualité (ALGQ) (moyenne)	178,0	179,0	168,3
Ratio structurel de liquidité à long terme		118 %	117 %

- La solidité du bilan se maintient
- Ratio des fonds propres de première catégorie de 12,3 %, en baisse de 7 pb, par suite de :
 - Génération de capital de 40 pb tirée du résultat avant dividendes
- Contrebalancé par :
 - Augmentation de l'APR de 7,1 G\$ associée à une forte croissance des volumes
 - Réduction des exigences réglementaires de fonds propres au titre du risque de marché liées au multiplicateur de la VaR simulée de 2,5 G\$
- Ratio de fonds propres durs de première catégorie¹ de 12,2 %

Ratio des fonds propres de première catégorie



APR (G\$)



¹ Le ratio de fonds propres durs de première catégorie est basé sur les fonds propres de première catégorie, en excluant l'incidence des dispositions transitoires relatives au provisionnement des pertes de crédit attendues que le BSIF a annoncées le 27 mars 2020.

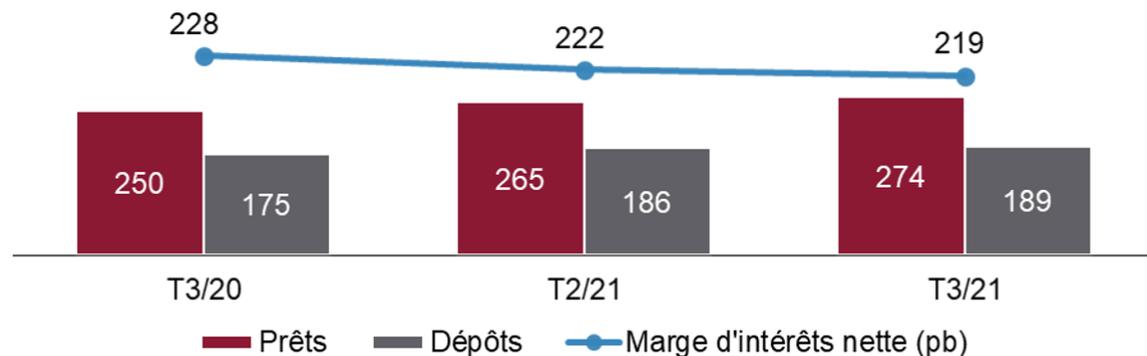
² En excluant l'incidence du change.

Services bancaires personnels et PME – excellents résultats liés au dynamisme des activités axées sur nos clients

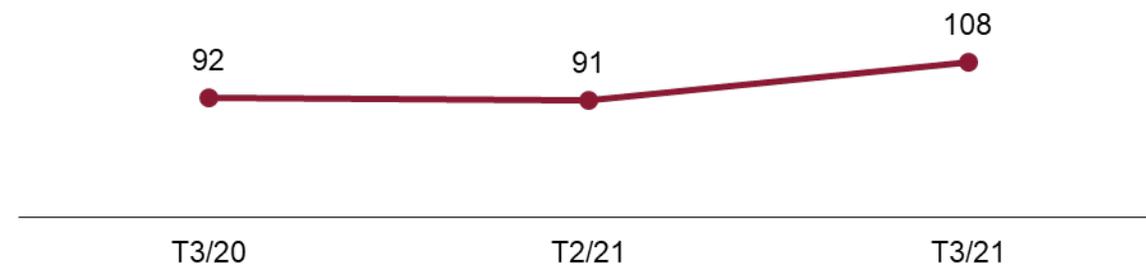
Résultats comme présentés et ajustés ¹ (M\$)	T3/21	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	2 056	8 %	6 %
Revenu net d'intérêts	1 504	5 %	6 %
Revenu autre que d'intérêts	552	14 %	7 %
Frais autres que d'intérêts	1 118	4 %	6 %
Bénéfices avant provisions et avant impôts ²	938	12 %	6 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	67	(69 %)	3 %
Résultat net	642	40 %	6 %

- Revenu net d'intérêts en hausse de 5 %, car la croissance à deux chiffres des prêts et la forte croissance des dépôts ont plus que compensé la pression continue sur les marges
 - Marge d'intérêts nette en baisse de 3 pb sur 3 mois et de 9 pb sur 12 mois
 - Soldes des prêts en hausse de 10 % sur 12 mois
 - Soldes des dépôts en hausse de 8 % sur 12 mois
- Revenu autre que d'intérêts en hausse de 14 % sur 12 mois sous l'influence de l'activité accrue des consommateurs
 - Volume d'achat par carte de crédit en hausse de 27 % sur 12 mois et de 20 % sur 3 mois
- Poursuite des investissements dans les activités afin de soutenir la croissance et le rendement
- Dotation à la provision pour pertes sur créances (DPPC) :
 - Ratio de DPPC total de 10 pb
 - Ratio de DPPC des prêts douteux de 12 pb

Prêts et dépôts (G\$)



Volumes d'opérations par cartes de débit et de crédit, par rapport au T3/19 (%)



¹ Les résultats ajustés sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

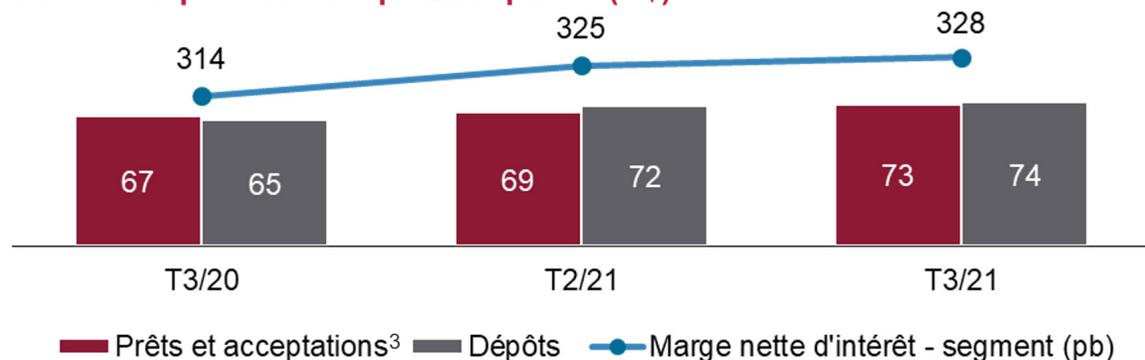
² Les bénéfices avant provisions et avant impôts (BAPAI) correspondent aux revenus, déduction faite des frais autres que d'intérêts, et sont une mesure financière non conforme aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada – croissance des revenus à deux chiffres attribuable à la vigueur de l'activité des clients

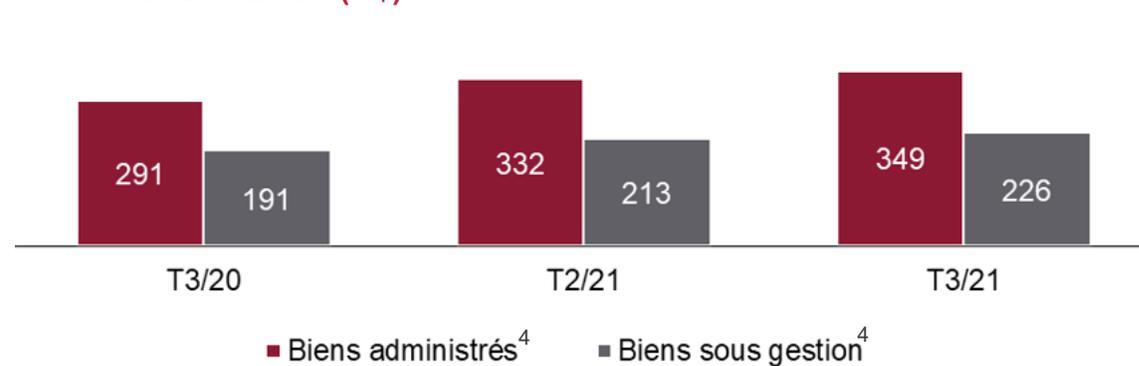
Résultats comme présentés et ajustés ¹ (M\$)	T3/21	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	1 207	19 %	6 %
Revenu net d'intérêts	336	6 %	10 %
Revenu autre que d'intérêts	871	25 %	5 %
Frais autres que d'intérêts	617	19 %	1 %
Bénéfices avant provisions et avant impôts ²	590	19 %	12 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	(49)	(106 \$)	(31 \$)
Résultat net	470	47 %	18 %

- Excellents résultats à Groupe Entreprises
 - Soldes des prêts commerciaux en hausse de 9 % sur 12 mois
 - Soldes des dépôts commerciaux en hausse de 14 % sur 12 mois
- Revenu autre que d'intérêts en hausse de 25 % sur 12 mois et de 5 % sur 3 mois
 - Ventes nettes solides à Gestion des avoirs
 - Biens administrés en hausse de 20 %; biens sous gestion en hausse de 19 %
 - Hausse des frais de crédit à Groupe Entreprises
- Croissance des charges liées à la rémunération au rendement
- Dotation à la provision pour pertes sur créances (DPPC) :
 - Reprise de provisions pour prêts productifs et recouvrement net de prêts douteux

Prêts et dépôts de Groupe Entreprises (G\$)



Gestion des avoirs (G\$)



¹ Les résultats ajustés sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

² Les bénéfices avant provisions et avant impôts (BAPAI) correspondent aux revenus, déduction faite des frais autres que d'intérêts, et sont une mesure financière non conforme aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

³ Englobe les prêts et acceptations et le montant nominal des lettres de crédit.

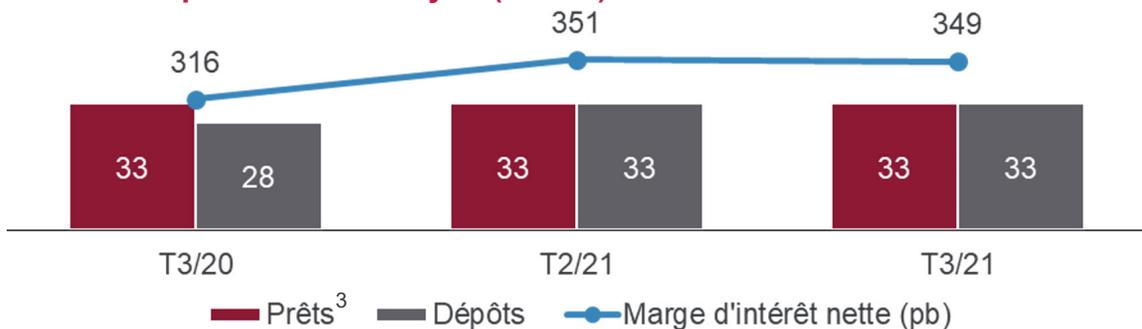
⁴ Les biens sous gestion sont inclus dans les biens administrés.

Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis – excellents résultats attribuables à la croissance de la clientèle et au rendement des marchés

Résultats comme présentés (M\$ US)	T3/21	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	438	16 %	3 %
Revenu net d'intérêts	289	11 %	3 %
Revenu autre que d'intérêts	149	27 %	3 %
Frais autres que d'intérêts	223	13 %	3 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	(46)	(167 \$)	(36 \$)
Résultat net	216	173 \$	25 %

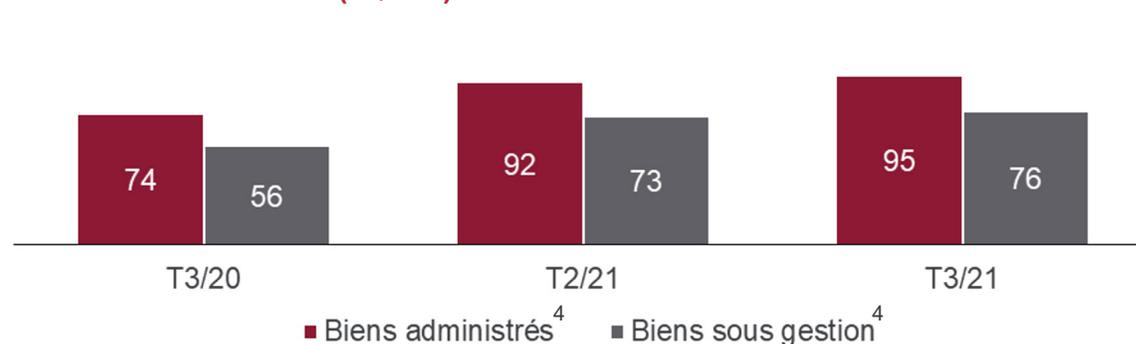
Résultats ajustés ¹ (M\$ US)	T3/21	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	438	16 %	3 %
Revenu net d'intérêts	289	11 %	3 %
Revenu autre que d'intérêts	149	27 %	3 %
Frais autres que d'intérêts	210	16 %	4 %
Résultats avant provisions et avant impôts ²	228	16 %	2 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	(46)	(167 \$)	(36 \$)
Résultat net	226	172	23 %

Prêts et dépôts – Solde moyen (G\$ US)



- Priorité constante accordée à l'approfondissement des relations avec la clientèle et gains de parts de marché
- Soldes des prêts stables sur 12 mois, freinés par les exonérations de prêts du Paycheck Protection Program (PPP) (en hausse de 3 % en excluant les prêts du PPP)
- Soldes des dépôts en hausse de 20 % sur 12 mois
- Marge d'intérêts nette en hausse de 33 pb sur 12 mois et en baisse de 2 pb sur 3 mois
- Revenu autre que d'intérêts en hausse de 27 % sur 12 mois
 - Augmentation des frais de gestion d'actifs attribuable à la progression des marchés et aux flux nets internes
- Croissance des charges principalement due à une augmentation de la rémunération au rendement
- Dotation à la provision pour pertes sur créances (DPPC) :
 - Ratio de DPPC des prêts douteux de 25 pb

Gestion des avoirs (G\$ US)



¹ Les résultats ajustés sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

² Les bénéfices avant provisions et avant impôts (BAPAI) correspondent aux revenus, déduction faite des frais autres que d'intérêts, et sont une mesure financière non conforme aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

³ Les montants relatifs aux prêts sont présentés avant les provisions et les ajustements selon la méthode de l'acquisition connexes.

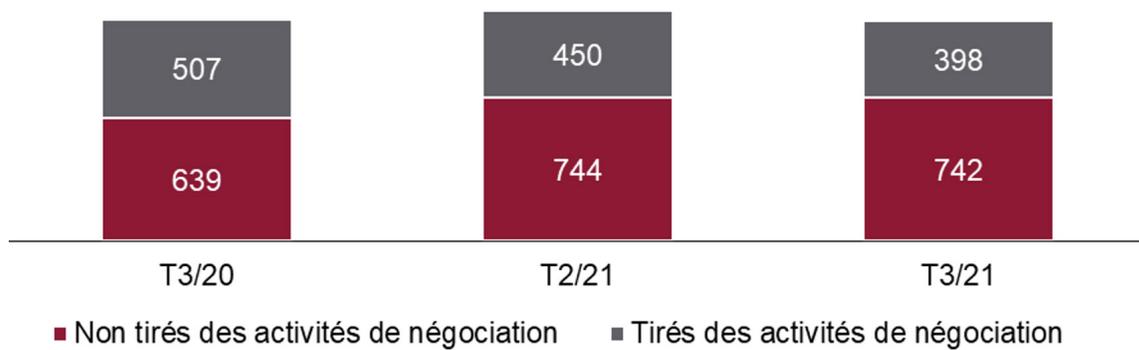
⁴ Les biens sous gestion sont inclus dans les biens administrés. Comprend certains actifs de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada pour lesquels Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis fournit des services de sous-conseiller.

Marchés des capitaux – acquisition de clients et activités de consultation solides

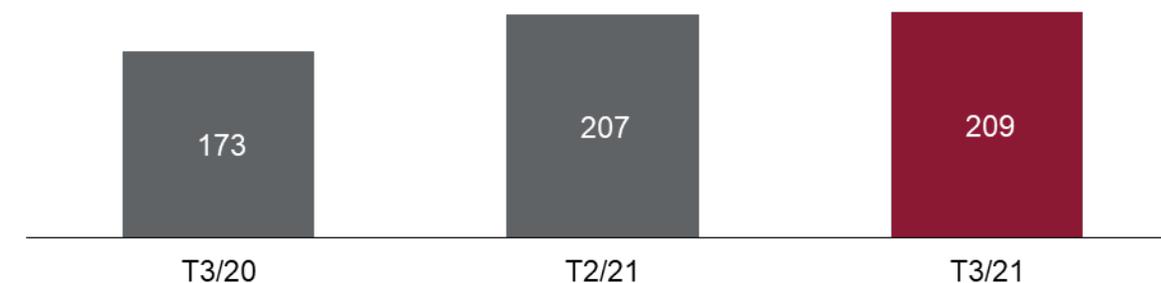
Résultats comme présentés et ajustés ¹ (M\$)	T3/21	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits ²	1 140	(1 %)	(5 %)
Revenu net d'intérêts	669	5 %	1 %
Revenu autre que d'intérêts	471	(8 %)	(11 %)
Frais autres que d'intérêts	529	9 %	(2 %)
Résultats avant provisions et avant impôts ³	611	(7 %)	(7 %)
Dotation à la provision pour pertes sur créances	(60)	(124 \$)	(49 \$)
Résultat net	491	11 %	(1 %)

- Bonne performance de nos activités diversifiées
 - Croissance des commissions de prise ferme et de consultation
 - Baisse des taux d'intérêt partiellement compensée par l'intensification des activités de négociation sur dérivés d'actions et d'opérations de change
 - Ajustements d'évaluation favorables liés au crédit et au financement au cours de l'exercice précédent
 - Solide activité des clients dans notre segment Services financiers directs
- Priorité constante à l'amélioration de l'intercommunication à l'échelle de la banque
- Dotation à la provision pour pertes sur créances (DPPC) :
 - Reprise de provisions pour prêts productifs et recouvrement net de prêts douteux

Produits (M\$)²



Revenus des Services financiers directs (M\$)



¹ Les résultats ajustés sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

² Les produits sont déclarés selon la base d'imposition équivalente (BIE).

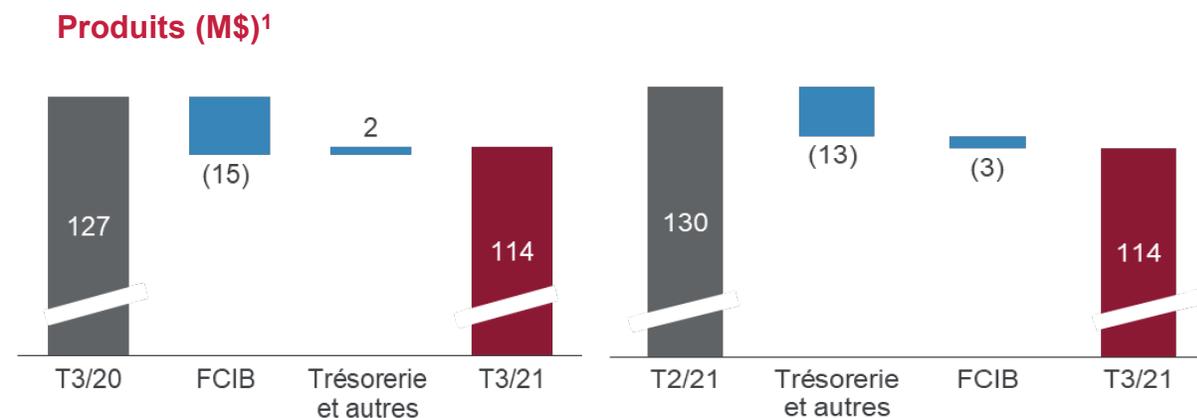
³ Les bénéfices avant provisions et avant impôts (BAPAI) correspondent aux revenus, déduction faite des frais autres que d'intérêts, et sont une mesure financière non conforme aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

Siège social et autres

Résultats comme présentés (M\$)	T3/21	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits ¹	114	(10 %)	(12 %)
Revenu net d'intérêts	28	33 \$	24 \$
Revenu autre que d'intérêts	86	(35 %)	(32 %)
Frais autres que d'intérêts	380	7 %	35 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	-	(100 %)	(100 %)
Résultat net	(139)	(29 %)	<(100 %)

Résultats ajustés ² (M\$)	T3/21	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits ¹	114	(10 %)	(12 %)
Revenu net d'intérêts	28	33 \$	24 \$
Revenu autre que d'intérêts	86	(35 %)	(32 %)
Frais autres que d'intérêts	292	4 %	5 %
Résultats avant provisions et avant impôts ³	(178)	(16 %)	(19 %)
Dotation à la provision pour pertes sur créances	-	(100 %)	(100 %)
Résultat net	(74)	(37 %)	(23 %)

- La faiblesse du dollar américain a nui aux revenus de FCIB
- Revenus de trésorerie stables, car le coût des liquidités s'est normalisé
- Croissance des charges en raison de la poursuite des investissements stratégiques



¹ Les produits sont déclarés selon la base d'imposition équivalente (BIE).

² Les résultats ajustés sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

³ Les bénéfices avant provisions et avant impôts (BAPAI) correspondent aux revenus, déduction faite des frais autres que d'intérêts, et sont une mesure financière non conforme aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

En perspective



Bilan solide assurant la capacité et la souplesse nécessaires pour soutenir nos clients, faire croître nos activités et rembourser des capitaux aux actionnaires



Compétitivité accrue à l'échelle de notre **entreprise diversifiée**, nous plaçant en bonne position pour notre croissance future



Accélérer les investissements dans la simplification et la croissance en menant à bien notre stratégie focalisée sur le client

Évaluation du risque

Shawn Beber

Premier vice-président à la direction et chef de la gestion du risque



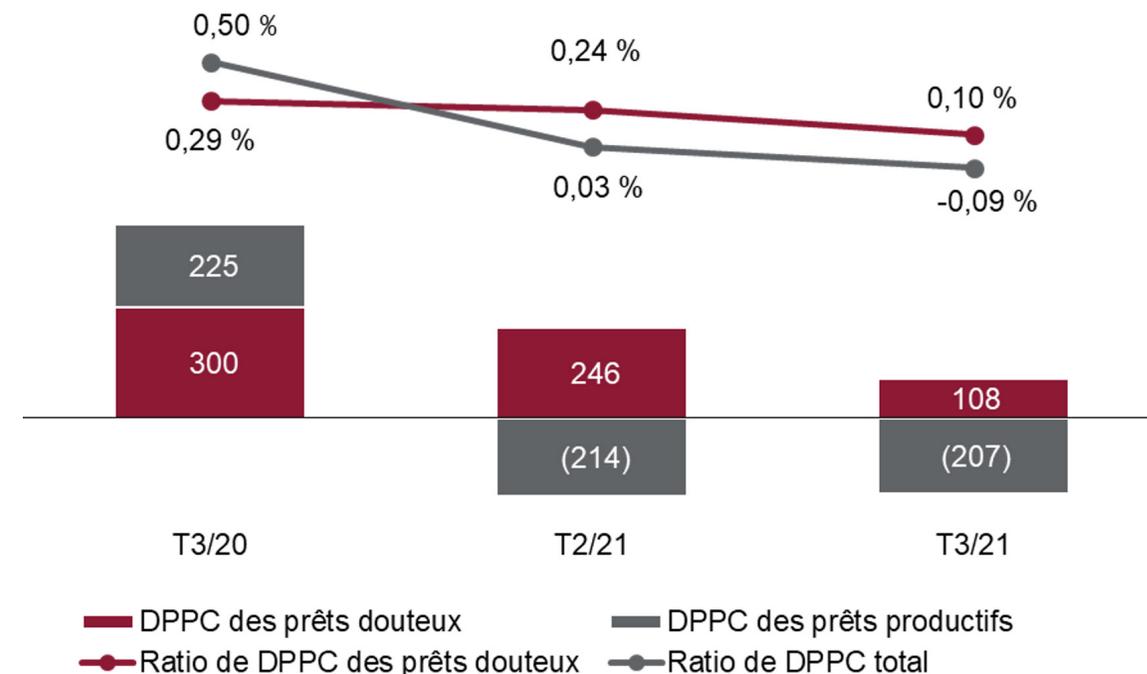
Dotations à la provision pour pertes sur créances en baisse sur 12 mois et sur 3 mois

Résultats comme présentés et ajustés ¹ (M\$)	T3/20	T2/21	T3/21
Services bancaires personnels et PME, région du Canada	217	65	67
Prêts douteux	147	206	82
Prêts productifs	70	(141)	(15)
Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada	57	(18)	(49)
Prêts douteux	45	(8)	(11)
Prêts productifs	12	(10)	(38)
Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis	160	(12)	(57)
Prêts douteux	42	23	25
Prêts productifs	118	(35)	(82)
Marchés des capitaux	64	(11)	(60)
Prêts douteux	60	8	(18)
Prêts productifs	4	(19)	(42)
Siège social et autres	27	8	-
Prêts douteux	6	17	30
Prêts productifs	21	(9)	(30)
Total de la dotation à la provision pour pertes sur créances	525	32	(99)
Prêts douteux	300	246	108
Prêts productifs	225	(214)	(207)

Dotations à la provision pour pertes sur créances en baisse sur 12 mois et sur 3 mois

- Ces baisses sont attribuables à une diminution des provisions pour les prêts productifs et douteux
- Recouvrements sur certains comptes de Groupe Entreprises, région du Canada et de Marchés des capitaux

Ratio de la dotation à la provision pour pertes sur créances



¹ Les résultats ajustés sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour plus de précisions.

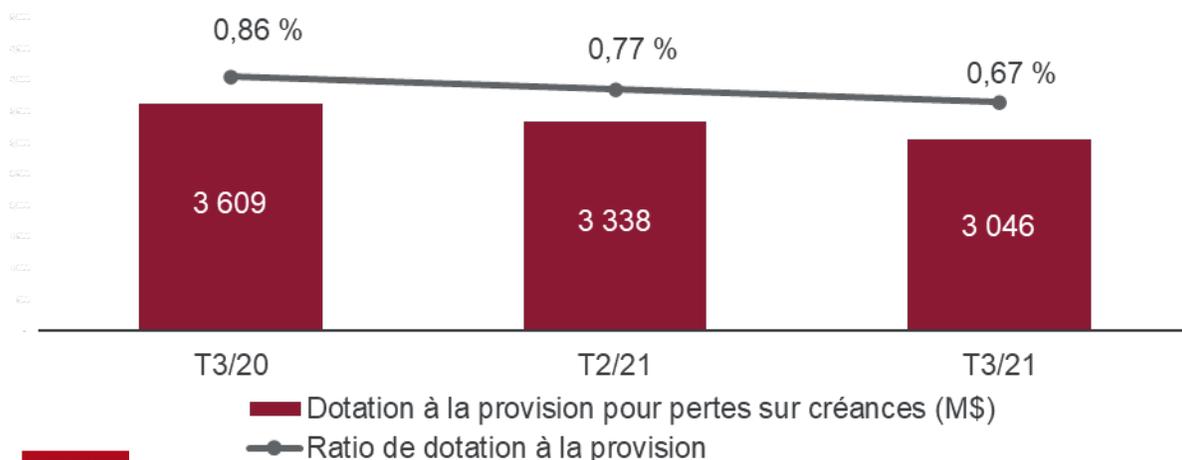
Provisions pour pertes sur créance en baisse sur 12 mois et sur 3 mois

Résultats comme présentés	T3/20	T2/21	T3/21
Cartes de crédit canadiennes	6,2 %	5,8 %	5,0 %
Prêt hypothécaires à l'habitation canadiens	0,1 %	0,1 %	0,1 %
Prêts personnels canadiens	2,0 %	1,7 %	1,9 %
Prêts PME canadiens	3,4 %	2,5 %	2,3 %
Groupe Entreprises, Canada	0,9 %	0,8 %	0,6 %
Groupe Entreprises, États-Unis	1,2 %	1,2 %	1,1 %
Marchés des capitaux ¹	1,1 %	0,9 %	0,7 %
CIBC FirstCaribbean (FCIB)	4,8 %	5,0 %	4,9 %
Total	0,86 %	0,77 %	0,67 %

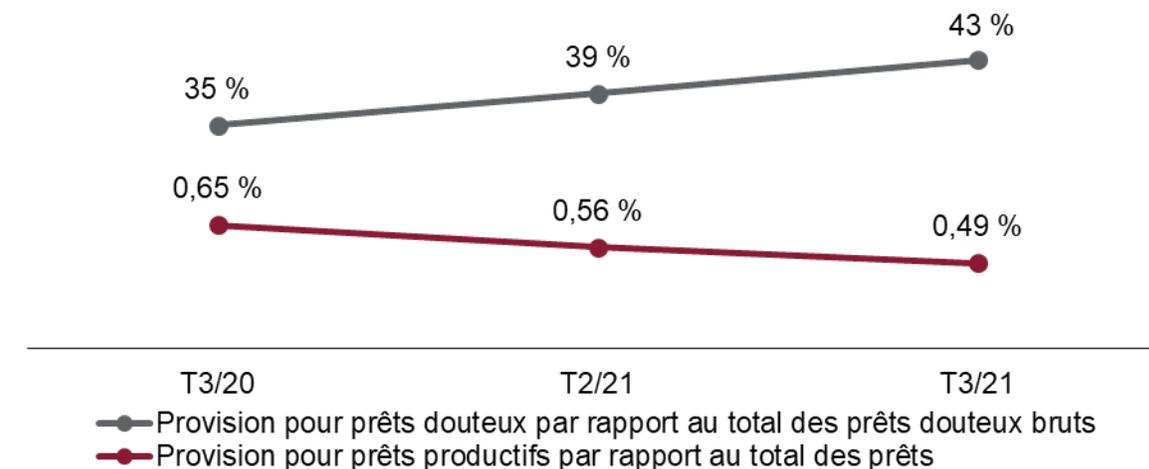
Couverture de la provision en baisse sur 12 mois et sur 3 mois

- La baisse du ratio de couverture est attribuable à une combinaison de l'impact net de l'amélioration des indicateurs prospectifs, de superpositions liées à la COVID-19 et d'autres mouvements de portefeuille
- La couverture de la provision actuelle demeure supérieure à son niveau d'avant la COVID-19

Ratio de dotation à la provision total²



Ratios des dotations à la provision pour prêts douteux et productifs

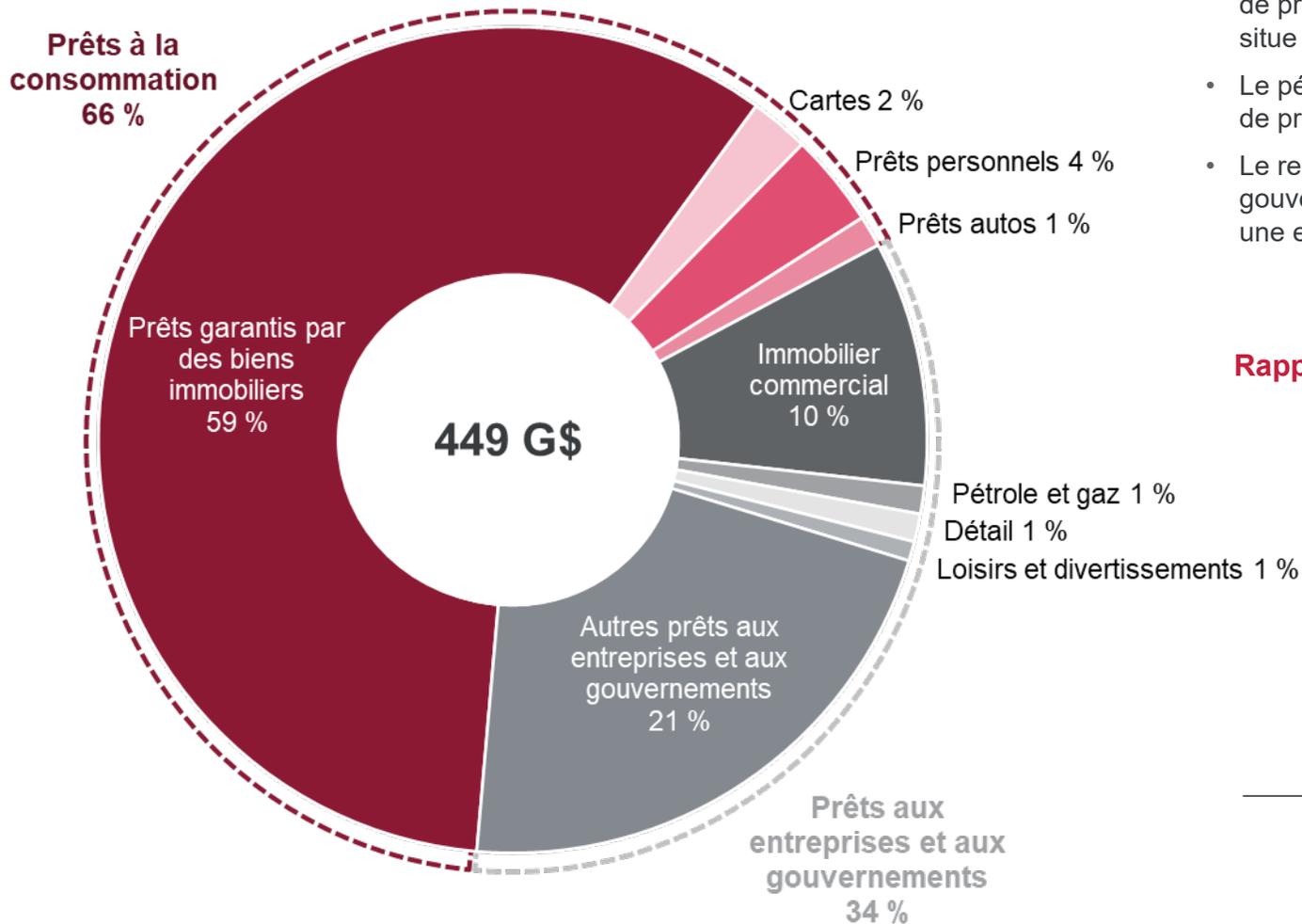


¹ Les provisions pour pertes sur créances de Marchés des capitaux excluent celles liées à Simplii Financial, qui sont incluses dans leurs produits de détail canadien respectifs

² Provision pour pertes sur créances par rapport à la valeur comptable brute des prêts. La valeur comptable brute des prêts comprend certains prêts calculés à la juste valeur par le biais du résultat net.

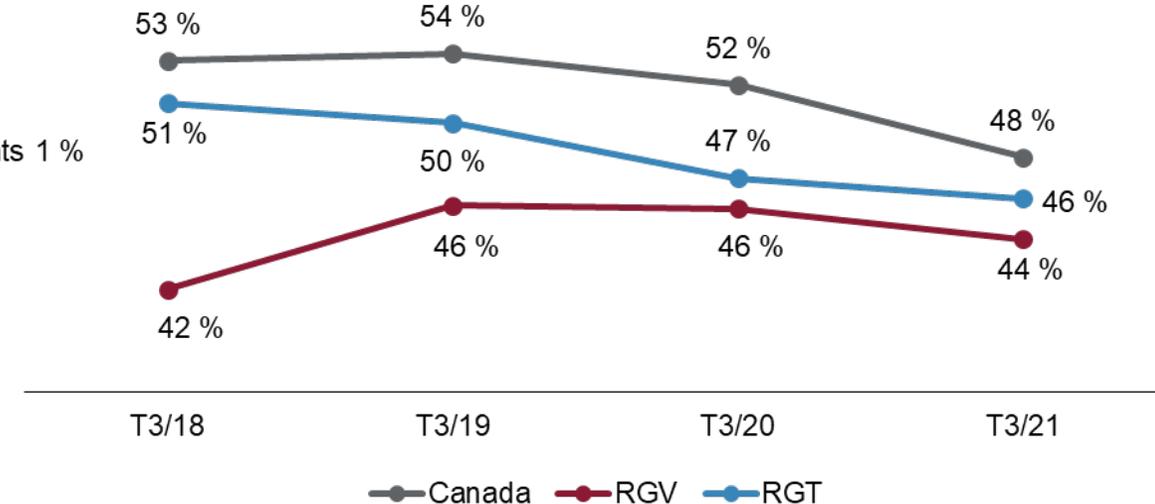
Le portefeuille de prêt est bien diversifié

Composition globale du portefeuille de prêts (en cours)¹



- Notre portefeuille de prêts à la consommation se compose presque aux deux tiers de prêts hypothécaires, et le rapport prêt-valeur moyen du volet non assuré se situe à 48 %
- Le pétrole et le gaz représentent 1,1 % du portefeuille; 49 % de ces crédits sont de première qualité
- Le reste de notre portefeuille se compose de prêts aux entreprises et aux gouvernements, dont la cote de risque moyenne équivaut² à BBB, y compris une exposition minimale aux secteurs des loisirs et divertissements

Rapports prêt-valeur des prêts hypothécaires non assurés au Canada



¹ Certains montants par secteur ont été révisés par rapport à ceux présentés auparavant aux fins de conformité avec notre définition révisée du secteur, ou de meilleure correspondance entre les profils de risque d'emprunteurs et les secteurs concernés.

² Comprend les biens donnés en garantie; l'équivalent d'une cote des agences S&P ou Moody's de BBB/Baa2.

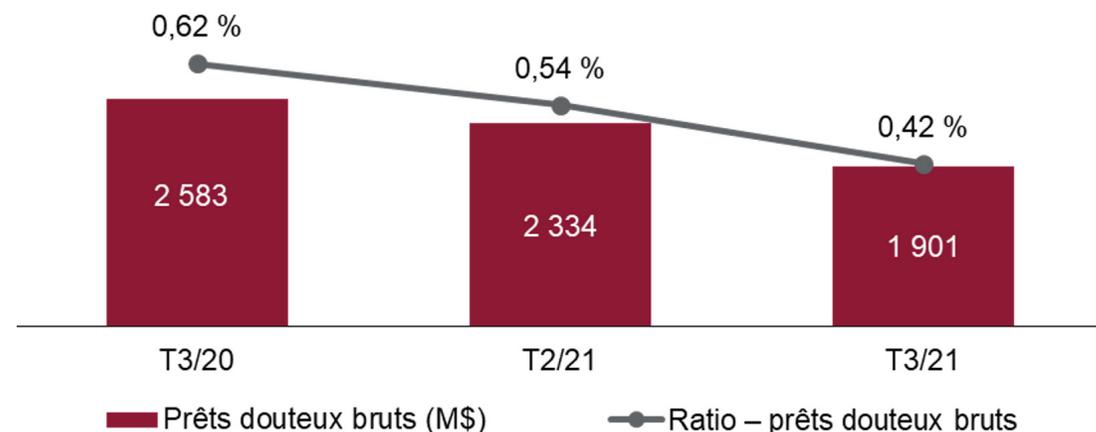
Qualité du crédit – tendance à la baisse ratio des prêts douteux bruts au T3

Résultats comme présentés	T3/20	T2/21	T3/21
Prêts hypothécaires à l'habitation canadiens	0,36 %	0,25 %	0,19 %
Prêts personnels canadiens	0,38 %	0,32 %	0,26 %
Prêts aux entreprises et aux gouvernements ¹	0,91 %	0,90 %	0,64 %
CIBC FirstCaribbean (FCIB)	3,72 %	3,89 %	4,33 %
Total	0,62 %	0,54 %	0,42 %

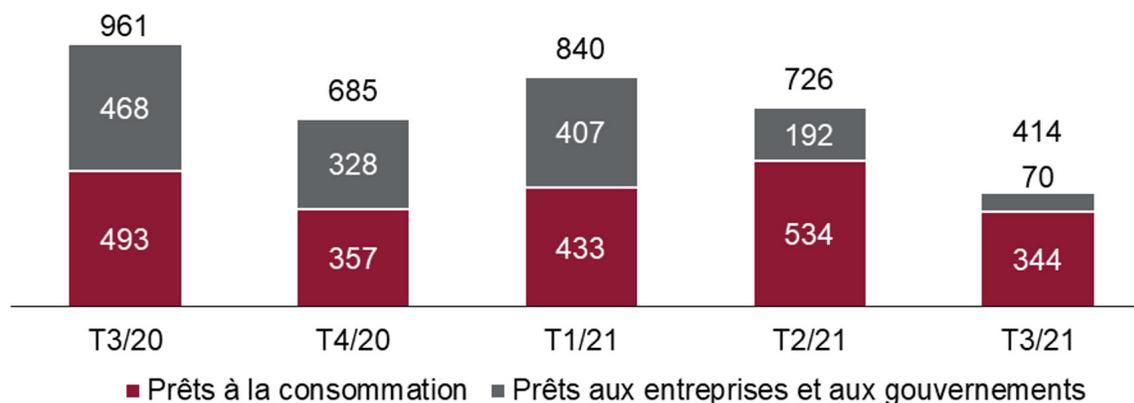
Soldes en baisse sur 12 mois et sur 3 mois

- Les paiements plus élevés des clients et les activités de recouvrement ont réduit le nombre de défaillances des prêts à la consommation, des prêts hypothécaires et des prêts personnels
- Diminution des défaillances des prêts aux entreprises et aux gouvernements hors FCIB
- Augmentation à FCIB principalement attribuable aux prêts hypothécaires résidentiels et à deux nouvelles défaillances de prêts commerciaux

Ratio des prêts douteux bruts



Nouveaux prêts (M\$)



¹ Ne tient pas compte des prêts aux entreprises et aux gouvernements de CIBC FirstCaribbean.

Qualité du crédit – consommation au Canada

Résultats comme présentés – radiations nettes	T3/20	T2/21	T3/21
Prêts hypothécaires à l'habitation canadiens	0,01 %	0,01 %	0,01 %
Cartes de crédit canadiennes	1,84 %	5,65 %	2,40 %
Prêts personnels	0,74 %	0,53 %	0,49 %
Total	0,20 %	0,29 %	0,16 %

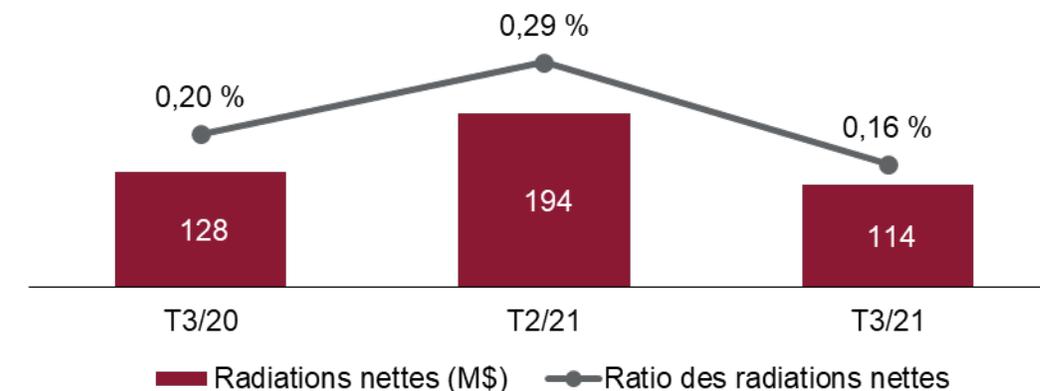
Taux de défaillance de 90 jours ou plus	T3/20	T2/21	T3/21
Prêts hypothécaires à l'habitation canadiens	0,36 %	0,25 %	0,19 %
Non assurés	0,34 %	0,23 %	0,15 %
Assurés	0,43 %	0,35 %	0,31 %
Cartes de crédit canadiennes	0,43 %	0,69 %	0,56 %
Prêts personnels	0,38 %	0,32 %	0,26 %
Total	0,40 %	0,29 %	0,22 %

Radiations nettes et taux de défaillance de 90 jours ou plus en baisse sur 12 mois et sur 3 mois

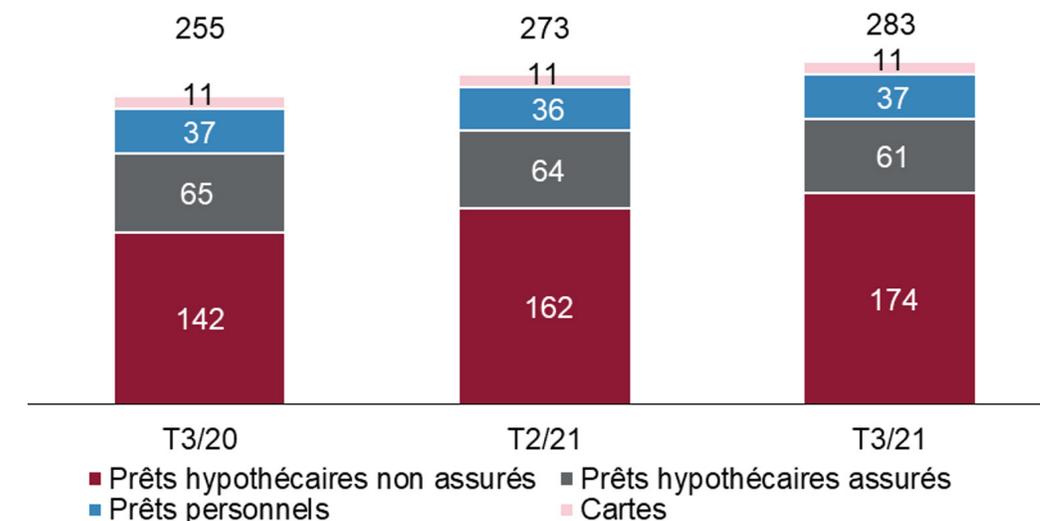
- Le soutien gouvernemental, les programmes d'aide et les changements dans les dépenses de consommation ont augmenté les liquidités des clients, occasionnant des volumes de paiement plus élevés et une diminution du nombre de défaillances et de faillites
- De plus, les stratégies de gestion des comptes ont atténué efficacement le risque dans nos portefeuilles
- La baisse des radiations sur 3 mois découle principalement des cartes de crédit, qui avaient connu un pic au T2 parce que les difficultés de paiement de certains clients se sont poursuivies après la fin du programme d'aide



Ratio des radiations nettes



Soldes (G\$, encours ponctuels)



Annexe



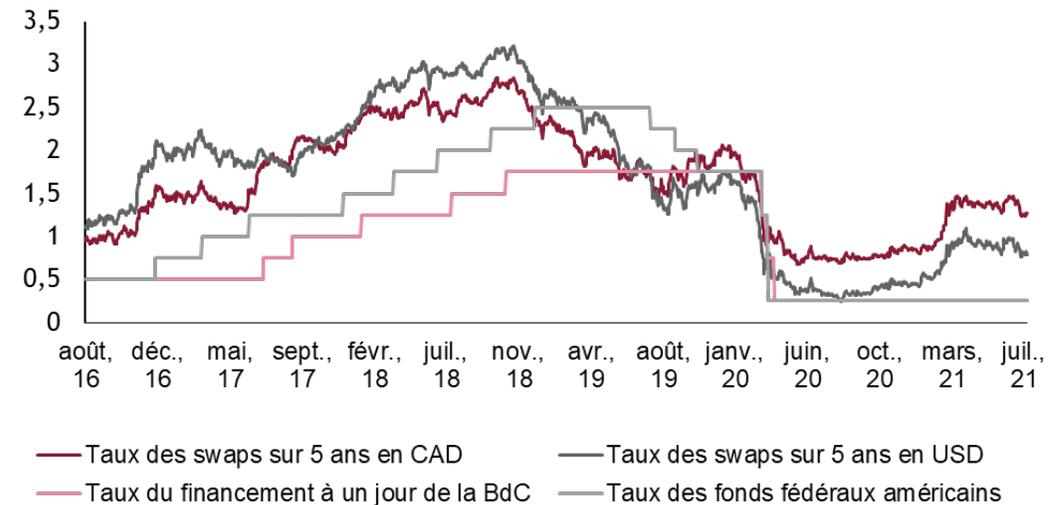
Sensibilité aux taux d'intérêt

- Notre profil de taux d'intérêt est géré de façon à viser des bénéfices stables et prévisibles
- Notre sensibilité aux taux d'intérêt n'a pas beaucoup changé depuis le trimestre précédent
- Une hausse immédiate soutenue de 100 pb augmenterait le revenu net d'intérêts de 413 M\$ sur 12 mois
- Si les taux demeurent à leurs niveaux actuels, la décroissance des placements à taux fixes plus élevés pourrait poser quelques difficultés

Risque de taux d'intérêt – revenu net d'intérêts (sur un horizon de 12 mois)

M\$	T3/20	T2/21	T3/21
Hausse de 100 pb des taux d'intérêt			
CAD ¹	316	362	387
USD	47	77	26
Total	363	439	413
Baisse de 25 pb des taux d'intérêt			
CAD ¹	(89)	(148)	(149)
USD	(24)	(50)	(52)
Total	(113)	(198)	(201)

Contexte de taux d'intérêt au Canada et aux États-Unis



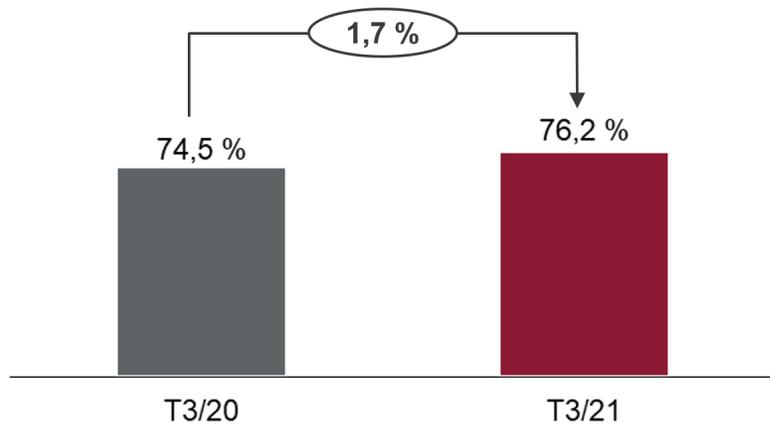
Source : Bloomberg



¹ Englobe l'exposition au dollar canadien et à d'autres devises.

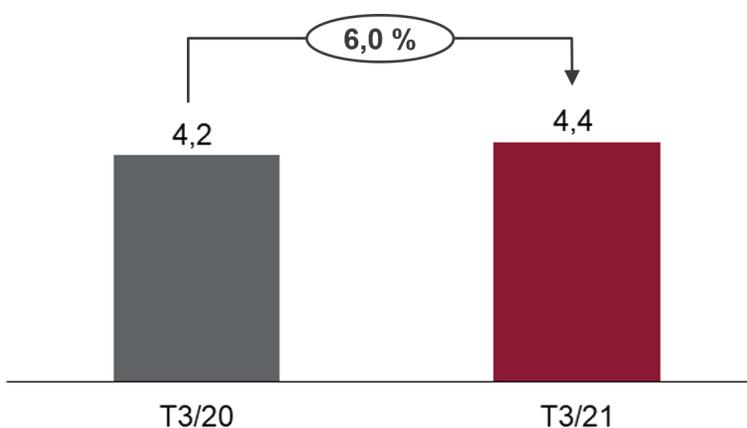
Croissance de la mobilisation et de l'adoption du numérique¹

Taux d'adoption du numérique²



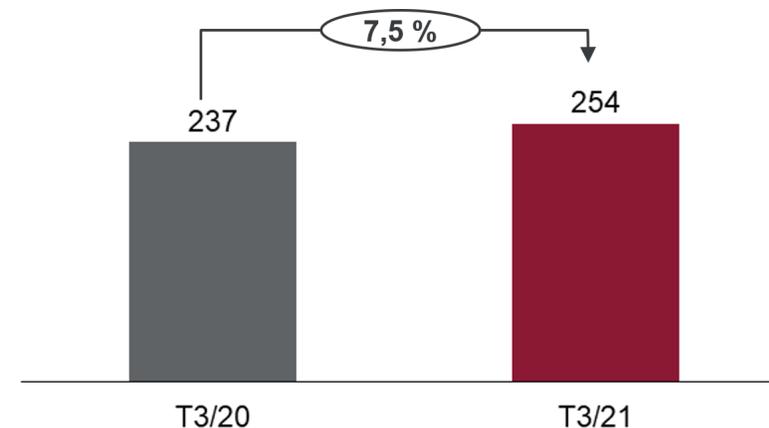
Utilisateurs actifs des Services bancaires numériques³

(en millions)



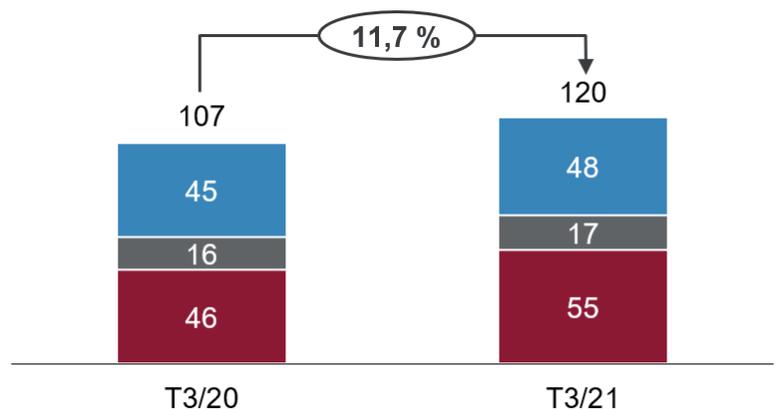
Utilisation des canaux numériques

(n^{bre} de sessions, en millions)



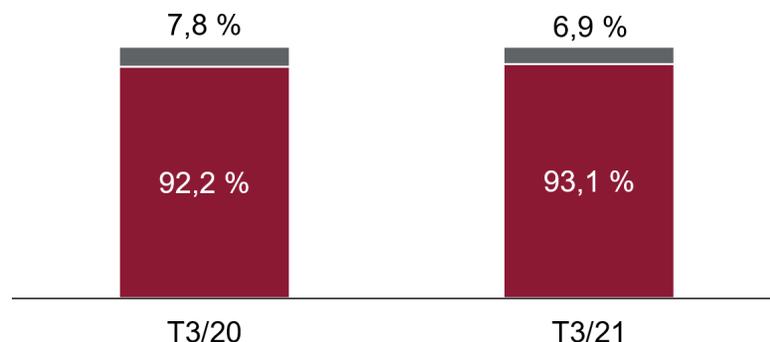
Opérations numériques⁴

(en millions)



■ Virements électroniques ■ Paiements de facture ■ Autre⁵

Opérations par canal⁴



■ Canaux numériques ■ Autres canaux



¹ Services bancaires personnels, région du Canada seulement, à l'exclusion de Simplii Financial.

² Taux d'adoption numérique basé sur les clients ayant utilisé les services numériques dans les 90 derniers jours.

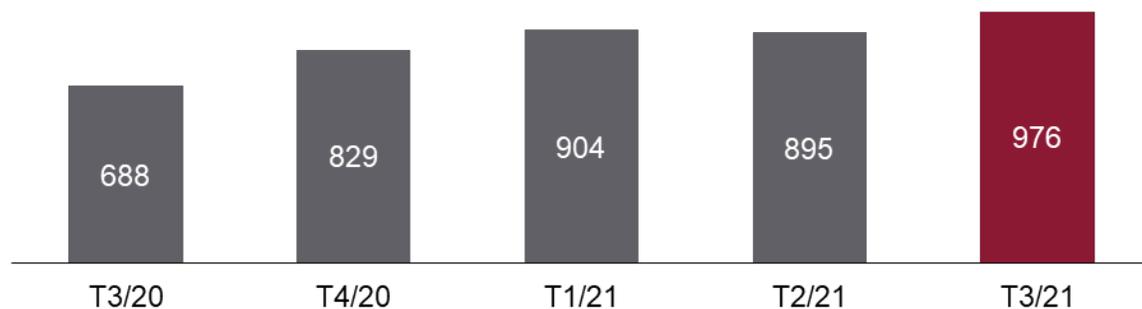
³ Les utilisateurs mobiles actifs représentent les clients de Services bancaires personnels, région du Canada ayant utilisé les services numériques dans les 90 derniers jours.

⁴ Représente les opérations financières uniquement.

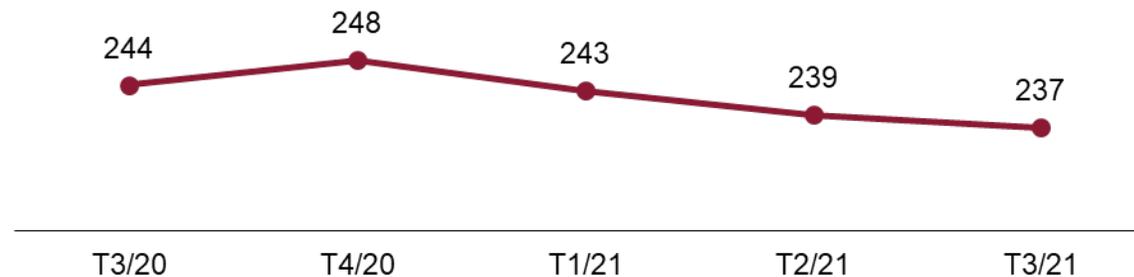
⁵ La catégorie Autres englobe les virements et les dépôts électroniques.

Services bancaires personnels et Groupe Entreprises, région du Canada

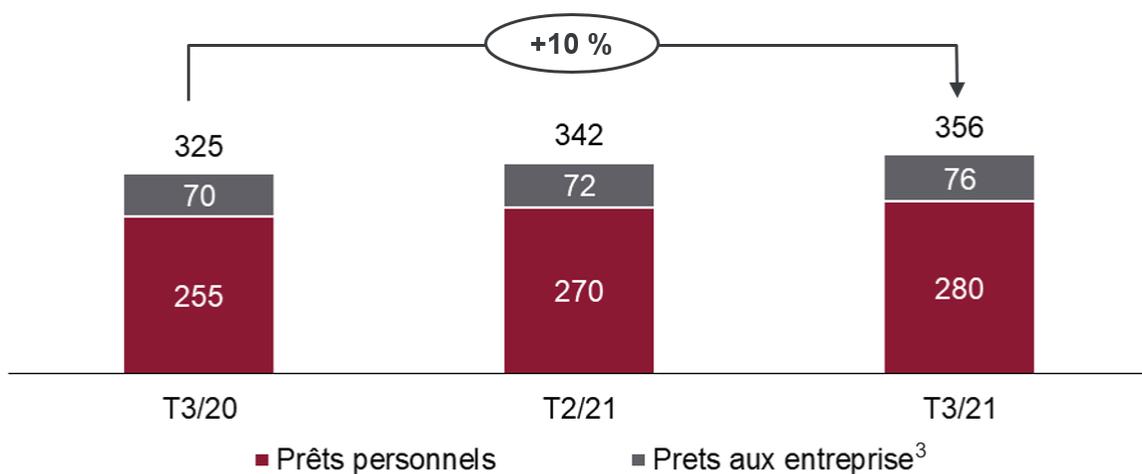
Résultat net – Ajusté (M\$)¹



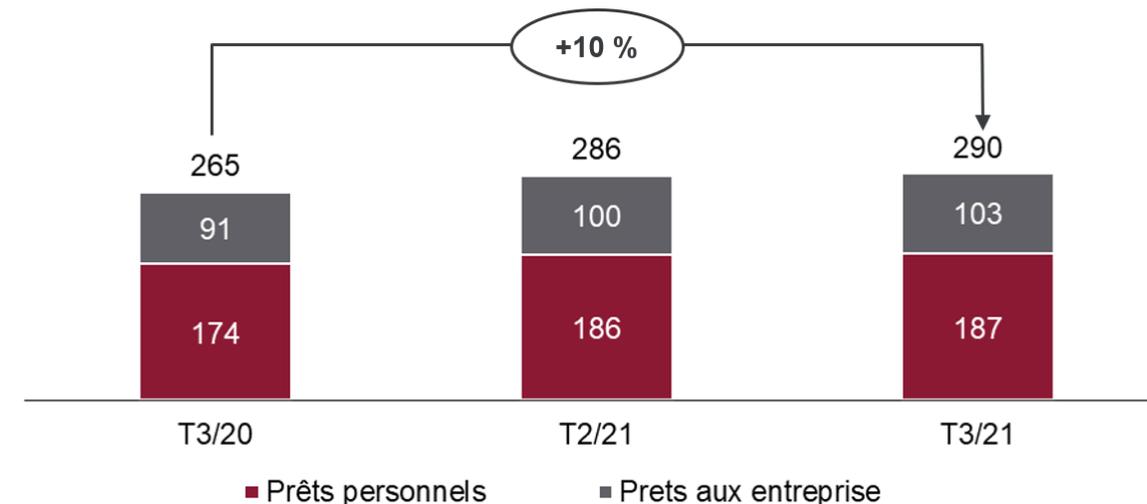
Marge d'intérêts nette (pb)



Prêts moyens (G\$)²



Dépôts moyens (G\$)



¹ Les résultats ajustés sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour plus de précisions.

² Les montants relatifs aux prêts sont présentés avant toute provision connexe.

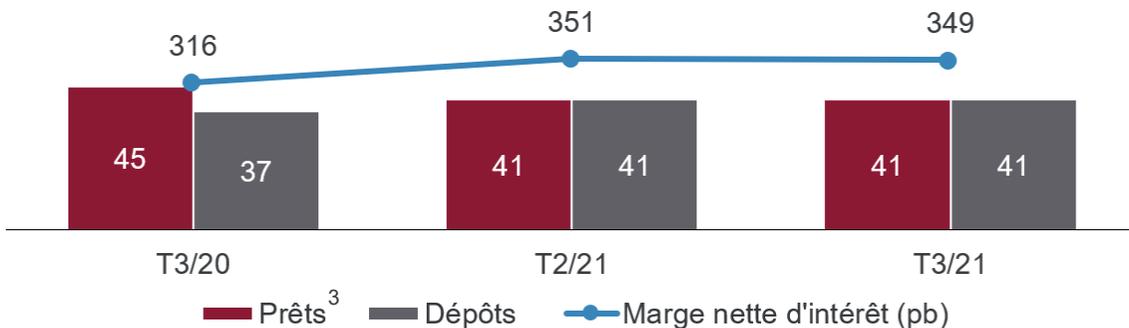
³ Les prêts de Groupe Entreprises englobent les prêts et acceptations et le montant nominal des lettres de crédit.

Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis (\$ CA)

Résultats comme présentés (M\$ CA)	T3/21	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	539	5 %	1 %
Revenu net d'intérêts	356	1 %	1 %
Revenu autre que d'intérêts	183	16 %	1 %
Frais autres que d'intérêts	274	1 %	1 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	(57)	(217 \$)	(45 \$)
Résultat net	266	206 \$	23 %

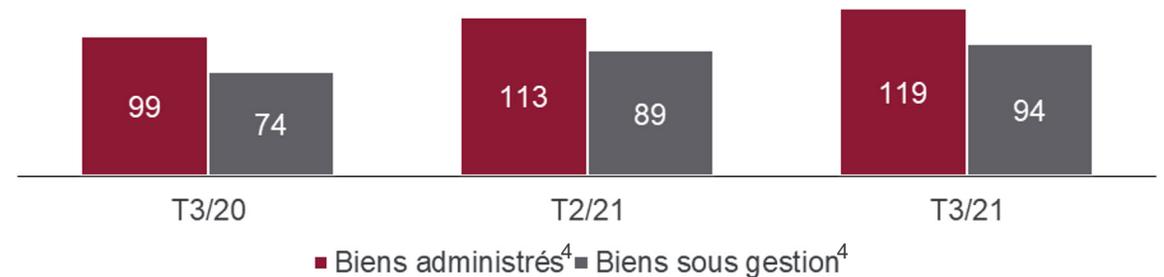
Résultats ajustés ¹ (M\$ CA)	T3/21	Sur 12 mois	Sur 3 mois
Produits	539	5 %	1 %
Revenu net d'intérêts	356	1 %	1 %
Revenu autre que d'intérêts	183	16 %	1 %
Frais autres que d'intérêts	257	3 %	2 %
Résultats avant provisions et avant impôts ²	282	7 %	1 %
Dotation à la provision pour pertes sur créances	(57)	(217 \$)	(45 \$)
Résultat net	279	204 \$	22 %

Prêts et dépôts – Solde moyen (G\$ CA)



- La faiblesse du dollar américain a nui aux résultats
- Priorité continue à l'approfondissement des relations avec la clientèle et gains de parts de marché
 - Soldes des prêts en baisse de 9 %, en raison de l'incidence du change et des exonérations de prêts du PPP
 - Soldes des dépôts en hausse de 9 % sur 12 mois
 - Marge d'intérêts nette en hausse de 33 pb sur 12 mois et en baisse de 2 pb sur 3 mois
- Revenu autre que d'intérêts en hausse de 16 % sur 12 mois
 - Augmentation des frais de gestion d'actifs, sous l'effet de la progression des marchés et des flux nets internes
- Croissance des charges principalement attribuable à une augmentation de la rémunération au rendement
- Dotation à la provision pour pertes sur créances (DPPC) :
 - Ratio de DPPC des prêts douteux de 25 pb

Gestion des avoirs (G\$ CA)



¹ Les résultats ajustés sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

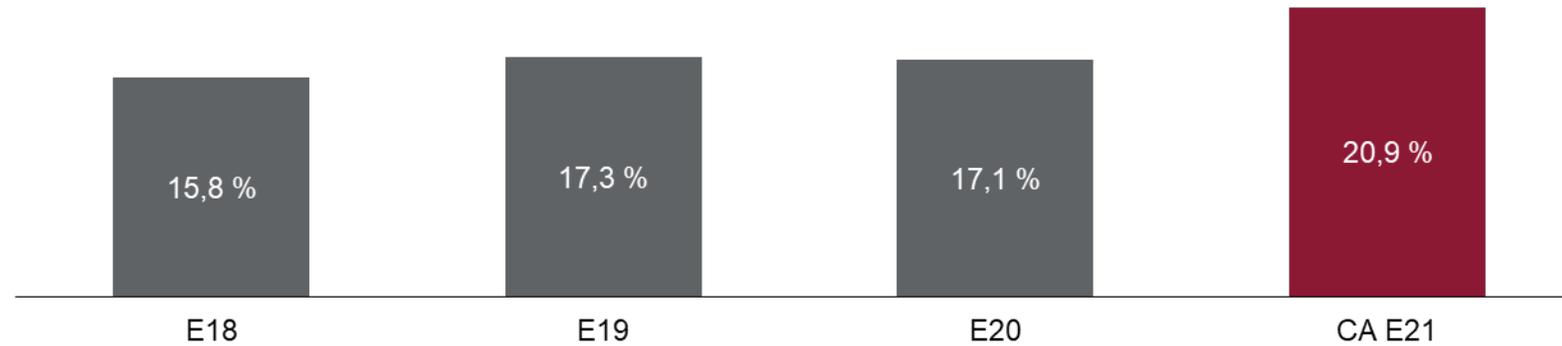
² Les bénéfices avant provisions et avant impôts (BAPAI) correspondent aux revenus, déduction faite des frais autres que d'intérêts, et sont une mesure financière non conforme aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour d'autres précisions.

³ Les montants relatifs aux prêts sont présentés avant les provisions et les ajustements selon la méthode de l'acquisition connexes.

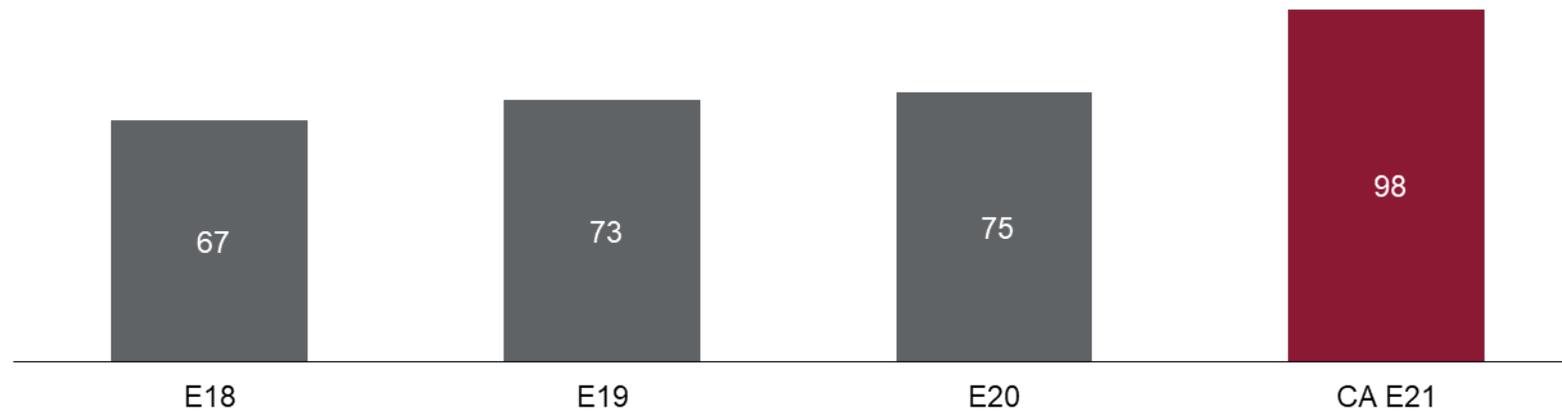
⁴ Les biens sous gestion sont inclus dans les biens administrés. Comprend certains actifs de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada pour lesquels Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis fournit des services de sous-conseiller.

Diversification accrue – croissance dans la région des États-Unis

Apport de la région des États-Unis – résultats ajustés¹



Biens administrés, région des États-Unis (G\$ US)²

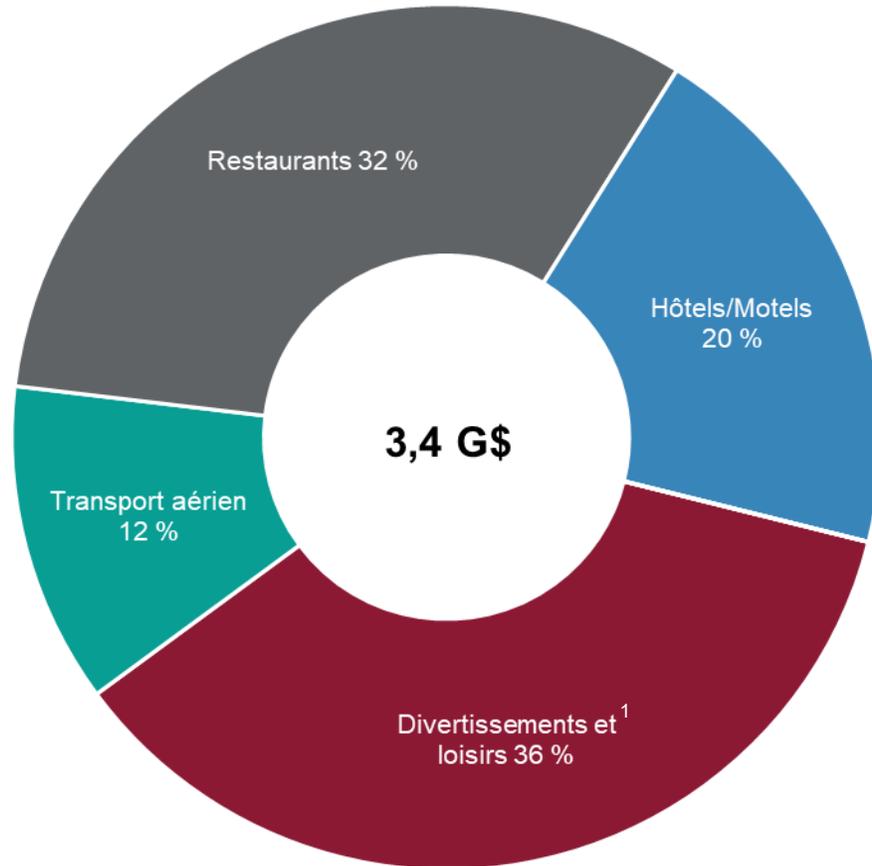


¹ Les résultats ajustés sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour plus de précisions.

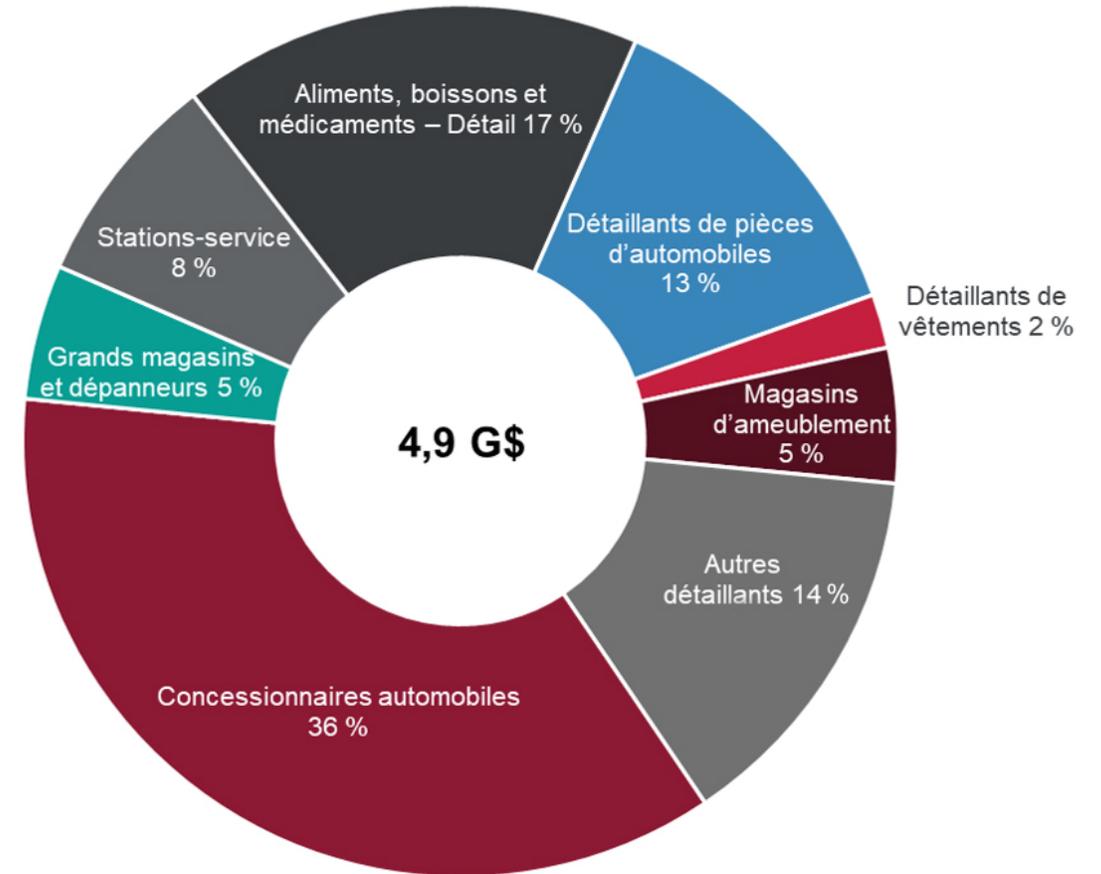
² Les biens sous gestion sont inclus dans les biens administrés. Comprend certains actifs de Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région du Canada pour lesquels Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis fournit des services de sous-conseiller.

Les prêts dans des secteurs vulnérables représentent 2 % de notre portefeuille de prêts

Prêts en cours du secteur des loisirs et divertissements



Prêts aux détaillants en cours²



- 28 % des prêts utilisés sont de première qualité³
- Les États-Unis représentent 20 % des montants utilisés

- 56 % des prêts utilisés sont de première qualité³
- Les États-Unis représentent 4 % des montants utilisés



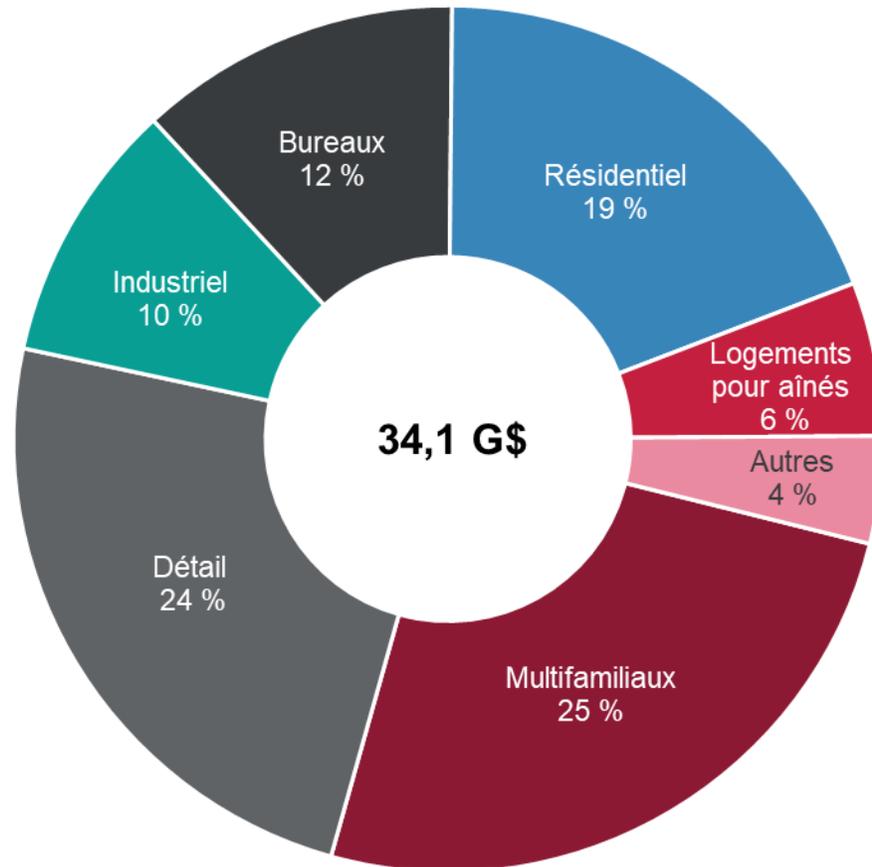
¹ Englobe les services récréatifs, les établissements de jeux, les clubs sportifs, les courses de chevaux, les cinémas, les installations de ski, les terrains de golf, etc.

² Certains montants par secteur ont été révisés par rapport à ceux présentés auparavant aux fins de conformité avec notre définition révisée du secteur, ou de meilleure correspondance entre les profils de risque d'emprunteurs et les secteurs concernés.

³ Comprend les biens donnés en garantie; l'équivalent d'une cote des agences S&P ou Moody's de BBB-/Baa3 ou mieux.

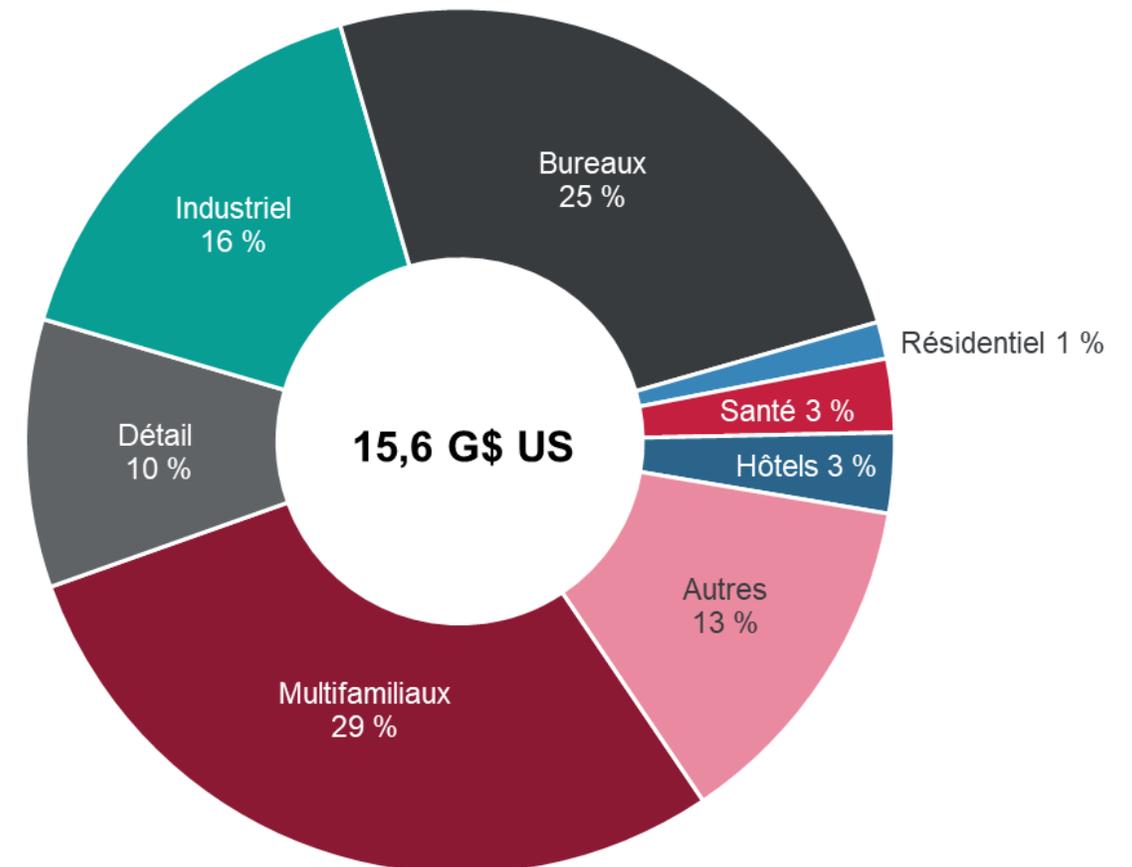
Les prêts immobiliers commerciaux demeurent diversifiés

Prêts immobiliers commerciaux au Canada, par secteur¹



- 70 % des prêts utilisés sont de première qualité³

Prêts immobiliers commerciaux aux États-Unis, par secteur²



- 32 % des prêts utilisés sont de première qualité³



¹ Comprend 3,4 G\$ d'immeubles multifamiliaux inclus dans les prêts hypothécaires à l'habitation du document Information financière supplémentaire.

² Comprend 1,7 G\$ US de prêts inclus dans les autres secteurs du document Information financière supplémentaire, qui sont inclus compte tenu de la nature de la garantie.

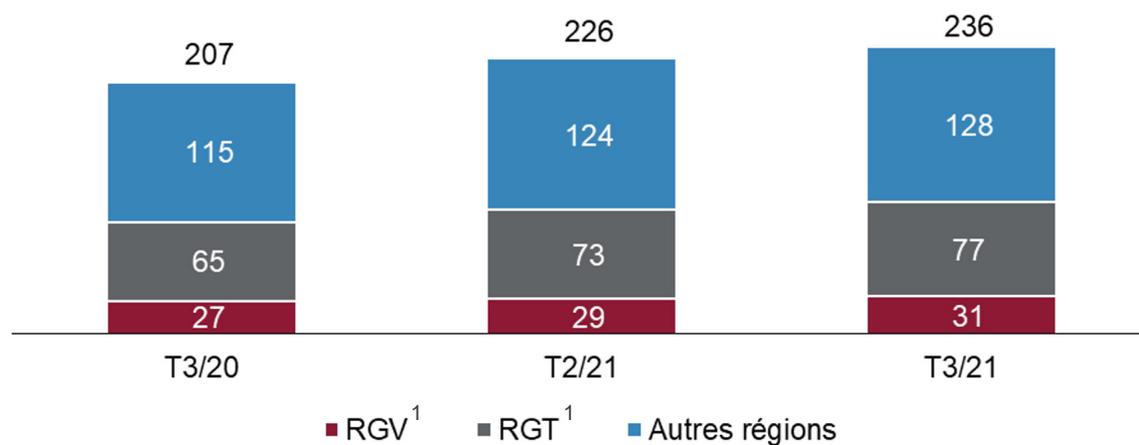
³ Comprend les biens donnés en garantie; l'équivalent d'une cote des agences S&P ou Moody's de BBB-/Baa3 ou mieux.

Prêts personnels canadiens garantis par des biens immobiliers

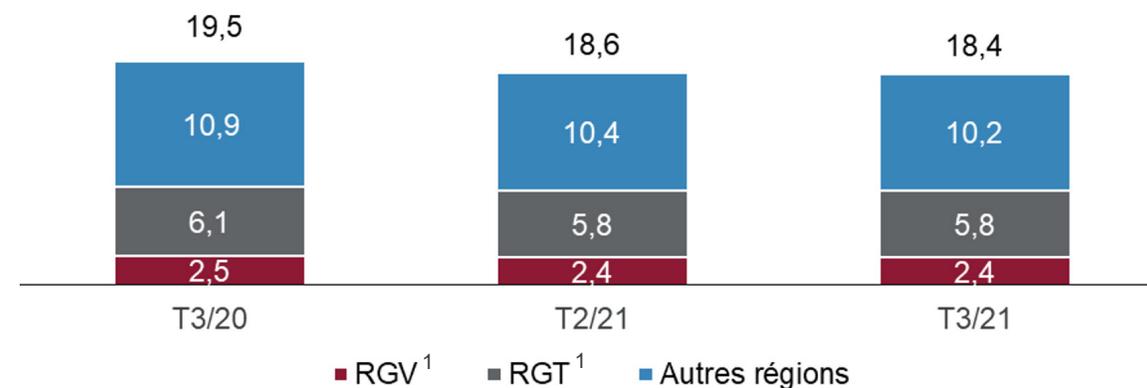
Taux de défaillance de 90 jours ou plus	T3/20	T2/21	T3/21
Total des prêts hypothécaires	0,36 %	0,25 %	0,19 %
Prêts hypothécaires non assurés	0,34 %	0,23 %	0,15 %
Prêts hypothécaires non assurés, RGV ¹	0,23 %	0,24 %	0,15 %
Prêts hypothécaires non assurés, RGT ¹	0,26 %	0,16 %	0,10 %
Prêts hypothécaires non assurés, provinces pétrolières ²	0,80 %	0,63 %	0,51 %

- La région du grand Vancouver¹ (RGV) et la région du grand Toronto¹ (RGT) continuent de faire mieux que la moyenne canadienne

Soldes des prêts hypothécaires (G\$, encours ponctuels)



Soldes des marges de crédit hypothécaires (G\$, encours ponctuels)

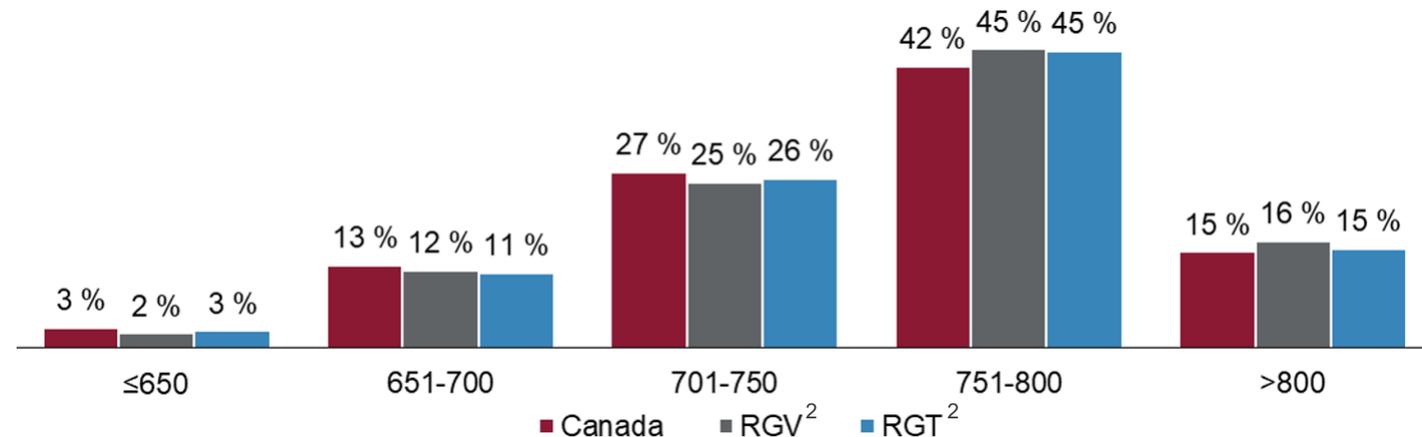


¹ Les définitions de la RGV et de la RGT sont fondées sur les données cartographiques régionales de Teranet.

² Alberta, Saskatchewan et Terre-Neuve-et-Labrador.

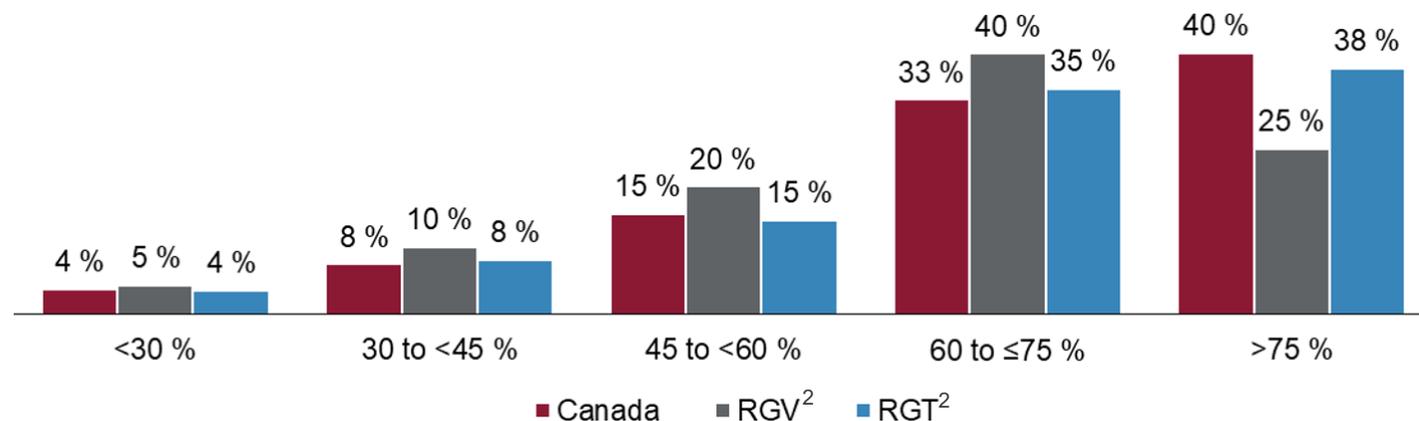
Prêts hypothécaires à l'habitation non assurés canadiens – Nouveaux prêts au T3/21

Distribution des cotes Beacon



- 23 G\$ en nouveaux prêts hypothécaires au T3/21
- RPV¹ moyen au Canada : 64 %
 - RGV² : 59 %
 - RGT² : 63 %

Distribution des rapports prêt-valeur (RPV)¹

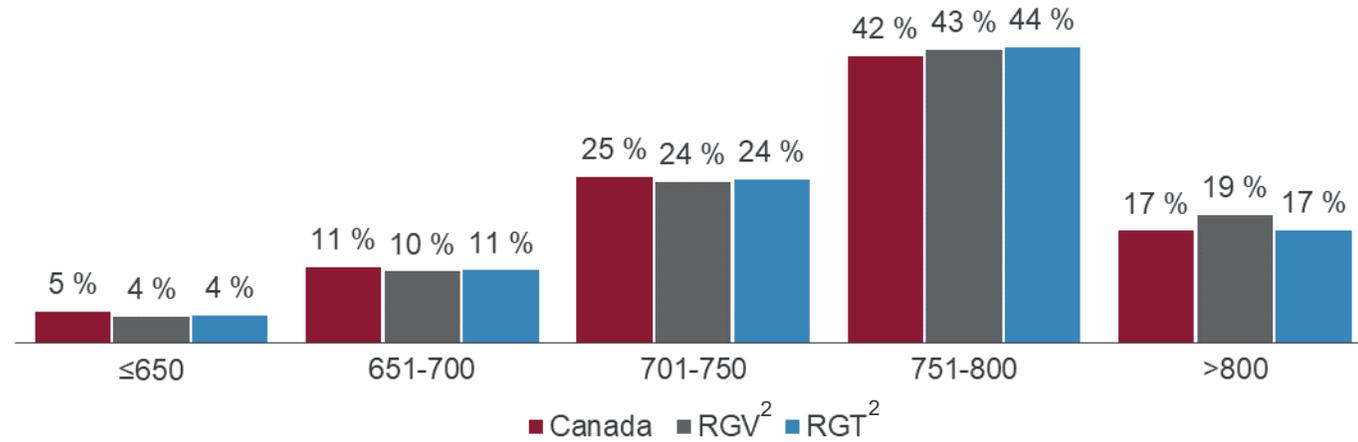


¹ Les rapports prêt-valeur des prêts hypothécaires à l'habitation sont établis en fonction d'une moyenne pondérée. Voir la page 28 du rapport trimestriel aux actionnaires pour plus de précisions.

² Les définitions de la RGV et de la RGT sont fondées sur les données cartographiques régionales de Teranet.

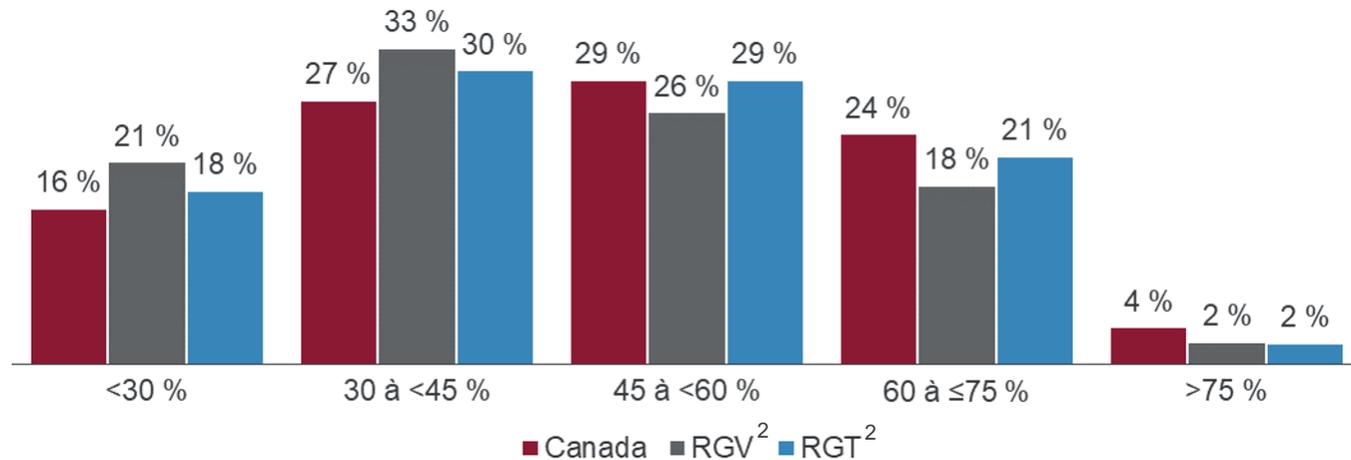
Prêts hypothécaires à l'habitation non assurés canadiens

Distribution des cotes Beacon



- Distribution des cotes Beacon et des RPV¹ meilleure que la moyenne nationale dans la RGV² et la RGT²
- Moins de 1 % de ce portefeuille a obtenu une cote Beacon de 650 ou moins et a un RPV¹ de plus de 75 %
- RPV¹ moyen au Canada : 48 %
 - RGV² : 44 %
 - RGT² : 46 %

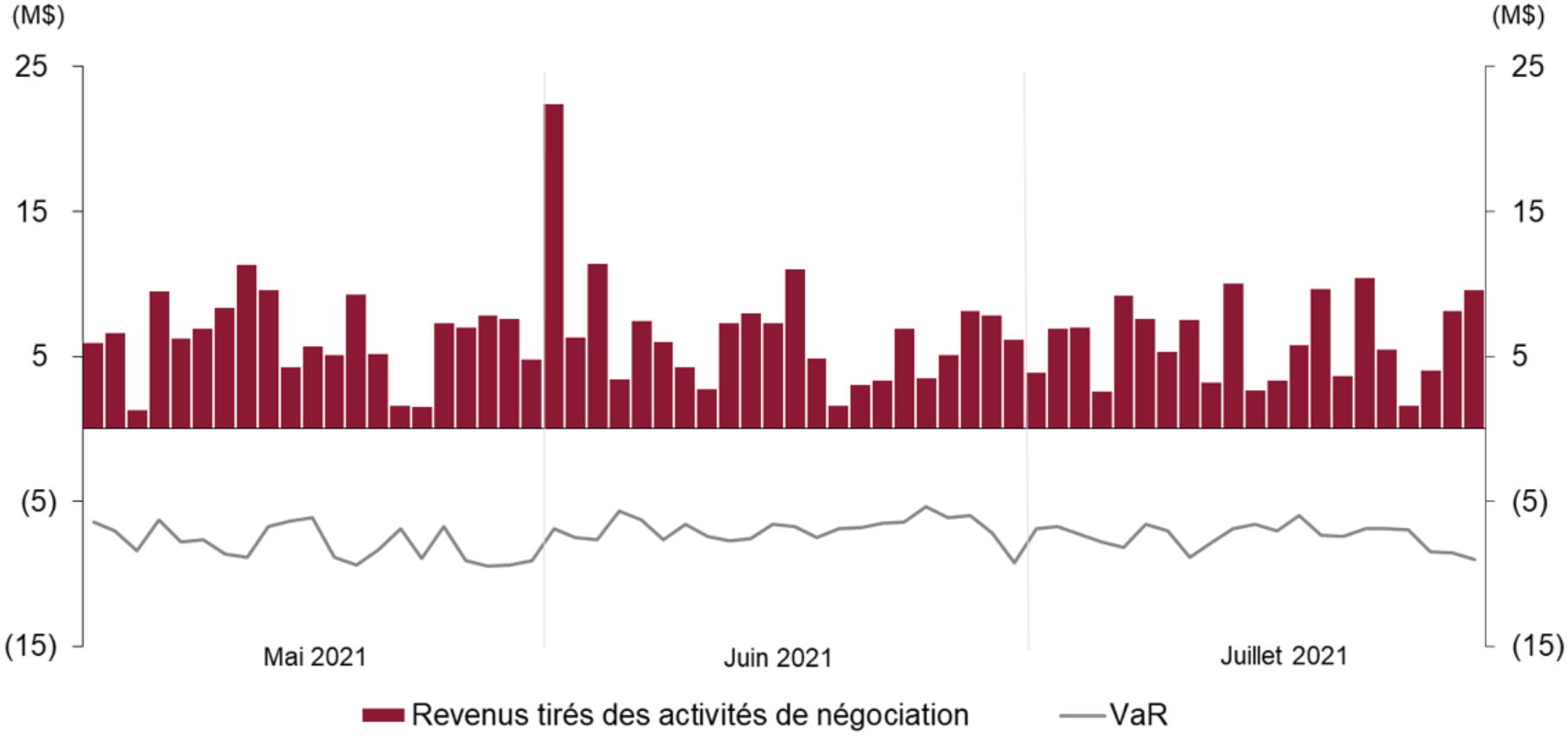
Distribution des rapports prêt-valeur (RPV)¹



¹ Les rapports prêt-valeur des prêts hypothécaires à l'habitation sont établis en fonction d'une moyenne pondérée. Voir la page 28 du rapport trimestriel aux actionnaires pour plus de précisions.

² Les définitions de la RGV et de la RGT sont fondées sur les données cartographiques régionales de Teranet.

Distribution des revenus tirés des activités de négociation (BIE)^{1,2}



¹ Mesures financières non conformes aux PCGR. Voir la diapositive 42 pour plus de précisions.
² Les revenus tirés des activités de négociation (BIE) incluent tant les revenus nets d'intérêts tirés des activités de négociation que les revenus autres que d'intérêts, et excluent les commissions de prise ferme, les autres commissions, certains prix de transfert de fin de mois et d'autres ajustements. Les revenus tirés des activités de négociation (BIE) excluent certaines activités liquidées.

Variables prospectives utilisées pour évaluer nos pertes sur créances prévues¹

Variables prospectives	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle
Au 31 juillet 2021	Scénario de base	Scénario de base	Scénario optimiste	Scénario optimiste	Scénario pessimiste	Scénario pessimiste
Croissance du PIB réel canadien sur 12 mois	5,1 %	2,3 %	6,4 %	3,1 %	4,0 %	1,8 %
Croissance du PIB réel américain sur 12 mois	5,5 %	2,4 %	6,9 %	3,7 %	3,3 %	1,4 %
Taux de chômage canadien	6,8 %	6,1 %	6,4 %	5,6 %	7,4 %	6,8 %
Taux de chômage américain	4,6 %	3,9 %	4,0 %	3,5 %	6,1 %	5,1 %
Croissance de l'indice des prix des logements au Canada	7,9 %	4,1 %	12,2 %	9,8 %	3,0 %	(2,6) %
Taux de croissance de l'indice S&P 500	9,8 %	4,1 %	14,8 %	8,4 %	2,0 %	(2,3) %
Prix du West Texas Intermediate (\$ US)	65 \$	64 \$	71 \$	76 \$	49 \$	50 \$

Variables prospectives	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle	Valeur moyenne, 12 prochains mois	Valeur moyenne, reste de la période prévisionnelle
Au 30 avril 2021	Scénario de base	Scénario de base	Scénario optimiste	Scénario optimiste	Scénario pessimiste	Scénario pessimiste
Croissance du PIB réel canadien sur 12 mois	5,3 %	2,5 %	7,0 %	3,3 %	3,4 %	1,7 %
Croissance du PIB réel américain sur 12 mois	5,6 %	2,8 %	7,2 %	3,9 %	2,2 %	1,0 %
Taux de chômage canadien	7,2 %	6,1 %	6,7 %	5,4 %	8,4 %	7,0 %
Taux de chômage américain	4,9 %	4,0 %	4,4 %	3,3 %	7,1 %	6,3 %
Croissance de l'indice des prix des logements au Canada	4,7 %	4,0 %	8,5 %	5,6 %	(2,8) %	1,4 %
Taux de croissance de l'indice S&P 500	5,0 %	5,0 %	10,7 %	8,8 %	(7,2) %	(5,8) %
Prix du West Texas Intermediate (\$ US)	59 \$	61 \$	70 \$	75 \$	46 \$	48 \$



¹ Voir la page 62 du rapport trimestriel du T3/21 pour plus de précisions.

Éléments d'importance du T3 2021

	Incidence avant impôt (M\$)	Incidence après impôt (M\$) et effet sur les participations sans contrôle	Effet sur le RPA (\$/action)	Segments
Augmentation des provisions pour procédures judiciaires	85	63	0,14	Siège social et autres
Amortissement des actifs incorporels liés à des acquisitions	20	15	0,03	Groupe Entreprises et Gestion des avoirs, région des États-Unis Siège social et autres
Ajustement au résultat net applicable aux porteurs d'actions ordinaires et au RPA	105	78	0,17	

Mesures financières non conformes aux PCGR

Nous avons recours à différentes mesures financières pour évaluer le rendement de nos secteurs d'activité. Certaines mesures sont calculées conformément aux PCGR (IFRS), tandis que d'autres n'ont pas de signification normalisée en vertu des PCGR et ne peuvent donc pas être comparées à des mesures semblables utilisées par d'autres sociétés. Ces mesures non conformes aux PCGR peuvent permettre aux investisseurs de mieux comprendre la façon dont la direction évalue le rendement des activités sous-jacentes.

Les résultats ajustés sont des mesures financières non conformes aux PCGR en ce sens qu'elles ne sont pas normalisées par les PCGR; il est donc peu probable que l'on puisse les comparer avec des mesures du même type présentées par d'autres émetteurs. Les éléments d'importance sont déduits des résultats ajustés. Pour d'autres précisions sur les éléments d'importance, voir la diapositive 41 de cette présentation.

Pour obtenir plus de précisions sur les mesures non conformes aux PCGR, voir la rubrique « Mesures non conformes au PCGR » du rapport de gestion du troisième trimestre de 2021, les pages 1 à 3 du document d'information financière supplémentaire du troisième trimestre de 2021 et les pages 16 et 17 du Rapport annuel 2020 sur le site www.cibc.com/francais.

